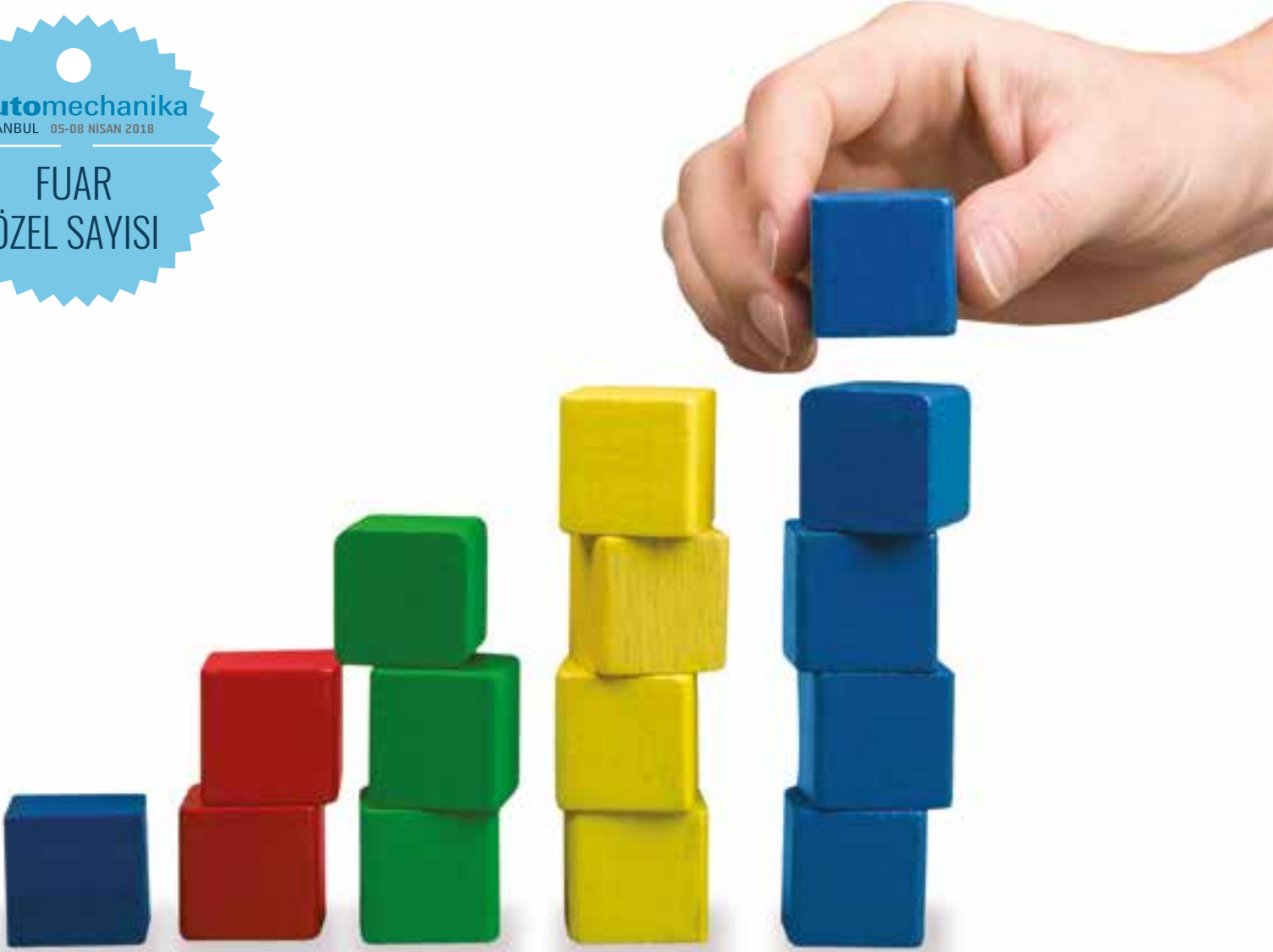




taysad

40.YIL

YIL: 20 • SAYI: 101 • MART-NİSAN 2018



OTOMOTİVİN YABANCI OYUNCULARI

Erkunt Traktör
Yönetim Kurulu Başkanı

Zeynep Erkunt Armağan

“Beklentileri dinlemeyen, müşterisine göre ürün tasarlayamaz”

Citroën
CEO'su

Linda Jackson

“Kadınlar daha iyi otomobiller üretiyor”

MMK Metalurji
Genel Müdürü

Denis Kvasov

“Türkiye, Avrupa’da ekonomisi en çok büyüyen ülke oldu”

FST
Genel Müdürü

Erdi Ceyhan

“İşçilik maliyetlerindeki rekabetçi avantajlar yatırım nedenimiz oldu”



Çelik
Üretimindeki
Yarım Asırlık
Tecrübemizle
Sanayimizin
Yanındayız



 **Çolakoglu Metalurji**

www.colakoglu.com.tr



SICAK YASSI MAMUL KATEGORİSİNDE
SON 7 YILIN İHRACAT ŞAMPİYONU



- **Sahibi:**
TAYSAD Adına Yönetim Kurulu Başkanı
ALPER KANCA
- Yazı İşleri Müdürü
SEVGİ ÖZÇELİK
- Yayın Kurulu
ALPER KANCA
ALBERT SAYDAM
ERTAN DEMİRDÜZEN
YAKUP BİRİNCİ
ÖZGE ÖZEN KURAL
SÜHEYL BAYBALI
- Editör
BURÇİN YEŞİLTEPE
editor@mavitanitim.com.tr
- Yayın Yönetmeni
SEVGİ ÖZÇELİK
sevgi@taysad.org.tr
- Görsel Yönetmen
İLTER ÇITAK
grafik@mavitanitim.com.tr
- Fotoğraf
EMRE TOPDEMİR
www.emretopdemir.com
- Reklam Yönetmeni
FIRTINA ARISOY
firtina@mavitanitim.com.tr
- **Yönetim Yeri**
TOSB - TAYSAD Organize Sanayi Bölgesi
41420, Şekerpinar, Çayırova
Kocaeli- TÜRKİYE
Tel: + 90 262 658 98 18
Faks: + 90 262 658 98 39
www.taysad.org.tr • info@taysad.org.tr
- **Yapım**
Mavi Tanıtım ve İletişim
Ayrılık Çeşme Sok. No: 122
Yeldeğirmeni 34500 Kadıköy - İstanbul
Tel: +90 216 345 99 20
Faks: +90 216 348 95 22
www.mavitanitim.com.tr
- **Baskı**
Özgün Ofset Tic. Ltd. Şti.
Yeşilce Mah. Aytekin Sok. No: 21
Otosanayi 4. Levent-İstanbul
Tel: +90 212 280 00 09
- **Yerel - Türkçe - İlmî**
İki Ayda Bir Yayınlanır
Tüm yayın hakkı TAYSAD'a ait olup kaynak gösterilmek suretiyle alıntı yapılabilir. Tüm reklamların sorumluluğu reklam veren firmalara, yazılardaki görüşler yazarlarına aittir. TAYSAD Dergi parayla satılmaz.



Avrupa Otomotiv Yan Sanayicileri Derneği
TAYSAD CLEPA üyesidir

Otomotivin yabancı oyuncuları

Gelişmekte olan ülkelerde otomotiv üretimiyle yabancı yatırımlar arasında yüksek ve pozitif yönlü bir ilişki söz konusu. Yeni pazarlarda pazar paylarını artırmak ve doğrudan pazarda veya pazara yakın üretim stratejisiyle maliyetlerini düşürerek fiyat rekabetini artırmak isteyen büyük otomotiv üreticileri farklı ülkelerde büyük ölçekli yatırımlar gerçekleştiriyorlar. Otomotiv sektörüne gelen yabancı doğrudan yatırımlar, bağlantılı olduğu diğer sektörlerle yayılma etkisiyle birçok sektörün büyümesine ve gelişmesine katkıda bulunduğu önemli bir gerçek.

Otomotiv sektöründe yatırım yapan yabancı şirketleri ilk 500 firma içerisinde ön sıralarda buluyorlar. Bu firmaların ihracat, üretim, istihdam rakamları ve teknolojik altyapıları yüksektir. Türkiye'de faaliyet gösteren yabancı sermayeli otomotiv şirketleri sahip oldukları bu özelliklerle ülkemiz ekonomisine büyük katkı sağlıyorlar. Bu nedenle yakın rakip içerisinde olduğumuz Orta ve Doğu Avrupa ülkelerine giden otomotiv yatırımlarını Türkiye'ye çekebilmenin yollarını aramalı, sahip olduğumuz dezavantajları avantaja dönüştürmeli, buna yönelik bir takım uygulamaları hayata geçirmeliyiz.

Bu sayımızda otomotiv tedarik sanayinde faaliyet gösteren yabancı sermayeli şirketlerin yöneticilerine yer verdik. Yabancı yatırımcılarımız; ülkemizin, konumu ve potansiyeli ile her zaman örnek ve yatırım yapılabilir bir ülke olduğu konusunda hemfikirler. Coğrafi olarak pazarlara olan ulaşım kolaylığı ve lojistik yakınlığı, ülkemizin seçilmesindeki ana faktörlerden biri. Bunun yanı sıra son yıllarda verilen ve sürekli yatırıma iştah kabartan yüksek miktarda uygulanan teşviklerin varlığı da söz konusu etmenlerden biri. Ayrıca ülkemizdeki kalite ve finansal başarı büyüme kararlarında en önemli göstergelerin başında geliyor.

Bu sayımızı Automechakina İstanbul Fuarı'na yönelik özel olarak hazırladık. Dergimizin son sayfalarında fuara katılım sağlayan tedarikçilerimizin tanıtımlarına yer verdik. 5-8 Nisan 2018 tarihleri arasında gerçekleşecek fuarda TAYSAD'ın da standı bulunuyor. Sizleri de standımıza bekleriz.

Gelecek sayımızda görüşmek dileğiyle...



SEVGİ ÖZÇELİK

TAYSAD Kurumsal İletişim Uzmanı

İçindekiler

04 TAYSAD'DAN MESAJ

Yabancı yatırımcılar otomotiv tedarik sanayinin zenginliği

ALPER KANCA

TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı

24 OTOMOTİVİN YABANCI OYUNCULARI

"Müşteri beklentileri yatırımlarımızı belirliyor"

ÇAĞATAY DÜNDAR

Benteler Automotive Gebze Genel Müdürü

26

"Grubumuzun üretim üssü ve ihracat merkezi konumundayız"

ŞÜKRÜ ERDEM

Leoni Kablo Türkiye Genel Müdürü

44

"İşçilik maliyetlerindeki rekabetçi avantajlar yatırım nedenimiz oldu"

ERDİ CEYHAN

FST Genel Müdürü

50 OTOMOTİV SEKTÖRÜ

"Beklentileri dinlemeyen üretici, müşterisine göre ürün tasarlayamaz"

ZEYNEP ERKUNT ARMAĞAN

Erkunt Traktör Yönetim Kurulu Başkanı

56 TAYSAD'DAN HABERLER

TAYSAD 40. yılına 404 üye ile girdi

64 OTOMOTİVDE KADIN YÖNETİCİLER

Otomotivde 'TOPUK SESLERİ' yükseliyor

92

90

84

80

56

64

50

44

26

24

80 BENİM YOLUM, BENİM KİTAPIM

Sanayileşecektik, Büyüyecektik, N'oldu bize?

ASLI KISACIK

TT Çelikyay A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

84 OTOMOTİV ENDÜSTRİSİ

"Otomotiv tedarik sanayisinde yeni bir yatırımımız olabilir"

ALİ KİBAR

Kibar Holding
Yönetim Kurulu Başkanı

90 AR-GE

Girişimci dostu OİB'den otomotivde yenilikçi projelere büyük destek

92 ARAŞTIRMA

Otomobiller dünyayı değiştirecek



PENTA

ELEKTRONİK ÜRETİM HİZMETLERİ



“Elektronik” bizim işimiz...

Tasarım ve güçlü tedarik desteğimiz ile
ister yarı mamül, ister bitmiş ürün olarak;
sizin için de üretiriz.



www.pentaelektronik.com

ISO 9001

ISO 14001

OHSAS 18001

IATF 16949

Yabancı yatırımcılar otomotiv tedarik sanayinin zenginliği

ALPER KANCA

TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı

Türkiye tüm şikayetlerimize, eleştirilerimize ve eksiklere rağmen hâlâ otomotiv tedarik sanayinde yabancıların yatırım yapmasını cazip kılacak, yapılmış olanların ülkede kalmasını sağlayacak imkanlara sahip bir ülke.

Otomotiv Sektöründe yabancı firmaların ülkemizdeki faaliyetleri her zaman önemli bir rol oynamıştır.

Bazı yabancı firmaların Türkiye'deki kuruluş tarihleri nereden 20 yüzyılın başına denk gelmektedir.

Gümrük Birliği anlaşmasına kadar Türkiye'de yatırım yapmalarını değişik kanunlarla zorlamaya çalıştığımız büyük yabancı tedarik sanayi firmaları, 2000'lerin başından itibaren gönüllü olarak ülkemizde tesis açmaya başladı.

Türk otomotiv sanayinin ihracat ağırlıklı büyümesi sebebiyle mevcut yabancı sermayeli firmalar yatırımlarını büyütürken, bir çok yabancı tedarikçi de yeni fabrika yatırımları yaptı.

Gerek Türkiye'deki OEM'lerin büyümesi ve yurt dışındaki paydaşlarını zorlaması gerekse de daha önce gelen yabancı firmaların önemli başarılar sağlamış olması, Türkiye'yi cazibesi artan bir yatırım merkezi yaptı.

Son 10 yılda ülkemize yeni hiç bir OEM markası fabrika yatırımı yapmak için gelmedi; sadece mevcut ana sanayi firmaları yeni modeller devreye alarak kapasitelerini, üretim adetlerini artırdılar.

Bu bile Türkiye'de yatırım yapan yabancı otomotiv tedarik sanayi şirketinin sayısının artmasını sağladı. Tabii ki bu yatırımların çoğu, Türkiye'nin coğrafi konumunu ihracata dönük kullanmak amacıyla yerli üreticiden çok AB'ye yönelik oldu

Her ne kadar son iki sene içinde AB ülkelerinde Türkiye'nin ekonomik performansına haksızlık olarak nitele-

yebileceğimiz bir algı bozukluğu yaşansa bile, yabancı yatırımlar kesilmedi.

Hak ettiğimiz şekilde gelişmedi, hızı düştü ama yine de devam etti.

Türkiye tüm şikayetlerimize, eleştirilerimize ve eksiklere rağmen hala otomotiv tedarik sanayinde yabancıların yatırım yapmasını cazip kılacak, yapılmış olanların ülkede kalmasını sağlayacak imkanlara sahip bir ülke.

TAYSAD üyelerinin yüzde 80'i yerli sermayeli şirketlerden, yüzde 10'u yabancı sermayeli ve yüzde 10'unu da ortaklıklardan oluşuyor.

Bunu Türk otomotiv tedarik sanayinin zenginliği olarak görüyoruz. Konularının en iyileri arasında sayılan yabancı firmaların ülkemizdeki faaliyetleri sektörümüz ve ülkemiz için büyük bir kazanç.

Onların bakış tarzı, yarattıkları rekabet, küresel ilişkileri sayesinde tüm oyuncular için fayda oluşmakta.

İyi ki buradalar ve sayılarının çoğalması için de TAYSAD olarak elimizden geleni yapmaya hazırız.



MAPA'S PATENTED TECHNOLOGY

WEAR ADJUSTING CLUTCH



05-08 APRIL 2018
AUTOMECHANIKA ISTANBUL
HALL: 3 / BOOTH C-205

DOUBLE LIFETIME / EASY INSTALLATION SUPERIOR DRIVER COMFORT OVER THE ENTIRE CLUTCH LIFECYCLE

MAPA is one of only five clutch manufacturers in the world with expertise in self-adjusting technology. In fall 2016, its patented **Wear Adjusting Clutch (WAC)** was among five winners of the **Automechanika Frankfurt Innovation Award** in the Parts and Components category. Designed, manufactured and tested exclusively at MAPA facilities, the WAC boasts double the lifetime of traditional dry clutches, significantly reducing waste and providing superior driver comfort over the entire clutch life cycle. Most valuably for customers, installing the WAC requires no special tools or manuals.



TecAlliance
Certified Data Supplier

ENGAGE.

MAPA
AUTOMOTIVE ENGINEERING AND TECHNOLOGY

OTOMOTİV DÜNYASININ ÇELİĞİ ERSEM'DEN

Ersem, 2001 yılından beri otomotiv sektörüne ihtiyaca özel çelikten çözümleriyle hizmet veriyor. İstenildiğinde çeliği güvenle stokluyor ve zamanında teslim ediyor.

Her anı çelik olan Ersem, otomotiv sektörünün her zaman yanında.



Erdemir Çelik Servis Merkezi



2018 OCAK- ŞUBAT AYI ÜRETİM RAKAMLARI

	Otomobil	%	K.Kamyon	%	B.Kamyon	%	Kamyonet	%	Otobüs	%	Minibüs	%	Midibüs	%	Traktör	%	Toplam
A.I.O.S.			421	63			169	0	32	3			167	26			789
FORD OTOSAN	5.769	3			1.394	35	49.375	69			7.478	98					64.016
HATTAT TRAKTÖR															948	10	948
HONDA TÜRKİYE	7.826	4															7.826
HYUNDAI ASSAN	30.596	17															30.596
KARSAN							648	1	12	1	187	2	75	12			922
M. BENZ TÜRK					2.606	65			472	37							3.078
MAN TÜRKİYE									498	39							498
OTOKAR			79	11					20	2			218	34			317
OYAK RENAULT	64.761	36															64.761
TEMSA			192	28					242	19			185	29			619
TOFAŞ	27.234	15					21.768	30									49.002
TOYOTA	43.295	24															43.295
TÜRK TRAKTÖR															8.124	90	8.124
TOPLAM	179.481	100	692	100	4.000	100	71.960	100	1.276	100	7.665	100	645	100	9.072	100	274.791

İlk iki ayda 266 bin araç üretildi

Otomotiv Sanayii Derneği'nin (OSD) 2018'in Ocak-Şubat ayına ilişkin açıkladığı verilere göre, toplam üretim 265 bin 719 adet ile önceki yılın aynı dönemine paralel seviyede gerçekleşti.

OSD, 2018 yılı Ocak-Şubat dönemine ait üretim, ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Geçtiğimiz sene üretim ve ihracatta tarihi rekorlara imza atan Türk otomotiv sanayii, ilk iki aylık veriler ışığında 2018 yılında da başarılı ve istikrarlı performansını sürdürdü.

2018 yılı Ocak-Şubat döneminde, toplam üretim **265 bin 719 adet** ile önceki yılın aynı dönemine

paralel seviyede gerçekleşirken, otomobil üretimi **179 bin 481 adet** ile bir önceki yıla göre yüzde 6 oranında azaldı. 2017 yılı Ocak-Şubat dönemiyle karşılaştırıldığında toplam ihracat yüzde 3, otomobil ihracatı ise yüzde 7 oranlarında azalma kaydetti. Toplam pazar 2017 yılı Ocak-Şubat dönemiyle karşılaştırıldığında yine aynı seviyesini koruyarak **84 bin 456 adet** düzeyinde gerçekleşirken, yılın ilk iki ayında otomobil pazarında yaşanan yukarı yönlü hareket dikkatleri çekti. Buna göre, toplam otomobil pazarı geçtiğimiz yılın Ocak-Şubat dönemine göre yüzde 4 oranında artarak, **62 bin 512 adet** olarak gerçekleşti.

Ticari araç grubunda ise, 2018 yılı Ocak-Şubat döneminde üretim yüzde 14 oranında artarken, hafif ticari araç grubunda yüzde 12, ağır ticari araç grubunda yüzde 46 seviyesinde artış yaşandı.

TİCARİ ARAÇ

%14

Ticari araç üretimi bir önceki yıla göre yüzde 14 artarak, 86 bin 238 adet olarak gerçekleşti.

OTOMOBİL

%-6

Otomobil üretimi geçen yılın aynı ayına göre yüzde 6 azalarak 179 bin 481 adet oldu.

TOPLAM ÜRETİM

274 BİN 791 ADET

Toplam üretim bir önceki yıla göre seviyesini koruyarak 274 bin 791 adet olarak gerçekleşti.

OTOMOTİV PAZARI

84 BİN 456 ADET

Toplam pazar bir önceki yıla göre seviyesini koruyarak 84 bin 456 adet olarak gerçekleşti.

Otomotiv
endüstrisinde
20 yıllık tecrübe

LKW WALTER

Komple **TIR** taşımalarınız



TEK elden



**EMEA ülkelerinde bir FTL nakliye
çözümü mü arıyorsunuz?**

Telefon: +43 5 7777-3250
E-posta: automotive@lkw-walter.com
www.lkw-walter.com



Sizin Avrupa Nakliyeciniz

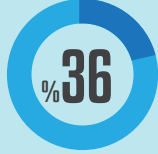
İhracatta tüm zamanların rekoru kırıldı

Türkiye ihracatı Ocak-Şubat 2018 döneminde geçen yılın aynı dönemine göre %13 artarak 25 milyar 346 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir. Bu dönemde otomotiv endüstrisi ihracatı %18,5 artmış ve 5 milyar 86 milyon dolar ile Türkiye ihracatında ilk sıradaki yerini korudu.

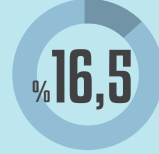
Ürün gruplarının ihracattan aldığı pay



**BİNEK
OTOMOBİLLER**
2 MİLYAR
23 MİLYON DOLAR



**TEDARİK
SANAYİ**
1 MİLYAR
832 MİLYON DOLAR



**EŞYA TAŞIYAN
MOTORLU TAŞITLAR**
845 MİLYON
720 BİN DOLAR

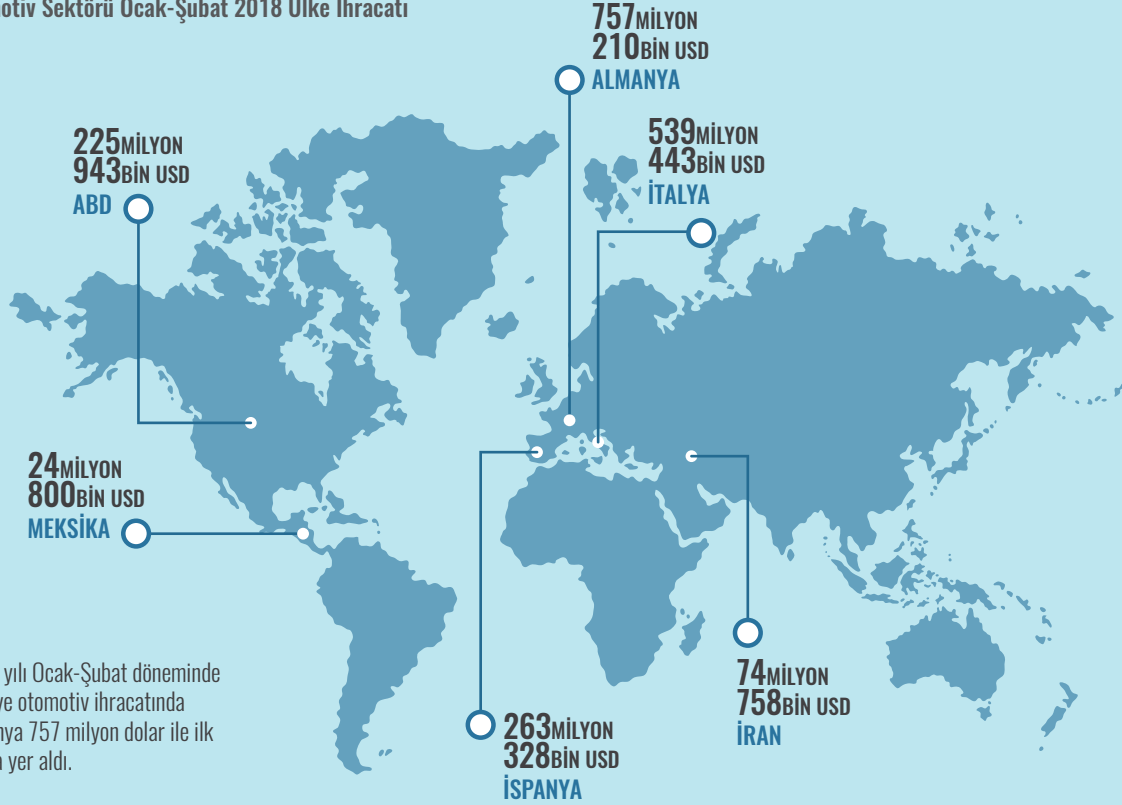


**OTOBÜS, MİNİBÜS
MİDİBÜS**
247 MİLYON
97 BİN DOLAR



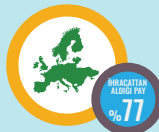
**OTOMOTİV
ENDÜSTRİSİ
TOPLAM İHRACATI**

Otomotiv Sektörü Ocak-Şubat 2018 Ülke İhracatı



2018 yılı Ocak-Şubat döneminde Türkiye otomotiv ihracatında Almanya 757 milyon dolar ile ilk sırada yer aldı.

Otomotiv Sektörü Ocak-Şubat 2018 Ülke Grubu İhracatı



AVRUPA
3.913.527.935
DOLAR



KUZAY AMERİKA
277.389.436
DOLAR



AFRİKA
235.172.577
DOLAR



RUSYA
128.796.609
DOLAR



GÜNEY AMERİKA
52.038.425
DOLAR



OKYANUSYA
9.930.996
DOLAR



TİRSAN®

DRIVELINE TECHNOLOGIES
GÜÇ AKTARIMINDA EN ÖNDE



Light-Hafif



Flexible-Esnek



Strong-Güçlü



• TİRSAN YEDEK PARÇA



• TİRSAN TALAŞLI İMALAT



• TİRSAN DÖVME ve TALAŞLI İMALAT



TİRSAN KARDAN



TİRSAN RUSSIA



TİRSAN EUROPE



TİRYAKİLER OTO MAKİNA

www.tiryakiler.com.tr



5 KİTADA 70 ÜLKE

Başta Avrupa olmak üzere 5 kıtada 70'in üzerinde ülkeye ihraç ediyor.

45 BİN ADET İHRACAT GERÇEKLEŞTİ

Fabrikanın ihracatı kurulduğu 1986 yılından bu yana 45.000 adedi aştı.

Mercedes-Benz Türk'ün 250.000'nci kamyonu banttan indi

2018 yılı itibarıyla toplamda 470 milyon Euro'luk yatırım gerçekleştirilen Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, üretilen 250.000'inci kamyonun banttan indirilmesiyle tarihi bir ana evsahipliği yaptı.

Mercedes-Benz Türk, 1986 yılında kurulan Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 250.000'inci kamyonunu üretti. Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda tüm fabrika çalışanlarının katılımı ile düzenlenen banttan iniş törenine; Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün ve Kamyon Üretimden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Dr. Andreas Bachhofer ev sahipliği yaparken, Almanya'dan Mercedes-Benz Kamyon Grubu Başkanı Stefan Buchner, Daimler Kamyon Grubu Pazarlama ve Satış Direktörü Till Oberwörder, Aksaray Kamyon Fabrikası'nın da bağlı bulunduğu Mercedes-Benz Kamyon Grubu Üretimden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Gerald Jank katıldılar.

Katılımcıların şahitliğinde 250.000'inci üretim olan Mercedes-Benz kamyon, Actros 1853 LS 4x2 modeli İtalya'ya ihraç edilmek üzere banttan indi ve yola çıktı. 2017 yılında kamyon ihracatını bir önceki yıla oranla yüzde 38 oranında artıran fabrika, önümüzdeki yıllarda ihracatını daha da artırmayı hedefliyor.

Yüksek standartlar ve kalitede üretim yapan Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, Türkiye pazarı dışında başta Avrupa olmak üzere 5 ayrı kıtada 70'den fazla ülkeye kamyon ihraç ediyor. Anadolu'nun ortasında, Aksaray şehrindeki en büyük yatırım olan Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, Türkiye'nin ekonomik kalkınmasına olan katkısını da yeni yatırımları ve istihdam imkânları ile sürdürüyor.

Kurulduğu günden bu yana yatırımlarıyla kendini yenilemeye ve geliştirmeye devam eden, günümüzde 1.800'ü aşkın çalışanına istihdam sağlayan Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, bugün geline nokta Daimler AG'nin en önemli kamyon üretim üslerinden biri konusunda ve dünya standartlarında üretim yapıyor.

ADI:
DAKKA
SOYADI:
ÖZEL İSTİHDAM
GÖREVİ:
NİTELİKLİ
PERSONEL TEMİNİ



Sektörün ihtiyacı insan kaynağını eğitip
istihdama kazandırıyoruz

Dakka Danışmanlık

Soğanlık Yeni Mah.
Balıkesir cad. Uprise Elite Sitesi
A1 Blok D:78
34880 - Kartal - İstanbul
Tel: +90 533 332 81 81
+90 531 525 39 19
www.dakkadanismanlik.com
dakka@dakkadanismanlik.com

Dış Kaynaklı Yabancı Personel

Çalışma-Oturum İzni

Endüstriyel İlişkiler Yönetimi

İş ve Sosyal Güvenlik Eğitimleri

**İşkur İşbaşı Eğitim Programı &
İşkur Teşvikleri**



157 MİLYON EURO

2017 yılındaki proje ve yapısal yatırımların miktarı 157 milyon Euro

270.760 ADET İHRACAT GERÇEKLEŞTİ

Tofaş 2017 yılında, 270.760 adetlik ihracat hacmine ulaştı.

Tofaş'tan 10 yılda 2.8 milyar dolar yatırım

Tofaş, 2017 yılına ait "Faaliyet Raporu"nu yayınladı. Koç Holding Yönetim Kurulu ve Tofaş Yönetim Kurulu Başkanı Ömer M. Koç, hem Türkiye hem de Tofaş'ın 2017'de ekonomik olarak önemli başarılar elde ettiğini söyledi.

Türkiye'nin 3'üncü büyük sanayi kuruluşu Tofaş, "2017 Faaliyet Raporu"nu yayınladı. Raporun önsözünde, 2016'da üretim ve ihracat rekorları kıran Tofaş'ın 2017 yılını da 384 bin adetlik rekor üretimle tamamladığına dikkat çeken Koç Holding Yönetim Kurulu ve Tofaş Yönetim Kurulu Başkanı Ömer M. Koç, "2017 yılındaki proje ve yapısal yatırımlarımızın toplamı 157 milyon Euro olarak gerçekleşirken, son 10 yılda bu rakam 2,8 milyar dolara ulaştı. Şirketimiz, ihracat pazarlarında gösterdiği çeşitliliği ve yükselişi 2018 yılında da artırmayı hedeflemektedir. Ekonomiye çok yönlü katkımızı pekiştirirken, gerek üretim hacmi gerekse ihracat performansı açısından Türkiye otomotiv endüstrisinin en önemli oyuncularından biri olmaya devam edeceğiz" dedi.

Tofaş CEO'su Cengiz Eroldu ise, Tofaş 2017 Faaliyet Raporu'nda yer alan önsözünde, Türkiye ekonomisine üretim, ihracat, istihdam alanlarında yüksek katma değer yaratan Tofaş'ın Fiat Egea Projesi başta olmak üzere sektörde önemli yatırımları hayata geçirdiğini belirterek, "Ar-Ge'de

gerçekleştirdiğimiz yatırımlar, şirketimizi teknoloji alanında ileriye taşımaya devam ediyor. Tofaş, Avrupa Komisyonu Ortak Araştırma Merkezi'nin Ar-Ge yatırımları Skor Listesi'nde 3 yıl art arda Türkiye'den ilk sırada yer almayı başarmış; 2017 yılı listesinde 12 basamak birden yükselmiştir" dedi.

Ömer M. Koç, "2017 yılı otomotiv üretimi 1.673.664 adet ile bir önceki yıla göre yüzde 13 artış gösterdi. En önemli ihracat pazarımız olan Avrupa piyasasında binek ve hafif ticari araç talebindeki artış, Türkiye otomotiv ihracatını olumlu etkilemiştir. Otomotiv sektörü, 29 milyar ABD dolarına yaklaşan ihracat tutarı ile Türkiye toplam ihracatının yüzde 18'ini oluşturdu. Bu gurur verici sonuç, Türkiye ekonomisine olan güçlü inancımızı ve katkımızı ortaya koymaktadır" dedi.



Koç Holding Yönetim Kurulu ve Tofaş Yönetim Kurulu Başkanı Ömer M. Koç,

Yatırım projelerinizde büyümenin tamamlayıcı gücü

Yatırım ekipmanları leasing'inde uzman
personelimiz ve avantajlı çözümlerimizle
size zaman ve para kazandırmak için
1988'den beri yanınızdayız.

Gücümüze, hızımıza, öncü ruhumuza
ve tecrübemize güvenin.



MORGAN OLSON

Morgan Olson, Kuzey Amerika'nın önde gelen içine girilebilir/ yürünebilir (Walk-in) kamyonet/kamyon ve kuru yük taşıma araç gövdeleri üreticisidir.



Karsan CEO'su
Okan Baş

Karsan'dan ABD'de Üretim Hamlesi

Geliştirdiği toplu taşıma sistemleriyle şehirlere modern çözümler sunan yerli üretici Karsan, ticari taşımacılık alanında ABD'nin sektör lideri olan Morgan Olson ile olan işbirliğini bir adım daha ileri taşıdı.

Karsan, geçtiğimiz yıl ABD pazarındaki hedefleri doğrultusunda ABD'li üretici Morgan Olson ile Türkiye'de bir araya gelmiş ve Karsan'ın Kuzey Amerika pazarına özel olarak tasarladığı araçlar için ortak bir iş modeli gerçekleştirmek üzere mutabakat metni imzalamıştı. Bu doğrultudaki stratejik adımlarına devam eden yerli üretici Karsan, ticari taşımacılık alanında ABD'nin sektör lideri olan Morgan Olson ile olan işbirliğini bir adım daha ileri taşıdı. Morgan Olson'un Tennessee'de bulunan tesislerinde bir araya gelen iki şirketin yöneticileri, ABD'de ortak üretim gerçekleştirmek üzere el sıkıştı. Buna göre Morgan Olson, Karsan'ın Kuzey Amerika pazarına özel olarak tasarladığı araçların montaj, üretim, satış ve satış sonrası hizmet faaliyetlerini ABD'deki tesislerinde gerçekleştirecek.

Karsan'ın, özellikle kentsel kesimlerdeki karmaşık taşımacılık konularını ele almada engin bir deneyime ve eşsiz becerilere sahip olduğunu belirten Karsan CEO'su Okan Baş konuyla ilgili olarak yaptığı açıklamada, "Morgan Olson ekibi-ne yaptığımız bu ziyaretimizle, seçkin müşterilerin belirli ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik ortak yaklaşımımızın, sektörün en yenilikçi ve etkili ortaklıklardan birini meydana getireceğine dair inancımız pekişmiş oldu. Morgan Olson gibi saygın bir stratejik ortakla bir ekip olarak çalışacak olmamız, Kuzey Amerikalı bir ortak ile birlikte Karsan'ın, eşsiz tecrübesinden sonuna kadar yararlanabileceği önemli bir adımı ifade etmektedir" ifadelerini kullandı.

"Sektörde benzeri olmayan bir ortaklık"

Morgan Olson şirketinin sahipleri J.B. Poindexter & Co. Yönetim Kurulu Başkanı John Poindexter ise, imzalanan ortak üretim anlaşması kapsamında, "Karsan'ın Türkiye'deki tesislerinden ve taşımacılık alanındaki becerilerinden gerçekten de etkilenmiştik. Ekibimiz, Karsan'ın yönetim ekibiyle görüşme fırsatına sahip oldu ve ilgili şirketimizin uzmanlığının bu işe katılmasıyla sektörümüzde benzeri olmayan bir ortaklığın meydana geleceği bizim için aşikâr oldu" açıklamalarında bulundu.

17. TAYSAD KİYASLAMA ÇALIŞMASI

ÖLÇMEK, BİLMEK VE YÖNETMEK İÇİN TAYSAD KİYASLAMA ÇALIŞMASI'NA KATILIN

Kıyaslama Çalışması Firmanıza Ne Sağlar?

Bu çalışma, tesisinizin endüstri içindeki diğer tesislerle genel olarak ve imalat süreçlerine göre karşılaştırılmasını sağlayarak kuruluşunuza önemli faydalar sağlamanın yanı sıra, müşterilerden gelen özel standart taleplerine cevap verecek ve sürekli gelişme için bir temel teşkil edecektir. EFQM çalışmaları da girdi sağlayan Kıyaslama Çalışması kapsamında, gerek OEM gerekse örnek tedarik sanayi firmalarında organize edilen "En İyi Uygulamalar Seminerleri" ile kurumların birbirlerinden öğrenmesine imkan veren bir platform da oluşturmaktadır.

Gizlilik İlkesi

Tesisinizle ilgili vereceğiniz bilgiler kodlanarak şirket isimleri ile verilerin bağdaştırılması mümkün olmayacak hale getirilecektir. Sonuç raporlar tamamen kodlanmış şekilde oluşturulacak; veriler ve raporlar çalışmaya katılan kuruluşlar dışında hiçbir kurum-kuruluş veya kişiye verilmeyecektir.

**SON BAŞVURU VE
KATILIM KAYDI
6 NİSAN 2018**



TAKİP EDİLEN 36 FARKLI GÖSTERGEDEN BAZILARI

- Müşteriye Teslimat Başarısı - %
- İç Hata Oranı - ppm
- Kalitesizlik Maliyetleri - %
- Mavi Yaka İşgücü Maliyeti - Euro/kişi
- Verimlilik - Çalışan Başına Katma Değer - Euro/kişi
- Stok Devir Oranı - Sayı
- Üretim Alanı Kullanımı - Euro/m²
- Anza Duruş Oranı - %
- Ar-Ge Faaliyetlerine Cirodan Ayrılan Pay - %
- Atık Geri Dönüşüm Oranı - %
- Personel Devir ve Devamsızlık Oranları - %
- Üretim Değişime Zamanı - Dk.
- Tezgah Etkinliği - %

ORTAK HESAPLAMA YÖNTEMİ

Çalışmaya katılan firmalara ait verilerin birbirleri ile doğru bir şekilde kıyaslanabilmesi için tüm katılımcıların ilgili ölçütlerde aynı hesaplama yöntemini kullanması gerekmektedir. Hesaplamalar için TAYSAD tarafından hazırlanan "Gösterge Hesaplama Formu" kullanılmalıdır.

TAYSAD Kıyaslama Çalışması Otomotiv Sektöründe Faaliyet Gösteren Tüm Firmalara Açıktır



SON BAŞVURU VE KATILIM KAYDI 6 NİSAN 2018

Kıyaslama Çalışması'na katılmak isteyen firmaların, <http://www.taysad.org.tr/kiyaslama-calismasi/> linkinden kayıt yaptırmaları gerekmektedir. Kayıt yapılan firmalara, ilgili dokümanlar ile birlikte kullanıcı adı ve şifreleri ayrıca iletilecektir.

BANKA HESAP BİLGİSİ

TAYSAD İktisadi İşletmesi
İş Bankası - Gebze Organize Sanayi Şubesi, 2429 43978
IBAN: TR22 0006 4000 0012 4290 043978

TAYSAD üyeleri için katılım bedeli 1.000 TL+KDV,
TAYSAD üyesi olmayan firmalar için katılım bedeli 1.400 TL+KDV



CEVAP FORMU SON GÖNDERİM TARİHİ 16 NİSAN 2018

Tesisiniz ile ilgili verilerin <http://www.taysad.org.tr/kiyaslama-calismasi/form> adresinde yer alan "Kıyaslama Cevap Formu"nu doldurarak TAYSAD'a iletilmesi gerekmektedir.



PAYLAŞIM TOPLANTISI

Sonuçlar, Haziran ayı içinde düzenlenecek toplantıda yalnızca katılımcı firmalar ile paylaşılacaktır.



Detaylı Bilgi ve Başvuru

SEVGİ ÖZÇELİK

TAYSAD Kurumsal İletişim Uzmanı
sevgi@taysad.org.tr

Otomotiv sektöründen Ar-Ge için 235 milyar TL yatırım



%30

2030 YILINA KADAR
TAKSİLERİN YÜZDE 30'U
SÜRÜCÜSÜZ OLACAK



8.000

2016'da Avrupa Patent
Organizasyonu'nun
onayladığı 8.000 patent
bulunuyor.



50 MİLYAR DOLAR

IoT pazarının 2020 yılına kadar
50 milyar dolardan fazla olacağı
öngörülüyor.



Bağlanabilirlik ve dijitalizasyonun gelişimi,
araçların aynı zamanda birer veri merkezi
olacağını gösteriyor.

311 MİLYAR TL DİJİTAL TEKNOLOJİ YATIRIMI

2020'ye kadar dijital teknolojilere gerçekleştirilen yatırımın 311 milyar TL'ye yükselmesi beklenirken birçok sektörün yaşadığı dijital dönüşüm otomotiv sektörünü de etkiliyor.

European Automobile Manufacturers' Association'ın yayımladığı verilere göre, otomotiv sektörü sadece Avrupa Birliği ülkelerinde 12,6 milyon çalışana sahip. Üretilen arabaların, kamyonetlerin ve otobüslerin toplam rakamı ise yılda 19,2 milyon olarak karşımıza çıkıyor. Her yıl otomotiv sektöründe Ar-Ge için 235 milyar TL yatırım gerçekleştiriliyor ve bu yüzden otomotiv sektörü özel sektörler arasında en çok yatırım yapılan sektör olarak dikkatleri çekiyor ve sadece 2016'da Avrupa Patent Organizasyonu'nun onayladığı 8.000 patent bulunuyor.

Dijital dönüşümle birlikte büyük bir değişimin eşiğinde bulunan otomotiv sektöründe, Sanayi 4.0 ve ağırlıklı olarak robotların çalıştığı akıllı fabrikalarda artık sürücüyü kıyasla yazılımın daha çok söz sahibi olduğu otomobiller üretiliyor. Öyle ki, danışmanlık firması olan Roland Berger, 2030'a kadar dünya çapında kat edilecek yolun yüzde 30'unun sürücüsüz taksiler tarafından gerçekleştirilmesini bekliyor. Artık otomotiv sektörü dijital ortamda dönüşüm geçirmeye başladı ve otomotiv sektörünün aktörleri de bu dönüşüme ayak uyduruyor. 50 yıldan uzun süredir sektörlerde araştırma gerçekleştiren öncü şirket Frost & Sullivan'a göre dijital teknolojilere gerçekleştirilen yatırım 2020'ye kadar 311 milyar TL'ye yükselecek.

Yaşanan bu değişimin en önemli noktalarından biri ise bağlı cihazların oluşturduğu verilerin etkili şekilde ele alınması. Verimli analizler yapmanın yolu verileri doğru yönetmekten geçiyor.

Aracınızdaki yaşam kalitesi...



Kale Oto Radyatör Klima Sistemleri

KONDENSERLER
EVAPORATÖRLER
KOMPRESÖRLER
KURUTUCULAR
BLOWERLAR
FAN VE FAN GRUPLARI
KALORİFER PETEKLERİ



2019 YILI
BULGARIYE
KURUMU



2019 YILI
BULGARIYE
KURUMU



2019 YILI
BULGARIYE
KURUMU



2019 YILI
BULGARIYE
KURUMU

Q1

TecAlliance
Certified Sales Supplier

www.kaleoto.com.tr

kale@kaleoto.com.tr

25 Mayıs 2018 PROGRAM / May 25th PROGRAM

Moderasyon
Moderation

Süheyl BAYBALI, Genel Koordinatör, TAYSAD / Executive Officer, TAYSAD

09:30 - 10:00 KAYIT - KARŞILAMA / REGISTRATION - WELCOME

10:00 AÇILIŞ KONUŞMALARI - Organizatör Kurumlar / OPENING SPEECHES - Organizing Committee

10:30 - 11:30 BÖLÜM I - 2018 SEKTÖR DEĞERLENDİRME / SESSION I - 2018 INDUSTRY OVERVIEW

10:30 - 10:50 OTOMOTİV SEKTÖRÜ GENEL GLOBAL DEĞERLENDİRME

Jonathon Paskitt, Direktör, Global Satış Öngörülleri, LMC AUTOMOTIVE
AUTOMOTIVE INDUSTRY GENERAL OVERVIEW
Jonathon Paskitt, Director, Global Sales Forecasts, LMC AUTOMOTIVE

10:50 - 11:00 SORU & CEVAP / Q & A

11:00 - 11:20 OTOMOTİV TEDARİK SEKTÖRÜ GENEL DEĞERLENDİRME

Mubarak Moosa, Direktör, Gelişmekte Olan Pazarlar Otomotiv & Ulaşım Lideri, FROST&SULLIVAN
AUTOMOTIVE SUPPLIER INDUSTRY GENERAL OVERVIEW
Mubarak Moosa, Director, Emerging Markets Automotive & Transportation Leader, FROST&SULLIVAN

11:20 - 11:30 SORU & CEVAP / Q & A

11:30 - 12:00 KAHVE ARASI / COFFEE BREAK

11:30 - 12:30 BÖLÜM II - ODAK PAZAR DEĞERLENDİRME / SESSION II - FOCUS MARKET OVERVIEWS

11:30 - 12:15 ODAK PAZAR AFTERMARKET SEKTÖR DEĞERLENDİRMELERİ;

"TÜRKİYE / AVRUPA G5 / RUSYA/ AFRIKA PAZARLARI"

Zoran Nikolic, Kıdemli Danışman, WOLK AFTERSALES

FOCUS MARKET OVERVIEWS;

"TURKEY / EUROPE G5 / RUSSIA/ AFRICA MARKETS"

Zoran Nikolic, Senior Consultant, WOLK AFTERSALES

12:15 - 12:30 SORU & CEVAP / Q & A

12:30 - 13:15 ÖĞLE YEMEĞİ / LUNCH BREAK

13:15 - 14:00 BÖLÜM III - ANA SANAYİDE SATIŞ SONRASI STRATEJİSİ SESSION III - OEM AFTERMARKET STRATEGY

13:15 - 13:45 "PSA SATIŞ SONRASI KÜRESEL STRATEJİSİ - ODAK ÜLKE TÜRKİYE"

Delphine Lafon Degrange, Bağımsız Yedek Parça Birimi Başkanı, PSA GROUP

"PSA AFTERMARKET GLOBAL STRATEGY - FOCUS ON TURKEY"

Delphine Lafon Degrange, Head of Independent Aftermarket Business Unit, PSA GROUP

13:45 - 14:00 SORU & CEVAP / Q & A

14:00 - 14:30 KAHVE ARASI / COFFEE BREAK

14:30 - 16:30 BÖLÜM IV - "GLOBAL PAZARLARDA AFTERMARKET DAĞITIM VE NETWORK SİSTEMİ" DİSTRİBÜTÖR BAKIŞ AÇISIYLA / SESSION IV - "AFTERMARKET DISTRIBUTION & NETWORK SYSTEM IN GLOBAL MARKETS" DISTRIBUTOR POINT OF VIEW

14:30 - 15:00 ABD'DE AFTERMARKET YAPISI VE NETWORK SİSTEMİ

"ABD Otomotiv Satış Sonrası Sanayisindeki Trend, Gelişme ve Fırsatlar"

Fotios Katsardis, Başkan & CEO, TEMOT INTERNATIONAL AUTOPARTS GmbH

AFTERMARKET STRUCTURE & NETWORK SYSTEM IN USA

"Trends, Developments and Opportunities in the USA Automotive Aftermarket Industry"

Fotios Katsardis, President & CEO, TEMOT INTERNATIONAL AUTOPARTS GmbH

15:00 - 15:30 AVRUPA VE GELİŞMEKTE OLAN ÜLKELERDE AFTERMARKET YAPISI VE NETWORK SİSTEMİ

"Avrupa ve Gelişmekte Olan Ülkelerde Otomotiv Satış Sonrası Sanayisindeki Trend, Gelişme ve Fırsatlar"

Gael Escribe, Kurucu Ortak & CEO, NEXUS AUTOMOTIVE INTERNATIONAL

AFTERMARKET STRUCTURE & NETWORK SYSTEM IN EUROPE AND EMERGING COUNTRIES

"Trends, Developments and Opportunities in the Europe & Emerging Countries Automotive Aftermarket Industry"

Gael Escribe, Founding Partner & CEO, NEXUS AUTOMOTIVE INTERNATIONAL

15:30 - 16:30 PANEL OTURUM / PANEL SESSION

16:30 - 16:35 KAPANIŞ / CLOSING REMARKS



IX. AFTERMARKET KONFERANSI

The Greenpark Hotel & Convention Center

Pendik - ISTANBUL

25 Mayıs - May 2018

**AFTER MARKET SEKTÖRÜNDEKİ SON YENİLİKLERİ
TAKİP ETMEK İÇİN DOĞRU ADRES!**
RIGHT ADDRESS FOR THE LATEST NEWS ON THE SECTOR!

**Konferansta, uluslararası uzman ve yöneticiler,
sektördeki üst düzey katılımcılarla bir araya gelecek.
SİZ DE YERİNİZİ AYIRTIN!**

*International experts and executives are coming together
with high profile attendees from the industry.
BOOK YOUR SEAT!*

**KAYIT VE SPONSORLUK İÇİN
FOR REGISTRATION AND SPONSORSHIP**

www.taysadaftermarket.com

**KONFERANS KAYDI SADECE WEB SİTESİ ÜZERİNDEN YAPILMAKTADIR!
REGISTRATION IS ONLY AVAILABLE ON THE WEBSITE!**

Organizatör Kuruluşlar
Organisations



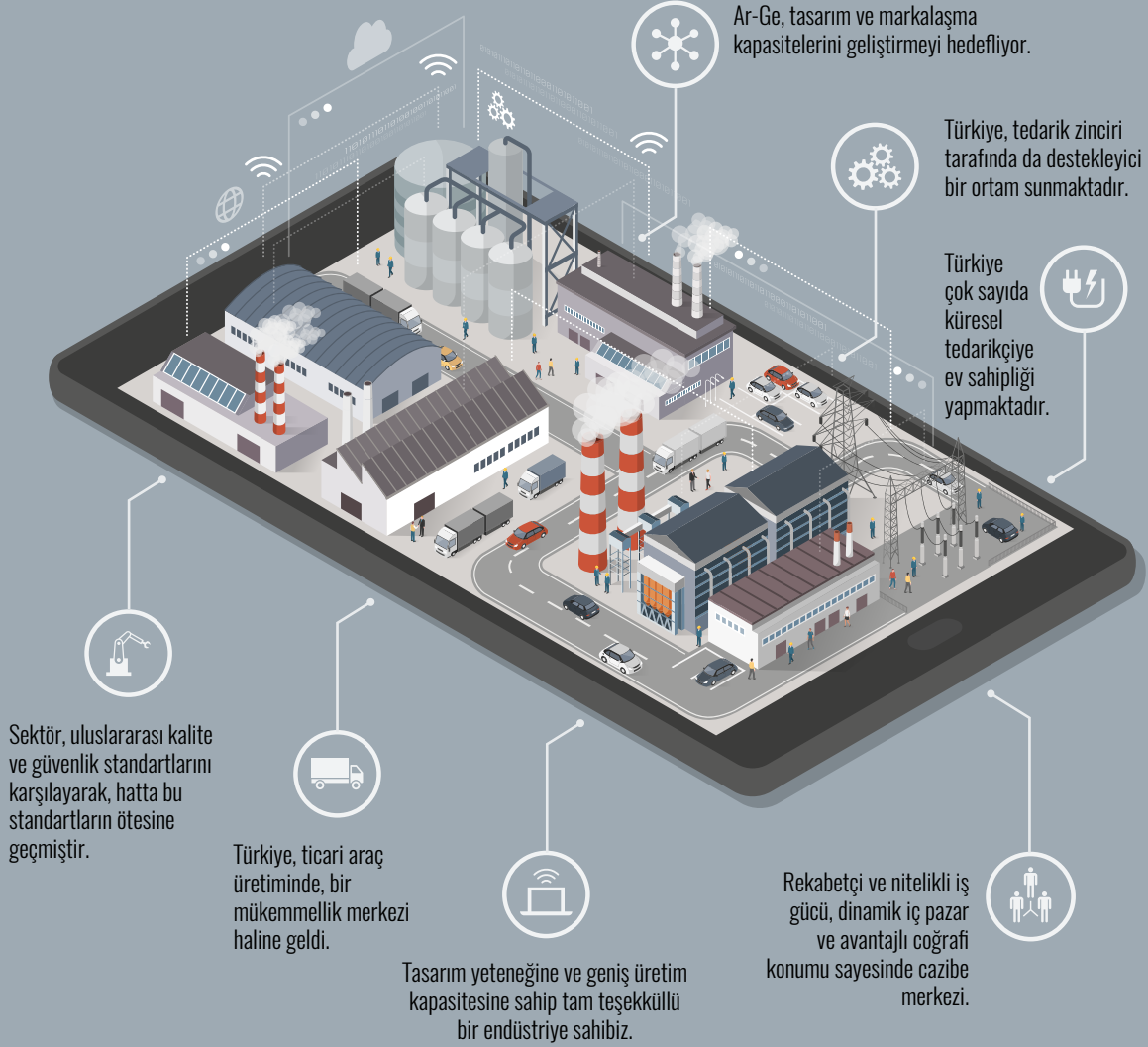
OTOMOTİV
ENDÜSTRİSİ
BİRLİĞİ **OİB**

Destekleyen Kuruluş
Supporter



Otomotivin yabancı oyuncular

Ülkemizde otomotiv sektöründe faaliyet gösteren yabancı şirketler, sektörün gelişimini ve yatırımlarını değerlendirdiler.



Türk otomotiv sektörü büyük bir değişim içerisinde. Türkiye otomotiv endüstrisi, katma değerli üretim anlayışı sayesinde son derece etkin ve rekabetçi bir konumda bulunmaktadır. Yabancı yatırımcılar Türk otomotiv sektörünü sadece geçici bir yatırım imkânı olarak görmüyorlar. Aynı zamanda küresel pazarlar için önemli bir üretim üssü olarak değerlendiriyorlar. Türkiye'deki büyük ölçekli uluslararası araç üreticilerinin üretimleri daha çok tüm dünyaya ihracat amaçlıdır. Türkiye özellikle binek araçlar ve kicari araç markaları sayesinde, küresel üreticiler için önemli bir tedarikçi konumuna gelmiştir.

OEM'ler, 2000 ile 2016 yılları arasında Türkiye'deki faaliyetlerine 14 milyar ABD dolarının üzerinde yatırım yaptılar.

İtalyan Tasarımının

YANI BAŞINDAYIZ

Benteler Automotive Gebze Genel Müdürü Çağatay Dünder:

“Müşteri beklentileri yatırımlarımızı belirliyor”

Benteler Automotive Grubu yaklaşımında “Müşterinin Bulunduğu Yerde - Follow Customer Foot Print” üretim yapma yaklaşımı söz konusudur. Bu bağlamda, ülkemizde bulunan ana sanayinin beklentilerine cevap verebilmek için bu yatırım ülkemize yapılmıştır.

Benteler Automotive Gebze, Ekim 2011 yılında kuruldu ve bu dönemden beri TOSB’da varlığını sürdürüyor. An itibariyle onaylı sermayemiz 63.4 milyon TL. Ana sanayi müşterilerimiz için sıcak şekillendirilmiş metal parça ve çeşitli alüminyum uygulamaları üretiyoruz. Yakın zaman içinde yine TOSB’da ikinci fabrikamızı açacağız ve toplam kapalı alanımız 16 bin metrekare olacak. Fabrikamızda; presler, robotlar, lazer makineleri, kaynak uygulama sistemleri ile ileri teknoloji kullanarak üretim yapıyor; tam zamanında ve istenilen kalitede müşterilerimize sevki ediyoruz.

Benteler Automotive Grubu yaklaşımında “Müşterinin Bulunduğu Yerde - Follow Customer Foot Print” üretim yapma yaklaşımı söz konusudur. Bu bağlamda, ülkemizde bulunan ana sanayinin beklentilerine cevap verebilmek için bu yatırım ülkemize yapılmıştır. Hedef, müşteri memnuniyeti ve maliyetleri optimize etme yaklaşımıdır. Özet olarak yaklaşım “Kazan Kazan - Win to Win” stratejisidir.

Kur kaynaklı kayıpları anlatmakta zorlanıyoruz

Dünya genelinde yaşanan VUCA (Değişkenlik-Belirsizlik-Karmaşıklık-Muğlaklık) etkisi gerek ülkemizi gerekse bizleri de olumsuz bir şekilde etkiliyor. Ayakta kalmak, sürdürülebilir bir gelişim sağlamak için ekonomik anlamda kuvvetli olmak zorundayız. Bu noktada bizleri zorlayan en önemli girdi, değişken kur yapısıdır. Bu durum gerek satın alma gerek satış gerekse envanter süreçlerimizde karşımıza çıkıyor. Üzülerek belirtmek isterim ki kur kaynaklı kayıplarımızı merkez ofislerimize anlatmakta çok ama çok zorlanıyoruz. Bu noktada ana sanayinin, biz tedarik sanayini desteklemesi önem arz ediyor. Ayrıca, devletimizin, para ve sanayileşme politikaların, bu gerçeği dikkate alarak tespit etmesi, kısa-orta-uzun vadeli avantajlar sağlaması önemli bir yaklaşımdır. Diğer taraftan yatırım teşviği anlamında, sanayimiz için belirlenmiş olan uygulamaları destekliyor, yakinen takip ediyor ve faydalanmak için çaba sarf ediyoruz.

İnsan kaynağı gelişmeye açık bir konu

İnsan kaynağının, bölgemizde ve sektörümüz için gelişmeye açık bir konu olduğunu düşünüyor ve süreci hassasiyetle takip ediyoruz. Şirket olarak, konuyu etkin eğitim yaklaşımı ile aşmaya çalışıyoruz. Bu noktada, bitmek tükenmek bilmeyen bir enerji ile çalışanlarımıza eğitim veriyor ve onların her konuda kişisel gelişimlerine katkı sağlamaya çalışıyoruz. Biliyor ve inanıyoruz ki; başarıya ancak ve ancak operasyonel bilgi birikimi olan, adanmış çalışanlarla ulaşabiliriz.

Para ve sanayileşme politikaları, kur hareketleri de göz önüne alınarak belirlenmeli.

Yatırım teşviği uygulamalarını destekliyoruz, yakından takip ediyor ve faydalanıyoruz.

KADINLAR

KURBAN

DEĞİL,

LİDER

OLMALI!

2017'de;

409 kadın
cinayeti işlendi,

332 kadına cinsel
şiddet uygulandı,

387 çocuk,
cinsel istismara
uğradı.

Farplas'ın ana sponsoru ve Fark Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahu Büyükkuşoğlu Serter'in kurucusu olduğu "Arya Kadın Yatırım Platformu", 20 bin \$ değerindeki "2017 Fatoş Büyükkuşoğlu Güçlü Kadın Ödülü"nü, aile bireyleri tarafından tacize uğramış çocukların rehabilitasyonunu hedefleyen "Yeni Başlangıçlar Derneği"ne bağışladı.

Kadınların kurban olmaktan çıkıp, lider oldukları bir toplum ve dünyanın özlemi ile sadece 8 Mart'ta değil, her zaman kadınlarımızın yanındayız!

farplas



arya

Women
Investment
Platform



Leoni Kablo Türkiye Genel Müdürü Şükrü Erdem:

“Grubumuzun üretim üssü ve ihracat merkezi konumundayız”

Ekonomiye duyulan güvenin de etkisiyle, gelecekte büyüme ivmesinin süreceğine inanıyoruz. Tüm bu yönleriyle, Türkiye’yi yatırımcılar açısından ‘cazibe merkezi’ olarak tanımlamak mümkün...

Bursa’da faaliyet gösteren Leoni Kablo Türkiye, Almanya merkezli bir şirkettir. Leoni Türkiye, grubun tel kablo ve çözümleri bölümüne bağlı olarak, 17 yıldır Türkiye’de üretim yapıyor. Tel kablo çözümleri alanında uzmanlaşan Leoni Türkiye, grubun dünya genelinde standart otomotiv kabloları alanında, üretim üssü ve ihracat merkezi konumundadır.

Genç ve dinamik nüfus yoğunluğu, jeopolitik avantajlar, nitelikli işgücü yatırım kararlarını etkiliyor.

Leoni’nin Bursa Gemlik Serbest Bölgesi’nde, 10 bin metrekarelik tesisi ile 200 çalışanı bulunuyor. Yıllık 5 milyon metre kablo üretim kapasitesine sahip olan Leoni’nin, yıllık 20 bin ton da bakır işleme kapasitesi mevcut.

Leoni ağırlıklı olarak dünyanın bütün bilinen otomotiv markaları için kablo üretirken, üretiminin yüzde 6 civarını beyaz eşya sektörüne yöne-

lik, yüzde 2’lik kısmını da diğer farklı özel kablolar için gerçekleştirmektedir.

Leoni Türkiye, Batı Avrupa ülkelerinin yanı sıra; Amerika kıtası, Bulgaristan, Romanya, Sırbistan, Polonya, Fas, Tunus, Mısır, Endonezya ve Çin’e yaptığı satışlarla üretiminin büyük kısmını ihraç ediyor.

Geçtiğimiz yıl Leoni için dünya ölçeğinde 100. kuruluş yıl dönümü heyecanını yaşamıştık. Leoni Türkiye olarak da rekabette güçlü yönlerimize odaklanarak, sektörümüz için ihtiyaç duyulan çözümler ile yenilikçi ve yüksek kaliteli ürünleri geliştirme gayretindeyiz.

Son 2 yılda, 2 milyon Euro’luk makine yatırımı yapan Leoni Türkiye, bu yıl için 3 Milyon Euro tutarında bir yatırım planlıyor.

130 milyon Euro düzeyinde cirosu bulunan Leoni Türkiye, son 10 yıldır ortalama yüzde 10 civarında büyüme kaydetti.

Leoni Türkiye’nin esnekliği, hızlı düşünme ve çabuk karar verme kültürü gibi avantajları da farklı ülkelerdeki projelerin Türkiye fabrikasına kaydırılmasına olanak sağlıyor.

Son onbeş yılda hızla gelişen ekonomisi, genç ve dinamik nüfus yoğunluğu, jeopolitik avantajları, nitelikli iş gücü, devlet destekli teşvik olanakları gibi pek çok avantajdan dolayı Türkiye’ye yatırım yapma kararı alan Leoni, bugün gelinen noktada edilen sonuçlar ve ileriye dönük hedeflerle birlikte, bu yatırımların ne denli doğru bir hamle olduğunu ispatlamıştır.

Öte yandan Türkiye ekonomisi, döviz kurunda yaşanan dalgalanmaların dışında, siyasi ve ekonomik açıdan konjonktürel düzeyde yaşanan etkilere rağmen son yıllarda hızlı bir büyüme ve gelişme süreci içerisinde.

3 MİLYON EURO YATIRIM

Leoni Türkiye, bu yıl için 3 milyon Euro tutarında bir yatırım planlıyor.



ÜRETİM SÜRECİNİZİN HER AŞAMASINDA İYİLEŞTİRME!



İş ortağı olarak Castrol'ü seçmeniz ile birlikte; üretim süresi, maliyetler, güvenlik ve çevre faktörleri başta olmak üzere üretim sürecinizin her bir kritik aşamasında operasyonel iyileştirmeler elde edebilirsiniz.

Başarısı kanıtlanmış olan uzman ürünlerimizle tanışın!



Castrol
ALUSOL

Castrol
MOLUB-ALLOY

Castrol
SYNTHO

Castrol
TRIBOL

Castrol
OPTIGEAR

Castrol
BRAYCO

Castrol
HYSOL

DETAYLI BİLGİ İÇİN
0212 4 737 737

www.castrolendustriyel.com



Valeo Otomotiv Genel Müdürü Tuna Arıncı:

“Teşvikler sanayicinin yatırım yapmasını cazip hale getiriyor”

Ülkemiz, kaliteli mavi ve beyaz yaka çalışanına, çok iyi bir sanayi alt yapısına ve güçlü bir tedarik sanayisine sahip. Hem Ar-Ge alanında hem de yatırım alanında ekipman alımı ve yeni istihdam yaratmada ciddi teşvikler mevcut.

Valeo Türkiye olarak, ülkemizde bugüne kadar debriyaj üretimi konusunda yatırımlar yaptık. Özellikle volan üretimi konusunda büyümeye devam ediyoruz. Bu üretimleri gerçekleştirmek için gerekli olan pres, ısıtım işlem, talaşlı imalat ve montaj hat yatırımlarımızı gerçekleştirdik ve yatırımlarımıza devam edeceğiz. Ayrıca son 6-7 senedir alternatör, klima, radyatör ve silecek konularında da ciddi yatırımlar gerçekleştirdik. Üretimlerin hepsinde Türkiye’de olan üretimlerin içeriden alınmasına büyük önem verildi.

Valeo, Türkiye’ye yatırım yaparken uzun vadede sağlanan ülke avantajlarını göz önüne alarak yatırımları gerçekleştirdi. Otomotivdeki potansiyeli başlangıçta bu ülkede gördü. Kişi başına düşen araç sayısı, coğrafi konum, rekabet şartları gibi faktörlerin hepsi dikkate alındı. Sonuçta bugüne bakıldığında yapılanların doğru olduğu görüldü. Eskiden sadece debriyaj grubu ile Türkiye’de yatırıma başlayan şirketimiz bugün, alternatör, klima ve silecek sistemleri konularında hem iç piyasa hem de ihracata yönelik üretimlerini yapmakta ve satış sonrasında da ürünlerini iç ve dış piyasaya sunmaktadır.

Bu süre zarfında zaman zaman yaşanan inişler, çıkışlar ve finansal krizler, başarı ile yönetilerek, sadece 1r ürün grubunda üretim yapılırken; bugün 4 ürün grubuna çıkmayı başardık. Fabrika

Türkiye, konumu ve potansiyeli ile her zaman yapılanların, yapılacaklara örnek olacağı bir ülke olduğunu bizlere gösterdi.

Coğrafi olarak pazarlara olan ulaşım kolaylığı 4-5 günlük lojistik yakınlığı, ülkemizin seçilmesindeki ana faktörlerden biridir.





Otomasyon çözümlerinizin direksiyonunda

Global sürekli performans.

Staubli'nin yüksek performanslı ve özel ortam robot serisi, en zorlu uygulamalarda dahi, makinenin ömrü boyunca sürekli yüksek performansı garanti eden rijitlik, hafiflik ve kompaktlığın optimum harmanını sağlayacak şekilde tasarlanmıştır.

Man and Machine

www.staubli.com



FAST MOVING TECHNOLOGY

STÄUBLI

yatırımları ve istihdam konularında ciddi adımlar atıldı ve başarılı geçen seneler yeni yatırımların yapılmasına da vesile oldu. Kısacası Valeo yaptığı yatırımlar ve gelinen noktada Türkiye'den son derece memnun olarak, bütün sıkıntılara rağmen büyümeye devam ediyor.

Türkiye, konumu ve potansiyeli ile her zaman yapılanların, yapılacaklara örnek olacağı bir ülke olduğunu bizlere gösterdi. Türkiye'nin pazarlara olan konumu itibari ile lojistik şartlar da çok önemli rol oynuyor. Coğrafi olarak pazarlara olan ulaşım kolaylığı 4-5 günlük lojistik yakınlığı, ülkemizin seçilmesindeki ana faktörlerden biri. Tabi ki olmazsa olmaz son yıllarda verilen ve sürekli yatırıma iştah kabartan yüksek miktarda uygulanan teşvikler. Bunlar gerçekten olumsuz olan havanın bir anda değişmesini sağlıyor. Kalite ve finansal başarı büyüme kararlarında en önemli göstergelerin başında geliyor.

Durağan ve problemlili geçen bir 2016 sonrası, 2017 yılı büyümesi yüzde 7 gibi önemli sayılacak bir aşama kaydetmiş durumda. Konuya bu açıdan bakıldığında gelişmeler pozitif gözüküyor. 2018 yılında da büyüme aynı trendde devam edecek gibi duruyor. Ancak yabancı firmalar ve yatırımcılar uzun süreli istikrara bakıyor. Örneğin Valeo Türkiye'ye 1990 yılında geldi. Sonrasında da gösterilen 25-30 senelik finansal göstergeler, ülkenin istikrarı, ülkenin sağladığı imkanlar, teşvikler gibi performansla bakılarak, kararlar alınmaya devam ediliyor.

Bundan sonrası için büyüme ve yeni yatırımlara karar verme aşaması devreye giriyor.

Öncelikle siyasi istikrar çok önemli. Ülkedeki emniyet, güvenlik ve coğrafi istikrar diğer önemli noktalar arasında yer alıyor. Bu anlamda son 2-3 yılda yaşanan içte ve yakın komşularımızdaki coğrafi ve güvenlik riskleri bizlere sıkıntılı günler yaşattı; bu sıkıntıların devam edeceği de görülüyor.

Teşviklerin bize rakip olan Doğu Avrupa ülkeleri ve diğerleri ile kıyaslanıp, iyileşmesi gereken noktalarda hızla değişiklikler yaparak, yatırım kararlarının Türkiye'ye dönmesine destek sağlanmalıdır. Özellikle Türkiye'de üretimi olmayan ve teknolojik öneme sahip konularda yeni mekanizmaları devreye alınarak, ülkenin cazibesini artırmaya devam etmeliyiz.

Ancak yine de Valeo, Türkiye'deki son 25-30 senede yaşadıkları başarılar ve deneyimler ile Türkiye'ye olan inancını koruyor. Son 5 yılda yaşadığı 2 katı büyümeyi, önümüzdeki 5 yılda da devam ettirmek istiyor. Yine büyümeye ve yatırım yapmaya devam edeceğiz.

Ülkemiz her şeye rağmen, kaliteli mavi ve beyaz yaka çalışanına sahip, çok iyi bir sanayi alt yapısına ve güçlü bir tedarik sanayisine sahip. Hem Ar-Ge alanında hem de yatırım alanında ekipman alımı ve yeni istihdam yaratmada ciddi teşvikler mevcut. Bu teşvikler sanayicinin karar almasını ve yatırım yapmasını cazip hale getiriyor. Bu teşviklerin bize rakip olan Doğu Avrupa ülkeleri ve diğerleri ile kıyaslanıp, iyileşmesi gereken noktalarda hızla değişiklikler yaparak, yatırım kararlarının Türkiye'ye dönmesine destek sağlanmalıdır. Özellikle Türkiye'de üretimi olmayan ve teknolojik öneme sahip konularda yeni mekanizmaları devreye alınarak, ülkenin cazibesini artırmaya devam etmeliyiz.

Türkiye'nin geçmiş süreçlerde başarılı olmasının en büyük nedeninin, insan kaynağında kaliteli bir yapıya sahip olmasına bağlı olduğunu söylemeden geçemeyeceğim. Hem mavi yaka hem de beyaz yaka olarak ihtiyaçları karşılayarak, bugünlere kadar gelindi. Ancak 2010 yılından sonra giderek artan Y kuşağı kavramı, tüm dünyayı ve sonuç olarak bizleri de ciddi biçimde etkiledi.

Günümüzde insan kaynağı alanında yaşadığımız en kritik konularımızı ise şu şekilde özetleyebilirim:

- Teknik eleman bulmak neredeyse yok denecek kadar azaldı. Kalıp, bakım gibi bölümlere, mevcut marketten eleman kaydırma haricinde yeni eleman bulmak çok zor. Firmalar, işe yerleştirdikleri elemanları kendi içlerinde yetiştirmek zorunda kalıyor. Deneyim kazanan elemanın aynı işyerinde uzun süre kalması çok zor. Kişilerin şirkete bağlılıkları azaldı. Çok hızlı teknik okulların yenisinden yapılandırılması gerekiyor. Kısacası eğitimin tekrar ele alınması gerekiyor.

- Kişilerin daha esnek, daha rahat, yoğun çalışma saatlerinin olmadığı işlere kayma isteği arttı.

Kısacası değişen dünya şartları maalesef bizi de etkiledi. Eskiden yatırım yapıp, hızlı hareket edilip eleman bulunan bir ortamdan, insan kaynağını nasıl karşılarız moduna geçildi.

Yine de kaliteli bir insan altyapımız var. Teknik eleman yetiştiren, ezberden uzak, teknolojinin istediği eğitim politikalarını ön plana çıkaran master planlar ile eskiden bizi önemli kılan bu özelliğimizi yeniden ön plana çıkarmalıyız. Yoksa en önemli artımızı kaybedeceğiz.



Size daha yakın

Araç içindeki sesi azaltmak - NVH gereksinimlerine uygun, bant ve keçelere alternatif ürünler

Taşıt üreticileri için araç içindeki istenmeyen sesler ve titreşimler karşılaştıkları en büyük zorluklardandır.

Klüber Lubrication, yüksek verimlilik sunan yeni ses azaltıcı yağlayıcı serisi ile bu istenmeyen seslere bir son veriyor. Keçeler, kızıllar ve plastik parçaların ömürlük yağlanması için NVH gereksinimlerine özel geliştirilen çok amaçlı ses azaltıcı ürünlerimiz, yapışkan film ve bant gibi ürünlere bir alternatif oluyor.

www.klueber.com.tr

a brand of
FREUDENBERG

your global specialist

KLÜBER
LUBRICATION

Exact Systems Genel Müdürü Hakan Öcal: “En büyük sıkıntımızı yasal prosedürler oluşturuyor”

Otomotiv ve beyaz eşya sektöründe, kalite kontrol hizmeti, insan kaynakları tedariği iş kolunda faal olan Exact Systems, yüzde 100 yabancı sermayeli. Sermayemiz 382 bin TL ve 500 kişiye istihdam sağlıyoruz.

Ülkemize yapılan yatırım, bugüne kadar yatırımlarımız beklentilerimizi karşıladı ve şu an pazarda bilinen ve sürekli bir marka olmayı başardık. Satış ve kârlılık hedeflerine her zaman ulaştık. En büyük sıkıntıları yasal prosedürlerin oluşturduğunu düşünüyorum. Vergi, SGK, İŞKUR ve Adliye alanlarında uzun süren prosedürler ve yatırımcıyı anlamayan kuralların sayısı oldukça fazla. Örneğin şu an vergi denetlemesinden geçiyoruz ve vergi denetçisi bize neden yurtdışına fatura kestiğimizi, şirkette neden bu kadar çok kişi olduğunu, neden 7 tane ofisimiz olduğunu soruyor; şaşırıp kalıyoruz. Yaptığımız iş özünde zor bir iş; kalite kontrol... Ama bu iş kolu ile ilgili bir NACE kodu bile yok. Yabancı sermaye olduğumuz için hiç bir banka kredi vermiyor. Hep teminat istiyor. Araç bile kiralamıyorlar. 4 yıl önce bir müşterimizi mahkemeye verdik, dava hala devam ediyor. Teşviklere gelince neredeyse sıfır. Özetle işin yasal tarafında kaplumbağa hızı ve verimliliği söz konusu. Kolaylık yaşadığımız pek

bir alan yok açıkçası. Bir işçi bile sizi şikayet ettiğinde Genel Müdür'ün İŞKUR'a gidip bilgi vermesi bekleniyor.

Türkiye'yi yatırımcı olan Polonya seçmedi aslında. Markanın Türkiye'ye gelmesine ben öncülük ettim. Onlara cazip gelen şeyler ise, genç nüfus, düşük işçilik maliyetleri, iş potansiyelinin yüksek olması. Ancak son seçimde oluşan siyasi belirsizlikler, darbe girişimi, Suriye sınırında savaş durumu akıllarında hep soru işareti.

Biz 2012'de faaliyete başladığımızda bizim paramız Polonya parasının iki katı idi. Şu an Polonya'nın parası bizim 2 katımız oldu. Paramızın sürekli değer kaybediyor olması olumsuz bir durum yaratıyor. Türkiye'nin tek elden yönetildiği düşüncesi var. Ekonomik olarak güven pek yok aslında. Şu an Türkiye patronlar için bir cazibe merkezi değil aslında. Başka yatırımlar da düşünüyorlardı ama artık düşünmüyorlar.

Yaptığımız işle ilgili olarak insan kaynaklarımız yeterli seviyede. İstedğimiz personelleri bulabiliyoruz. Bununla birlikte, öğrencilerin çalışması için de yasal düzenleme olmalı. Öğrenci işe aldığınızda bursu kesiliyor ve öğrenciler çalışmıyorlar.

Genel bir bakış açısıyla Türkiye çoğu alanda patronların gözünde soru işareti.

Exact Systems CEO'su Pawel Gos, CFO'su Leslaw Walaszczyk ve Türkiye Genel Müdürü Hakan Öcal ve Grup şirket yöneticileri Renault'u ziyaret ettiler. Türkiye uygulamaları 'Best practice' olarak diğer ülkeler için referans oldu.



Kalite Fark Edilir.

Özel bağlantı elemanlarında 25 yılı aşkın bilgi, birikim ve tecrübe ile sizlerin yanındayız...



Maysan Mando Genel Müdürü Anıl Yüçetürk:

“Tedarik sanayinin iş birliği ve yetkinliği önemli bir faktör”

Genç ve dinamik nüfus yoğunluğu, coğrafi avantajları, insanların işi sahiplenme ve iş yapabilme yetkinlikleri, özellikle Bursa’da otomotiv altyapısının son derece gelişmiş olması ve devlet desteklerinin her geçen gün artması, yatırım yapma noktasında etkili olan faktörler oldu.

1 969 yılında Maysan adı ile kurulan Maysan Mando, Çukurova Holding ve Güney Koreli Mando Grubu’nun bir iştirakçisi olarak, Türkiye’nin ilk ve en büyük amortisör üreticisi olarak faaliyetlerini sürdürüyor. Özellikle teknolojiye, dijital dönüşüme ve ürün geliştirmeye yönelik yatırımlarımız tüm hızıyla sürüyor. Bugün itibarıyla 500 kişilik bir firmayız. İlerleyen zamanlarda yapacağımız yeni yatırımlarla beraber, bu sayının 1000 kişiye ulaşması yönünde hedefimiz bulunuyor.

Yeni bir OEM üreticisinin ülkemize gelmesi, yeni yatırımları ve iş fırsatlarını da beraberinde getirecektir.

Üretim tesislerimiz, toplamda 20 bin metrekareden oluşuyor. 100 bin metrekaRELİK açık bir alan ve 65 bin metrekaRELİK kapalı bir alan için de görüşmelerimiz sürüyor.

Ürün gamımızda; binek araçlar, hafif ticari araçlar, otobüsler ve ağır kamyonların yanı sıra, demiryolları ve askeri uygulamalara

yönelik geniş bir amortisör yelpazesi yer alıyor. Maysan Mando olarak, kendi hatlarımızda son 3 yıl içinde 100 milyon TL’nin üzerinde bir yatırımımız oldu. 2023 yılına kadar da 100 milyon dolarlık yatırım öngörümüz bulunuyor.

Son olarak, üzerinde çalışmaları devam eden krom kaplama hattımız ise Avrupa’da bir ilk özelliğini taşıyor. Bu yeni bir sistem ve hiçbir atığı yok; tamamen çevre dostu kimliğiyle öne çıkıyor.

Bunların yanında, 2019 yılına yönelik yatırım planlamaları arasında, direksiyon ve fren sistemleri üretimini ülkemize getirmek de bulunuyor.

İleriye dönük hedeflerimiz açısından da 2023 itibarıyla, Türkiye’deki ilk 100 şirketin içerisine girmek adına çalışmalarımızı kararlı bir şekilde sürdürüyoruz. Türkiye ekonomisi özellikle son yıllarda hızlı bir yükseliş içerisinde. Küresel düzeyde yaşanan ekonomik dalgalanmalara ve siyasi gerilimlere rağmen büyümeye devam ediyor.

Genç ve dinamik nüfus yoğunluğu, coğrafi avantajları, insanların işi sahiplenme ve iş yapabilme yetkinlikleri, özellikle Bursa’da otomotiv altyapısının son derece gelişmiş olması ve devlet desteklerinin her geçen gün artması, yatırım yapma noktasında etkili olan faktörler oldu.

Dünyada tedarik sanayi yatırımları için Balkanlar popüler hale gelmeye başladı ancak Türkiye’deki tedarik sanayinin iş birliği ve üretim yapabilme yetkinliği, bizim artılarımız olarak öne çıkıyor.

Bununla birlikte, ülkemizde otomotiv sektörüne paralel şekilde, amortisör sektörü de gelişmeye ve büyümeye devam ediyor. Eğer Türkiye’ye yeni bir OEM üreticisi getirebilirsek, tedarik sanayiiyle birlikte bu girişim, yeni yatırımları ve iş fırsatlarını da beraberinde getirecektir.

Tabii tüm bunların yanında insana yatırım yapmaya devam ederek, iş dünyasında ve özellikle sanayide insan kalitesini artırmak adına çalışmalar yürütülmeli. Nitelikli iş gücüne olan ihtiyaç, her geçen gün daha fazla hissedilmeye başlandı.

Bu noktada, üniversite-sanayi-akademik oda iş birliklerinin artırılması faydalı olacaktır.



FESTO

**Vakum
üreteci OVEM
ile mükemmel
çözüm**



 **IO-Link**

**Hiç bakım gerektirmeyen enerji tasarruflu
bir vakum üretecine ihtiyacınız varsa,
çözümünüz sistem koruyucu özelliği ile OVEM'dir.**

**→ WE ARE THE ENGINEERS
OF PRODUCTIVITY.**

Festo'nun OVEM vakum üretecisi, entegre hava tasarrufu fonksiyonuyla enerji verimli bir çözümdür. Bu vakum sensörü, vakum sistemine koruyucu bakım özelliği kazandırır ve makine durma riskini büyük ölçüde azaltır.

☎ 444 1 378
www.festo.com.tr

Bodycote Güney Doğu Avrupa Başkan Yardımcısı Barış Telseren: “Sektörün gelişimi yeni yatırımlar için uygun zemini sağlamakta”

Bodycote’un Türkiye’ye yatırımının en büyük sebebi, Avrupa’daki otomotiv imalatçıların 2000 yılından itibaren Türkiye’ye yaptıkları yatırımlar ve yerli imalatçıların Avrupa otomotiv sektörüne olan ihracatlarındaki artış sonucu oluşan kaliteli ve yüksek teknoloji gerektiren ısı işlem ihtiyacıdır.

23 ülkede 180 tesisi ile küresel ölçekte dünyanın en büyük “ısı işlem” hizmet tedarikçisi olan Bodycote, Türkiye’nin lider ısı işlem firması olan İstaş ile 2006 yılında ortaklık kurarak, Türkiye’de hızlı bir yatırım sürecine girdi. Günümüzde yüzde 80 Bodycote, yüzde 20 İstaş ortaklığı ile devam eden işbirliği; İzmir, Bursa ve Gebze’de bulunan fabrikalarımızda yapılan teknoloji yenileme, kapasite artırma, insan kaynağı ve sistem yatırımları ile büyüyerek devam ediyor. Türkiye’deki toplam istihdam sayısı 105 kişi olup, son 5 yıl içindeki teknoloji yatırımları 10 milyon Euro’ya ulaştı.

Bodycote’un Türkiye’ye yatırımının en büyük sebebi, Avrupa’daki otomotiv imalatçıların 2000 yılından itibaren Türkiye’ye yaptıkları yatırımlar ve yerli imalatçıların Avrupa otomotiv sektörüne olan ihracatlarındaki artış sonucu oluşan kaliteli ve yüksek teknoloji gerektiren ısı işlem ihtiyacıdır. Bu çerçevede, Türkiye’de gerek OEM araç üreticilerinin ve gerekse tedarik sanayicilerinin



sürekli yatırımları ve büyümesi, Bodycote’un yatırımlarının artarak devam etmesini sağlamıştır.

Türkiye ekonomisi son yıllarda büyüme trendi içinde olup, en büyük katkı otomotiv sektöründen gelmektedir. Toplam ihracatın yüzde 20’sinin otomotivden geldiğini ve üretimde son 5 yılda 1 milyon adetten 1,7 milyon adede ulaşan performansı ile yeni yatırımlar için uygun zemini sağlamaktadır. Çeşitli sektörel teşvikler (vergisel, bölgesel vb.), bilhassa enerji tüketimine yönelik yapılacak cazip uygulamalar yeni yatırımları kolaylaştıracaktır. Öte yandan, yıllık bazda gerçekleşen yüksek enflasyon, döviz kurlarındaki değişimler, işçilik ücretlerindeki artışlar ve enerji fiyatları operasyonel maliyetlere olumsuz etki etmekte, Avrupa otomotiv sanayinden pay kapmaya çalışan diğer Doğu Avrupa ülkeleriyle rekabet edebilme gücümüzü ciddi oranda düşürmektedir.

Ara eleman ve operatör istihdamında çözümler üretilmeli

Türkiye’de yüksek kalifikasyonda, yetişmiş insan kaynağı yeterince mevcut. Üstelik birçok Avrupa ülkesi ile karşılaştığınızda daha esnek, özverili ve yeniliklere açık çalışabilen bir insan kaynağı var. Bu sebeple Türkiye’deki yönetici ekibimiz bugün Türkiye’nin yanı sıra Doğu Avrupa ülkelerindeki faaliyetlerin de başındadır. Beyaz yaka eleman konusunda şanslı olmamıza rağmen, nitelikli ara eleman ve operatör istihdamı konusunda sıkıntılar bulunmaktadır. Bu konuda, hızlı netice verecek çözümler üretilebilirse, sektördeki büyümeye de paralel olarak, yeni yatırımların hızlanması mümkün olabilecektir.

FELSEFEMİZ
KALİTE
ÖNCELİĞİMİZ
GÜVENLİK



MMK Metalurji Genel Müdürü Denis Kvasov:

“Türkiye, Avrupa’da ekonomisi en çok büyüyen ülke oldu”

MMK Grubu, Türkiye iç piyasasındaki yassı sac talebini, ülkenin eşsiz jeopolitik konumunu ve dinamik gelişen genç nüfusunu dikkate alarak yatırım yapma kararı almıştır.

Sıfırdan yapılan en büyük özel sektör yatırımı

M MK Metalurji, uzun süredir Türkiye’ye yassı mamul tedarik eden MMK’nın grup şirkettir. 1932 yılında kurulmuş olan MMK, Rusya’nın lider, dünyanın sayılı demir çelik üreticilerinden biridir.

MMK Metalurji Türkiye’de sıfırdan yapılmış en büyük özel sektör yatırımdır. Yaklaşık 2.3 milyar dolar harcanarak kurulmuş yatırımımızın 2007 yılında temeli atılmış, 2011 yılında tüm üretim hatları tam faaliyete geçmiştir. Hatay Dörtöl’deki üretim tesislerimizde 2 milyon 500 bin ton sıvı çelik kapasitesine sahip Elektrikli Ark Ocağı mevcuttur. Thin Slab Casting teknolojisi Türkiye’de ilk defa MMK Metalurji’de kullanılmıştır. Böylelikle enerji tasarrufu sağlayan hızlı üretimi gerçekleştirmiş oluyoruz. Bunun yanında Dörtöl tesisimizde 1 milyon 200 bin ton kapasiteli Asitleme Hattı, 750 bin ton kapasiteli Soğuk Haddelme Hattı bulunmaktadır. Hem Dörtöl hem Dilovası tesislerimiz-

**2 MİLYON
500 BİN TON**

Hatay Dörtöl’deki üretim tesislerinde 2 milyon 500 bin ton sıvı çelik kapasitesine sahip Elektrikli Ark Ocağı bulunuyor.

**2.3 MİLYAR TL
YATIRIM YAPILDI**

2.3 milyar dolar harcanarak kurulan yatırımın 2007 yılında temeli atıldı, 2011 yılında tüm üretim hatları faaliyete geçti.

de toplam 900 bin ton kapasiteli Galvanizleme hattı, 400 bin ton kapasiteli Boyama hattı, 680 bin ton kapasiteli Çelik servis merkezlerimiz bulunmaktadır. Aynı zamanda Dörtöl’deki üretim tesisimizde 10 milyon ton kapasiteli, son teknoloji ekipman ile donatılmış, hem kendi ihtiyacını karşılayan hem de üçüncü şahıslara hizmet veren limanımız bulunmaktadır.

Yapı sektörü çelik üretiminde öncü olan firmamız Amerika ve Avrupa ihracatları için yüksek mukavemetli yapı çeliklerini de kapsama almıştır. Bununla birlikte Türkiye’nin en büyük beyaz eşya üreticileri için üretim gerçekleştiriyoruz. Şimdi ise stratejik hedef olarak otomotiv sanayi üretimi seçilmiş olup uluslararası akredite olan kuruluştan TS ISO 16949 belgesi alınmıştır. Bu doğrultuda sektörün gereği galvaniz kaplanmış derin çekme, extra derin çekme, HSLA yüksek dayanımlı düşük alaşımlı çelik kaliteleri ve diğer kalitelerin üretimi için çalışmalar başlatılmıştır.

Proses ve ürün üzerindeki basamaklandırılmış akredite laboratuvarlarımız tarafından süreçlerin uçtan uca izlenebilmesini sağlayan kalite kontrol süreçleri, müşterilerimize tüm ürünler için garanti sunabilmemizi sağlamakta ve böylelikle bizi güvenilir iş ortağı yapmakta. Kurumsal yapımızın sunduğu zamanında tedarik, müşteri şikayetlerine hızlı ve etkin geri dönüş sağlamamız piyasada tercih edilmemizde en önemli sebeplerdir.

Şirketimizde an itibarıyla 1.200 kişi çalışmaktadır, yılın ikinci yarısında gerçekleştirmeyi planladığımız faaliyetlerimiz ile kayda değer oranda ek istihdam yaratılacaktır. Yarattığımız istihdam ve kurumsal sosyal



Alman-Mühendisliğinin YANI BAŞINDAYIZ

sorumluluk projelerimiz ile faaliyet gösterdiğimiz bölgelerin kalkınmasına destek oluyor, değer yaratıyoruz.

Yatırımımız henüz hedeflediğimiz sonuçlara ulaşmadı

Aniden sertleşen piyasa şartlarından dolayı 2012 yılının sonunda çelikhane üretimimizi durdurmak zorunda kaldık. Ancak daha önce de söylediğim gibi bu yılın ikinci yarısında sıcak kompleksimizi yeniden devreye almayı ve hedeflediğimiz göstergelere ulaşmayı planlıyoruz. Yaşadığımız zorluklara rağmen MMK Metalurji 2016 verilerine göre İSO 500 listesinde 58. Sırada yerini almıştır.

Yabancı yatırımcı olmanın en büyük dezavantajı o ülkenin yasalarının ve bürokratik prosedürlerin sıfırdan öğrenmek zorunda kalınmasıdır. Ancak nitelikli uzmanlarımız sayesinde adaptasyon sürecimiz çok kısa sürdü.

MMK Grubu, Türkiye iç piyasasındaki yassı sac talebini, ülkenin eşsiz jeopolitik konumunu ve dina-

mik gelişen genç nüfusunu dikkate alarak yatırım yapma kararı almıştır. Tam entegre üretim tesisi-ne sahip olması, Türkiye'nin Hatay ve Kocaeli gibi önemli iki lokasyonda bulunması, kendi limanının olması gibi faktörler MMK Metalurji'ye rekabet üstünlüğü sağlamaktadır.

Türkiye'deki hızlı büyümeyi çok olumlu buluyoruz. Türkiye son yıllarda Avrupa'da ekonomisi en çok büyüyen ülke olmuştur. Bu konuma gelmesinde hükümetin attığı adımlar, desteklediği büyük projeler, Türkiye'nin genç nüfusu ve coğrafik konumu etkindir. Biz bu olumlu gelişmelerin devam edeceğini düşünüyoruz. Türkiye gelişmiş insan gücü ve yıllar içinde geliştirdiği sanayi alt yapısı ile cazibe merkezi olmaya devam edecektir.

Türkiye insan potansiyeli olan bir ülke. Bununla birlikte bölgesel dinamikler belirli pozisyonların tedarik sürecinde zorlayıcı olabiliyor. Örneğin; destek süreçler için Anadolu'da uygun çalışan bulmak daha fazla zaman alıyor.

Avrupalı bir Türk şirketi: Öztürk Endüstriyel

Öztürk Endüstriyel Yönetim Kurulu Başkanı Feridun Öztürk



Avrupalı Türk şirketi olarak 2008 yılında, 2 bin 500 metrekare kapalı alan ile Manisa Organize Sanayi Bölgesi'nde yatırım yaptık. 2018 yılında inşaatı tamamlanmış olan alanımızın toplam kapalı alanı yaklaşık 12 bin 500 metrekare büyüklüğündedir. 70 personel istihdam eden şirketimiz, üretiminin yaklaşık yüzde 60'ını Avrupa'ya ihraç ediyoruz.

Türkiye'de yatırım yapmaya elverişli bir ortam olması, yatırımlarımızın beklentilerimizi karşılamasından dolayı 2017

yılında büyüme kararı aldık. Ayrıca, ülkemize katkıda bulunmak ve aynı zamanda Avrupa'daki müşterilerimize Türkiye'den maliyeti uygun hizmet verebilmek de göz önüne aldığımız konulardı.

Türkiye ekonomisini dinamik ve sürekli gelişen bir ekonomi olarak değerlendiriyorum. Özellikle eğitilmiş ve dinamik genç nüfusu Türkiye'yi cazip hale getiriyor. Aynı zamanda üretim için elverişli bir ortam bilhassa Manisa'da bulunmaktadır.

Türkiye'deki insan kaynağı büyük ölçüde taleplerimizi karşılıyor. Hem personel politikası hem de Almanya'ya ihracat çalışma yoğunluğundan dolayı özellikle Almanca bilgisine sahip eğitilmiş personellere önem veriyor ve bunu bölgemizde karşılayabiliyoruz. Eksiklerimizi ise Almanya'daki elemanlarımız ile kapatıyoruz; böylece verimli bir çalışma ortaya çıkarabiliyoruz.

40 yıllık tecrübe ile güçlenen yüksek kalite

High quality powered by
40 years experience



Nesan Otomotiv San. Tic. Ltd. Şti.
İbrahim Turan Caddesi No:170 35470 Menderes / İZMİR
T: +90 232 782 56 00 (pbx) F: +90 232 782 45 91
E: info@nesan.com.tr
nesan.com.tr



NESAN®

FST Genel Müdürü Erdi Ceyhan:

“İşçilik maliyetlerindeki rekabetçi avantajlar yatırım nedenimiz oldu”

Türkiye’ye yatırım nedeni işçilik maliyetlerindeki rekabetçilik avantajı ve Freudenberg’in diğer grup şirketleri Vibracoustic, Klüber ve Eagle Burgmann’ın başarılı faaliyetleridir. Yatırım aşamasında inşaat sürecinin hızı ve kalitesi grubumuzu oldukça memnun etmiştir.

Freudenberg Sealing Technologies’in ülkemize yatırımı, 2003 yılında ilk olarak ortaklık hisse yatırımı, daha sonra 2014 yılında ihracata dönük üretim yatırımı şeklinde olarak gerçekleşti. 2015 yılında yurtdışından öz sermaye transferi ile arsa ve bina yatırımı yapıldı. 2016 yılı Haziran ayında Bursa Hasanağa Organize Sanayi Bölgesi açılışı yapılan üretim tesisimizin bina ve arsa yatırımı 10 Milyon Euro olarak gerçekleşti. Ülkemize, toplam 12 bin 800 metrekare arsa üzerinde 10 bin metrekare kapalı alan ile çevreye duyarlı modern bir tesis kazandırıldı. İş güvenliği önlemleri, Bursa’da ilk ve tek üretim alanının tamamının klimatize ortama sahip olduğu tesisimizde, 400 çalışan ile istihdam sağlanıyor. FST’nin Avrupa’daki müşterilerinin ihtiyaç duyduğu, rulman kapağı, kombi ve dönel mil keçeleri ve enkoder halka üretimi yeni tesiste üretiliyor.

Türkiye’ye yatırım nedeni işçilik maliyetlerindeki rekabetçilik avantajı ve Freudenberg’in diğer grup



şirketleri Vibracoustic, Klüber ve Eagle Burgmann’ın başarılı faaliyetleridir. Yatırım aşamasında inşaat sürecinin hızı ve kalitesi grubumuzu oldukça memnun etmiştir. Ayrıca vergi teşvikleri, yatırım finansmanın sağlanması aşamasında avantaj sağlamıştır. Yatırım aşamasında en fazla sıkıntı yaşadığımız husus, arsa seçimi ve arsa maliyetlerinin yüksekliği idi. Bursa organize bölgesinde yeterli arsa olmaması ve çok yüksek fiyatlardan dolayı mevcut tesisimizin 20 kilometre uzağında Hasanağa Organize Bölgesi tercih edildi. Mevcut sanayi bölgemizde en büyük sıkıntımız yol, itfaiye gibi altyapısal eksiklikler.

Yatırımın yapıldığı dönemde, yatırım kararının alındığı dönemden sonra maalesef dış politik ilişkilerde olumsuz gelişmeler yaşanmıştır. Bu olumsuz gelişmelere rağmen grubumuz, Türkiye ve Türkiye’nin jeopolitik pozisyonu ve iç dinamiklerine güvenmektedir.

Türkiye’de genel anlamda işsizlik problemi olmamasına karşın, özellikle Bursa’da yetkin eleman bulmamız çok kolay olmamıştır. Özellikle teknik eleman yetiştirilmesi konusunda eğitim sisteminde, özel çalışmalar yapılması ihtiyacı bulunmaktadır. İnsan kaynağı, ülkelerin gelişimi sürecinde en önemli kaynaktır. Geleceğin ekonomisinde yer alabilecek nitelik, donanım ve ehliyetle, gelecekteki trendleri takip eden ve yenilikçiliğe önem veren nesiller yetiştirme zorunluluğumuz bulunmaktadır.





CHOOSE QUALITY PARTS FOR HARSH CONDITIONS

ROTA branded steering and suspension parts are designed for working under harsh conditions. The parts offer smooth and safe driving experiences for commercial vehicles such as truck & trailer, bus, light trucks and vans. ROTA produces more than **7125 OEM reference** parts for European and American commercial vehicles. In addition, ROTA develops around **200 new products** for commercial vehicles every year.

ROTA offers parts such as **tie rod end, ball joint, centre rod, axial joint V stay arm, torque rod, rod/strut, stabiliser** and **repair kit** for OEM/OES industry and aftermarket of the following brands.

AGRALE, ASTRA, BMC, BOVA, BPW, BREDAMENARINI BUS, CHRYSLER - ASKAM, DAF / LEYLAND DAF, DENNIS, EVOBUS / KÄSSBOHRER, FORD, GÜLERYÜZ, HINO, IKARUS, IRISBUS, ISUZU, IVECO / MAGIRUS DEUTZ, KARSAN, LIEBHERR, MAN, MERCEDES BENZ, METROCAB, MITSUBISHI, NEOPLAN, NISSAN, OPTARE, OTOKAR, PEGASO, PEUGEOT, RENAULT V.I., SCANIA, SOLARIS, TEMSA, VAN HOOB, VDL, VOLKSWAGEN TRUCK, VOLVO.

automechanika
ISTANBUL

05.04.2018 - 08.04.2018
ISTANBUL / TURKEY
HALL 2 C125

automechanika
DUBAI

01.05.2018 - 03.05.2018
DUBAI / UAE
HALL 6 B24



www.nskgroup.com.tr | info@nskgroup.com.tr

[/nskgroup_ota](https://www.facebook.com/nskgroup_ota)

[/nskgroup_ota](https://www.instagram.com/nskgroup_ota)

[/nskgroup_ota](https://www.youtube.com/channel/UCnSkGpUjRtA)

[company/nskgroup_ota](https://www.linkedin.com/company/nskgroup_ota)

Turkey
Discover
the potential

ZF Sachs Süspansiyon Sistemleri Teknik Direktörü Cüneyt Alp: “Küresel gelişmelerden etkilenmemek mümkün değil”

Türkiye ekonomisinin, özellikle otomotiv imalat sektörünün itici gücüne ihtiyaç göstermesi genel olarak bir stabilite getiriyor. Fakat küresel gelişmelerden etkilenmemek mümkün değil. Her bir hammadde veya kur hareketi tüm maliyetleri tersine çevirebiliyor.

ZF, Türkiye’de yatırımının en büyük parçasını Sachs Beldes A.Ş.’yi satın alarak yaptı. Bu büyük hamlenin o dönemde 32 yıldır amortisör üreten, hem de bunu sektörün ileri gelen dünya çapındaki üreticileri ile teknolojik işbirlikleri ile yapmış ve çok önemli ve kıyaslanabilir tecrübe biriktirmiş olan firmanın, bu birikimi ve müşteri portföyü dikkate alınarak yapılmış olması önemlidir.

Sonrasında artık ZF standartları ile şekillenmesi kaçınılmaz olan proses, imalat, kalite gibi konularda gereken makina, teknoloji, mühendislik ve diğer işgücü yatırımları kaçınılmaz olmuş ve yıllara yayılarak bu günkü şeklini almıştır.

ZF, her yıl yaklaşık 2,5 milyon euro tutarında bir yatırımla şirketin mekanik gücü, yeni teknolojiler ve iş gücüne katkıda bulunuyor. Bugün 7 milyon adet kapasite, 850 personel, 570 kişilik direkt iş gücü, 48 kişilik Ar-Ge ekibi ve ZF’in diğer amortisör imalat birimleri ile küresel çalışma şartlarına tam uyum mevcuttur.

Ülkemize yapılan yatırımda etkili olan faktörleri, iyi yetiştirilmiş, kaliteli iş gücü, özellikle yüksek öğ-

renimin Avrupa seviyesinde olması, tabi ki daha ekonomik üretim maliyetleri olarak sıralayabilirim. Yapılan yatırımın beklentileri hep karşılamış olması da memnuniyet verici. Bununla birlikte, bürokraside hala biraz mücadele verilmesi ve güncel sosyo-politik gelişmeler merkez yönetiminde karar almayı zorlaştırabiliyor.

Türkiye ekonomisinin, özellikle otomotiv imalat sektörünün itici gücüne ihtiyaç göstermesi genel olarak bir stabilite getiriyor. Fakat küresel gelişmelerden etkilenmemek mümkün değil. Her bir hammadde veya kur hareketi tüm maliyetleri tersine çevirebiliyor.

Türkiye güncel kur dengesi sebebiyle hala bir cazibe merkezi, ancak ülkemizde imalat sanayi, verimlilik, otomatizasyon ve işgücü kalitesi gibi konular, hala iyileştirmeye açık alanlar. Bu ve benzer konulardaki olumsuz girdiler, şansımızı özellikle Doğu Avrupa ülkelerine karşı azaltıyor.

Öte yandan, genel olarak insan kaynakları beklentileri karşılıyor da olsa, özellikle teknisyen seviyesinde, konusunda uzmanlaşmış iş gücü bulmakta zorlanıyoruz. Yer yer bu açığın yüksek öğrenim kökenli işe alımlarla karşılanması mümkün olabiliyor fakat beklentilerimizi her zaman karşılayamıyor.

İmalat sanayi, verimlilik, otomatizasyon ve işgücü kalitesi gibi konular, hala iyileştirmeye açık alanlar.

Özellikle teknisyen seviyesinde, konusunda uzmanlaşmış iş gücü bulmakta zorlanıyoruz.



TEZMAKSAN AKADEMİ KURUMSAL CNC EĞİTİMLERİNE BAŞLADI



Referanslarımız:



Firmanız da kendi ihtiyaçlarınıza yönelik CNC konusunda eğitim almak için kurumsal eğitim talep formunu doldurmanız yeterli

Kurumsal Eğitim Talepleriniz İçin;
www.tezmaksanakademi.com

Detaylı Bilgi için;



YARATICILIK BEKLEYEN YENİ ALANLAR

Ford Model T'nin üretildiği günlerinden bugüne, otomobil teknolojisi uzun bir yol kat etti.

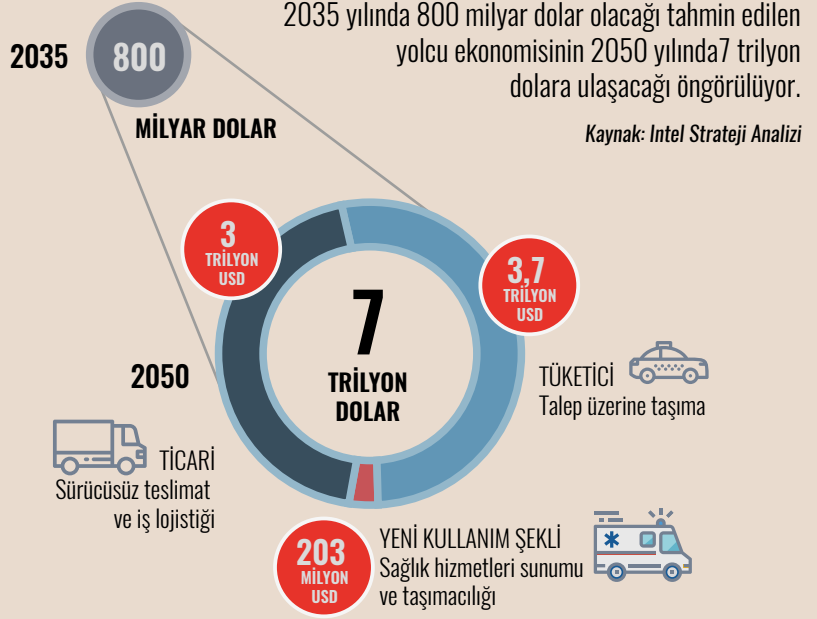
2030 yılına kadar satılan araçların yüzde 70'inde kendi kendine sürüş özelliklerini taşıması bekleniyor.



Sürücüsüz araçların yaratacağı ekonomik potansiyel

YOLCU EKONOMİSİ

HİZMETLERDEN GELECEK KÜRESEL GELİR



Bir Amerikalı trafikte yılda 212 saatini geçiriyor.

Kaynak: Census

Sürücüsüz araçlar ile toplam işe gidiş süresinden 250 milyon saat tasarruf yapılacak.

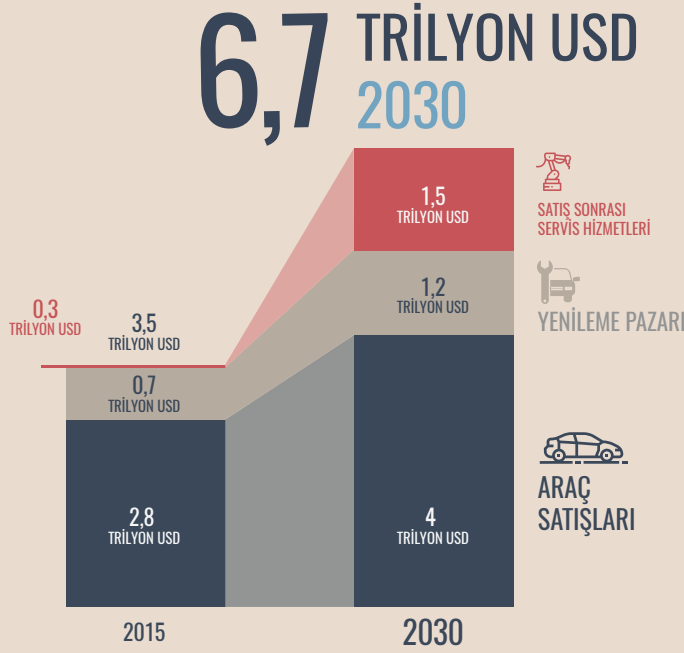
İnsan hatasından kaynaklı olarak her yıl 1,2 milyon ölümcül kaza meydana geliyor.

Kaynak: Nhatsa

Sürücüsüz araçlar her yıl 585 bin kişinin hayatını kurtarabilir.

2030 - 2045 yılları arasında kamu güvenliği harcamalarından 235 milyar dolar tasarruf bekleniyor.

Otomotiv pazarının görünümü



Araçlar giderek artan bir şekilde bağlantılı teknolojiler ile donatılacaklar

DİAGNOSTİK VE ANALİTİK ARAÇLAR

ADAS (Gelişmiş Sürücü Yardım Sistemi)



GELİŞMİŞ GÜVENLİK ÖZELLİKLER

Gerçek zamanlı trafik güncellemeleri, dinamik yönlendirme

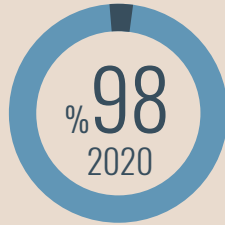
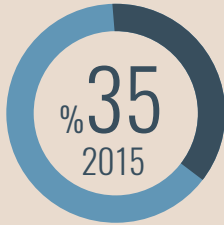


Otomobiller arasındaki doğrudan veri akışı yeni altyapıların ortaya çıkışını hızlandıracak.

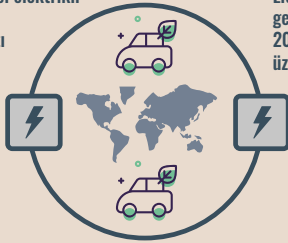


BİLGİLENDİRME VE EĞLENCE ARAÇLARI
İş ve sosyal yaşam uygulamaları

Bağlı araç teknolojileri en geç 2020 yılında standart hale gelecek



Günümüzde küresel elektrikli otomobil satışları 2 milyon adedi aştı



Elektrikli araçlar istikrarlı gelişimini sürdürecektir. 2020'den sonra 40 milyon adedin üzerinde satış bekleniyor.

1.5 TRİLYON DOLAR

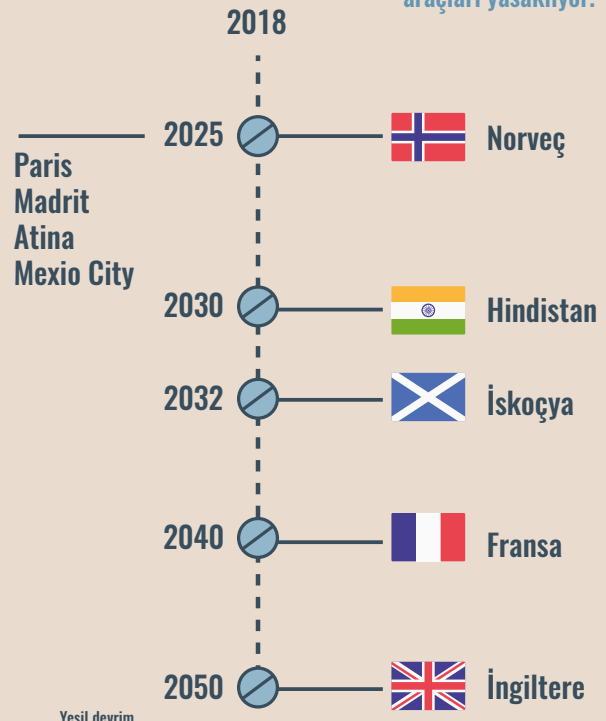
Yeni hizmet ve gelişmiş teknolojiler 2030 yılına kadar otomotiv pazarına 1.5 trilyon dolarlık destek sağlayacak

Kaynak Mckinsey

İklim değişikliği ile ilgili endişeler ve çevre bilincinin gelişmesi dünya çapında yeni düzenlemeleri de beraberinde getiriyor



Bazı büyük dünya şehirleri 2025'ten itibaren dizel yakıtlı araçları yasaklıyor.





Erkunt Traktör Yönetim Kurulu Başkanı Zeynep ERKUNT ARMAĞAN

“Beklentileri dinlemeyen üretici, müşterisine göre ürün tasarlayamaz”

Zeynep Erkunt Armağan, Erkunt'un hikayesinin en çarpıcı noktası, kurulduğu günden beri çiftçiye dinlemesi olduğunu söyledi.

Erkunt Traktör, teknoloji ve Ar-Ge çalışmalarına yaptığı yatırımlar ile Türkiye'nin toprak özellikleri ve Türk çiftçisinin ihtiyaçlarına göre ürün gamını 15 yıl içinde 2 modelden 140'ın üzerinde modele çıkarmış ve kalite ile satış sonrası konularına titizlikle eğilerek kurulduğundan 6 yıl sonra pazardaki konumunu 3.'lük sırasına yükseldi.

Erkunt Traktör'ün hikayesi

Erkunt, 12 Eylül 2003 tarihinde, tamamen yerli sermaye ile kuruldu. Bir yıl gibi kısa bir süre içinde Türkiye'nin ilk yerli tasarım traktörünü üretmeye başladı. 6 yıl içinde pazar üçüncülüğüne yerleştik ve Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşundan biri haline geldik. Yalnızca bir traktör üreticisi olarak yola çıkmamıza rağmen, zamanla traktör alt komponentlerini de üretme kararı alarak, Türkiye için büyük bir adım attık. Önce ithalatı ikame edecek ürünleri milli üretimle Türk sanayisine kazandırırken, sonrasında bir adım daha büyüyerek kendi traktörlerimizde kullandığımız kabin ve platformları da üretmeye başladık. Bu yalnız



GELECEK İÇİN MOBİLİTEYE YÖN VERİYORUZ

Gelecekte insanlar nasıl seyahat edecek? Peki ürünler nasıl sevk edilecek? Hangi kaynakları kullanacağız, ne kadarına ihtiyaç duyacağız? Yolcu ve yük taşımacılığı sektörü hızla gelişirken, Schaeffler olarak, yenilik ve hareket için itici gücü sağlıyoruz. Her zamankinden daha çevreci ve verimli çalışan içten yanmalı motorlar için komponentler ve sistemler geliştiriyoruz. Ayrıca, hibrit ve alternatif yakıtlı araçları özel, kurumsal ve kamusal kullanım için yepyeni bir boyuta taşıyan teknolojilerin sınırlarını zorluyoruz. Zorluklar ne kadar büyük olursa olsun, biz çözüm üretiriz.

www.schaeffler-mobility.com

SCHAEFFLER

büyümeyi değil, maliyette farkındalığı da beraberinde getirdi. Atılan her adım kaliteye, istihdama ve milli sanayiye yatırım gibi görünse de sonuçta verimlilik, süreçte iyileşme, israfların önlenmesi gibi çok önemli amaçlara da hizmet etti.

Erkunt'un hikayesinin en çarpıcı noktası, kurulduğu günden beri çiftçiye dinlemesidir. Müşterisinin isteğini dinlemeyen üretici, müşterisine göre ürün tasarlayamaz. Bizim traktörlerimizi, tabir yerinde olursa, çiftçimiz tasarladı. İsteğinin yerine geldiğini ve ihtiyacına göre traktör üretildiğini gören çiftçi de markaya sahip çıktı.

Biz de çiftçimize sahip çıktık tabii ve ihtiyaçları olan tüm modelleri zaman içinde ürün gamımıza dahil ettik.

Tarımsal üretimin önemi

Dünya nüfusu 8 milyar. Beslenme en önemli savaş. Nüfus arttıkça bu savaş daha da yıkıcı ve yanlışlara açık hale gelecek. Büyük hatalar yapıyor tarımsal üretim konusunda. Kimine göre hızla artan nüfusu doyurmak, kimine göre azalan toprakta ani verimle üretim yapmak. Nasıl isimlen-



dirilirse isimlendirilsin, dünyada tarımsal üretim giderek çevreye ve insana zarar verir hale geldi. Sentetik gübreler yani bir anlamda ilaçlar, pestisit ve insektisitler, hatta hormonlar ile gerek toprak tarımı, gerek ağaç tarımı ve gerekse hayvancılık doğal olmaktan çok uzaklaştı. Ve bu da hastalıkları hızla arttırdı. Bunu fark eden dünya önce organik tarımı, sonra doğal tarımı konuşmaya ve su kaynaklarına sahip çıkma çalışmalarına başladı. Çok zarar verildi aslında dünyaya, ama ne kadar çok ve hızlı bilinçlenirsek o kadar hızlı döneceğiz bu zarardan. Umarım çok geç kalmadan, bizden sonraki nesillere çok zarar vermeden.

Uzun soluklu tarım politikalarına ihtiyaç var

Türkiye'de tarım konusuna gelince; En önemli eksiklerimiz uzun vadeli tarım politikalarımızın olmayışı.

Türkiye'nin hızla artan nüfusunun geleceği için doğru tarım politikalarına ihtiyacımız var. Artan nüfus, azalan tarım alanları, azalan ve en kötüsü kirlenen su kaynakları, iklim değişikliği, bölünme nedeni ile ekonomik ölçeğini kaybetmiş işlenebilir toprak, hayvan nüfusunun bilinçsizce yok edilmesi, tarımı koruyan canlıların gereksiz ilaç kullanımı ile öldürülmesi ve geriye zararlıların kalması, bilinçsiz yapılan tarım ve ilaçlama ile verimliliğini kaybeden topraklar gibi pek çok sorun var. Dünyada da Türkiye'de de. Bu koşulların düzeltilmesi kalıcı ve uzun soluklu tarım politikalarını gerektirir. Bu da bizim en büyük eksiklerimiz. Bir sene hayvan ithal ederken, diğer sene durdurup buğdaya, sonra yeniden hayvana dönebiliyoruz. Çiftçi anlamıyor, çiftçi önünü göremiyor. Sıkıntılı, mutsuz ve ürün konusunda kararsız. Böyle tarım olmaz, hele ki bizim gibi kalabalık nüfuslu ülkede böyle sezonda değişen tarım politikaları ve kararsızlık ülkeyi hiç de arzu etmediğimiz bir yere -ithalata- götürür. Zaten doğal kaynakları olmayan bir ülkede yaşıyoruz, ya da öyle biliyoruz, bir de

Ankara Koleji ve Hacettepe Üniversitesi Ekonomi bölümünde eğitim aldıktan sonra uzun yıllar Erkunt Döküm ve Makine Fabrikalarında çeşitli bölümlerde yöneticilik yaptı. Daha sonra Erkunt Traktör Sanayii A.Ş.'ne geçerek çalışma hayatına bu kulvarda devam etti. Bu vesile ile dünyanın ilk ve tek kadın traktör üreticisi unvanını kazanmış oldu. Erkunt Traktör Sanayii A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı'nın yanı sıra, OALB Makine ve Aksamları İhracatçı Birlikleri Yönetim Kurulu Üyesi, TARMAKBİR Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı, TOBB Makine ve Teçhizat Sektör Meclisi Başkan Yardımcısı, TOBB Otomotiv Sektör Meclisi Üyesi, TOBB Kadın Girişimciler Kurulu İcra Kurulu Üyesi olarak çeşitli STK'larında görev alıyor. Ayrıca İngiltere'de kurulu ArmaTrac Ltd.'in kurucusu ve başkanı. Evli ve 2 çocuk annesi olan Zeynep Erkunt Armağan, Türkiye'nin ilk sanayicilerinde Mümin Erkunt'un kızı.

DÜNYA'YI MARS'A BAĞLIYORUZ



NORM **NORM** **NORM** **NORM** **nedu** **UYSAL** **MS VDA**
CIYAYA DÜMÜS KALINLI DÜŞÜŞ KALIP MAKİNA

best kale cıvata
her türlü tornavida ve vidanın en uygun çözümleri için

NORM
DÜŞÜŞ

TFSP

RM MARMARA
MİLLİ MİLLİ

STD

YISSART BİRÜTE

www.normholding.com



elimizdeki kıymetli **'tarım yapabilme'** imkanını kaybedersek bizi bekleyen sıkıntılarla baş edemeyebiliriz.

Erkunt Traktör: İlk yerli tasarım üretim

Çok komplike değil aslında, Türkiye'de yıllardır traktör üretilmekte idi ama Türkiye'ye ait bir marka yoktu. Maksadımız Türkiye'nin toprağına ve iklimine göre bir traktör yapabilmek, çiftçiye kendine ait bir ürünle verimli çalıştırabilmektir. Çiftçi yerli marka almaz dediler biz bu çalışmalara başladığımızda, ama çok da güzel sahip çıktı. Kendi ülkesinin markasına, kendi ihtiyaçlarına göre tasarlanmış traktöre dört elle sarıldı.

Erkunt Traktör ve Mahindra iş birliği

Mahindra bir dünya devi. 11 sektörde 164 şirketle faaliyet gösteriyor. Dünyada sayı olarak en çok traktör üreten, en büyük üretici. Traktör konusunda müthiş teknoloji ve bilgi birikimleri var. Grup bünyesinde, 2.500 kişilik bir Ar-Ge ve inovasyon merkezi var. Bunun 1.500 kişisi sadece traktörle ilgili çalışmalar yapıyor. Erkunt Traktör artık bu merkezle beraber ortak çalışmalar yürütüyor. Şu an için aklımda birçok proje var. O projelerin hepsini tek tek gerçekleştirmek istiyorum. Projeler arasında öncelendirme yapamadık. Hepsi eş zamanlı gidiyor. Erkunt Traktör olarak 110 beygire kadar traktör üretimi gerçekleştiriyorduk. Fakat bundan sonraki dönemde Avrupa'da daha güçlü olmamız gerektiğini düşünüyorsak 120 – 150 beygir arasında bir segmentte çalışmamız gerekiyor. Şimdi bu projenin üzerinde çalışılıyor. Bu konuda sağlam ve emin adımlarla ilerliyoruz.

Bunun yanı sıra Akıllı Tarım teknolojileri çok önemli. Biz de bu konuda çalışmalara başlamıştık ama hızlanarak devam etmesini bu birlikteliğe borçlu olacağız.

“Bizim traktörlerimizi, tabir yerinde olursa, çiftçimiz tasarladı. İsteğinin yerine geldiğini ve ihtiyacına göre traktör üretildiğini gören çiftçi de markaya sahip çıktı.”

Erkunt Traktör Sanayii A.Ş., 12 Eylül 2003 tarihinde Mümin Erkunt, Zeynep Erkunt Armağan ve Tuna Armağan tarafından yerli sermaye ile kurulmuştur ve Türkiye'nin ilk yerli tasarım traktörünü üretmektedir. Traktörlerin tasarımı Türk mühendisler tarafından yapılmaktadır. Yılda 18.000 adet üretim kapasitesi olan Ankara Sincan Organize Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikada, sadece traktör üretimi değil aynı zamanda ön aks, hidrolik kaldırıcı ve kabin üretimi de gerçekleştirilmektedir.

Erkunt Traktör, teknoloji ve Ar-Ge çalışmalarına yaptığı yatırımlar ile Türkiye'nin toprak özellikleri ve Türk çiftçisinin ihtiyaçlarına göre oluşturduğu ürün gamını 15 yıl içinde 110 modele çıkarmış ve kalite ile satış sonrası konularına titizlikle eğilerek kurulduğundan 6 yıl sonra pazar 3.lüğüne yükseltmiştir.

Her yıl cirosunun ortalama %3'ünü Ar-Ge çalışmalarına ayırarak ürettiği traktörlerin verimli, tasarruflu, üstün teknolojik özelliklerle donatılmış ve ağır şartlara dayanıklı olması için çalışan Erkunt Traktör, 2015 yılında Sanayi Bakanlığı tarafından da Ar-Ge Merkezi olarak kabul edilmiştir.

Sektörde ilk 'Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi Belgesine' sahip olan Erkunt, sektörde bir ilk olarak traktörlerine 3 yıl Garanti vermiştir. Türkiye genelinde 167 satış noktası, 450 yetkili servisi ve 6 bölgede oluşturulan yedek parça bölge ve tali bayilikleri ile geniş bir hizmet ağına sahiptir. Erkunt traktörler 2007 yılından bu yana, ArmaTrac markası ile 3 kıtada 21 ülkeye ihraç edilmektedir. Ekonomi Bakanlığı tarafından Turquality İhracatı Destekleme programına kabul edilen ArmaTrac, ayrıca kaliteli üretim yapma becerisine sahip olan firmalara verilen ve bir Uygunluk Belgesi olan Turqum belgesine de sahiptir.

Erkunt Traktör 2010 yılından beri Türkiye'nin En Büyük 500 şirketi sıralamasında yer almaktadır.

Teknik Kimya

adding value to all
we touch



- Poliüretan hammaddeler için sıvı renklendiriciler
- Poliüretan sistemler için su ve solvent bazlı kalıp içi boyalar
- Poliüretan yüzeyler için boyalar ve vernikler
- Poliüretan sistemler için su ve solvent bazlı kalıp ayırıcılar
- Kalıp temizleyiciler ve kalıp alıştırıcılar

- Pigment pastes for the coloration of polyurethane systems
- Water and solvent based in mold coatings for polyurethane systems
- Paints and varnishes for polyurethane materials
- Water and solvent based release agents for polyurethane systems
- Mold cleaners and mold pre preparing products

354. Ar-Ge Merkezi

www.teknikkim.com.tr | www.teknikkim.net
info@teknikkim.com.tr

TeknikKimya
Performance Chemicals



T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü



Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy

TAYSAD 40. yılına 404 üye ile girdi

TAYSAD 40. Olağan Genel Kurulu, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü ve Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy'un da katılımıyla gerçekleşti.



40. Olağan Genel Kurul'da TAYSAD'ın hedeflerini aktaran TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca, "Derneğimizin kuruluşundan bir süre sonra 100'ü bulan üye sayısı bugün 400'leri aştı. Şimdiki hedefimiz ise üyelerimizin tüm Türkiye'ye dağılması. Türkiye'de Kocaeli ve İstanbul ağırlıklı olmak üzere 19 ilde yoğunluk kazanan üyelerimizi, Türkiye geneline yaymayı hedefliyoruz" diye konuştu.

Ar-Ge çalışmalarının sektörün geleceği olduğunu belirten Kanca, "Ar-Ge ve Tasarım Merkezlerindeki liderlik de otomotiv tedarik sanayinde. Türkiye'de bin civarında Ar-Ge ve tasarım merkezi

TAYSAD ÜYELERİ

127

AR-GE VE
TASARIM
MERKEZİ'NE
SAHİP

Genel Kurul açılış konuşmasını gerçekleştiren TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca, 40. yıl için hedefledikleri 400 üye sayısını geçtiklerini belirterek, "TAYSAD 40'ıncı yaşında 404 üyeye ulaşarak en büyük hedeflerinden birisini gerçekleştirdi" dedi.

JAPON TEKNOLOJİSİNİN

YANI BAŞINDAYIZ



TAYSAD'ın 400. üyesi Sertplas

TAYSAD'ın son 20 yılında başkanlık görevinde bulunan Ahmet Bayraktar, Ömer İltan Bilgin, Ömer Burhanoglu, Celal Kaya, Dr. Mehmet Dudaroglu ve Alper Kanca tarafından Sertplas Yönetim Kurulu Başkanı Mürsel Serter'e 400. Üye Plaketi takdim edildi.



bulunuyor, bunların 127'si TAYSAD üyesi firmaların. Bu rakamlar sonucunda hedefimiz, tasarım, teknoloji ve tedarik alanında dünyada ilk 10'a girmek. Şu an için bu hedefimiz çok da uzak gözüküyor" dedi.

"TAYSAD ve Türkiye'nin algısı için çalışıyoruz"

Algı konusunda TAYSAD Yönetim Kurulu'nun ciddi çalışmaları olduğunu belirten Kanca, "Ticarette

başarı için güçlü bir algıya sahip olmamız gerekiyor. Kısa ve orta vadede kötü algı tedarik sanayiye, uzun vadede ise ana sanayiye etkileyecektir. Algımızın iyi yönde gitmesi adına sektörün ileri gelenlerini hem ziyaret ediyor hem de onları Türkiye'ye davet ediyoruz.

2018 yılı için sektör dev isimlerinden Hintli Ashok Leyland ve Fransız PSA'ya heyet ziyaretlerimiz olacak, Çinli FCA-GAC ve Fransız Renault Techno-center ile de görüşmelerimiz sürüyor" diye aktardı.

"TAYSAD önemli bir misyonu gerçekleştiriyor"

Tedarik sanayinin Türkiye için önemli bir misyonu gerçekleştirdiğini belirten, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, "Tedarik sanayi otomotiv sanayine güç veriyor. Otomotiv sektörünün ayakta kalmasını sağlıyor. TAYSAD tedarik sanayi güçlü olan sektörlerin ayakta kalacağını göstermiş oluyor" dedi.

T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, otomotiv tedarik sanayisinin yeni sanayi devrimine uyum noktasında öncülük edeceğine inandığını, çünkü teknolojik gelişmelere liderlik edecek sektörlerin başında otomotiv endüstrisi ve bu sektörü destekleyen yan sanayinin geldiğini kaydetti.

Vasıflı çeliğinizi nasıl alırdınız?

Son teknolojiyle donatılmış ısıtma işlem tesisimizin kurulumunu tamamladık. Isıtma fırınımızda 8 metreye; atmosfer kontrollü yığılma tip fırınımızda ise 12 metreye kadar $\varnothing 15 - 95$ mm kesitlerdeki yuvarlak malzemelere ısıtma işlemi uygulayabilme kapasitesine ulaştık.

Tecrübemize teknoloji,
gücümüze güç katıyoruz.

- ISLAH
- KÜRESELLEŞTİRME
- NORMALİZASYON
- GERİLİM GİDERME
- YUMUŞATMA TAVLAMASI



T: +90 224 243 12 30
F: +90 224 243 13 18
M: info@cemtas.com.tr
www.cemtas.com.tr

Fabrika & Merkez
Organize Sanayi Bölgesi
A.O.S. Bulvarı,
No: 3 16140 Bursa/Türkiye

CEMTAS



“Türkiye için 5 odak sektörden biri otomotiv sektörü”

Bakanlık olarak, yerleşme konusunda Türkiye'ye sıçrama yaptıracak odak sektörleri çalıştıklarını aktaran Özlü, “Çalışmamızda 5 odak sektör ortaya çıktı. Bunlardan biri de otomotiv sektörü. Son 12 yıldır ülkemizin ihracat şampiyonu otomotiv sektörü. Otomotiv sanayisinin ihracat rakamları bizler için gurur verici. Türk Otomotiv sektörünün yeni yılda da yeni rekorlar kıracağını umuyoruz” diye konuştu.

TAYSAD'ın Ar-Ge üzerine yapmış olduğu çalışmalarına da değinen Özlü, “Ar-Ge ve tasarım merkezleri sayısının daha da artmasını temenni ediyorum. Teknolojinin gelişimine otomotiv sanayi önderlik yapıyor. Birçok sektör otomotiv sanayi ile etkileşimde ve onun yörüngesinde bulunuyor. Otomotiv sanayisi ülkemizin bel kemiği durumunda, bundan dolayı otomotiv sektörünün itici gücü

TAYSAD'ın 40. Olağan Genel Kurulu'nu ve 40. yaşını kutluyorum” dedi.

TAYSAD'ın 40. yılında başarılı üyeler de ödüllendirildi

Olağan Genel Kurul toplantısının sonunda yapılan Üye Başarı Ödülleri Töreni ile 2017 yılında en çok ihracat yapan, TAYSAD'ın düzenlediği eğitimlere en çok katılan ve AI Değerlendir Meslek Okullarını Güçlendir (ADMOG) Sosyal Sorumluluk projesine destek veren firmalara ödülleri, Bakan Özlü ve Vali Aksoy tarafından takdim edildi.

İhracatta sırasıyla Bosch, Maxion İnci Jant ve Valeo ilk 3'te yer alırken, eğitim kategorisinde Kırpart birincilik, Assan Hanıl ve Ma-Pa Makine ikincilik, Presmetal ise üçüncülük ödülünün sahibi oldu. ADMOG projesine en çok bağışta bulunan firmalar ise sırasıyla Asaş Alüminyum, Ford, Tezmaksan ve Barsan Lojistik oldu.

Üye Başarı Ödülleri T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü tarafından verildi.



**Follow the future
with Maysan Mando**

**Maysan Mando ile
geleceği takip et.**



automechanika
ISTANBUL
Hall 2 - B165

“Yıldız Takımı” belli oldu!

TAYSAD 40. Olağan Genel Kurulu Toplantısı'nda Alper Kanca güven tazeleyerek, yeniden Başkan seçildi. Toplantıda TAYSAD'ın 2018-2020 yılları arasında görev yapacak Yönetim ve Denetleme Kurulları da belirlendi

TAYSAD Başkanı Alper Kanca, TAYSAD'ın en büyük amaçlarından birinin “Türkiye’de otomotiv tedarik sanayinde faaliyette bulunan tüm seçkin firmaları temsil etmek” olduğunu vurgulayan Kanca, “TAYSAD’ın karar mevkilerinde hem ulusal hem uluslar arası sermayenin yer aldığı, gençlerin ve kadınların daha çok sayıda görev aldığı, sadece İstanbul veya Kocaeli’nin değil, diğer bölgelerin temsilinin de hissedildiği bir yönetim ekibi oluşturmaya gayret ettik” dedi.

Yeni nesil temsilcilerin TAYSAD faaliyetlerine etkin katılımının önemine değinen Kanca, “Ben

TAYSAD yönetiminde KANCA ailesinden ikinci kuşağım. Babam da uzun yıllar Başkan Yardımcılığı yapmıştı. Aile şirketleri kalıcılığını sürdürürken, meslek örgütleri de etkin olarak, nesilden nesile temsil edilmeli. Bizden sonraki kuşaklar, gençler de TAYSAD’da görev alsınlar, faal olsunlar istiyoruz. Bundan dolayı TAYSAD’ın genç kuşak temsilcilerinin birbirilerini tanımaları, fikir alışverişlerinde bulunmaları, gelecekteki işbirliklerini oluşturmak amaçlı zevkli ve heyecanlı toplantılar gerçekleştirmeleri adına Platform Y diye bir oluşuma girdik. Burada geleceğin yöneticileri düzenli olarak kendi aralarında toplantılar düzenleyerek güçlü bir sosyal ağ oluşturdular” dedi.

TAYSAD'da yeni yönetim belli oldu

Genel Kurul’da, 2018-2020 yılları arasında yine Alper Kanca’nın Başkanlığını yapacağı yeni Yönetim Kurulu’nda önemli isimler yer aldı. Benteler ve Valeo gibi yabancı sermayeli küresel firmaların yanı sıra, Maxion İnci ve KordSa gibi yerli küresel firmaların yer aldığı Yönetim Kurulu’nda, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkan Adayı Şekib Avdagiç de bu dönem görev yapacak. 2018-2020 dönemi TAYSAD yönetiminde şu isimler yer alıyor: Albert Saydam (Tekno Kauçuk), Perihan İnci (Maxion İnci Jant), Tuna Arıncı (Valeo), Tolga Doğancıoğlu (KordSa), Şekib Avdagiç (Avitaş), Kemal Yazıcı (Ecoplas), Ertan Demirdüzen (TKG), Çağatay Dünder (Benteler), Mustafa Sarıgözoğlu (Sarigözoğlu) ve Berke Ercan (Cavo). Denetleme Kurulu’nda ise Özge Özen Kural (Sismak), Nuray Dolgun (Döksan) ve Aslı Kısacık (TT Çelikyay) görev alacak.





ÇEVİRİMSEL KOROZYON TESTİ

Çevrimsel Korozyon Testi, korozyon direncinin ölçüldüğü bir test modelidir. Bu test **"Tuz Sisi Püskürtme"** yöntemine göre daha gerçekçi ve farklı ortam şartlarına uygun olarak gerçekleştirilmektedir.

Tekrar eden çevrimler içerisinde test numuneleri farklı sıcaklık, nem ve oksidif ortam koşullarına maruz bırakılarak korozyon direnci değerlendirilir.

Laboratuvarımızda standartlara göre uygulanabilen Çevrimsel Korozyon Testleri

- DIN EN ISO 9227 NSS
- DIN EN ISO 9227 AASS
- DIN EN ISO 9227 CASS
- DIN EN ISO 6270-2 CH
- DIN EN ISO 6270-2 AHT
- DIN EN ISO 6270-2 AT
- VW PV12D
- VDA 621415
- VOLVO STD 429
- RENAULT D17 2028
- BMW 14872
- ISO 11991 CYCLE A
- FORD CEPT 00.00 1467
- SCANIA STD 431B



www.uysalkaplama.com

UYSAL MAKİNA A.Ş.  kuruluşudur.



Otomotivde 'TOPUK SESLERİ' yükseliyor

Türkiye'de sanayicilik denildiğinde akla gelen eril gücün yavaş yavaş değiştiği son günlerde TAYSAD, hem ihracat hem üretimin lokomotif sektörü otomotivden gelen topuk sesine kulak verdi. Erkek egemen bir sektör olarak görülen otomotivde giderek artan kadın etkilerinin konuşulduğu bu özel etkinlikte, otomotiv tedarik sanayinin kadın yöneticileri yer aldı.

Moderatörlüğünü TAYSAD Başkan Yardımcısı Perihan İnci'nin üstlendiği ve kadın liderlerin varlıklarıyla yarattıkları farkların konuşulduğu panele, Fark Holding Yönetim Kurulu Başkanı & Arya Kadın Yatırım Platformu Kurucusu Ahu Büyükkuşoğlu Serter,

Seğer Korna Genel Müdürü Tülin Tezer, Orsan Ticari Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Ümit Orman, İnci Holding Yönetim Kurulu Başkanı Neşe Gök ve Nurus'un kurucu ortağı ve Ankara Sanayi Odası'na kayıtlı ilk kadın sanayici Birten Gökyay konuşmacı olarak katıldı.

Otomotiv Boruları



Hayatın her alanı için üretiyoruz!

Otomotiv sektöründe; koltuklardan kapı takviyelerine, amortisörlerden otobüs profillerine kadar, sağlığınız ve güvenliğiniz için borularımızla hayatınızın içindeyiz.





Fark Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahu Büyükkuşoğlu Serter 'Liderlikte Kadın' konulu konuşmasında "Hepimiz her şeyi yapmaya muktediriz. İhtiyacınız olan tüm kuvvet damarlarınızdaki asil kanda mevcuttur. Nereden başlayacağız diye düşünürsek, yanımızdakine dönerek ve senin için ne yapabilirim diye sorarak, yanımızdakine yardım ederek başlamamız gerekiyor" diyerek kadınların her zaman birbirlerini desteklemesi gerektiğini vurguladı.

Seger Korna Genel Müdürü Tülin Tezer ise 'İş Yaşamında Kadının Yeri'nden bahsederken "Kadınların mücadele azmi erkeklerden daha fazladır.

Duygusalılık zayıflık değildir, karşımızdaki insanı anlamak empati kurmak karşımızdakiyle iletişim kurmayı kolaylaştırır. Kadınlar değişikliklere çabuk adapte olabilir ve hızlı çözümler üretebilir. Eğitimci yanımız çok kuvvetli. Fazla iş yapabilmek ve planlama özelliğimiz çok kuvvetli. Tüm bunlar iş yaşamında bizi destekler ve önümüzü açar" diye konuştu.

Ümit Orman 'Zorluklarla Baş Eden Kadın' konulu konuşmasında kadının dostunun yine kadınlar olabileceğini vurgulayarak "Kadınlar bir arada olsun birbirine iş paslasın, kadına en iyi el verecek olan yine kadınlardır" dedi.

Halen iki Japon, bir tane de Brezilyalı şirket ile Türkiye'de yatırımları olan İnci Holding Yönetim Kurulu Başkanı Neşe Gök 'Uluslararası Platformlarda Kadın Algısı'nı anlatırken uluslararası çalışmalarda kadınlara verilen önemin ve önceliğin arttığını belirtirken "İlişkide bulunduğunuz kültürü biliyor olmak çok önemli, iş yaptığınız kişilerle ortak noktalar bulmak iş yaşamını kolaylaştırır" dedi.

Etkinliğin özel konuğu olan ASO'ya kayıtlı ilk kadın sanayici Birten Gökyay ise hayatında her zaman kadın ve erkeğin neden eşit olmadığını sorguladığını belirtirken "Doğru iletişim ile her şeyi yapmak mümkündür, empati olmazsa olmaz bir özellik. Karşıdakini anlamak ve doğru iletişimle yapılamayacak hiçbir şey yok" dedi.



“Otomotiv sektörünün
kardeş adresi”



Kaliteli ve Yenilikçi Mega Oto Kömürü ve Kömür Yuvaları

Geniş ve kaliteli ürün gamına sahip
Mega Oto Kömürü ve Kömür Yuvaları;

Yenilikçi teknolojileri takip eden yapısı,
üstün kalitesi ve tam zamanında teslimat
performansı ile yarım yüzyılı aşkın bir
süredir %100 müşteri memnuniyeti
sağlayarak uzman üreticilerin,
toptancıların ve ustaların bir numaralı
tercihi olmuştur.

Kullanım Alanları:

- Mars ve Şarj Dinamosu
- Fan ve Kalorifer Motorları



Yassören Mahallesi, Hıfı Sokak No:4
34277 Arnavutköy, İstanbul
Tel: +90 (212) 624 92 04 pbx Fax: +90 (212) 592 48 10
www.kardeselektrik.com.tr

Citroën CEO'su Linda Jackson:

“Kadınlar daha iyi otomobiller üretiyor”

Kaynak: <https://newmobility.news/>

Araç üreticilerini yöneten fazla kadın yoktur. Avrupa'da karşımıza sadece iki örnek çıkıyor: Citroën'i yöneten Linda Jackson ile Smart'ı yöneten Annette Winkler. Amerika'da ise GM Grubu'nun başındaki Mary Barra var.

“Bu beni hayal kırıklığına uğrattıyor. 2005 yılında Citroën'de işe başladığımda, bir kadının şirketi yönetebileceği düşünülemezdi bile, neyse ki durum değişti. Fakat bir tek benim olmam bile başlı başına bir skandal sayılabilir. Müşterilerimizin yarısı kadın!”

Maço Dünya

“Otomotiv sanayisi, başarılı olmak için mühendis olmanız gerektiği maço bir dünya gibi görünüyor ve bu, teknik arkaplana yönelik vurgu kadınları sektöre dahil olmaktan alıkoymuyor. Ben teknik biri değilim, finans arkaplanına sahibim.”

Kadınlar otomobilleri farklı mı görüyor? “Dün tasarım departmanımızda yeni araçlara bakıyordum. Tabi ki erkekler motorun etrafında biraraya gelip, performans ve güvenlik özellikleri hakkında konuşuyorlar. Ben arabanın içinde iyi hissetmek ve eşyalarım için yeterli bir alana sahip olmak istiyorum. Bu çok klişe durabilir ama bu bir gerçek!”

Peki, araba işinde hala beygir gücü ve yol tutuşu hakkında çok mu konuşuyoruz? “Bu kesinlikle doğru. Bir arabanın iyi bir motoru olmasını beklemem doğaldır ancak süper bir performans aramıyorum. Bu bizim müşteri profilimize uymuyor.”

“Pek çok gazeteci hala motor performansına odaklanırken, müşterilerimiz artık bununla ilgilenmiyor. Sürücüsüz otomobillerin olduğu gelecekte konfor, güvenlik ve bağlantı özellikleri önem taşıyor olacak.”

Citroën Müşterisi neye önem veriyor?

“Son dönemde öncelikle tasarım ve konfora odaklanıyoruz. Müşteri araştırmaları da tüm dünyada müşterilerin bunları aradığını gösteriyor. Yakın zamanda İran'ı ziyaret ettim ve aynı kriterler istek listesinin başındaydı.”

Citroën CEO'su Linda Jackson şu konuda çok net: “Eğer bir üreticinin üst kademelerinde daha fazla kadın varsa, daha iyi araçlar elde ediyorsunuz”

Dizel araçların geleceği

Citroën çok uzun süredir bir dizel markası. Bu değişiyor mu? “Dizel araçlara olan talebin azaldığı açık. Örneğin Fransa'da bir kaç yıl öncesine kadar %70 oranında dizel araç satarken, şimdilerde talep %50'lere kadar geriledi. Yakıt motorlarının daha temiz olması ve geçmişe göre daha az tüketiyor olması bunun nedeni.”

“Bununla birlikte dizel kullanmak isteyen insanlar olduğu sürece biz üretmeye devam edeceğiz. Bu noktada kimse talebin ne zaman biteceğini bilmiyor. Talepteki mevcut düşüş biraz da medya ve politikalar nedeniyle gerçekleşiyor. Örneğin, Paris'teki yetkililer, yeni kuşak dizel motorların inanılmaz derecede temiz olmasına rağmen, dizelden nefret ediyorlar.”

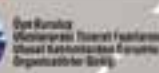


İSTANBUL
COMVEX
www.comvexistanbul.com

**6. ULUSLARARASI
TİCARİ ARAÇLAR,
OTOBÜS VE TEDARİK
SANAYİ FUARI**

23-26 KASIM 2018

BÜYÜKÇEKMECE, İSTANBUL



İSTANBUL



TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ

Büyükcçekmece, İstanbul / Türkiye

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

6. KEZ DÜZENLENDİ 10 TEDARİKÇİ ÖDÜLLENDİRİLDİ

Ford Otosan, 6. kez düzenlediği Tedarikçi Zirvesi Ödül Töreni'nde ürettiği araçlarla dünya pazarında büyük başarı elde etmesinde katkıları olan 10 imalatçısını ödüllendirdi.



Ford Otosan, yeni araç projeleri için tedarikçileriyle birlikte geri sayımı başlattı

Ford Otosan, bu yıl "Geri Sayım Başladı" temasıyla düzenlediği geleneksel 'Tedarikçi Zirvesi'nde, başarılarıyla öne çıkan 10 tedarikçi firmasına Altın Yıldız, Gümüş Yıldız, Bronz Yıldız ve Özel Teşvik ödülleri verdi.

Tedarikçi Zirvesi töreni, Ford Otosan'ın önümüzdeki yıllarda devreye alacağı yeni jenerasyon araç projelerinin başladığına vurgu yapmak amacıyla "Geri Sayım Başladı" teması çerçevesinde düzenlendi.

Sheraton Grand İstanbul Ataşehir'de düzenlenen ödül törenine Koç Holding Otomotiv Grup Başkanı Cenk Çimen, Ford Avrupa Satınalma Başkan Yardımcısı Werner Pütz, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, Ford Otosan Genel Müdür Baş Yardımcısı Lisa King, Ford Otosan Satınalma Genel Müdür Yardımcısı Güven Özyurt ile Uludağ

İhracatçılar Birliği Başkanı Orhan Sabuncu ve TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca'nın da aralarında bulunduğu çok sayıda konuk katıldı.

Törende **Pressan, Altan Plastik ve Beyçelik Gestamp** şirketleri Altın Yıldız; **Maxion İnci, As-san Hanil Otomotiv ve Vibracoustic Otomotiv** şirketleri Gümüş Yıldız; **HP Pelzer Pimsa Otomotiv, Hanon Otomotiv ve Olgun Çelik** şirketleri ise Bronz Yıldız ile ödüllendirildi. **B Plas** şirketi ise Özel Teşvik Ödülüne layık bulundu.

Otomotiv endüstrisinde çığır açan dönüşüm için geri sayım başladı

Törende konuşma yapan Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün şunları söyledi: "Otomotiv endüstrisinde çok büyük bir değişim yaşanıyor. Mevcut araçlar yerini daha kompleks, mühendislik, üretim ve tedarik süreçleri daha karışık, teknolojik yeni araçlara bırakıyor. Ford Otosan olarak biz de kendimizi sürekli yeniliyor ve geleceğe hazırlıyoruz; dünyada çığır açan bu dönüşüme adapte olmak hedefiyle yeni bir vizyonla stratejik önceliklerimizi güncelledik ve kapsamlı bir dönüşüm başlattık. Günümüzün dinamik ve sürekli değişen iş ortamı zaman yönetiminde verimlilik, değişen şartlara hızlı uyum için çeviklik ve teknolojinin artan kullanımıyla katma değer yaratmayı zorunlu tutuyor. Bu noktada Ford Otosan olarak tedarikçilerimizle birlikte sürekli gelişmeye devam etmemiz gerektiğine inanıyoruz. Bizi geleceğe taşıyan yolda yaptıkları başarılı işlerle ödül almaya hak kazanan tedarikçilerimiz başta olmak üzere bütün tedarikçilerimizi en içten duygularıyla kutluyor ve teşekkür ediyorum."





THE **POWER**
IN YOUR
ENGINE



Graphic.com.tr



automechanika
ISTANBUL
5 - 8 April 2018

automechanika
DUBAI
1 - 3 May 2018

automechanika
MEXICO
11-13 July 2018



Otomotiv Sanayii Derneği'nde Bayrak Değişimi!

Kudret Önen başkanlık görevini Haydar Yenigün'e devretti

Türkiye otomotiv sektörünün çatı kuruluşu OSD, 44'üncü Olağan Genel Kurulu'nda bayrak değişimi yaşandı. Göreve geldiği 2010 yılından bu yana Otomotiv Sanayii Derneği'nin yönetim kurulu başkanlığını başarıyla sürdüren Kudret Önen, yeni dönemde görevi Haydar Yenigün'e devretti.

Türkiye otomotiv sanayiine yön veren 14 büyük üyesiyle sektörün çatı kuruluşu olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 44'üncü Olağan Genel Kurulu'nu Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Dr. Faruk Özlü'nün de katılımlarıyla İstanbul'da gerçekleştirdi. Türkiye ekonomisinin lokomotif sektörlerinden otomotiv sanayiinin ulaştığı konumun değerlendirildiği ve otomotivin geleceğine ilişkin görüşlerin paylaşıldığı genel kurulda, 2010 yılından bu yana OSD Yönetim Kurulu Başkanı olarak başarıyla görev alan Kudret Önen, yeni dönemde görevi Haydar Yenigün'e devretti.

**DÜNYADA ÜRETİLEN 100
ARAÇTAN 2'Sİ TÜRKİYE'DEN**

Yeni yönetim kurulu başkanı ve yönetim kurulu üyelerinin belirlendiği olağan genel kurul toplantısında, OSD'nin Yönetim Kurulu Başkanlığı'na Haydar Yenigün seçildi. OSD'nin yeni yönetim kurulu üyeleri ise, başkan vekili Süer Sülün, başkan yardımcılar Cengiz Eroldu, Münür Yavuz ve Tunç Başgeğmez, muhasip üye Hasan Yıldırım, üyeler Habip Aşı, İsmail Sümer, İzzet Kalaycı, Marco Votta, Necdet Şentürk, Okan Baş, Serdar Görgüç, Tuğrul Arıkan şeklinde belirlendi.

"Dünyada üretilen her 100 aracın neredeyse 2'si Türkiye'den"

Düzenlenen genel kurulda 2017 yılına ilişkin değerlendirmelerde bulunan Kudret Önen, "Ülkemiz, 2017 rakamları ile neredeyse dünyada üretilen her 100 araçtan ikisinin üretildiği önemli bir üretim merkezi haline gelmiştir. Üretiminin yüzde 79'unu ihraç eden sanayimiz, 12 yıldır ülkemizin ihracat lideri olup, 2017 senesinde ülkemiz ihracatının yüzde 18,2'sini gerçekleştirmiştir. 2017 senesi otomotiv ihracatımız 29 milyar dolar ile rekor seviyeye ulaşmıştır. Günümüzde küresel ekonomiyi şekillendiren, ulusal ekonomilere ciddi katkı sağlayan ve yaşamımızın değişmez parçası haline gelen otomotiv sanayii, ülkemizde de imalat sanayimiz ve ihracatımıza yaptığı katkılarla ülke ekonomimizin çok önemli bir parçası haline gelmiştir" ifadelerini kullandı.





Ekstrüzyon Bilimi



Kauçuk Ekstrüder Hatları

NK serisi Kauçuk Ekstrüder Hatları; ekstrüzyon biliminin Türkiye'deki öncü üreticisi Novoma tarafından EPDM, NBR, NEOPREN, SBR, BR, VAMAC, IIR, FKM, VQM ve benzeri tüm kauçuk çeşitlerini, hortum, fitil, profil, körük, otomobil trimleri, conta, şerit, kablo, kayış, sünger gibi ekstrüzyon uygulamalarını mükemmel hassasiyette üretebilmeniz için tasarlanıyor.

Detaylı bilgi için; 212 879 09 30, novoma.com.tr



THE PLASTICS SHOW
May 7-11, 2018 | Orlando, Florida USA
South Hall Level 1 - Expo Hall - S10195

Tetraco

A member of
Tetraco Group

Turkey

Discover
the potential

NOVOMA



Kalite ve teslimat güvenilirliği, teknoloji geliştirmedeki işbirliği ve rekabetçilik gibi kriterler esas alınarak OSD üyeleri tarafından yapılan değerlendirme ile Tedarik Sanayi Başarı Ödülleri de sahiplerine teslim edildi. TAYSAD üyesi Norm Civata San. ve Tic. A.Ş. ödül alan firmalardan biri oldu.

“Stratejiler yeni teşviklerle donatılmalı”

Türkiye otomotiv sanayisinin sürdürülebilir büyümesi için 3 kritik noktaya dikkat çeken Kudret Önen, rekabetçiliğin sürdürülmesi, yeni yatırımların çekilmesi ve yeni projelerin Türkiye’de devreye girmesinin çok önemli olduğunu dile getirdi. Kudret Önen, “Sanayimizin ihtiyaç duyduğu kararların hızla alınması, kamu kurumları arasında koordinasyonun sağlanması ve sanayi ile koordinasyon halinde çalışılmasının sürdürülebilir başarı için şart olduğuna inanıyorum. Bu işbirliği, sanayimizin sürdürülebilir rekabetçiliği için tespit edilen alanlarda çalışma yapılması ve strateji geliştirilmesi ve yeni teşvikler ile donatılması üzerine kurulmalıdır. Ülkemizin ihracat lideri otomotiv



sanayinin sürdürülebilir rekabetçiliğini ve büyümesini devam ettirmesi amacıyla kısa, orta ve uzun vadeli stratejilerin geliştirilmesi gereklidir” diyerek sözlerini sürdürdü.

“İç pazar yeni yatırım çekilmesi için önemli, Brexit özellikle takip edilmeli!”

Yerli ürün portföyünün genişlemesini sağlamak, dış ticaret dengesine katkı sağlamak ve ülke ekonomisi ile ihracata ciddi ivme kazandırmak açısından yeni yatırım çekilmesi için iç pazarın ciddi önem taşıdığını da belirten Kudret Önen, “Yatırım teşvikleri, özellikle Kuzey Afrika ve Orta Avrupa ülkeleri ile rekabet edecek konuma getirilmelidir. Brexit konusu özel olarak takip edilmeli ve sanayimiz ihracatını negatif etkilemeyecek önlemler alınmalıdır. Lojistik konusu sanayimiz ihracatını destekleyecek şekilde geliştirilmeli ve yeni teşvikler planlanmalıdır” dedi.

“Görevi devretmenin tam zamanı olduğuna inanıyorum”

OSD Yönetim Kurulu Başkanlığı sürecince çok mutlu bir dönem geçirdiğini belirten Kudret Önen, “Üyelerimiz ve derneğimiz çalışanları ile beraber sanayimizi en iyi şekilde temsil etmeye, sanayimizin rekabetçiliğinin artırılması için destek olmaya çalıştım. Bu dönem içinde üyelerimiz her yıl beni başkan seçerek derneğimiz için çok önemli olan yönetimde devamlılık ilkesini destekleyerek başkanlığımın devamı için oy kullandılar. Ama her dönemin bir sonu olmalı, Sanayimizin rekorlar kırdığı bu uç noktada, bu yıl, görevi devretmenin tam zamanı olduğuna inanıyorum.” diyerek sözlerini tamamladı.

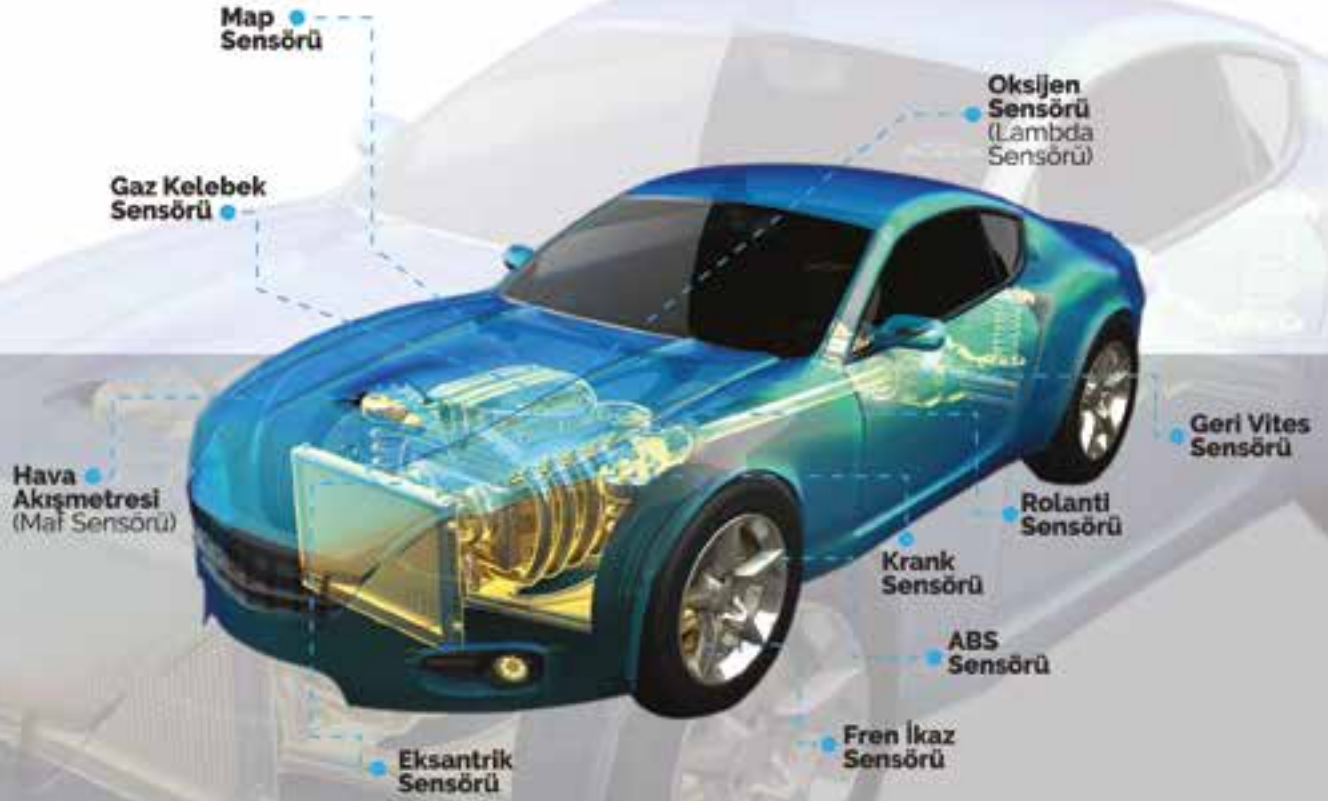
Haydar Yenigün: Önceliğimiz sektörü “geleceğe” hazırlamak

Kudret Önen’e 2010 yılından bugüne büyük bir özveri ve başarı ile yürüttüğü başkanlık görevi nedeniyle teşekkürlerini sunduğunu ifade eden Haydar Yenigün ise, “Sektörün çatı örgütü olan bu değerli ve prestijli derneğe başkanlık yapmak çok özel bir yaklaşım ve beceri gerektiriyor. Kudret bey bunu en mükemmel şekilde yerine getirdi. Ben bu derneğin başkanlık görevini bir bayrak yarışı olarak görüyorum. Sizler bugün bayrağı bana devrettiniz. Bunun değerini en üst seviyede hissettığimi bilmenizi isterim. Üreterek büyümeye inanan biri olarak, sektörümüzü bugünkünden çok daha iyi konumlara getirmek, büyütmek, çeşitlendirmek ve en önemlisi, içinde bir çok belirsizlikler içeren “geleceğe” hazırlamak, benim de en önemli önceliğim olacak. Sizlerin de desteği ile rekabetin üzerinde yer alan bu görevi layıkıyla yerine getireceğime inanıyorum” açıklamasını yaptı.

DODUCO

Automobiltechnik

markası arkasındaki
İTİCİ GÜÇ!



Ateşleme Bobini
(Ignition Coil)



Rolanti Ayarlayıcı Sensör
(Idle Air Control Motor)



ABS Sensör
(ABS Sensor)



Krank Sensör
(Crank Sensor)



EGR Valfi
(EGR Valve)



Gaz Kelebek Sensör
(Throttle Position Sensor)



Map Sensör
(Map Sensor)



OPAŞ OTOMOTİV PLATINLERİ
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
Merter Tekstil Merkez, Kaşım Sk. No 14 Güngören 34159 İstanbul - Turkey
Tel: +90 212 662 90 60 / pbd Fax: +90 212 662 90 97
info@opasauto.com - sales@opasauto.com

DODUCO
Automobiltechnik

www.doduco.com - www.opasauto.com

ODD Yönetim Kurulu Başkanlığı'na Ali Bilaloğlu Seçildi



47 markayı çatısı altında barındıran ODD'nin 32. Olağan Genel Kurul Toplantısı gerçekleştirildi

2017 yılının detaylı otomotiv sektörü değerlendirilmesinin ve 2018 yılı beklentilerinin paylaşıldığı Genel Kurul'da yeni Yönetim ve Denetleme Kurulu Üyelerinin seçimi de gerçekleşti.

Ali Bilaloğlu yeni ODD Yönetim Kurulu Başkanı seçilirken Bora Koçak (Çelik Motor), Ali Haydar Bozkurt (Toyota Türkiye), Şükrü Bekdikhan (Mercedes-Benz Türk), Özgür Yüçetürk (Ford), Berk Çağdaş (Mais) ve Hakan Tiftik (Borusan Otomotiv) yönetim kurulu üyeleri oldu. Yönetim kurulu yedek üyeleri ise Önder Göker (Hyundai Assan Otomotiv), Sinan Özkök (Nissan Otomotiv), Halil Karagülle (Baytur Motorlu Vasıtalar Ticaret), Zafer Başar (Yüce Auto Motorlu Araçlar Ticaret) ve Bülent Kılıçer (Honda Türkiye) isimlerinden oluştu. ODD'nin Denetleme Kurulu, Altan Aytaç (Tofaş), Özcan Keklik (Opel Türkiye) ve Mustafa Bayraktar (Bayraktar Grubu) oldu.

"2017 üretim açısından rekor kırdığımız bir yıl oldu"

ODD Genel Koordinatörü Hayri Erce, genel kurul toplantısında sektöre ilişkin yaptığı sunumda,

2017'nin ekonomik açıdan dünyada toparlanma yılı olduğunu belirterek Türkiye'de kamu tarafından alınan önlemlerle bu yıl yaklaşık yüzde 7'lik bir büyüme beklendiğini kaydetti.

Türkiye'de 2018'de enflasyonda tek haneli rakamlara dönme hedefi olduğunu anımsatan Erce, "Türkiye, geçen yıl yaklaşık bir milyonluk satış adediyle dünya satışlarında dünyada 18., Avrupa'da 6. sırada yer aldı. Üretim açısından baktığımızda yüzde 1,5'lik büyüme yakaladı. Üretim açısından bir milyon 674 bin adetle rekor kırdığımız bir yıl oldu. Otomotiv endüstrisinde dünya üretiminde 14., Avrupa'da ise 5. sırada yer aldık." diye konuştu.

Erce, geçen yıl üretimde yüzde 12,7'lik bir büyüme olduğunu belirterek, bunun en önemli nedeninin sektörün ihracatındaki artış olduğunu vurguladı.

Alper Kanca, Ekonomi Zirvesi'nde konuştu

HÜRRİYET Gazetesi'nin öncülüğünde Bursa'da gerçekleştirilen Ekonomi Zirvesi'nde, 'Endüstri 4.0/ Otomotiv' sektörünün yükselme potansiyeli mercek altına alındı.

OTOMOTİV İHRACATINDA BURSA LİDER

Hürriyet Ekonomi Müdür Yardımcısı Emre Özpeynirci'nin moderatörlüğünde TOFAŞ CEO'su Cengiz Erolu, OİB Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Sabuncu ve TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca değerlendirmelerde bulundular. Türkiye'nin 2017 yılı ihracatının 14 milyar dolar olarak gerçekleştiğini

söyleyen TOFAŞ CEO'su Cengiz Erolu, otomotiv sektörünün ihracat rakamının 9 milyar dolar olduğunu, TOFAŞ'ın otomotiv ihracatının 4'te birini karşıladığını söyledi. Endüstri 4.0'ün hayatı kolaylaştırdığını ve makine ile insan arasındaki iletişimi artırdığını kaydeden TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca da bu sistem ile çalışma hayatının daha kolay hale geleceğini ifade etti.

MAXION WHEELS MATTER

www.maxionwheelsturkey.com

MAXION JANT ÖNEMLİDİR



DÜNYANIN GÜVENDİĞİ JANT

Küresel otomotiv sanayinin, küresel tedarikçisi.

Maxion Jant, en son teknoloji ile üretim yapan fabrikasında, yılda 2,4 milyon çelik jant üretim kapasitesi ile çalışıyor. Dünyanın en büyük markalarının; hafif ticari, ticari ve ağır ticari araç jantları Maxion Jant imzasını taşıyor. Bu yüzden, bu dev şirketin adı küresel otomotiv sanayinin küresel tedarikçisi unvanı ile anılıyor.

Kısacası, ticari araç çelik jantı söz konusu olduğunda, dünya bu şirkete güveniyor.

Yolların zoru da var... Maxion Jant'ın plan rahatlar.

The global wheel supplier of automotive sector

Maxion Jant manufactures steel wheels for heavy duty and commercial vehicles like trucks, light trucks, buses, midi-buses, trailers with a capacity of 2,4 million wheels annually. It is supplying steel wheels to most esteemed commercial brands worldwide from its state of the art factory in Turkey.

Product Groups: 22.5x9.00, 22.5x11.75, 22.5x8.25, 22.5x13.00, 22.5x14.00, 22.5x15.00, 17.5x6.00, 17.5x6.75, 19.5x6.75, 8.0-20, 8.5-24, 10W-20 etc.
Quality Certificates: ISO 16949, 14001, 9001.

Maxion Jant Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi

Organize Sanayi Bölgesi, 2.Kısım Keçiliköyosb Mahallesi, Gaziler Cad. No:8
45030 Yunusmre / Manisa Turkey

Phone: +90 236 226 00 00 - Fax: +90 236 233 43 30

info-jantas@maxionwheels.com - www.maxionwheelsturkey.com



**MAXION
JANTAS**

**MAXION
WHEELS**

Platfom Y, Teknolojik ve yenilikçi iş fikirleriyle buluştu



TAYSAD Platform Y üyeleri, 2 Mart 2018 günü İTÜ Arı Teknokent'e düzenlenen ziyarete katıldılar.

iTÜ girişimcilik ekosistemi sayesinde yenilikçi fikirler üreten girişimcilere ev sahipliği yapan ve parlak fikirleri destekleyen İTÜ ARI Teknokent'te TAYSAD Platform Y üyeleri konuk oldular. İTÜNOVA TTO, İTÜ Ginova, İTÜ Gate yetkililerin de yer aldığı toplantı sonrasında, İTÜ ARI Teknokent'in ön kuluçka merkezi İTÜ Çekirdek'i de ziyaret edildi.

İTÜ ARI Teknokent, Türkiye'nin Ar-Ge ve inovasyona dayalı teknolojik altyapısını güçlendirme vizyonu ile her başarıyı daha büyük bir başarıya dönüştürme hedefiyle inşa edilmiştir.

İTÜ ARI Teknokent; İTÜ ve İTÜNOVA TTO kurumları ile İTÜ Çekirdek ve İTÜ GATE programlarının tümünden oluşan sinerji sayesinde sürdürülebilir büyümeyi hedeflemekte; yüksek katma değere dayalı teknolojik kalkınma yolunda, üniversite-sanayi işbirliğinin etkileyici birlikteliğine örnek teşkil etmektedir.

İTÜ'nün akademik birimleri, insan kaynağı, gelişmiş alt ve üst yapı olanakları İTÜ ARI Teknokent'te faaliyet gösteren şirketlerin kullanımına sunulmaktadır. Farklı ihtiyaçlara yönelik danışmanlık hizmetleri verilmesi, özel laboratuvar ekipmanlarının İTÜ ARI Teknokent şirketlerinin kullanımına sunulması, İTÜ'nün üniversite-sanayi işbirliği çerçevesinde gerçekleştirdiği çalışmalar arasında bulunmaktadır.

İTÜ Çekirdek | Girişimcilik Ekosistemi

İTÜ ARI Teknokent bünyesinde faaliyet gösteren İTÜ Çekirdek, teknoloji tabanlı girişimlere destek olma misyonuyla, fikir ya da proje aşamasındaki girişimcilere 'ön-kuluçka, hızlandırıcı, BIG BANG ve kuluçka etaplarını öngören bir ekosistemdir.

Girişimcileri, şirketleri, yatırımcıları ve profesyonelleri bir araya getiren geniş bir ekosistem olan İTÜ Çekirdek, kimyadan elektroniğe, bilişimden biyogenetiğe tüm sektörlerle açık bir girişimcilik merkezidir. Genel kategoriye ek olarak farklı disiplinleri bir araya getirerek Bulut Bilişim ve Otomotiv Teknolojileri'ne özel kategoriler ile yenilikçi ve başarılı girişimlerin doğmasına olanak sağlar.



KALİTE KONTROL HİZMETLERİNDE LİDER GLOBAL İŞ ORTAĞINIZ

KALİTE KONTROL HİZMETLERİMİZ

-  Ayıklama ve Tamir
-  Final Ürün Kalite Duvarı
-  Üretim Destek
-  CSL II Kalite Duvarı
-  Resident Engineering
-  Süreç İyileştirme



Müşterilerimizin %94'ü
Exact Systems'in sunduğu
hizmetlerden memnun

2 YENİ OFİSİMİZLE HİZMETİNİZDEYİZ

OYAK RENAULT

Organize Sanayi Bölgesi PK. 255
16372 Osmangazi Bursa Turkey
Tel : +90 224 242 22 86

FORD OTOSAN GÖLCÜK

Denizevler Mahallesi Ali Uçar Caddesi
No: 53 Gölcük Kocaeli Turkey
Tel : +90 262 435 81 25



BAŞARMAK İÇİN DAHA FAZLASI

İZMİR / Merkez

Akdeniz Mah. Vali Kazım Dirik Cad.
35210 No:32/32 Konak - İZMİR
Tel : +90 232 425 10 77 • Faks: +90 232 425 10 97
office.turkey@exactsystems.com.tr

BURSA / Ofis

Emek Zekağümüşdış Mah. Sanayi Cad.
No:610 K:3 D:12 Emek Osmangazi Bursa Turkey
Tel : +90 224 242 22 81 • Faks: +90 224 242 22 82
bursa.ofis@exactsystems.com.tr

KOCAELİ / Ofis

Hacı Halil Mah. Ali Rıza Efendi Cad.
Gökçe Plaza 1 No:25 K:4 D:402 Gebze Kocaeli Turkey
Tel : +90 262 641 71 39 • Faks: +90 262 641 71 38
gebze.ofis@exactsystems.com.tr

Sanayileşecektik, Büyüyecektik, N'oldu bize?

Aslı Kısacık

TT Çelikyay A.Ş.

Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Yıllardır her sabah, Dünya Gazetesini açtığımda ilk Güngör Uras'ın köşesine gider gözüm. Sanki gazetenin ve ekonomi gündeminin o günkü en önemli konusunu bir çırpıda orada okuyabilmişim gibi gelir. Gazetenin geri kalanını okuyamasam da o köşe yazısını okumam yetecekmiş izlenimi vermiştir hep bu bölüm. O yüzden belki, son kitabı "Sanayileşecektik, Büyüyecektik, N'oldu bize?"'yi duyar duymaz alıp, bir solukta okudum. Uras'ın her zaman ki akıcı tarzı, ekonomiyi herkese sevdiren anlatım dili ile, gerçekten de Ayşe Teyze kendisine tam da

kitabın ismi gibi bir soru sormuşçasına anlattığı bir kitap olmuş.

Kitapta, Osmanlı'dan başlayarak Cumhuriyet dönemi Türkiye'sinde sanayileşme anlamında atılan adımları, uygulanan politikaları sıralayan Uras, hem Türkiye ekonomi tarihini güzel bir şekilde özetliyor hem de atılan doğru ve yanlış adımların bir bir üzerinden geçiyor. Doğru politikalar geliştirebilmek için yanlışları bilmenin liderler için önemini farkında olarak, tarafsız bir yaklaşımla hepsini anlatıyor.

Dünya pazarında talebi olan malları, yine dünya fiyatları ve kalitesiyle üretebilmek, 4. Sanayi Devrimi'nin başladığı şu günlerde birçok ülke için büyük önem taşıyor. Biraz da taraflı olarak baktığımda, bizler Türkiye'nin lokomotif sanayisi otomotivin içerisinde bulunan kişiler olarak daha olumlu, daha vizyoner bir yapıda, üretime ve yatırım yapmaya büyük bir iştahla devam ediyoruz. Bizler bu oyunun sahnesindeyiz ancak 80 milyon nüfuslu bir ülkede, bu oyunun seyircilerinin de akıbeti önemli. Ülkelerin yarışları artık tamamen ekonomi ve teknoloji üzerine kurulu ve bizim de yazarın deyimiyle "felakette saadet arama" alışkanlığını bırakarak, acele bir şekilde geçmişimizdeki hatalardan ders çıkartmamız ve gelecek planımızı çizmemiz gerekiyor. Tabi bir de bu planları uygulamaya koyacak liderler yetiştirmemiz...

Tarihe çok meraklı bir insan olmasanız da, Uras'ın kitabını okumak sizi sanayileşme ile ilgili ulusal planda düşünmeye sevk edecektir. Ayrıca yakın ekonomi politikalarını bir arada bulabilmek için de oldukça güzel bir kaynak.



**Sanayileşecektik
Büyüyecektik N'oldu
Bize?**

**Güngör Uras
Mayıs 2017**

978-605-09-4284-2

Sayfa Sayısı: 168

Ebat: 14×23 cm

Ege Endüstri



Kemalpaşa Cad. No:280

35060, Pınarbaşı – İZMİR, TURKEY

P: +90 232 491 14 00

www.egeendustri.com.tr



 facebook.com/egeendustri

 twitter.com/egeendustri

 linkedin.com/egeendustri

 info@egeendustri.com.tr



Kalıpçılar, projeleri yurtdışına kaptırmamak için kolları sıvadı

Otomotivde kalıp ihtiyacının 5 yılda 3 kat artması bekleniyor. Türkiye'deki kalıpçılar bu artıştan pay alabilmek için 4 ayrı çalıştayla atakta.



Kalıp sektörü, önümüzdeki 5 yıl içinde Türkiye'de geliştirilecek ve farklı zamanlarda devreye alınacak birçok yeni ticari ve binek araç projesi sebebiyle hareketli günler yaşıyor. Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği (UKUB) Başkanı Şamil Özogül, "Türkiye'de hiç olmadığı kadar kalıba ihtiyaç duyulacak. Otomotivde yönelik kabiliyetli firmaların kapasitesinin yaklaşık 3 misli gibi bir projeden söz ediyoruz. Bu projeleri yurt dışına kaçırmamak için 4 ayrı çalıştay düzenleyeceğiz" dedi.

Renault'nun Clio modeli 2019'da Türkiye'de yapılacaktır. Tofaş'ta hem ticari hem binek araç olarak devreye alınacak yeni modeller gündemde. Üretimine ülkemizde başlanılan hibritin haricinde Toyota'nın devreye girecek yeni projeleri de var. Öte yandan ticari araç olarak Mercedes'in hem kamyon hem de otobüste sınıfında piyasaya yeni sürülecek araçları bulunuyor. Türkiye'nin yerli elektrikli araç projesinin de 5 yıl içinde devreye alınması planlanıyor. Bunların yanı sıra tarımsal amaçlı kullanılan traktör gibi iş makineleri sektöründe de yeni projeler gündemde. Önümüzdeki 5 yıl içinde otomotiv sektöründeki yeni projeler

sebebiyle, Türkiye'de bugüne kadar hiç olmadığı kadar kalıba ihtiyaç duyulacağını söyleyen UKUB Başkanı Özogül, "Devreye girmesi planlanan projeler yetkin firmalarının sahip olduğu kapasitenin 3 misli civarında. Hatta bir anda devreye girecek bu projeler için ihtiyaç duyulan kalıpların tamamının Türkiye'deki kalıpçılar tarafından yapılması bile olası değil" dedi.

Özogül, şunları söyledi: "Çok heyecanlıyız çünkü kalıp sektörünü uzun zamandır hiç olmadığı kadar bir yoğunluk bekliyor. Bu öngörüyle çok ciddi ve detaylı bir çalışma başlattık. Yüksek ve alçak basınçlı döküm, kalıp mühendislik, sac kalıp ve plastik kalıp olmak üzere 4 farklı çalıştay organizasyonu yapıyoruz. Bunları bir iki ay içinde gerçekleştireceğiz." Özogül, UKUB olarak kalıpcılık yapan 200 civarında üyeye sahip olmalarına rağmen Türkiye'de kalıp sektöründe faaliyet gösteren irili ufaklı 10 bine yakın kalıp firması bulunduğuna değindi.

Savunma ve havacılık alternatif olacak

Şamil Özogül, otomotivdeki değişikliklerin kalıpla üretilen parçalara olan ihtiyacın formatını değiştirdiğine dikkat çekerek, firmaların alternatif sektörler ve imalat yöntemlerine yönelmesi gerektiğini vurguladı. Özogül, firmalara savunma ve havacılık sektörlerini örnek gösterdi.



Türkiye'deki ISIL İŞLEM Ortağınız...

"Yenilenmiş son teknoloji ısıtma fırınlarımız ve artan kapasitelerimizle hizmetinizdeyiz."

"Our enhanced high-tech heat treatment furnaces and increased capacities are at your service."



HİZMETLERİMİZ | Our Heat Treatment Service in Turkey

■ VAKUM ALTINDA SERT LEHİMLEME(Brazing)

Vacuum Brazing

■ VAKUM ALTINDA SERTLEŞTİRME

Vacuum Hardening

■ VAKUM ALTINDA YAŞLANDIRMA

Vacuum Aging

■ CORR - I - DUR ®

CORR-I-DUR ®

■ ARCOR ®

ARCOR ®

■ NİTRASYON / NİTROKARBÜRİZASYON

Nitriding / Nitrocarburizing

■ KARBONİTRASYON

Carbonitriding

■ SEMENTASYON

Carburising

■ ISLAH

Hardening & Tempering

■ NORMALİZASYON

Normalizing

■ İZOTERMAL TAVLAMA

Isothermal Annealing

■ GERİLİM GİDERME

Stress Relieving

■ SIFIRALTI İŞLEMİ

Sub-zero Treatment

■ İNDÜKSİYON

Induction Hardening

AMS 2759, AMS-H-6875, TPS 382

STA 100 - 81 - 40 Standartlarında Isıl İşlem Yapıyoruz

**Türkiye'nin AS/EN 9100 D Havacılık
Kalite Belgesine Sahip Tek Isıl İşlemcisiyiz**

Bodycote İstaş Isıl İşlem Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Merkez: Kemalpaşa OSB, İzmir Kemalpaşa Asfaltı No:17/1 Kemalpaşa / İZMİR

Tel: +90 232 877 03 00 Faks: +90 232 877 03 01

www.bodycote.com e-mail: info-tr@bodycote.com

FABRİKALARIMIZ

■ GEBZE
AS/EN9100D

■ İZMİR
ISO/TS16949

■ BURSA
ISO/TS16949

**Bodycote
İSTAŞ**



Kibar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kibar, "Hyundai özelinde mevcut kapasitemizi daha yukarı çıkaracak bazı kararlarımız var ama şu anda açıklamıyoruz. Modanın gerisinde kalmayacağız. Kararı alınan ürünlerimiz var. Kararı alınma aşamasında olan ürünlerimiz var." diye konuştu.



"Otomotiv tedarik sanayisinde yeni bir yatırımımız olabilir"

Kibar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kibar, "Otomotiv tedarik sanayisinde yeni bir yatırımımız olabilir. Bir marka yeni bir model üretecek. Onun iç trim donanımının tedariki için üretim yapılacak fabrikanın yanına bir yer kurulacak." dedi

Kibar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kibar, otomotiv yan sanayisinde yeni bir yatırımları olabileceğini belirterek, "Bir marka yeni bir model üretecek. Onun iç trim donanımının tedariki için üretim yapılacak fabrikanın yanına bir yer kurulacak. Birkaç ülkeye de aynı model üretilecek. Bunlar muhtemelen Brezilya ve Çin olacak. Assan Hanil, aynı zamanda o ülkelerde de yatırım yapacak." dedi.

Ali Kibar, yaptığı açıklamada, Türkiye'de otomotiv üzerinden alınan direkt ve dolaylı vergilerin Hazine'nin gelirinin önemli parçasını oluşturduğunu belirterek, Türkiye'de binek piyasasında araca

ulaşabilme, anahtar teslim maliyetinin birçok eş değer ülke ile mukayese edildiğinde çok yüksek olduğuna dikkati çekti. "

Hazine'nin savunma ya da farklı sanayilerle ilgili bütçesel giderleri düşünüldüğünde burada kullanılacak fazla bir enstrüman kalmadığını aktaran Kibar, "Çünkü buradaki ihtiyaç baskısı, bütün bu yaşadığımız güncel ortamlar önümüzdeki süreçlerde ekstra maliyetler dahi getirebilir." dedi.

Kibar, her bir segmentte minimum 25-30 binlik yerel piyasa tüketim potansiyelini gören mevcut veya yeni üreticilerin Türkiye'de otomotiv sektöründe yeni yatırım kararına yönelebileceğini belirterek, şunları kaydetti: "Burada bu konsolidasyonun yapılabilmesi için bazı zorluklar var. Şu anda Türkiye'de 41'in üzerinde marka ürünlerini satıyor ama binek anlamında 6 üretici var. Bu üreticiler veya yeni üretici en azından 30-35 binlik rakamı iç piyasada herhangi bir segmentte satabileceğine kanaat getireceği bir ortam bulduğu takdirde yeni yatırıma girer. Yeni yatırımı bu anlamda cezbetmek lazım. Yeni yatırımdan kastım ekstra platform, yani mevcut kurulu kapasiteye ilave platform getirilmesi. Bugün ekstra platform sağlanması için ekonomik ölçeğin minimum 100 binden başlayıp 350 bine giden bir formatla dizayn edilmesi daha anlamlı geliyor."

Ali Kibar, 2017'de 240 milyon liralık ambalaj, 60 milyon avroluk alüminyum, 28 milyon liralık gıda yatırımı gerçekleştirdiklerini, diğer iş kollarında da çeşitli aktiviteler yaptıklarını söyledi.

Kibar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kibar, "Hyundai özelinde mevcut kapasitemizi daha yukarı çıkaracak bazı kararlarımız var ama şu anda açıklamıyoruz. Modanın gerisinde kalmayacağız. Kararı alınan ürünlerimiz var. Kararı alınma aşamasında olan ürünlerimiz var." diye konuştu.



VEHICLE CONTROL SOLUTIONS

STEERING SOLUTIONS | ACCESS CONTROLS | MOTION CONTROLS | WELDED FABRICATION



Ford'dan 'yerli şanzıman' atağı

Kamyonda Ar-Ge'yi hızlandıran Ford Otosan, motor ve arka akstan sonra şimdi de Türkiye'nin ilk yerli şanzımanını üretecek. Yatırım tutarı 50 milyon euroya yaklaşan projeye yerlilik oranı da yüzde 90'a çıkacak.

Ford Otosan, ağır ticari araç segmentinde Türkiye'nin ilk yerli şanzımanını üretmeye hazırlanıyor. 50 milyon euro yatırım yapacak olan şirket, şanzıman ile kamyon üretiminde yerlilik oranını parçada yüzde 90, ciroda ise yüzde 75'e çıkaracak. Yerli şanzımanın 2020'den itibaren hem manuel hem de otomatik versiyonuyla kullanılacağını söyleyen Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, 2018 yılı toplam otomotiv pazarını 950 bin-1 milyon adet öngördüklerini açıkladı. Otomotivin devlerinden Ford Otosan kamyon işini büyütüyor, 49.5 milyon euro yatırımla ağır ticari araç segmentinde Türkiye'nin ilk yerli şanzımanını üretmeye hazırlanıyor. Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, "Arka aks ve 13 litre E6 Ecotorq motordan sonra yerli şanzımanımızı da geliştirdik. Düz beyaz bir kağıtla başlayan ve geliştirilen bu ilk 'yerli' ağır ticari şanzıman 2600 Nm. tork değerine kadar çalışmaya uygun ve patenti de bize ait. Bu şanzıman ile kamyon üretiminde parçada yüzde 89'luk, ciroda yüzde 67'lik yerlilik oranlarımızı parçada yüzde 90'a ciroda ise yüzde 75'e çıkarıyoruz" dedi.

"Satılabilir bir ürün olacak"

Ford Otosan'ın geliştirdiği Ecotorq motor ailesiyle tam uyumlu çalışan ve yaklaşık iki yıldır geliştirilen şanzımanın, 2019 yılı itibarıyla hem geliştirme hem de üretim çalışmaları tamamlanacak, 2020 yılından itibaren kamyonlarında hem ma-



nuel hem de otomatik versiyonuyla kullanılacak. Haydar Yenigün, sadece 2017 yılında yaklaşık 50 milyon euroluk şanzıman maliyetleri olduğuna dikkat çekerek, "Bu yatırım ile önemli bir maliyet avantajı yakalamış olacağız. 2020 yılından itibaren kendi geliştirdiğimiz aks, motor ve şanzıman ürün grupları bir araya geldiğinde müşterimizin tüm talep ve beklentilerinin karşılayacağız. Bu bize esneklik ve maliyet avantajı sağlayacak. Yazılım, kontrol ve kalibrasyon elimizde olduğunda bütün bu güç ve aktarma organlarını istenen şekilde kalibre ederek hem yakıt ekonomisi hem de verimlilik açısından avantaj sağlamış olacağız. Bu şanzıman ağır ticari araçlarımızda kullanılacak, bunun yanı sıra kendi başına da satılabilir bir ürün olacak" diye konuştu. Eskişehir İnönü fabrikasında kamyon ve çekici üretim kapasitelerinin 15 bin adet olduğunu belirten Yenigün, 2020 yılına kadar ürettikleri 3 araçtan birini ihraç etmeyi hedeflediklerini söyledi.

Elektrikli hibrit Custom geliyor

2018'den umutlu olduklarını vurgulayan Haydar Yenigün, "Ciromuzun yüzde 70'i, üretimin yüzde 80'i ihracat odaklı gerçekleşiyor. Gölcük fabrikamızda Custom'ın kapasitesini artırmak üzere yatırım yapıyoruz. 2018 Eylül itibarıyla toplam kapasitemizi 455 bin adede çıkaracağız. Yeni 2.0L EcoBlue motor ile donatılan makyajlı Custom serisi satışa sunuldu, Mayıs ayında yenilenen Courier ve ikinci yarıda yeni Connect'i müşterilerimiz ile buluşturup 2018 yılında tüm ticari ürün ailesini yenilemiş olacağız. Custom PHEV (Plug-in Hybrid Electrical Vehicle) modelimiz 2019'da pazara sunulacak. Üretim yeri Kocaeli - Gölcük fabrikamız olacak. Endüstri 4.0 konusunda çok ciddi çalışmalar yaptık" diye konuştu.





KAYNAK OTOMASYON ÇÖZÜMLERİ

Tel : + 90 232 325 00 08 Fax : + 90 232 325 00 09

E-Posta : info@nrm Muhendislik.com

www.nrm Muhendislik.com

Cenevre'de teknoloji gösterisi

Cenevre Otomobil Fuarı 88'nci kez kapılarını ziyaretçilerine açtı. Cenevre Uluslararası Otomobil Fuarı'nda bu yıl tam anlamıyla teknoloji şovu yaşandı.



isviçre'nin Cenevre kentindeki Palexpo Sergi Merkezi'nde düzenlenen ve bine yakın otomobilin sergilendiği fuar, dünya genelinden yaklaşık 10 bin gazeteciye ev sahipliği yaptı. Yeni model ve konsept otomobillerin yaklaşık 700 bin ziyaretçinin beğenisine sunulacağı fuar, 8-18 Mart tarihleri arasında ziyaretçilerini ağırladı.

Dünyanın en hızlı ve en pahalı otomobillerinin görücüye çıktığı 110 bin metrekarelik fuar alanında, firmalar 220 stantta en son teknolojik ürünlerini tanıtmaya imkanı buldular.

Tofaş'ın ürün geliştirme sürecine liderlik ederek, 1 milyar doları aşan yatırımla hayata geçirdiği, Avrupa pazarında Tipo ismiyle satışa sunulan Egea model ailesinin en sportif üyesi Tipo S-Design Cenevre Otomobil Fuarı'nda görücüye çıktı.

Hyundai, Cenevre Otomobil Fuarı'nda, Kona Electric, Nexo ve Santa Fe gibi SUV modelleriyle öne çıktı. Marka, aynı zamanda "Le Fil Rouge" isimli konsept otomobiliyle de farklı bir segment ve yeni tasarımları hakkında ipuçları verdi.

Jaguar markasının devrim niteliğindeki elektrikli otomobili I-Pace, Cenevre Otomobil Fuarı'nda tanıtıldı. Citroen Berlingo Cenevre Otomobil Fuarı'nda 3. nesli ile yer aldı. Aracın platformu dahil neredeyse tüm özellikleri bu yeni modelde değişmiş oldu. Eylül 2017'de Uluslararası Frankfurt Otomobil Fuarı'nda dünya lansmanı yaptığı ve 2019 yılında seri üretim versiyonunu bantlardan indirmeyi planladığı Urban EV konsept otomobili Cenevre'de sahnede boy gösterdi.





ÖZGÜN FİKİRLER



KAVRAMSAL
TASARIM



ÜRÜN TASARIMI
ve
ERGONOMİ



MÜHENDİSLİK
ve
GELİŞTİRME



SANAL
ÜRÜN



MODEL
ve
PROTOTİP



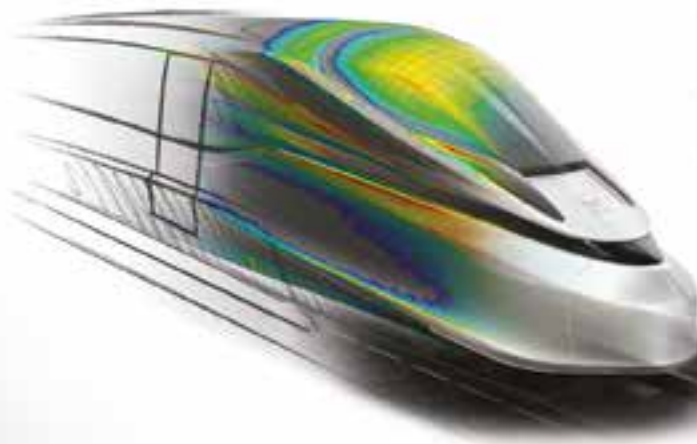
TEST
ve
DOĞRULAMA



ÜRÜN
YAYINLAMA



ÜRÜN
DEVREYE
ALMA



EŞSİZ ÜRÜNLER

hexagonstudio.com.tr

 [linkedin.com/company/hexagon-studio](https://www.linkedin.com/company/hexagon-studio)
 [facebook.com/hexagonstudio](https://www.facebook.com/hexagonstudio)

 [instagram.com/hexagonstudio](https://www.instagram.com/hexagonstudio)
 [twitter.com/hexagonstudio](https://www.twitter.com/hexagonstudio)



117 AR-GE MERKEZİ

Otomotiv Türkiye’de 117 Ar-Ge Merkezi ile bu alanda da lider konumda.



167 GİRİŞİM 177 MİLYON DOLAR YATIRIM

2010’da 11 girişim 19 milyon dolar, 2017’de ise 167 girişim 177 milyon dolar yatırım aldı

Girişimci dostu OİB’den otomotivde yenilikçi projelere büyük destek

OİB düzenlediği 7. Ar-Ge Proje Pazarı ve Komponent Tasarım Yarışmasında otomotivde katma değerli ürün ve teknolojileri geliştirecek toplam 10 girişimci proje sahibine 210 bin TL ödül dağıtıldı.

OİB Ekonomi Bakanlığı desteği ve Türkiye İhracatçılar Meclisi koordinatörlüğünde düzenlediği 7. Ar-Ge Proje Pazarı ve Komponent Tasarım Yarışmasında ödüller sahiplerini buldu.

OİB’in Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci’nin katılımıyla düzenlediği Ar-Ge Proje Pazarı’nda birinciliğe, zeytin çekirdeğinden doğada kaybolan ve antimikrobiyal biyoplastik granül üreten projesiyle Duygu Yılmaz ve ekibi layık görüldü. Komponent Tasarım Yarışmasında ise öğrenci kategorisinde birinci plazma teknolojisiyle araçlardaki aerodinamik kayıpları azaltan projesiyle Emre Akgül ve Emre Uygun, Profesyonel kategoride birinci de karbon emisyonunu düşüren projesiyle Özyeğin Üniversitesi Makine Mühendisliği Öğretim Üyesi Dr. Özgür Ertunç ve ekibi oldu.

Otomotivde ilk ve tek girişimcilik platformunu kuran OİB’in bu yıl 22-23 Mart tarihlerinde Özyeğin Üniversitesi’nde düzenlediği 7. Otomotiv Ar-Ge Proje Pazarı ve Komponent Tasarım Yarışması ile ihracatın arka arkaya 12 yıldır lideri olan otomotiv endüstrisinde katma değerli ürün ve teknolojilerin geliştirilmesi amaçlanıyor. Girişimcilerden yatırımcılara, öğrencilerden profesyonellere yerli yabancı çok sayıda ismi buluşturdu.

Zeybekci: “Türkiye elektrikli otomobilde önemli yatırımlara imza atacak”

Etkinlikte konuşan Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, dünyanın çok hızlı değiştiğini, beş yıl sonra otomotiv yan sanayisinde belki de mazot pompası, diferansiyel, şanzıman, vites kutusu, amortisör üretenlerin artık bunu üretmeyeceklerini söyledi. Zeybekci “Çünkü yaklaşık olarak beş yıl sonra araçların belki de yüzde 40’ı elektrikli hale gelecek. Elektrikli araçların teknolojileri bildiklerimizden çok daha farklı. Önümüzdeki günlerde göreceksiniz, Türkiye elektrikli araçların kullanacağı batarya teknolojileriyle ilgili çok önemli yatırımların imzasını atacak, önemli yatırımlara başlayacak” diye konuştu.



CHOICE OF OVER 45 COUNTRIES WORLDWIDE

ALGERIA-AUSTRALIA-AZERBAIJAN-BELARUS-BULGARIA-CAMEROON-CANADA-CHILE-EGYPT-ETHIOPIA-ECUADOR
FINLAND-FRANCE-GERMANY-GHANA-GREECE-GUATEMALA-HOLLAND-JAPAN-KENYA-KOREA-LITHUANIA
MACEDONIA-MALAYSIA-MEXICO-MOROCCO-NEW ZELLAND-QATAR-POLAND-PORTUGAL-RUSSIA
SAUDI ARABIA-SERBIA-SINGAPORE-SOUTH AFRICA-SPAIN-SWEDEN-TAIWAN-TANZANIA
TUNUSIA-UKRAINE-UNITED ARAB EMIRATES-UNITED KINDOM-U.S.A.

EKU FREN ve DÖKÜM SANAYİ A.Ş.

TAYSAD Organize Sanayi Bölgesi 1. Cadde No:13 41420 Çayırova - Kocaeli - Türkiye

P: +90 262 658 10 10 | F: +90 262 658 10 00 | eku@eku.com.tr | www.eku.com.tr



ISO 14001:2004
OHSAS18001:2007
ISO 50001:2011



ISO/TS 16949:2009
ISO 9001:2009
TS ISO/IEC 27001:2013

KPMG araştırmasına katılan yöneticilerin yüzde 80'inden fazlası, otomobil ve sürücü verilerinin kullanımının sektördeki gelecek iş modellerinin temeli olacağını söylüyor.

700 FABRİKA 3000 MODEL

Dünyada 700'den fazla fabrikada 3 bin farklı model araç üretiliyor.

YENİ BİR KAVRAM DOĞUYOR MOBI-LİSTİK

Otomotiv teknolojisi toplu taşıma ve lojistiği birleştirecek, yeni bir kavram.

Otomobiller dünyayı değiştirecek

KPMG'nin yeni otomotiv araştırması, teknolojiyle yarışan sektörün yakın geleceğine ışık tuttu. Araştırmadan çıkan sonuçlar çarpıcı: Sürücüsüz araçlar hem hayatı hem şehirleri değiştirecek. İnsan sürücülerle aynı yolu kullanmaları riskli bulunduğu için sürücüsüz araçların trafiği ayrılacak. Airbnb gibi otomobillerin ortak kullanılacağı AirCnC de yolda.

KPMG'nin 19'uncu defa düzenlediği Küresel Otomotiv Araştırması, yakın gelecekte kendimizi içinde bulacağımız yepyeni bir dünyaya pencere açıyor. Teknolojinin otomotiv sektörünü tamamen içine alacağı gelecekte otonom devrim, bilim kurgu hikayelerindeki görüntüleri gerçek kılacak. Araştırma 2040'a kadar otomotiv sektöründe bugün bildiğimiz her şeyin değişeceğini söylüyor.

KPMG Türkiye Otomotiv Sektör Lideri Hakan Ölekli, 43 ülkede otomotiv ve teknoloji sektöründen 1000'e yakın yönetici ve yaklaşık 2 bin 500 tüketiciyle yapılan araştırmanın bir devrimi görüntülediğini söyledi.

yonu gibi konulardaki iş birlikleri, otomobil üreticilerinin bu yola girdiğini gösteriyor," dedi.

Ölekli, araştırmadan çıkan sonuçlara göre giderek daha sık görmeye başladığımız otonom araçların, hayatı ve şehirleri değiştireceğini söyledi. Ölekli, çevreye etkileri yüzünden geçen yıl pazar kaybeden dizel araçlar için farklı bir rota çizildiğini de kaydetti.

KPMG Küresel Otomotiv Araştırması'ndan çıkan başlıklar

Otomotiv yöneticilerinin yüzde 56'sı perakendecilerinin sayısının 2025'e kadar yüzde 30 ila 50 oranında azalacağına inanıyor. Bunların yüzde 80'ine göre perakendecilerin ayakta kalmasının tek yolu; kapsamlı servis hizmeti veren ya da ikinci el araç satan merkezlere dönüşmek.

Yöneticilerin yüzde 80'inden fazlası, otomobil ve sürücü verilerinin kullanımının sektördeki gelecek iş modellerinin temeli olacağını söylüyor. Bu durumda bağlantılı araçlardaki standart ekipmanların yeniden tanımlanması gerekiyor. Mesela araçtaki veri güvenliği ve siber güvenlik sistemi gelecekte otomobil satın alırken en önemli kriterlerden biri olacak.

Bugün dünyada 700'den fazla fabrikada 3 bin farklı model araç üretiliyor. Bunların yalnızca yüzde 2'si elektrikli. Yakın gelecekte yollarda yalnız elektrikli araçlar olmayacak. Farklı mekanizmalarla çalışan otomobiller de aynı dönemde yollara çıkacak.

Farklı mobilite kavramları bir arada olacak.

Sürücüsüz araçlar ve bu araçların trafiği için yapılacak yollar, trafikte iletişim kurmak için farklı sistemleri devreye sokacak, altyapıları koordine etmek gerekecek.

Ölekli, "Bugün dünyadaki 50 büyük otomobil üreticisi, en büyük 15 teknoloji şirketinin piyasa değerinin yüzde 20'si değerinde. Bu rakam 2010'da yüzde 40'tı. Yani teknoloji şirketleri artık finansal piyasaların en güçlü oyuncularına haline geldi. Otomotiv üreticileri teknoloji şirketleri karşısında ayakta kalmak istiyorlarsa onlarla iş birliğinden başka şansları yok. Bu açıkça görülüyor. Navigasyon ve elektrikli otomobiller için şarj istas-





Yıldız Kalıp Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Adres: Hadımköy Yolu Ömerli Mahallesi İhsangazi Sokak No:28
Arnavutköy - İSTANBUL **Tel:** +90 (212) 771 15 15 **Faks:** +90 (212) 771 28 98
E-Posta: yildizkalip@yildizkalip.com **Web:** <http://www.yildizkalip.com>



Sürücüsüz araca özel trafik

Otonom sürüş, mobilite ile ilgili paradigmayı kökten değiştirdi. Ancak araç filolarının tamamen direksiyonsuz hale gelmesinden önce kuralların oluşturulması gerekiyor. Otomotiv yöneticilerinin yüzde 94'ü 2040'a kadar çalışan, etkili bir sürüş politikası ve otonom sürüş kurallarının oluşturulacağını düşünüyor. Kameraların, radarların, algoritmaların ötesinde önemli altyapı yatırımları da söz konusu olacak.

Araştırmaya katılan yöneticilerin yüzde 74'ü insanlı sürüş ve otonom sürüş trafiğinin karıştırılmasının ciddi güvenlik sorunları yaratacağına inanıyor. Çünkü bugünün araç trafiğindeki her olasılığı bir algoritmaya dahil etmek imkansız. Bu nedenle geçici süre için sürücüsüz araçların 'güvenli alanlarda' kullanılması üzerinde duruluyor. Otonom araçlar için özel şerit oluşturulması formlerinden biri.

Mobi-listik ve toplu taşıma kapsülleri

Otomotiv teknolojisi toplu taşıma ve lojistiği birleştirecek, yeni bir kavram doğacak: Mobi-listik. Çünkü sektör yöneticilerine göre insan ve eşya taşımak arasında artık ayırım yapılmayacak. Otonomi, paylaşım ve platform tabanlı dağıtım hizmetleri dünyayı 'mobi-listik'e' götürecek. Yöneticilerin yüzde 73'üne göre 10 yıl içinde toplu taşıma araçlarının yerini sürücüsüz kapsüller alacak.



Hükümetler, belediyeler, toplu taşıma hizmeti veren kurumlar bu model ile ilgili yeniden yapılacak.

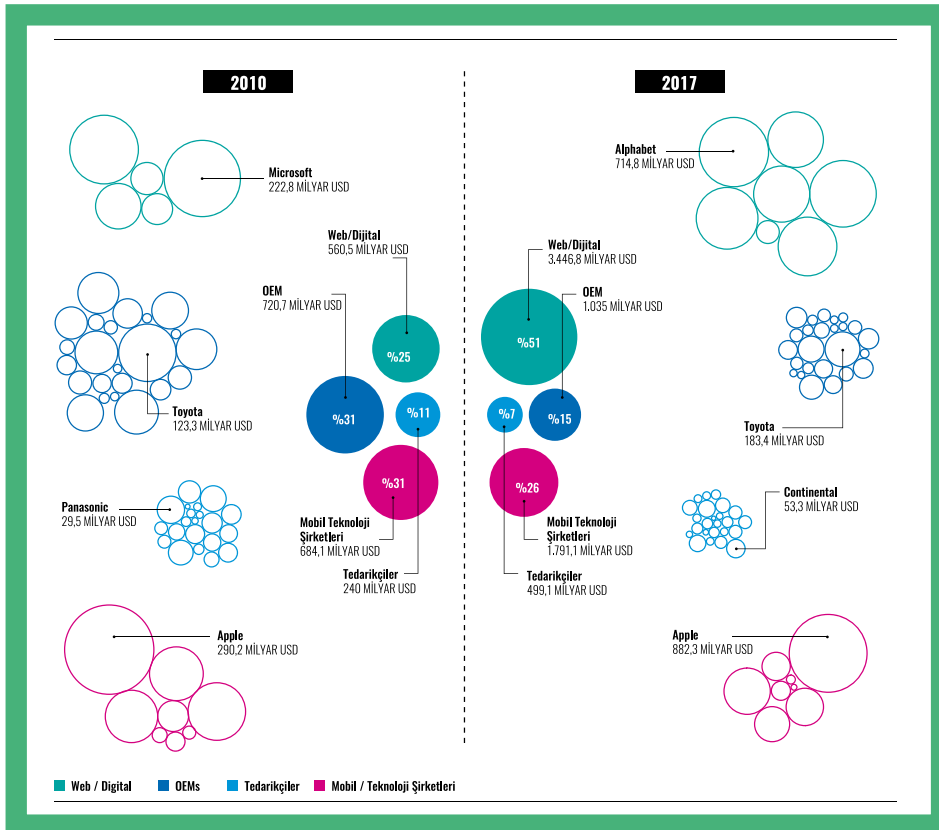
AirBnB'den sonra AirCnC

Otomobil sahibi olmayı statü sembolü olarak görenlerin sayısı azalıyor. Sürücülerin yüzde 55'i araç paylaşımı ya da araç çağırma hizmetlerinin kullanımı ve erişiminin kolay olması halinde kendi otomobillerini bırakmaya hazır.

Araştırmaya katılanların yüzde 43'ü, tanıdıkları araç sahiplerinin yarısının 2025'e kadar araçlarından vazgeçeceğine inanıyor. Bunun önemli sebepleri yaşam koşulları (yüzde 32) ve toplam sahip olma maliyeti (yüzde 23). AirBnB modelindeki gibi otomobil paylaşımı henüz emekleme aşamasında ancak yükselen bir eğilim..

SUV ile dizele devam

2015'teki krizden itibaren dizel halen tartışmalı bir konu. Global tüketicilerin yüzde 65'i dizel araç tercih etmeyeceğini söylüyor. Batı Avrupa'da dizel araçlara sürüş yasağı konuşuluyor. Doğu Avrupa'da ise tüketicilerin yüzde 52'si uzun motor ömrü ve maliyet avantajları nedeniyle dizeli seçiyor.



Tüm büyük ekosistem oyuncularının sermayelerinin gelişimine bakıldığında, geleneksel oyuncular (taşıt üreticileri ve ana tedarikçiler) arasındaki ağırlık ve web / dijital ve mobil / teknoloji sektörlerinden gelen yeni oyuncuların sonuncusunun lehine kayda değer bir değişim gösterdiği kanıtlanmıştır. Aslında, tamamen farklı bir ligde oynuyorlar: İlk 50 otomobil şirketi, Aralık 2017'de düşünülen şirketlerin toplam sermayesinin sadece beşte birinden fazlasına sahipti. 2010'da% 40'ın üzerinde).

HUZURUN YENİ HALİ

Cuci
HOTEL DI MARE - BAYRAMOĞLU
★★★★★

BİZİ ARAYIN
+ 90 262 653 30 30

BİZİ ZİYARET EDİN
www.cucihotel.com



Otomotiv tedarik sanayi metal sektöründe kalıp, teçhizat ve komponent tasarlayan, geliştiren ve üreten Beyçelik Gestamp, Ford Otosan'ın gerçekleştirdiği İmalatçılar Zirvesi Ödül Töreni'nde "Altın Yıldız Ödülü"nü aldı.



Beyçelik Gestamp'a Altın Yıldız Ödülü

Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Cenk Çimen, Beyçelik Gestamp Yönetim Kurulu Başkanı-CEO Baran Çelik, Beyçelik Gestamp Genel Müdürü Engin Meydan, Ford Otosan Satınalma Direktörü Murat Senir

Beyçelik Gestamp, 2017 yılında ilk yurtdışı yatırımı olan Romanya fabrikası ile Ford Avrupa'nın projelerine destek veriyor.

Ford Otosan İmalatçı Zirve'sinde yapılan ödül töreninde otomotiv tedarik sanayi sektörünün önde gelen firmalarından Beyçelik Gestamp, Altın Yıldız Ödülü'nü aldı. Ford Otosan'dan ilk olarak 2011 yılında aynı ödülü alan Beyçelik Gestamp; sektöründe bu ödülü iki kere alan tek firma oldu.

Beyçelik Gestamp'a ödülü Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Cenk Çimen ve Ford Otosan Satınalma Direktörü Murat Senir tarafından verildi. Ford Otosan'ın teslimat performansı, kalite puanı, yeni projelerdeki problem çözme kabiliyeti gibi kriterleri referans alarak Türkiye'deki tedarikçileri-

ni değerlendirmesi sonucu verilen ödülü, Beyçelik Gestamp adına Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO Baran Çelik ve Genel Müdür Engin Meydan aldı.

Ford Otosan'ın Altın Yıldız Ödülü'ne ilişkin açıklama yapan Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO Baran Çelik, "Tüm çalışanlarımızın desteğiyle aldığımız bu ödül, alanımızdaki liderliğimizi pekiştiren bir ödüldür. İki defa üst üste bu ödülü alıyor olmaktan mutluluk duyuyoruz. Ford Otosan'ın tüm projelerinde soğuk ve sıcak sac şekillendirme, montajlı ürün ve kalıp üretiminde yoğun olarak yer alıyoruz" dedi.

Temel Conta, hassas ölçülerde metal ve elastomer ürünler üretiyor

Son yıllarda tam servis mühendislik firması haline gelen Temel Conta, savunma sanayinde hizmet veren firmalara metal ve elastomer ürünleri üretiyor.

2017'yi Sanayi 4.0'ın sektöre uyarlanmış hali olarak Otomotiv 4.0 felsefesini hedef seçip, teknolojinin tüm imkanlarını değerlendirerek ve mühendisliğin ön planda olduğu projeleri hedef seçerek geçirdiklerine dikkat çeken Temel Conta İş Geliştirme Direktörü Tunç

Kip, "1974 yılından beri yüzde 100 yerli sermaye ile conta üretimi yapıyoruz. Yaklaşık 50 senelik tecrübemiz ile her yıl gelişen ve kendini geliştirmeye devam eden tam servis mühendislik firması olarak birçok OEM firmasının iş ortağı, satış sonrası piyasasında da çözüm ortağıyız" diye konuştu.

MOTORUN KALBİNE GİRDİK

**En kritik dövme
parçaları;** krank mili,
biyel kolu ve
çelik pistonunu
üretiyoruz.



İngiltere Başbakanı'nın Ticaret Elçisi Bodycote İstaş'ı ziyaret etti



İngiltere Başbakanı'nın Ticaret Elçisi Lord Janvrin ve beraberindeki heyet, küresel ölçekte en büyük ısıtma firması olan Bodycote'un Türkiye'deki ortaklığı olan Bodycote İstaş Isıl İşlem'in Bursa Fabrikasını ziyaret etti.

Ticaret Elçisi Lord Janvrin'in heyetine İngiltere'nin Türkiye Büyükelçisi Sir Dominick Chilcott, İngiltere'nin İstanbul Konsolosu Judith Slater ve Ticaret Ateşesi Helen Flewker de katıldı.

Lord Janvrin'i Bodycote İstaş Isıl İşlem A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Aydın Telseren, Bodycote Kuzey ve Doğu Avrupa Başkanı Paul Clough, Bodycote Güney Doğu Avrupa Başkan Yardımcısı Barış Tel-

seren ve Bodycote İstaş Bursa Fabrika Müdürü Emre Özgün ağırladılar. Ziyarette Lord Janvrin ve beraberindeki heyete Bodycote'un global ölçekteki faaliyetleri, Bodycote İstaş'ın Türkiye'deki gelişimi ve planlanan yatırımları hakkında bilgi verildi.

Lord Janvrin'in fabrikamızı ziyareti, özellikle son 5 yıldır devam eden yeni yatırımlarımızı desteklemekte olup, önümüzdeki dönemde de aynı motivasyonla faaliyetlerimizi sürdürme ve şirketimizi daha da ileri götürmemiz yönünde önemli bir katkı sağlamıştır. Lord Janvrin ve beraberindeki heyetin Bursa Fabrikamızı ziyaretlerinden duyduğumuz memnuniyeti belirtir, nazik ziyaretleri için teşekkürlerimizi sunarız.

Lord Janvrin de, Bursa ziyaretinin, Birleşik Krallık Hükümeti'nin sadece İstanbul ve Ankara'ya yatırım yapan Britanyalı şirketlere değil, tüm Türkiye'de faaliyet gösteren Britanyalı şirketlere destek sağlama isteğini açıkça gösterdiğini belirtti. Janvrin, "Bursa'da uzun yıllara dayanan bir Türk-İngiliz işbirliği mevcut. Birleşik Krallık, Avrupa Birliği'nden ayrılırken ve kendi ticaret politikasını oluştururken, Türkiye ile mevcut ilişkilerini daha da ileriye taşımayı ve güçlendirmeyi amaçlıyor" dedi.

"Motorun Kalbi"Ne Kadın Eli

Sivas'ta faaliyet gösteren, Volvo, Renault, Nissan, Mitsubishi, Scania gibi markalara parça imal eden ESTAŞ'ta çalışan 150 kadın, "motorun kalbi" olarak adlandırılan eksantrik millerinin üretiminde görev alıyor.

Sivas Organize Sanayi Bölgesi'nde (OSB), 32 bini kapalı 130 bin metrekare alanda faaliyet yürüten ESTAŞ, Volvo, Renault, Nissan, Mitsubishi, Scania gibi dünyaca ünlü firmaların ürettiği otomobil, ağır vasıta, lokomotif ve gemi jeneratörlerinin motorlarının eksantrik milini (kam mili) imal ediyor.

Yaklaşık bin işçisinden 150'sini kadınların oluşturduğu ESTAŞ'ta, kadınlar da erkekler gibi firmanın her alanında aktif çalışıyor.

Firmanın elektrik mühendisliğini yapan, ısıtma, taşıma, paketleme bölümünde çalışan, CNC tezgah kullanan kadınlar, motorun kalbi olarak bilinen eksantrik milinin üretiminde büyük rol oynuyor. Kadınların elinden çıkan eksantrik milleri dünyaca ünlü araçlara takılmak üzere 40'in üzerinde ülkeye ihraç ediliyor.

beklenmeyen

Bir an, tek bir an

kalitemizi hissettirecek



Ege Fren

Value Your Safety

Çelik Halat ve Tel Sanayii A.Ş., Çelik İhracatçıları Birliği tarafından düzenlenen ve 2017 yılı ihracatında önemli pay sahibi firmaların ödüllendirildiği “Çelik İhracatının Yıldızları” arasında yer aldı.



Çelik Halat, 2017 yılında, Tel İhracatı kategorisinde gerçekleştirmiş olduğu performansla 3. ödülüne layık görüldü.

Çelik Halat’a “Çelik İhracatının Yıldızları” ödülü

Türk çelik sektörünün ulaştığı ihracat potansiyelinin artması ve küresel düzeyde sürdürülebilir bir rekabet gücü elde etmesi hedefiyle çalışmalarını sürdüren Çelik İhracatçıları Birliği, 2017 yılında toplam ihracatın yarısına yakınına üstlenen sektör firmalarını başarılarından dolayı onurlandırmak ve teşvik etmek amacıyla “Çelik İhracatının Yıldızları Ödül Töreni”ni düzenledi. Yapılan törende 16 kategoride en fazla ihracat yapan 38 firmaya ödül dağıtılırken Türkiye’nin en büyük çelik halat üreticisi **Çelik Halat ve Tel Sanayii A.Ş.**, “Tel İhracatı” kategorisinde gerçekleştirdiği ihracat performansı ile 3. ödülünü almaya hak kazandı.

Çelik Halat ve Tel Sanayii A.Ş. adına ödüllü **Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Genel Müdür Selim Baybaş** ve Ticaret Genel Müdür Yardımcısı Serdar Seylam, Ekonomi Bakanlığı Müsteşarı İbrahim Şenel’in elinden aldı. 2017 yılında 4,5 milyon Euro üzerinde ihracatı ile bu ödülü kazanan **Çelik Halat ve Tel Sanayii A.Ş.**, ürünlerinin tamamını Ku-

zey Amerika ve Avrupa başta olmak üzere 45’in üzerinde ülkeye ihraç ediyor.

Kazandıkları bu ödülün çok anlamlı ve değerli olduğunu ifade eden **Çelik Halat ve Tel Sanayii A.Ş. Genel Müdürü Selim Baybaş**, “Çelik Halat Sanayii, ülkemizin en eski sanayii kuruluşlarından bir tanesi. Üç önemli ürün grubunda çalışıyoruz. Bunlar, çelik halat, tel ve beton demeti. 50. üretim yılımızı kutladığımız bugünlerde kazandığımız bu ödül, yaptığımız işte doğru yolda olduğumuzu gösteriyor. Kalitemizle dünyada aranan bir markayız. Son yıllarda giderek artan oranda dünyanın en gelişmiş ülkeleri tarafından tercih ediliyoruz. Bu nedenle de üretimimizin büyük miktarını ihraç ediyoruz ve ülkemiz ihracat rakamlarına olumlu katkımız nedeniyle gurur duyuyoruz. Çok yakında Ar-Ge merkezine sahip, Ülkemizin bulunduğumuz sektörde ilk Ar-Ge merkezine sahip bir işletme olma yolundayız. Yaptığımız üretimin yaklaşık yüzde 30’unu ihraç ediyoruz” dedi.



JAPONYA'DAN AMERİKA'YA TÜM DÜNYAYI GÜVENLE FRENLİYORUZ.



Dünya, yenilikçi ürünleriyle
sektörde lider olmayı hedefleyen
Chassis Brakes International ile duracak.

Hasçelik'e İki Ödül Birden!



Çelik İhracatçıları Birliği tarafından 19 Mart 2018 tarihinde Swisotel The Bosphorus İstanbul'da düzenlenen Çelik İhracatının Yıldızları Ödül Töreni'nde, 2017 yılında yaptıkları ihracat ile ülkemiz ekonomisine büyük katkı sağlayan firmalara ödülleri takdim edildi.



2004 yılından beri dünyanın çeşitli ülkelerine sıcak haddelenmiş ve soğuk işlem görmüş uzun vasıflı çelik çubuklar ihraç eden Hasçelik, "Orta Ölçek En Çok Ülkeye İhracat" ve "Alaşımlı Çelik" kategorilerinde ödüle layık görüldü. Ekonomi Bakanlığı Müsteşarı İbrahim ŞENEL ve ÇİB Yönetim Kurulu Başkanı Namık Kemal Ekinci tarafından takdim edilen ödülleri, Faydasıçok Holding Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Naci Faydasıçok teslim aldı.

Hasçelik, 16 farklı kategoride ödülleri sahiplerini bulduğu törenden iki kategoride birden ödül almanın gururunu yaşadı.

63 ülkeye ihracat yapan Hasçelik, Turquality marka desteğiyle yurt dışında markalı büyüme hedefleri doğrultusunda yaptığı yatırımlar ile ihracatını her geçen gün artırmaktadır.

NSK Group fabrikaları IATF 16949: 2016 denetimlerini başarı ile geçti

NSK Group fabrikaları IATF 16949:2016 belgesi denetimlerinden başarı ile geçti. Fabrikalarda denetimlere hazırlık kapsamında kişi başı yaklaşık 6 saat, toplamda ise 2222 saat KYS eğitimi yapıldı.

IATF 16949:2016 belgesi alınmadan önce direksiyon ve süspansiyon parçaları fabrikası ISO/TS 16949:2012, sıcak metal dövme fabrikası ise ISO 9001:2008 belgesine sahipti. Revizyon yayınları ile NSK Group fabrikalarında bilgilendirme seminerleri yapıldı. Detaylı revizyon çalışmaları için tüm Kalite Yönetim Sistemi (KYS) yeni bir bakış açısı ile gözden geçiril-

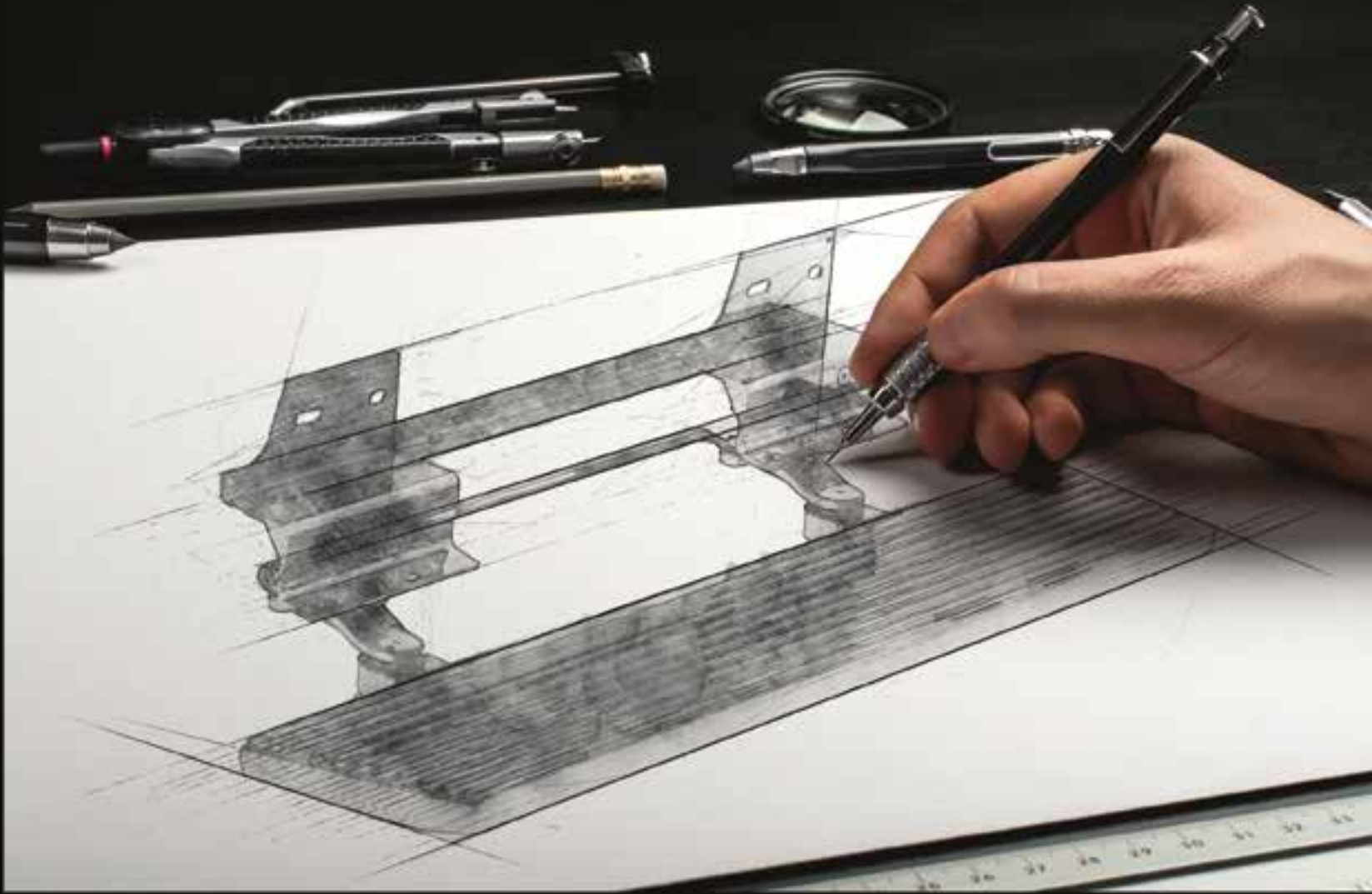
di. Fabrikalarda tüm seviyelerde çalışanlara toplam 2222 saat KYS farkındalık ve iç denetçi eğitimleri verildi. Bu kapsamda her çalışan yaklaşık kişi başı yılda 6 saat KYS eğitimi almış oldu.

KYS gereksinimleri çerçevesinde tüm süreçler için risk ve fırsat analizi yapıldı. Ek gereksinimler ile ilgili uygulamalar süreç sahipleri tarafından geliştirildi. Ayrıca önleyici faaliyet çalışmaları güncellendi. Poka-Yoke uygulamaları geliştirildi. Yapılan tüm hazırlıklardan sonra NSK Group fabrikaları 8-12 Ocak 2018 tarihlerinde gerçekleşen IATF 16949:2016 denetimlerinde başarı ile geçti.



"Brings life to technology"

Let there B **i**dea



Everything starts with an idea. With our 550 colleagues, we have the enthusiasm, to execute ideas and build strong, efficient, attractive and high quality products. We are celebrating the official opening of Birinci R&D Center.

Chassis Brakes International Bursa'dan dünyanın her iki ucuna birden fren gönderiyor

Chassis Brakes International Türkiye Genel Müdürü Ahmet Yağcı, "Fiyat avantajı, müşteri memnuniyeti, kalite ve kârlılık başarısı ile öne çıkan Bursa fabrikası, global ölçekte ülkemize ve sektöre ciddi katma değer sağlamaya devam edecektir" diye konuştu.

Dünyanın önde gelen otomotiv "foundation" fren ve fren parçaları üreticileri arasında yer alan Chassis Brakes International'ın, sektörde 80 yıllık bir geçmişi bulunuyor. Dünyanın en büyük 3 fren üreticisinden biri olan Chassis Brakes International, küresel düzeyde toplam 5 kıtada, 23 lokasyon ve 15 fabrikada faaliyetlerini sürdürüyor.

Chassis Brakes International, Bursa fabrikası aracılığıyla da ABD ve Japonya gibi dünyanın her iki ucuna birden fren sistemlerini direkt olarak gönderip, bu alanda önemli bir sorumluluk üstleniyor.

Bursa'da 20.000 metrekare alan (12 bin m² kapalı alan) üzerine kurulmuş olan Türkiye fabrikası, 260 çalışan kapasitesiyle, direkt olarak otomotiv ana sanayi üreticilerine ve çeşitli satış sonrası kanallarına disk frenler, kampana frenler ve otomatik park freni gibi orijinal ekipman üretimi yapıyor.

Chassis Brakes International'ın Bursa yapılması, kendi içerisinde ortaya koyduğu başarılı sonuçlar sayesinde, şirketin globaldeki en büyük fabrikası olma hedefine doğru hızla ilerlemektedir.

2017 YILINDA

%35 BÜYÜME
GERÇEKLEŞTİ

2017 yılını, yüzde 35'lik bir büyüme ile kapatan Chassis Brakes International Bursa, 4 yılda 3 kat büyüme gerçekleştirirken, 2020'de ise 150 milyon Euro hedefine doğru emin adımlarla ilerlemeye devam ediyor.



Bursa fabrikası, ortaya koyduğu başarılı ve verimli üretim süreçleri sayesinde, bugün itibarıyla Ford, Fiat, Opel, Renault, Toyota gibi global düzeydeki müşterilere fren sistemleri tedarik ediyor.

Şirket globalde ise BMW, Daimler, VW, PSA, Honda, Nissan, Audi, Seat, Dacia, GM, Suzuki, Mazda, Tata, Geely, Volvo vb. birçok firmaya üretim yapıyor.

Türkiye'de alanının en büyüğü

Chassis Brakes International Bursa, Türkiye'de binek ve hafif ticari araçlar için fren üretimi yapan en büyük firma konumunda yer alıyor.

Bursa fabrikası, ağır ticari araç ve kamyon benzeri araçlar harici; binek araçlar ve hafif ticari araçların hemen hemen hepsine, her çeşit fren üretiyor.

2017 yılını, yüzde 35'lik bir büyüme ile kapatan şirket, 4 yılda 3 kat büyüme gerçekleştirirken, 2020'de ise 150 milyon Euro hedefine doğru emin adımlarla ilerlemeye devam ediyor.

2018'deki hedeflere 2017'de ulaştı

Chassis Brakes International Türkiye Genel Müdürü Ahmet Yağcı, sürdürülebilir büyüme odaklı gelecek yolculuğunu sürdüren şirketin, 2017'de çok başarılı bir yıl geçirdiğini belirtti. Yağcı, 2018 yılına dair ortaya konan hedeflerin 2017'de yakalandığını vurgulayarak, bu sürecin şirketin ileriye dönük büyüme hedeflerine de önemli katkılar sağladığını kaydetti.

Güven ve konfor

MAVİ TANIŞIM VE İLETİŞİM



TKG Otomotiv, otomotiv endüstrisi için, alüminyum ısı ve ses kalkanları üretimi ile 20'den fazla ülkeye ihracat yapıyor. Güvenli sürüş ve araç içinde sessizliğin konforu için ürettiği parçalar dünyayı dolaşıyor.



tkg.com.tr

YPS Otomotiv, 4 yılda büyümesini 10'a katladı

YPS, 2013 yılında 10 milyon lira olan cirosunu bugün 100 milyon liraya ulaştırdı.



YPS Otomotiv Genel Müdürü
Bekir Girgin

YPS Otomotiv'in 1973 yılından bu yana pres soğuk sac şekillendirme, robotik ve manuel kaynak teknolojileri ve kalıphanesi ile otomotiv sektörüne hizmet verdiğini anlatan YPS Otomotiv Genel Müdürü Bekir Girgin, o yıllarda 14 ortaklı kurulan şirketin 2013 yılından bu yana üç ortakla yoluna devam ettiğini kaydetti. Üretimin büyük çoğunluğunu ana sanayiler ile ana tedarik sanayilere yaptıklarını belirten Girgin, özellikle Tofaş'ın üretimdeki payının yüzde 50 seviyesinde olduğunu aktardı. Tofaş'ın yanı sıra Renault ve Toyota grubu ile büyük yan sanayilere de ürün verdiklerini ifade eden Bekir Girgin, Bursa OSB'de 3 lokasyonda toplam 15 bin

metrekarelik alanda 330 kişi ile üretim yapıldığını dile getirdi. YPS, Tofaş'ın araçlarının gövdesinde kullanılan sac parçaları, dış yüzey parçalarını verirken, Renault Clio ve Megane için aftermarket kaput ve kapıları üretiyor. Yıllık sac tüketim miktarını 16 bin ton olarak açıklayan Bekir Girgin, "Ana üreticilerle birlikte projelerin geliştirilmesinde birlikte çalışıyoruz. Bir anlamda ana üreticilerin Ar-Ge'si gibi çalışıyoruz. Ayrıca TÜBİTAK ile de projeler yapmaya başladık. Dinamik bir ekibe sahibiz. Bu sayede 2013 yılında 10 milyon lira olan ciromuzu bugün 100 milyon liraya ulaştırdık. Hem çalışanlara hem de iş yaptığımız firmalara karşı güven temelinde çalışıyoruz" dedi.

Üretimi tek çatı altında toplamak istiyor

Geçen yıl bir önceki yıla göre yüzde 30'a yakın bir büyüme kaydettiklerini vurgulayan Girgin, üretimin yüzde 8'ini doğrudan Almanya ve Rusya'ya ihraç ettiklerini, kalan kısmın ise OEM ve ana yan sanayiler aracılığıyla dolaylı olarak ihraç edildiğinin altını çizdi. Girgin 2018 vizyonları için şunları söyledi: "2018 yılında yabancı bir firma ile şirket evliliği söz konusu. Rekabetçiliği artırmak için ölçekleri büyötmek gerekiyor.

Yeni İnsan Kaynakları Topluluğu değer katıyor

Türkiye'nin hızla büyüyen YİNKAT – Yeni İnsan Kaynakları Topluluğu, İK alanında değer katmaya devam ediyor. İnsan Kaynakları uygulamaları ve çözüm odaklı paylaşımlarıyla gündeme damga vuran grup, Telegram, Sosyal Medya, GoogleGroups üzerinden üyelerine çok değerli bilgi ve deneyimler sunuyor. Bu deneyim ve paylaşımlarda 2017 yılı şampiyonu Manisa Organize Sanayi Bölgesi Firmalarından Sarıgözoğlu A.Ş. İnsan Kaynakları Müdürü Hakan Partici oldu. Ödülünü YİNKAT Kurucu Başkanı Oktay Abacıoğlu ve değerli ekibinin elinden alan Hakan Partici; "Gerek şahsım gerekse, çalıştığım Sarıgözoğlu firması olarak, İnsan Kaynak-

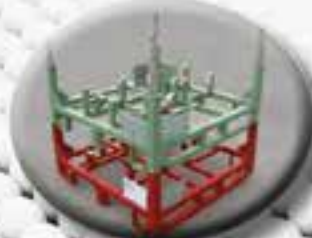
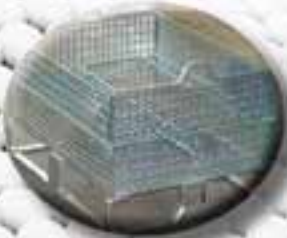
*Yeni İnsan Kaynakları
Topluluğu 2017 yılı
şampiyonu Manisa
Organize Sanayi Bölgesi
Firmalarından Sarıgözoğlu
A.Ş. İnsan Kaynakları
Müdürü Hakan Partici
oldu.*



ları uygulamaları ve sosyal sorumluluk projelerinde yer alarak, mesleğimizle beraber toplumumuza faydalı olmak üzere var gücümüzle çalışıyoruz. Paylaşımcsı olduğumuz büyük gönüllüler topluluğu YİNKAT'ın, tüm üyelerinin değerli katkılarıyla, Ülke genelinde hızla büyümeye devam etmesi bizler içinde büyük mutluluktur" ifadeleriyle teşekkürlerini sunmuştur.

Stock Systems

- a. Standard Steel Pallet
- b. Special Steel Pallet



DIN 18800-7
ISO 3834-2

ERTANLAR MAKİNA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Organize Sanayi Bölgesi 8. Cadde No:17 Eskişehir / TURKEY Tel: +90 222 236 05 53 Fax: +90 222 236 05 55
e-mail: info@ertanlar.com web: www.ertanlar.com

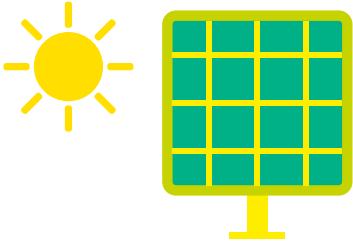


Schneider Electric, artan elektrikli araç kullanımı ile birlikte elektrik kurumlarının daha sürdürülebilir, erişilebilir ve dijital teknolojilerle uyumlu enerji üretimine odaklandıklarını belirtiyor.

Elektrikli araçların şekillendirdiği yeni dünyada sürdürülebilir enerji üretmek

Sürdürülebilir inisiyatifleri benimsemenin, düşük karbon yatırımları açısından büyük ekonomik getiriler, kalıcı pazar canlılığı, rekabetçilik ve esneklik dahil olmak üzere pek çok avantajı var.

2040 yılı itibarıyla dünya çapında yeni rüzgar ve güneş PV santralleri, yeni güç üretimine harcanan 10,2 trilyon ABD dolarının %72'sini oluşturacak.



Schneider Electric, elektrikli araçlara olan talebin artması ile birlikte elektrik tesisleri ve enerji şebekelerinin sürdürülebilir enerji yaratımı sayesinde karbon ayak izinin azaltılması ve artan tüketici ihtiyaçlarını karşılamada kritik bir rol üstlendiğini vurguluyor. Tüketiciler elektrikli araçların şebekeye sorunsuz ve verimli bir şekilde entegre olması, daha güçlü bir enerji erişilebilirliği ve aynı zamanda daha yeşil ve doğayla uyumlu enerji kullanımı talep ediyor.

Bu talep doğrultusunda elektrikli araç (EV) kullanımında hızlı bir büyüme söz konusu. 2016'da, dünya çapında rekor sayıda EV satışı gerçekleşti ve büyümenin devam etmesi bekleniyor. 2025 yılı ile birlikte dünyadaki her altı araçtan birinin elektrikli olacağı tahmin ediliyor. Artan talebin elektrik kurumları için büyük bir fırsat olduğunu belirten Schneider Electric Enerjiden sorumlu Kıdemli Başkan Yardımcısı Frederic Abbal, "Dünyanın geleceğini şekillendiren

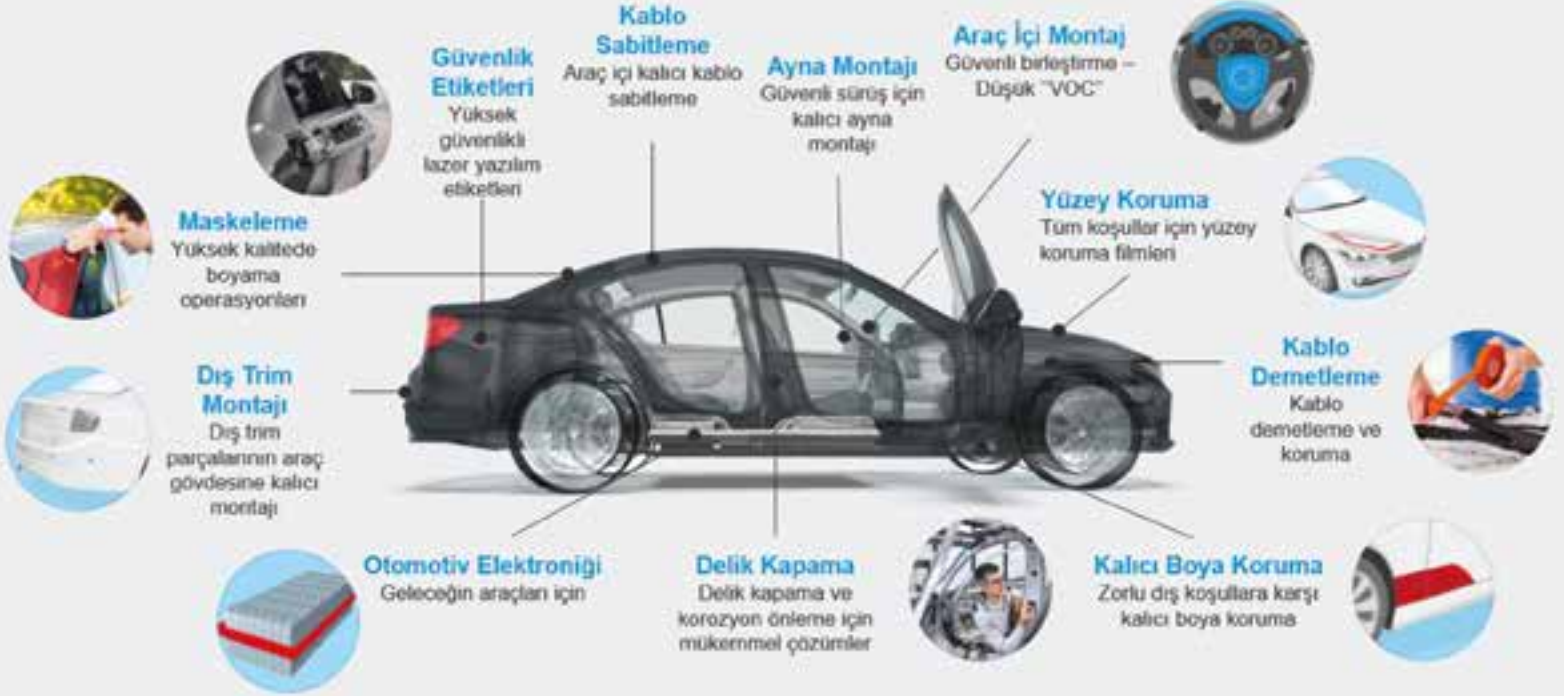
teknolojilerden biri de elektrikli araçlar olacak. EV'lerin şarj istasyonlarına ve diğer temel güç altyapılarına ihtiyacı var ve EV'ler, yenilenebilir güç kaynaklarından enerji sağlamak ve yoğun olmayan zamanlarda şarj edilirken enerji kullanımını en üst seviyeye çıkarmak için elektrik kurumlarına bağlı olacak. EV'ler bu ihtiyaçlar nedeniyle, elektrik kurumlarının iklim değişikliği hedeflerini ilerletirken, müşteri odaklı, daha verimli, temiz, dijitalleşmiş bir enerji sisteme katkı sağlayacak" şeklinde konuştu.

Bu doğrultuda dijital teknoloji yeni enerji dünyasının sorunlarının çözümlerinde temel bir rol oynuyor. Çünkü daha akıllı, veri odaklı bir şebeke yenilenebilir kaynakların daha iyi kullanılmasını sağlıyor ve genel şebeke performansını iyileştiriyor. Güneş ve rüzgar gibi dağıtık enerji kaynakları (DER) güç ve popülerlik kazanmaya devam ediyor. BNEF'in tahminine göre; 2040 yılı itibarıyla dünya çapında yeni rüzgar ve güneş PV santralleri, yeni güç üretimine harcanan 10,2 trilyon ABD dolarının %72'sini oluşturacak; güneş ve rüzgar elektriğin geleceğine hakim olacak.

Ancak kurumların şebeke varlıklarını bugünden optimize etmek için bu güç kaynaklarının sınırlarını zorlamaları gerekiyor. Bu durum, elektrik kurumlarına esneklik ve kontrol imkanı sunan veri odaklı bir altyapıyı ve şebekenin koşullarının gerçek zamanlı olarak anlaşılmasını zorunlu kılıyor. Dijitalleşme, şebeke işlemlerinin optimize edilmesi ve IoT, IT ve OT sistemlerinin entegre edilmesiyle büyük bir sürdürülebilirlik etkisi sağlıyor.

Elektrik kurumları, gelişmekte olan ve kırsal bölgelerde elektrik erişimini artırma ve verimi desteklerken, enerjiye bağlı karbon salınımını azaltma misyonu ile de sürdürülebilirlik açısından önemli çalışmalar gerçekleştiriyor.





OTOMOTİV ENDÜSTRİSİ İÇİN YAPIŞKANLI BANT ÇÖZÜMLERİ

Global network ve uzun yıllara dayanan tecrübemiz ile OEM ve yan sanayilere kendinden yapışkanlı bant çözüm önerileri geliştiriyoruz. Uygulamalarımız 6 ana gruba ayrılmaktadır;

- Araç Dışı ; Kalıcı Dış Trim Montajı
- Araç İçi ; Kalıcı İç Trim Montajı, Kablo Sabitleme, Ses ve Titreşim Sönümler
- Gövde; Delik Kapama, Güvenlik Etiketleri, Kalıcı Boya Koruma
- Geçici Uygulamalar; Maskelme, Yüzey Koruma
- Kablo Demetleme; Yolcu Kabini, Motor Bölgesi
- Araç Elektronik



Bosch olarak Sanayi 4.0 bakımından dünya genelinde 270'den fazla üretim lokasyonunda endüstriyel teknoloji ve yazılım, servisler ve bulut çözümlerinin kullanımı konusunda kapsamlı bir deneyime sahibiz.

Değişimi şekillendirmenin yolu: Sanayi 4.0



Bosch olarak Sanayi 4.0'ı nasıl tanımlıyorsunuz?

Bosch olarak Sanayi 4.0'ı, üretimde bir hattın dönüşümüyle başlayıp, ardından bir fabrikanın ve uluslararası üretim ağının, lojistik süreçlerinin dönüşümüyle devam eden ve sonuçta tüm tedarik zincirinin birbiriyle bağlı bir ağın parçası olmasını sağlayan bir süreç olarak tanımlıyoruz.

Bosch'un Türkiye'de gerçekleştirdiği Sanayi 4.0 çalışmaları nelerdir ve bu çalışmalar ne zaman başlamıştır?

Türkiye'de Sanayi 4.0 ile ilgili organizasyon çalışmalarını 2014 yılında Bursa fabrikalarımızda başlattık. Sanayi 4.0 ekibimiz, farklı projeler üzerinde çalışıyor. Bakım maliyetlerinden tasarruf etmek ve üretim kapasitesini artırmak üzere bu projelerden altısı hayata geçirildi.

Bursa Fabrikamız bugün, Bosch'un tüm üretim fabrikaları için geliş-

tirdiği standart yazılım çözümlerini kullanıyor, bu yazılımı kullanan diğer fabrikalardaki gelişmelerden anında haberdar olabiliyor. Bosch'un Bursa Fabrikasında elde edilen tüm verilere tek bir noktadan erişim ve verileri işleme olanağı bulunuyor.

Diğer yandan doğru veriyi, doğru kişiye, doğru zamanda ileterek erken müdahale fırsatı sağlanabiliyor. Üretim esnasında yaşanabilecek hatalarda düşüş ve verimlilikte artış hedefleniyor.

Termoteknoloji iş kolunda faaliyet gösteren Manisa Fabrikamızda Sanayi 4.0 projeleri hayata geçti. Bu projeler özellikle lojistik süreçlerinde otomasyon, dijital fabrika ve büyük veri uygulamaları alanlarında oldu. Mal kabul alanında kullanmaya başladığımız RFID (Radyo Frekans Dalgası Yayan Etiket) uygulaması ile gelen malzemelerin üzerine RFID etiketi yapıştırılması yoluyla malzeme giriş hareketinin otomasyonu sağlandı. Eskiden barkod okutma ile yaklaşık 3 dakikada yapılan bir paletlik malzeme giriş işlemi tamamen ortadan kaldırılmış oldu. Manisa fabrikamız, bu uygulama ile Termoteknik fabrikaları arasında RFID uygulamasını kullanmaya başlayan ilk fabrika oldu.

Gerçekleştirmiş olduğumuz projelerin dışında, Sanayi 4.0 dönüşümünün önemli bir ürünü olan APAS adlı robot bu süreci gözler önüne sermek adına çok önemli. Öğrenen görüntü işleme işlevinin yardımıyla APAS üretim asistanı, bir üretim parçasının yüzeyi ilgili özelliklere uymadığında bunu otomatik olarak algılıyor. Çalışanlar, ne kadar sapmanın tolere edileceği ve hangi noktada parçanın hurdaya ayrılması gerektiği bilgilerini



Mustafa Ayhan
Bosch Türkiye IoT
ve Sanayi 4.0
Koordinatörü



önemli bir zorluk. Dolayısıyla bu yüzyılda şirketlerin hem mevcut iş modellerini yönetecekleri geleneksel organizasyon yapılarını korumaları hem de yepyeni ve yıkıcı inovatif iş modellerini hayata geçirebilecekleri, kurum içi girişimciliğe dayalı yeni yönetim anlayışlarını devreye almaları gerekiyor.

Sanayi 4.0 otomasyon alanında oldukça verimli sonuçlar sağlamış olsa da iş gücü ve istihdam farklı alanlara kayarak devam edecek. Sanayi 4.0 dönüşümüyle hali hazırda odağında yine insan olan farklı iş alanları ortaya çıkarmaya başladı. Endüstriyel Veri Bilimciliği, Robot Koordinatörlüğü, Veri Güvenliği Uzmanlığı, 3D Yazıcı Mühendisliği vb. gibi meslekler yepyeni iş alanları oluşturuyor ve iş gücü de artık bu ve benzeri alanlara doğru kayıyor. Dolayısıyla istihdam oranlarında bir değişimden ziyade, iş ve uzmanlık alanlarında bir değişimin olduğunu söyleyebiliriz. Örneğin, teknik birimler ve üretim ile birlikte iş ve uzmanlık alanlarında sorumluluğu paylaşıyor. Eskisi gibi keskin çizgiler artık yok ve eğer keskin çizgiler çizmek istersek, oyunda kalma şansımız da yok. Bu keskin çizgilerin aksine, birlikte çalışma (collaboration) yöntemleri geliştirmeliyiz. Bu yüzden en önemli yetkinliklerimizden biri “iletişim ve iş birliği” olmalıdır.

Bunun dışında işgücünü bu alanlarda çalışacak şekilde eğitmek ve yetiştirmek çok önemli. Tek sorun, bugün söz konusu yeni meslekler için eleman açığı olması. Yani bu yeni meslekler sayesinde istihdamda bir açık değil, aksine iş gücünde bir açık olduğunu söylemek mümkün. Henüz açığın olduğu bu dönemde kendini en hızlı şekilde geliştirenler bu açığı değerlendirerek çok önemli kariyer fırsatları yakalayabilir.

Önümüzdeki yıllarda üretim endüstrisindeki günlük çalışmalar önemli değişiklikler yaşayacak.

makineye öğretiyor. Yapay zeka sayesinde makine, öğrenmiş olduğu bilgileri daha sonrasında kalite kontrolleri yaparken uygulayabiliyor ve bunları bağımsız bir şekilde yapabiliyor. APAS üretim asistanı, çalışanları bu monoton görevleri yapmaktan kurtarıyor ve tüm parçalarda tutarlı bir şekilde yüksek bir kalite seviyesi sağlıyor.

Sanayi 4.0 konusuyla ilgili orta ve uzun vadeli hedefleriniz neler?

Bosch olarak Sanayi 4.0 bakımından dünya genelinde 270'den fazla üretim lokasyonunda endüstriyel teknoloji ve yazılım, servisler ve bulut çözümlerinin kullanımı konusunda kapsamlı bir deneyime sahibiz. Önde gelen bir kullanıcı ve sağlayıcı olarak üretim ve tüm tedarik zinciri için her şeyi tek bir kaynaktan sunuyoruz. Müşterilere yönelik Sanayi 4.0 ürünlerimiz arasında üretim ve lojistiğe yönelik yazılım ve ürün çözümlerimizin yanı sıra her bir müşteri için özelleştirilmiş konseptler sağlayan servisler ve danışmanlık da bulunuyor. Sanayi 4.0 çözümlerimizle 2020 yılında 1 milyar Euro'nun üzerinde ekstra satış yapmayı ve ayrıca 1 milyar Euro'ya eş değer bir tasarruf sağlamayı hedefliyoruz.

Sanayi 4.0 sürecinin mevcut iş planları ve istihdam üzerine etkileri nelerdir?

Belirsizliği yönetebilen, yeni iş hipotezleri kurup bunları test edebilen, risk alabilen, deneme-yanılma-düzeltilme sürecini hiç gıcık olmadan işletebilen ve tıpkı bir girişimci gibi çevik organizasyonlar yaratmak, 21. yüzyılda kurumların önündeki

Müşterilere yönelik Sanayi 4.0 ürünlerimiz arasında üretim ve lojistiğe yönelik yazılım ve ürün çözümlerimizin yanı sıra her bir müşteri için özelleştirilmiş konseptler sağlayan servisler ve danışmanlık hizmeti de bulunuyor.

Doğu Pres, yatırımlarına devam ediyor...



Teknolojik gelişmelere ayak uydurması, hızlı reaksiyon kabiliyeti, kalite anlayışı, rekabetçiliği ve çözüm odaklı olması Doğu Pres'i öne çıkaran özellikleri arasında yer alıyor.



**Doğu Pres Genel Müdürü
Erdal Elbay**

Rekabetçi bir sektör olan otomotiv sanayisinde küresel bir oyuncu olarak yer alan Doğu Pres; müşteri teknik resmi, normlar ve müşteri özel istekleri doğrultusunda sac, mil ve dövme hammaddelerini kullanarak Bosch, Delphi ve Denso gibi teknoloji üreten dünya markalarının dizel ve benzinli enjektör parçalarının tedarikçisi konumundadır. Firmanın ürün gamında sızdırmazlık pulları, torna parçaları, enjektör gövdesi ve enjektöre ait alt parçalar yer alıyor. Aylık 16 milyon üretim kapasitesine sahip olan Doğu Pres üretiminin %80' ini ihracat yapmaktadır. Amerika'dan Japonya'ya kadar 18 ülkede 30'dan fazla müşteri lokasyonuna ürün gönderen Doğu Pres'in ürettiği parçalar, her yıl dünyada yaklaşık 20 milyonun üzerinde araçta kullanılıyor. Avrupa pazarında; Almanya, Fransa, İngiltere, Romanya, Polonya, Avusturya, Çek Cumhuriyeti, Asya pazarında; Japonya, Hindistan, Çin, Kore, Amerika pazarında ABD ve Brezilya ihracat yaptığı ülkeler arasındadır.

Teknolojik gelişmelere ayak uydurması, hızlı reaksiyon kabiliyeti, kalite anlayışı,

rekabetçiliği ve çözüm odaklı olması Doğu Pres'i öne çıkaran özellikleri arasındadır. Endüstri 4.0 ve yapay zeka altyapısı kurulması konularında tesisinde her yıl önemli yatırımlar yapan Doğu Pres'in hedefi elektrikli araçlarda da etkin olarak görev almaktır. Bu çerçevede Ar-Ge yapılanmasına önem veren Doğu Pres, proses ve ürün tasarımı konularında da faaliyetler planlıyor. Doğu Pres'in hedefi birlikte çalıştığı global markalara kendi tasarımlarını sunmak ve codesigner olarak projelerde yer almak. Doğu Pres, her yıl başta makine ve teknoloji olmak üzere yaklaşık 5 milyon Euro' luk yatırım yapıyor.

Stratejik iş ortağı DENSO tarafından 2017 yılında **"En İyi Tedarikçi"** ödülüne layık görülen Doğu Pres, Macaristan'da açmayı planladığı fabrika için teknik fizibilite çalışmalarına hız verdi. KalDer Bursa EFQM Mükemmellik Büyük ödülü sahibi olan Doğu Pres, **"Mükemmellikte Yetkinlik 5 Yıldız Belgesi"** ile birlikte mükemmellik yolculuğuna hızla devam ediyor.

Doğu Pres Genel Müdürü Erdal Elbay: "30 yıllık endüstri yolculuğunda hızla kurumsallaşan, teknoloji ve altyapı yatırımları ile global bir tedarikçi konumuna ulaşan Doğu Pres' te mühendislik gücümüze ve teknik altyapımıza yatırım yapmaya devam ediyoruz. **'2023 yılına kadar hassas toleranslı ürün ve komponentlerde ilk tercih edilen marka olmak'** vizyonumuz doğrultusunda tüm çalışmalarımız da kalite, teknoloji, ve hızlı çözüm kabiliyetimizi ortaya koyarak uzun soluklu ve sürdürülebilir gelecek hedefleri ile çalışıyoruz" açıklamasını yaptı.

Aylık 16 milyon üretim kapasitesine sahip olan Doğu Pres üretiminin %80'ini ihracat yapmaktadır. Amerika'dan Japonya'ya kadar 18 ülkede 30'dan fazla müşteri lokasyonuna ürün gönderen Doğu Pres'in ürettiği parçalar, her yıl dünyada yaklaşık 20 milyonun üzerinde araçta kullanılıyor.



30 YILDIR **HASSASİYETİMİZLE** **FARK YARATIYORUZ**

Kurulduğumuz ilk günden bu yana aynı özveri ile çalışıyor, altına imza attığımız projelerle farkımızı ortaya koyuyoruz. Çünkü biz mükemmel tasarlıyor, tutkuyla üretiyoruz.

Türk imalat sanayisinin merkez üssü Kocaeli, Ocak-Şubat döneminde 159 ülkeye 2,2 milyar dolarlık ihracat yaptı. Bu dönemde, kent ihracatının yarısını, performansını geçen yıla göre yüzde 37,4 artıran otomotiv sektörü gerçekleştirdi.



Kocaeli, otomotiv ihracatında vites yükseltti

OCAK-ŞUBAT 2018 KOCAELİ İHRACATI

**1 MİLYAR
119 MİLYON USD**

OTOMOTİV İHRACATI

**537 MİLYON
792 BİN USD**

KİMYEVİ MADDELER

**137 MİLYON
300 BİN USD**

DEMİR VE DEMİR DİŞİ METALLER

**81 MİLYON
164 BİN USD**

ÇELİK

Kocaeli, Şubat ayında yaptığı 1 milyar 236 milyon 415 bin dolarlık dış satımla tarihinin en yüksek Şubat ayı ihracatına imza attı. Böylece, kentin 2017'nin ilk 2 aylık döneminde 2 milyar 39 milyon 423 bin dolar olan dış satımı, bu yılın aynı periyodunda yüzde 8,7'lik artışla 2 milyar 217 milyon 493 bin dolar oldu.

İhracat liginde İstanbul ve Bursa'nın ardından üçüncü sırada yer alan kentten, bu dönemde 159 ülkeye satış yapılırken, ülke ihracatının yüzde 8,8'i gerçekleştirildi.

Ford Otosan, Hyundai Assan, Honda Türkiye ve Anadolu Isuzu'nun üretim tesislerinin yanı sıra çok sayıda otomotiv tedarik sanayi firmasına ev sahipliği yapan kentin bu sektördeki ihracat performansında yaşanan artış dikkati çekti.

**159 ÜLKEYE
2.2 MİLYAR DOLAR
İHRACAT GERÇEKLEŞTİ**

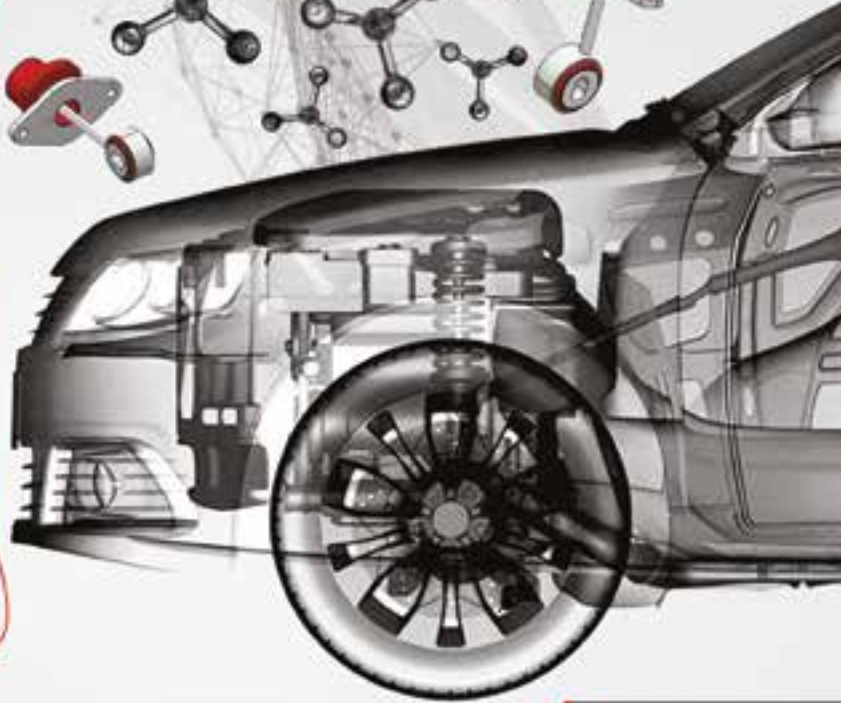
Yılın ilk 2 aylık periyodunda kent ihracatının yüzde 50,5'ine denk gelen 1 milyar 118 milyon 834 bin dolarlık kısmı, otomotiv sektöründe faaliyet gösteren firmalar tarafından yapıldı. Ocak-şubat döneminde Bursa'nın ardından en fazla otomotiv ihracatı yapan

il olan Kocaeli'nin bu sektördeki ihracat performansı geçen yıla göre yüzde 37,4 arttı.

Ülkenin en büyük sanayi kuruluşu olan Tüpraş'ın yıllık 11 milyon ton ham petrol işleme kapasitesine sahip İzmit Rafinerisi ile yıllık yaklaşık 4,5 milyon ton siyah ürün işlenen Fuel Oil Dönüşüm Tesisi'ni barındıran Kocaeli'nin ihracatında kimyevi madde ve mamulleri sektörü ikinci oldu. Kentin kimyevi madde ve mamulleri ihracatı bu dönemde 537 milyon 792 bin dolar olarak kayıtlara geçti.

LİDER TEKNO-LOJİ TEDARİKÇİSİ

Tekno Kauçuk, dünya çapındaki müşterilerinin beklenti ve memnuniyetini ön planda tutarak **otomotiv** sektörüne tamamı kendi tasarımı olan teknik kauçuk parçalar üretir.





AB'den yeni araçlara eCall zorunluluğu geliyor

AB Komisyonunun hazırladığı ve Avrupa Parlamentosu tarafından 2015 yılında onaylanan eCall sistemi 31 Mart'ta yürürlüğe giriyor. Bu sistemle araçlar kaza anında otomatik olarak 112'yi arayacak.

Yeni düzenlemeyle birlikte tüm yeni araçlarda kaza ve benzeri acil durumlarda otomatik arama yapan yardım sistemleri bulunacak. 31 Mart tarihinde yürürlüğe girecek yeni düzenlemeyle birlikte AB'de trafiğe çıkacak bütün yeni otomobil, SUV, ve hafif kamyonetlerde eCall, yani otomatik arama yapan sistemin bulunması zorunlu hale gelecek.



Toyota'dan elektrikli otomobillerin maliyetlerini azaltacak yeni teknoloji

Toyota'nın yeni teknolojisi ile elektromotorlardaki mıknatıslanma için nadir bulunan metallerin kullanımı yarı yarıya azaltılacak ve yeni mıknatıslar yaygın olarak kullanılan "neodim elementinden" daha az kullanılarak çok daha ucuza elde edilecek

Toyota'nın geliştirdiği yeni teknoloji ile elektromotorlardaki mıknatıslanma için nadir bulunan metallerin kullanımı yarı yarıya azaltılacak ve yeni mıknatıslar şu anda yaygın olarak kullanılan "neodim elementinden" daha az kullanılarak çok daha ucuza elde edilecek. Bu da özellikle elektrikli otomobillerin maliyetlerini aşağıya çekecek.

Toyota açıklamasına göre, Toyota, 2030 yılına kadar satmayı planladığı 5,5 milyon elektrik motorlu otomobili kullanıcıya daha ekonomik olarak sunacak. Geleneksel elektromotorlarda kullanılan ve yüksek ısıda mıknatıslanma özelliğini koruyan neodim bazlı elektromotorlar, artık daha uygun maliyetli madenlerle ısıya dayanıklı şekilde üretilebilecek.



Mercedes, 70 milyon kod satırından oluşan araç içi yapay zekasını tanıttı

Mercedes, yeni nesil teknolojilere uyum sağlamak konusunda, geleneksel köklerine rağmen çok hızlı hareket ediyor. Firmanın görücüye çıkarttığı araç içi yapay zeka sistemi MBUX, rakiplere karşı ciddi bir avantaj sağlayacak.

Yeni A serisi otomobillerinde yer alacak bu sistem için Mercedes oldukça iddialı bir sunum gerçekleştirdi. Sezgisel olarak makine öğrenimi destekli MBUX, kullanıcıların davranışlarına ve alışkanlıklarına göre zamanla kendini geliştiriyor. Yaklaşık 70 milyon kod satırından oluşan dev bir yazılımın çekirdeğini oluşturduğu sistem, artırılmış gerçeklik teknolojisi üzerinden haritaları görüntülüyor.





Otomotiv Endüstrisi Bu Fuarı Bekliyor!

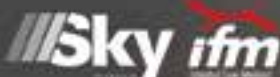
METALEXPO

DEMİR, ÇELİK, METAL ÜRÜNLERİ VE ÜRETİM TEKNOLOJİLERİ FUARI

12-15 EYLÜL 2018
İSTANBUL FUAR MERKEZİ

Metalexpo İstanbul'u Instagram'da takip edin!  / metalexpo_istanbul

metalexpo.com.tr



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

2018 Dünya Ekonomik Forumu'ndan çıkan teknoloji öngörülleri

Dünya Ekonomik Forumu, hükümetler, sivil toplum örgütleri ve özel sektör arasındaki iş birliğini artırarak dünyayı daha iyi bir yere taşımayı hedefliyor. Bu sayfamızda şirket ve hükümet liderlerinin teknolojiyle ilgili konulardaki fikir ve öngörülerini derledik.

Yapay zeka

Google CEO'su Sundar Pichai bir röportaj sırasında "Yapay zekanın etkisi ateş ya da elektrikten bile büyük olacak. İnsanların bu zamana kadar üzerinde çalıştığı en önemli şey yapay zeka çünkü herhangi bir şeyi yapma şeklimizi değiştirme potansiyeline sahip." dedi.

Duke Üniversitesi İnsanlık ve Otonomi Laboratuvarı Başkanı Mary Cummings ise "Teknoloji her derde deva bir ilaç değildir. Teknoloji ve özellikle de yapay zeka konusunda aceleci davranıyoruz. Yapay zekanın Pandora'nın Kutusu'nu açtığı kesin. Özellikle otonom araçlarda olmak üzere, birçok yapay zeka uygulamasında algoritmaların işleyişini tam olarak anlamıyoruz." diyor.

Otomasyon

2018 Küresel Risk Raporu, otomasyonun iş gücü piyasasına zarar verdiğini ve vermeye devam edeceğini öne sürüyor. Üstelik bu ilerleyiş devam ederken zengin ve yoksul arasındaki uçurum büyüyecek, ilk olarak fazla vasıf gerektirmeyen meslekler yok olacak, büyük teknoloji şirketlerinin gücü artarken eğitimsiz işçilerin seçenekleri giderek azalacak.

Bitcoin

Bitcoin üzerine gerçekleştirilen panele katılanların çoğu Bitcoin'in bir para birimi olarak adlandırılmaması ya da para birimi muamelesi görmemesi konusunda hemfikir. Bitcoin'in daha ziyade altına benzeyen bir varlık olarak ele alınmasını uygun gördüler. Bitcoin bir yana, panelistler pek çok faydalı uygulamasıyla birlikte umut vadeden bir teknoloji olarak gördükleri blok zinciri konusunda daha heyecanlıydı.

Siber güvenlik

Siber saldırılar ve geniş çaplı veri dolandırıcılığı, 2018 Küresel Risk Raporu'nda ele alınan en

önemli beş küresel riskten ikisini oluşturuyor. Nesnelerin İnterneti'nin yaygınlaşmasıyla birlikte bulut hizmetlerinin kullanımı da artacak. Bu artış çeşitli kolaylıklar sağladığı gibi hacker'ların hedeflediği insan sayısını da artıracak. Sadece kredi kartı bilgileri ya da bireysel kimlikleri çalmanın ötesinde siber suçlular enerji şebekesi gibi toplumların işleyişini sağlayan sistemlerin çökmesine de neden olabilir.

Teknoloji devlerinin düzenlenmesi

Salesforce CEO'su Marc Benioff teknoloji dünyasındaki düzenlemelerin artırılması gerektiğine vurgu yaptı. Birleşik Krallık Başbakanı Theresa May de Davos konuşmasının bir kısmını teknoloji şirketlerinin düzenlenmesi konusuna ayırarak "Teknoloji platformları coğrafi sınırların ötesinde faaliyet gösterdiği zaman tek bir hükümet ya da ülkenin uluslararası kurallar, normlar ya da standartlar belirlemesi söz konusu olamaz." dedi.

Biyoteknoloji

CRISPR gen düzenleme tekniğini geliştiren bilimcilerden Feng Zhang, gen düzenleme teknolojisinin olumlu ve olumsuz yönleri hakkında konuştu. "Daha fazla canlının DNA'sını diziledikçe o canlıların hayatta kalmak için ne şekilde evrimleştiğini anlayabilir, bunu mümkün kılan özelliklerden bazılarını diğer canlılara aktararak türlerin yok olmasını engelleyebiliriz." dedi. Forum'da Dünya Biyo-Genom Projesi ile Dünya Kod Bankası arasında bir iş birliği yapılacağı açıklandı. Bu kuruluşlar yeryüzündeki bütün canlıların DNA'sını dizilemek için çalışacak. 4,7 milyar Dolar'lık bu devasa projenin 10 yıl kadar süreceği düşünülüyor.



Türk Otomotiv Sektörünün 1968'den Beru Vasıflı Çelik Partneri



Sıcak Haddelenmiş Vasıflı Çelik Çubuklar

hasprime hasmil

Soğuk İşlem Görmüş Vasıflı Çelik Çubuklar

hasparlak hasotomat



hascelik

2016 "İSO 500" Sıralamasında 271.

Turquallty Marka Desteği

IATF 16949 Sertifikalı ve OEM Onaylı

65 Ülkeye İhracat



Toyota, otonom sürüş için 2.8 milyar dolar yatırımla yeni bir şirket kurdu

Otonom sürüş teknolojilerine hız kazandırmayı amaçlayan Toyota, 2.8 milyar dolarlık yatırımla bin kişilik yazılım mühendisinin görev yapacağı TRI-AD adında yeni bir şirket kurdu.



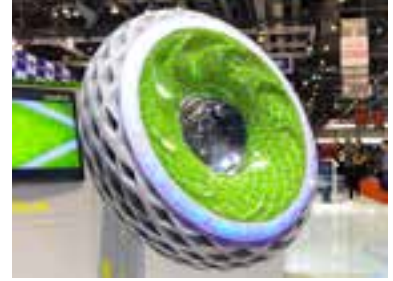
Volkswagen'den elektrikli otomobil teknolojisine 25 milyar dolarlık yatırım

Şirket elektrikli otomobil teknolojisine 25 milyar dolar yatırım yaptı. Volkswagen şu anda elektrikli araç üretmek için donanımlı üç fabrikaya sahip olduğunu, ancak bu sayının önümüzdeki iki yıl içinde 16'ya yükseleceğini belirtti.



General Motors elektrikli Chevrolet Bolt üretimini artırıyor

General Motors'un patronu Mary Barra, yoğun talep nedeniyle daha fazla Bolt EV üreteceklerini açıkladı. Şirket 2023'e kadar piyasaya en az 20 yeni elektrikli model çıkaracak. AutoNews'e göre Chevrolet ilk tam yıl üretim yaptığı 2017 senesinde 22.398 Bolt EV üretti



Goodyear'dan şaşırtıcı konsept: "Fotosentez yapan lastik"

Goodyear, bu kez bambaşka bir konseptle karşımızda. Şirketin Oxygene adındaki lastik konseptinin içerisinde canlı yosun bulunuyor. Bu canlı lastik, yolculuk esnasında havadaki nemden topladığı karbondioksit ile fotosentez yaparak oksijen üretiyor.

Roma 2024 yılında dizel otomobillerin şehre girişini yasaklıyor

Dizel otomobilleri yasaklayan şehirler kervanına Roma da katıldı. Belediye Başkanı Virginia Raggi, 2024 yılından itibaren dizel otomobillerin yasaklanacağını açıkladı. Raggi yaptığı açıklamada yasağın başlıca nedeninin Roma'nın tarihi bölgelerine zarar veren kirli atmosferi azaltmak ve iklim değişikliğine son vermek olduğunu belirtti.



Mercedes-Benz'in yeni tamamen elektrikli kamyonu eActros

Mercedes, son aşamadaki yeni tamamen elektrikli kamyonu eActros'u tanıttı. eActros bu yıl içerisinde dolu ağırlık olarak 18 ve 25 ton olmak üzere iki farklı versiyon ile satışa sunacak. Her biri 170 beygir güç ve 485Nm tork üreten iki elektrikli motordan güç alan kamyon, 240kWs kapasitedeki iki lityum iyon batarya sayesinde 200km menzile ulaşacak. Daimler'in iddiasına göre eActros, dizel kamyonlarla boy ölçüşebilir bir sürüş performansına sahip olacak.



CANEL
OTOMOTİV

Canel Otomotiv

Dünyanın en büyük otomotiv üreticilerine alüminyumdan geliştirdiği ürünleriyle çevreci çözümler sunar.



Global standartlardaki eloksallı, yağ boya, toz boya kaplama yetileri ve stretch bending, form pres, robotik kaynak (CMT), montaj, polisaj, kumlama, uygulamaları ile otomotiv sektöründe entegre olarak hizmet veren bir kuruluştur. Dünyanın en büyük otomotiv markalarında; hafif ticari, ticari, ağır ticari, karavan ve binek araçlarının portbagaj, darbe sönümleyici, çerçeve, kapak, havalandırma ve daha bir çok Alüminyum bazlı ürünleri Canel Otomotiv imzasını taşıyor.



YEŞİLOVA HOLDİNG

DİJİTAL DÖNÜŞÜM İÇİN BAŞARININ 20 YOLU

İşletmelerin teknolojik gelişmelere ve dijital dönüşüme ağırlık vermeleri gerektiği açık. Bu kapsamda sadece büyüklerin değil, KOBİ'lerin dijital dönüşümü de hem kendileri hem Türkiye ekonomisi açısından büyük önem taşıyor.

DÜŞÜNCE BİÇİMİNİZİ DEĞİŞTİRİN



1

MİSYON BELİRLEYİN

Teknolojiyle başlamayın, sosyal değerini düşünün ve teknolojinin karşılaştığınız önemli sorunları çözmenize nasıl yardımcı olabileceğini araştırın.

2

KOMİTELER KURUN

İşletmenizin tamamını etkileyecek bir değişim yönetimine hazır olun. Çalışanların yeniden eğitilmelerini, dirençe karşı çıkanları ayıklamaya hazır olun.

3

DÖNÜŞÜM FİKİRLERİ

Dönüşüm fikirlerini tartışmak faydalıdır. Bu konudaki kanıtları çabucak göstermeye çalışmak neyin işe yarayıp nelerin işe yaradığını belirlemenin en iyi yoludur.

4

ŞEFFAF OLUN

Kolektif bilgelik şarttır. Başarılarınız ve başarısızlıklarınız hakkında açık olun. Planlarınızı, verilerinizi kodlarınızı yani her şeyi paylaşın.

5

DİJİTAL TEKNOLOJİ

Etkinleştirici bir teknoloji giyilebilir cihazdan dahili sisteminize kadar her şey olabilir. Tüm dijital teknoloji biçimlerini dikkate aldığınızdan emin olun.

6

İYİ BİR KLAVUZ BULMAK

Size rehberlik edebilecek bir lider gerekiyor. Bunun için kuruluşunuzun içine ve dışına bakın. Dijital dönüşümün bir döneminin atanması olarak düşünün.

7

BT ALTYAPISI

Teknoloji uzmanı ve mimarlar, çalışan BT altyapısına sahip olmanın mümkün olduğunu gösteriyor. Çok zor olduğunu söyleyenlere güvenmeyin.

8

GÜVEN YARATIN

Mütevelli heyetinde bunu gerçekten alan birileri olduğundan emin olun ve bunu yapmayanları eğitin. 30 yaşın altında birini seçmeyi ciddi olarak düşünün.

9

PROJE EKİPLERİ

Çapraz disiplinli proje ekipleri oluşturarak ve dijital ekipleri diğer ekip bölümlerine aktararak dijital bilgiyi kuruluşunuz genelinde paylaşın.

10

YETKİLENDİRME

Her kuruluş sahip oldukları verilerle daha fazlasını yapabilir. Süreçleri etkili bir şekilde kullanmanıza yardımcı olabilecek birini getirin veya eğitin

İNSANLAR



SÜREÇ



11

KÜÇÜK ADIMLAR

Her seferinde bir şeye odaklanın ve küçük, yinelenmeli adımlarla çalışın. Bir sorun seçin ve süreçlere devam etmeden önce sürekli bunu yapmaya çalışın.

12

AR-GE

Şirket için bir Ar-Ge laboratuvarı kurun veya gelecekteki fikirleri geliştirmenize yardımcı olabilecek bir iş ortağı bulun.

13

MESLEKİ TASARIM

İzleyici merkezli olmak hiç bu kadar önemli olmamıştı. Tüm yeni projelerinizdeki paydaşlarınızı ve destekçilerinizi olabildiğince yakın bir şekilde dahil edin.

14

İŞBİRLİKLERİ

Sistemleri, ürünleri veya fikirleri yeniden yaratmayın. Halihazırda iyi olan insanlar ve şirketler ile çalışın.

15

BİLGİ TEKNOLOJİLERİ

İşin temel teşkil etmeyen şeyleri yapmayı bırakın. Muhtemelen iyi çalışmıyordur. Bilgi teknolojilerinin çalışması bir önceliktir.

16

PROBLEM ÇÖZMEK

Sahip olduğunuz neredeyse her türlü ihtiyaç ya da problem için düşük maliyetli bir çok araç var. Verimliliği artırmak için bu yolları kullanmanız ve bulmanız gerekir.

17

BULUT VERİSİ

Ekiplerinizin herhangi bir yerde çalışmasını mümkün kılarken verimliliği, ölçeklenebilirliği ve işbirliğini geliştirin.

18

MODÜLER DÜŞÜNÜN

Tek boyutlu bir çözüm bulmaya çalışmayın. Sınıfında en iyisi, birbiriyle konuşan ve bunları birbirine bağlayan bağımsız araçlar için araştırma yapın.

19

CANLI PERFORMANS

Geçerli performansın canlı bir gösterge tablosunu belirten bir yerde yukarı çıkarak, herkesin etkilerini anlamasına ve izlemesine yardımcı olun.

20

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

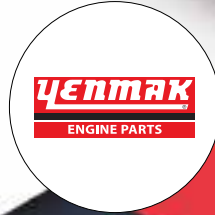
Kitinizi kullanımını desteklemeye ve bakımını yapmaya özen gösterdiğinizden emin olun.

ARAÇLAR



Kaynak: <https://thenewreality.info>

FİRMA TANITIM SAYFALARI



ADIENT TURKEY SEATING OTOMOTİV LTD. ŞTİ.



Biz Kimiz

Kazanmak için inşa edilmiş bir markayız. Bugün ve Yarın'ız. Adient gibi başarılı markalar; gelecekteki gelişme için pek çok istek uyandıran alan sağlarken, zaman içerisinde güvenilir bir şekilde birbirine bağlanmış sağlam temeller üzerine kurulmuştur. Markamızın bizi nereye götürebileceğini görmek adına, nereden geldiğine ve nasıl hayata geldiğine ve daha önemlisi, bizi; rekabet içerisinde tüm dünyada bizi takip edenlerin aklılarında ve kalplerinde nasıl farklı kılacağına daha yakından bakalım.



Devinim halindeki Dünya'da tecrübeyi geliştirmek



Global Stratejimiz



Bizim gibi sektörlerde yeni bir marka inşa etmek, hareket halindeki bölümleri ve parçaları gerektirmektedir. Firma olarak biz kimiz sorusuna tam olarak anlayabilmek için, bütün bu parçalar birlikte nasıl çalışır görmemiz gerekmektedir. Global stratejimizin merkez grafiği; endüstrinin en iyi araç koltuğu içeriklerini ve sistemini teslim etmek ve devinim halindeki dünyada tecrübeyi geliştirmek gibi en iyi olduklarımızın odağını görselleştirirken, firmamızın asli unsurlarını tanımlamaktadır. Merkez grafiğinin merkezinde; düşünüşümüz, kişiliğimiz ve görsel kimliğimizi içeren ana parçaları görmekteyiz. İş hayatında kim olduğumuzu tanımlamada önemli rol oynayan Vizyonumuz ve Beş Yıllık Hedeflerimiz de ayrıca merkez grafiğinin merkezinde yer almaktadır. Aldığımız aksiyonları, çok önemli hedeflerimize uygun hale getirdiğimizden emin olabilmek adına sürekli akışımızda tutmamız gereken bu beş unsur Adient'in odak noktasıdır. En nihayetinde, mevcut merkez unsurlarımız; iş stratejimiz, kültürümüz ve operasyonel mükemmeliğimiz hakkında bilgi vermekte ve rehberlik etmektedir. Dairenin dışında konumlandırılmış, Adient markasında yer verdiğimiz bu üç bölüm, günlük hayattaki aksiyonlarımıza dahildir. Ve bu alanlardaki başarımız, markamızın temel bileşenlerini güçlendirmemize yardımcı olmaktadır.

Odaklı. Özgün. Tutkulu.

Adient'i desteklemeye başladığımız marka kimliğimiz; markamızın tınısını belirleyen eşsiz değerler, tüm iletişimleri ve deneyimleri kapsamaktadır.



Gelecek Başarılarımız İçin Duruşumuz

Operasyonel mükemmellik için sarsılmaz bağlılık ve attığımız her adımda kusursuz uygulamal Adient olarak bizler ve bizim marka duruşumuz, dünya standartlarında ürünler üretmek ve sektörümüzde global lider olabilmek için neler gerektiğini biliyoruz. Marka duruşumuz, rekabetçilerimize karşı belirgin bir rekabet avantajı sağlarken, farklılığımızın eşsiz noktasını da vurgulamakta olup, müşterilerimize en değerli ürünleri teslim edebilmek için, kusursuz zamanlama ve doğru yöntemde doğru parçaları bir araya getirerek her gün nasıl kazandığımızı altını çizmektedir.

ADIENT TURKEY SEATING OTOMOTİV LTD. ŞTİ.
TOSB-TAYSAD Org. San. Böl. 1. Cad. 11. Sok.
No:4 Çayırova / Kocaeli

Tel: 0 (262) 723 40 00
Faks: 0 (262) 658 11 63
www.adient.com

ANKA AUTOMOTIVE



ANKA is the first and only factory, producing drive shafts systems in Turkey. ANKA is located in Konya Industrial Zone and has been manufacturing high quality drive shafts for light commercial vehicles and cars for more than 25 years. Our drive shafts have produce to original standards and have reached wide variety

ANKA, Türkiye'de aks üreten ilk ve tek fabrikadır. Konya Sanayi Bölgesinde bulunan ANKA, 25 yılı aşkın süredir hafif ticari araç ve otomobiller için yüksek kaliteli ürün üretmektedir. Akslarımız orijinal standartlara sahiptir ve Dünya çapında çok çeşitli satış noktalarına ulaşmıştır. 3 kıtaya 23'den fazla araç markası ile hizmet veriyoruz.

Başlıca ürünlerimiz: Komple aks, Aks başlıkları, Aks laleleri, Aks mafsalları, Aks körükleri, Teker poryaları.

ANKA'nın aksleri standart dışı ürünlerden 3 kat daha dayanıklıdır. Ürünlerimiz, standart şartlarda kullanıldığında, standart olmayan tahrik millerine kıyasla 2 yıl veya 100.000 kilometre sorunsuz çalışabilir. ANKA ürünleri insanlığa güvenli ve ekonomik bir yolculuk sağlar.

Daha fazla bilgi için lütfen web sitemizi ziyaret ediniz.

ety of sale points around the World. We are providing services with more than 23 vehicle brands, to the 3 continents.

Our main productions: Drive shafts, Outer CV Joints, Inner CV Joints, Tripods, Axle Boots, Wheel Hubs.

ANKA's drive shafts are 3 times more durable than the non standard products. Our products can work smoothly 2 years or 100.000 kilometers when used in the standard conditions, comparing with non-standard drive shafts. ANKA drive shafts provide safely and economically journey to the humanity.

For more information, please may you visit our website.



ANKA KALIP VE ÜRETİM SANAYİ A.Ş.

Konya Organize Sanayi Bölgesi, Lalehan Caddesi No:2 42050
Selçuklu KONYA/TÜRKİYE

Tel: 0 (332) 239 10 00
Faks: 0 (332) 239 10 09
info@ankaautomotive.com.tr
www.ankaautomotive.com.tr

ARIKAN AUTOMOTIVE

ARIKAN
AUTOMOTIVE • 1975



Arıkan, kuruluş tarihi olan 1975 yılından günümüze Otomotiv sektörünün lider OEM'lerinin çözüm ortağı olarak sektörde sarsılmaz bir yer edinmiştir. Mekanik araç kaldırma krikoları ile başladığımız ürün gamımıza yıllar içinde kaput kilidi, arka kapı kilidi, menteşe ve lastik tamir kiti gibi mekanizma parçaları eklenmiş, firmamız global pazarda lider bir tasarımcı ve üretici haline gelmiştir. Arıkan ürünleri Ford, Volvo Toyota, Fiat gibi lider OEM'lerin dünya çapındaki tüm tesislerine tedarik edilmektedir.

Arıkan, hem kaliteli üretim hem de fonksiyonel ürün tasarımları ile maliyet, ağırlık ve yer avantajı sağlayarak müşterilerini yer yönden desteklemektedir. Arıkan Ford Q1 ödülü, ISO TS 16949, ISO 14001 sertifikalarına sahiptir.

Arıkan has proudly gained an unshakable place in automotive sector as a solution partner for leading OEMs since its establishment in 1975. Having started with mechanical car lifting jacks, its product range has expanded over the years with the inclusion of assemblies such as hood latches, rear compartment latches and hinges, enabling Arıkan to become a leading designer and manufacturer in global market. Arıkan products are now supplied to leading OEMs such as Ford, Volvo, Toyota and Fiat.

Arıkan supports its customers not only with qualified products but also functional designs created to provide cost, weight and space advantages. Arıkan Has Ford Q1 Award, and ISO TS 16949, ISO 14001 Certificates.



ARIKAN AUTOMOTIVE

Organize Sanayi Bölgesi , Teknoloji Bulvarı No: 13
26110 Eskişehir/Turkey

Tel: 0 (222) 236 07 70
Faks: 0 (222) 236 07 74
arikan@arikanautomotive.com
www.arikanautomotive.com

BAŞKURT MOTOR VE KABLO SANAYİ A.Ş.

52
years

BAŞKURT
MOTOR VE KABLO SANAYİ A.Ş.



Başkurt Motor ve Kablo Sanayi A.Ş. was established in 1966, Istanbul to manufacture cable, cable assembly and heater motor for vehicles. In 2005, new production plant in Sakarya was put into service.

The headquarters is in Istanbul and all production activities are conducted at one complex in Sakarya 1st Industrial Zone.

The production facility is TS ISO 9001, TS ISO 16949 and ISO 14001 certified.

Product design, development, validation, material tests, durability tests and functional tests are all to ensure the product and service quality of Başkurt.

With its wide range of products, powerful engineering capability and customer-oriented approach, Başkurt is a reliable business partner preferred by most national and international customers in commercial vehicle sector.

Main products are dc geared and non-geared motors, HVAC units, copper and aluminum cable, cable assemblies and wind-screen wiper systems.



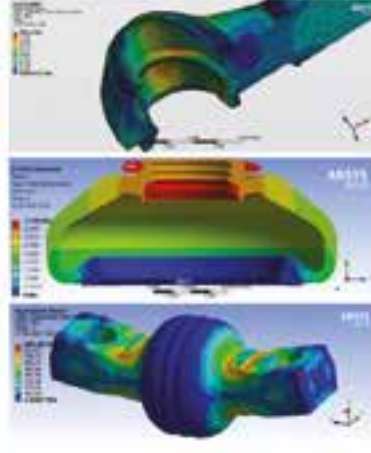
BAŞKURT MOTOR VE KABLO SANAYİ A.Ş.

Hanlı Beldesi, 1. OSB, 1. Yol, No. 35 Arifiye 54600 Sakarya - Turkey

Tel: 0 (264) 291 01 44
Faks: 0 (264) 291 06 92
info@baskurt.com
www.baskurt.com



steering towards
technology



DİTAŞ, otomotiv sanayisinde direksiyon ve süspansiyon parçaları üretiminde 40 yıllık tecrübeye sahip olarak yurt içindeki ve yurt dışındaki araç üreticilerine yüksek kalitede orijinal parça tedarik etmektedir. Ditaş sadece parça üreticisi değil; aynı zamanda Ar-Ge merkezi ile, araç üreticilerine çözüm sağlayıcı ve proje ortağı olarak da hizmet vermektedir.

Niğde'de 22.000 m²'si kapalı alan olmak üzere toplam 150.000 m²'lik bir alanda; deneyimli ve eğitimli 400'e yakın çalışanıyla üretim yapmakta olan **DİTAŞ**, müşteri isteklerini zamanında karşılayan tasarım kabiliyeti, saha şartlarını simüle eden prototip test tesisleri, modern ve yeni makine parkı, esnek üretim prosesleri ile kaliteli hizmet vermeye devam etmektedir.

6 Sigma Kalite Yönetim felsefesiyle çalışan **DİTAŞ**, ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi sertifikası, ISO/TS 16949 Otomotiv Tedarikçileri Kalite Sistemi sertifikası ve Ford Q1 Kalite sertifikasına sahiptir ve aynı zamanda Türkiye'nin en büyük araç üreticilerinin "A" sınıfı tedarikçisidir.

DİTAŞ, having 40-years of prideful experience in steering and suspension parts production in automotive industry, is providing original high quality parts to the domestic and also international vehicle manufacturers. Ditaş serves not only as a part producer, but also as a solution provider and project partner with R&D center for vehicle manufacturers. DİTAŞ, running its production with about 400 experienced and well trained employees in the facilities located at Niğde on a total area of 150,000 m² of which 22,000 m² is built-up, keeps on providing its high quality products based on its design capability to satisfy the customers' demand on time, its prototype testing facilities providing simulation under field conditions, its modern and new machinery and equipment pool and its flexibility in the production processes.

DİTAŞ, a company that carries its operations based on 6 Sigma Quality Management philosophy, has been accredited by important certifications such as ISO 14001 Environmental Management System Certificate, ISO/TS 16949 Automotive Suppliers' Quality System Certificate and Ford Q1 Quality Certificate and at the same time, DİTAŞ is an "A" category supplier of the biggest vehicle manufacturers of Turkey.



ditaş.com.tr

DÖNMEZ DEBRİYAJ
SAN. VE TİC. A.Ş.



İlerlemenin Yolu...

DebrİYaj üretiminde sektör lideri olan Dönmez DebrİYaj, otomotiv sektörünün heyecanla takip ettiği, Avrupa'nın 1 numaralı OEM ve Satış Sonrası etkinliği Automechanika İstanbul 2018'de her sene olduğu gibi bu sene de dünyanın dört bir yanından misafirlerini ağırlayacak!

Ar-Ge'den Üretim Departmanı'na, Kalite Departmanı'ndan Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Departmanı'na tüm birimlerinde öncelikle kaliteye yatırım yapan Dönmez DebrİYaj, Automechanika İstanbul'da siz misafirlerine kalitenin ve sağlamlığın kanıtı yeni ürün modellerinin ve kendini kanıtlamış ürün gruplarının tanıtımını yapacak!

Dünya standartlarında üretim yapan Dönmez DebrİYaj, 2018'in sonunda taşınacağı İzmir-Kemalpaşa'daki yeni fabrikasında üretim kapasitesini iki katına çıkarmayı hedeflerken, Almanya ve İngiltere'deki ofisleri sayesinde de Avrupa'daki partnerlerinin de müşteri memnuniyetini garantiliyor!

Dönmez DebrİYaj 05-08/04/2018 tarihleri arasında Tüyap Salon: 2 / No: C295'te siz değerli misafirlerini bekliyor!



The way forward...

Dönmez Clutch, the sector leader in clutch production, will welcome its guests from all over the world at the Automechanika - Istanbul 2018 fair, which is followed enthusiastically by the automotive industry!

Donmez Clutch, which invests primarily in quality in every department within the company will present its new product models and proven product groups in Automechanika Istanbul!

As a company which is producing at world standards, Dönmez Clutch aims to double its production capacity by moving into its new investment in İzmir-Kemalpaşa, which will be ready at the end of 2018. Thanks to Dönmez Clutch offices in Germany and England, it also guarantees customer satisfaction in Europe!

Dönmez DebrİYaj is waiting for valued guests in Tüyap Hall: 2 / No: C295 between 05-08 / 04/ 2018!



DÖNMEZ DEBRİYAJ SAN. VE TİC. A.Ş.
A.O.S.B 10039 Sok. No.2 Karşıyaka / İzmir

Tel: 0 (232) 376 87 66
Faks: 0 (232) 376 89 99
info@donmezdebriyaj.com.tr
www.donmezdebriyaj.com.tr

EGE FREN SAN. VE TİC. A.Ş.



Ege Fren A. Ş., 1987 yılında, Bayraktar Grubu ve Meritor iş ortaklığı ile kurulmuş, Avrupa'nın önde gelen Ticari Araç Üreticilerinin Orijinal Fren ve Fren Parçaları tedarikçisidir.

Yaratıcı Ar-Ge Yetenekleri, sürekli Kalite Anlayışı, Uluslararası Pazar Tecrübesi ve Müşteri Odaklı Vizyonu, şirketin Yenileme Pazarında da önemli bir oyuncu olmasına büyük katkıda bulunmaktadır.

İzmir'de bulunan iki fabrikası ve Yedek Parça Lojistik Merkezi dış pazarlara erişim konusunda çok önemli lojistik avantajlara sahiptir.

Ege Fren, 2018 yılının başlarında faaliyete geçirdiği, 1 milyon Euro'yu aşan yeni Kataforez ve Toz Boya Hattı yatırımı ile katma değerli ürün üretme hususunda önemli adımlar atmaya devam etmektedir.

Ege Fren Ford Q1, ISO 16949, ISO 14001 ve ISO 18001 sertifikalarına sahiptir.

Ege Fren was founded in 1987 as a Joint Venture of Turkish Group Bayraktar and Meritor, one of the world's leading automotive technology companies. Company is the OEM supplier of brake, brake components and machined automotive parts for major Commercial Vehicle Brands in Europe.

Its creative R&D Capabilities, sustained Quality Approach, International Market Experience and Customer-Oriented Vision helps to be an important player also in the Independent Aftermarket (IAM) area.

Plants and Aftermarket Logistic Center are located in Izmir/Turkey, give an excellent logistic advantage to reach International Markets.

Ege Fren continues to take important steps in value-added manufacturing with its new Ed-Coating and Powder Paint facility which was invested with more than 1 Million Euros. Production has started by using our new line at the beginning of 2018.

Ege Fren has Ford Q1, ISO 16949, ISO 14001 ve ISO 18001 certificates.



[in /company/ege-fren](https://www.linkedin.com/company/ege-fren)



[/egefrencom](https://www.instagram.com/egefrencom)

EGE FREN SAN. VE TİC. A.Ş.
7405/2 Sok. No:4 Bornova / İzmir

Tel: 0 (232) 397 36 00
Faks: 0 (232) 479 02 08
www.egefren.com.tr



- Tasarım & Simülasyon (Co-Design)
- Akışkan Sistemleri
- Blowmoulding Parçaları
- Thermoforming Parçalar
- Kalıplanmış Kauçuk Parçalar



World Class
Manufacturing



www.elatek.com.tr



ELATEK Kauçuk Sanayi Ticaret A.Ş.

Alaşar Organize Sanayi Bölgesi

Üçgöl Sokak No: 3 P.K. 16369

Osmangazi / BURSA / TÜRKİYE

T: +90 224 261 12 30 (3 Hat)

F: +90 224 261 13 00

E: elatek@elatek.com.tr

GREEN Chemicals AŞ



GREEN Chemicals is a multi-partnered company established in 1995. Providing service for;

- Water Treatment (WET-Treat®)
- Waste Water Treatment (WASTE-Treat®)
- Metal Surface Treatment (MET-Treat®)
- Oil & Gas Technologies (OIL-Treat®)
- Adhesives (GREEN ADH-Tech®)
- Mining Technologies (MINE-Treat®)
- Geothermal Technologies (GEO-Treat®)
- Engineering Areas

Operating nationally and internationally, GREEN Chemicals is a leader company always displaying continuous growth and high performance. Our offices are located in Turkey, Europe, UK, Brasil, Africa, Iran, Russia, Middle East and Azerbaijan. GREEN Chemicals exports to 35 different countries.

With a strong R&D unit supported by universities and international firms represented by the company as well as its local and foreign engineers trained at doctorate level; our expert teams closely follow up new technology. GREEN Chemicals reserves 6% of the revenue to R&D activities. Within this direction, our high quality environmentally-friendly products designed by our expert teams are introduced to the industry through reliable and economic services by means of our engineers whose first priority is customer satisfaction.

GREEN Chemicals has;

- 12000 m² factory & office area
- 50000 ton/year production capacity
- 7000 pallet capacity

Our purposes are;

- To keep a close watch on newest technology and to use it in our processes,
- To decrease input cost of companies prioritizing / increasing the quality at the same time,
- To protect process life and provide long life,
- To maximize process efficiency, minimizing operating cost at the same time.

GREEN Chemicals has adopted a principle to provide the best services to the industry in the most economic manner by means of both its own expert team as well as national and international dealer chain composed of 300 people.

All our products are produced in our factory that has ISO 9001, ISO 14001, ISO 18001, TS 16949, QUALICOAT, Halal, Kosher, NSF certificates.

GREEN Chemicals is awarded as the most successful chemical company in 2015.



GREEN Chemicals A.Ş.
TOSB OSB 2. Cad No:7 Şekerpinar Çayıröva / Kocaeli

Tel: 0 (262) 781 80 00
Faks: 0 (262) 781 80 70
green@green-chemicals.com
www.green-chemicals.com

EKU

BRAKE DRUMS BRAKE DISCS

Worldwide Quality
Choice of Over 55 Countries

For over 50 years, EKU has been manufacturing brake drums, brake discs and brake pads for Commercial Vehicles. Its product range also includes various casting parts for Agricultural Equipment and Railway Industries.

As of today EKU, with its state-of-the-art production facility in the field of systems for commercial vehicles, is represented in over 55 countries around the globe. Complying new product design and development with R&D support and respecting all environment requirements enable EKU to be the leading brand in domestic and global market.



EKU FREN ve DÖKÜM SANAYİ A.Ş.

TAYSAD Organize Sanayi Bölgesi 1. Cadde No:13 41420 Çayırova - Kocaeli - Türkiye

P: +90 262 658 10 10 | F: +90 262 658 10 00 | eku@eku.com.tr | www.eku.com.tr



ISO 14001:2004
OHSAS18001:2007
ISO 50001:2011



ISO/TS 16949:2009
ISO 9001:2009
TS ISO/IEC 27001:2013

EREN BALATACILIK SAN. VE TİC. A.Ş.



Eren Balata 1990 yılında Kemalpaşa/İzmir'de sürtünme malzemeleri amacıyla kurulmuş ve kurulduğu günden beri "sürekli gelişimi" hedeflemektedir. Üretim gamındaki ürünlerinde ECE.R.90 belgesi bulunan Eren Balata sahip olduğu ISO 9001, ISO TS 16949, ISO 14001 ve TSE 555 belgeleri ile kalite gelişimine verdiği önemi göstermektedir. Günümüz teknolojisinde araçlar oldukça gelişmiş fren sistemleri ile donatılmıştır. Eren Balata üretiminin her aşamasında fren balatasının bir emniyet parçası olduğu bilincindedir. 2005 yılında bugünkü üretim tesisine taşınan firma, 2016 Şubat ayında tamamladığı ek yatırımlarla üretim hacmini katlayarak artırmayı öngörmüştür. Başta Dinometre olmak üzere laboratuvarımız X-RAY Diffractometer (XRD), Thermo Gravimetric Analys (TGA), Laser Particule Sizer, Laboratuvar Mikser ve Presleri ile proses geliştirme ve test yeteneklerini oldukça ileri taşımıştır.

Eren Balata has been established with the purpose of friction material production in Kemalpaşa/İzmir in 1990 and since it was founded, it has continued production facilities with the vision which is aiming "continuous development". Eren Balata who has got the ECE.R.90 certificate all its products shows the importance of quality developments with its certificates as ISO 9001, ISO 16949, ISO 14001 and TSE 555. : In our present technology, the vehicles are equipped with considerably developed brake systems. Eren Balata works with the consciousness at its every production step that the friction material is the safety equipment. It has been moved in present production establishment in 2005 and it has envisaged to increase its production volume with supplemental investment which has been completed in February in 2016. Our laboratory has considerably moved forward to its process development and test abilities with initially DYNAMOMETER, X-RAY DIFFRACTOMETER (XRD), THERMO GRAVIMETRIC ANALYS (TGA), LASER PARTICULE SIZER, laboratory mixers and press.



EREN BALATACILIK SAN. VE TİC. A.Ş.
KOSBİ 13. Sok. NO: 6 Kemalpaşa/İzmir

Tel: 0 (232) 877 04 12
Faks: 0 (232) 877 05 86
www.erenbalata.com.tr



- Crimp Terminals & Housings
- Precision Metal Stamping
- Plastic Injection
- Surface Treatment

HATKO ELECTRONICS®

Hatko Electronics, part of Hatko Group of Companies since 1988, was established in 1969 and since then has been a leading manufacturer of terminals and housings for cable components in Turkey. With its in-house design department, tool shop and plating lines, Hatko is able to provide complete and customized solutions for all of its customers' terminal and housing needs.

With its vast experience and know-how, Hatko Electronics has an impeccable reputation both domestically as well as internationally with the subcontractors of white goods and automotive manufacturers.

Hatko Electronics designs and manufactures high-performance progressive dies with production speeds up to 1200 strokes / minute on Bruderer high speed presses.

All the tools are manufactured with state-of-the-art tool making machines using high quality material.

Hatko Electronics possesses the only 'reel to reel' continuous electrolytic plating facility in Turkey. In addition to plating for its own stamping activity, Hatko Electronics also provides plating to customers in need of plating of raw materials of finished products to customers.

Hatko Electronics is able to offer substantially shorter lead times compared to its European competitors.

Hatko Electronics also has the necessary quality certificates (ISO 9001 and TS 16949) for both the white goods and the automotive industry providing its customers with the high-quality standard required for their products.

www.hatko.com

Universite Mahallesi Firuzköy Bulvarı No: 52 Avcılar 34320 İstanbul / Turkey

Tel: +90 (212) 591 35 20 info: sales@hatko.com



HAKSAN OTOMOTİV MAMÜLLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.



Haksan Otomotiv was founded at 1988 with the purpose of supplying rubber parts requirements of automotive sector. With it's self developing structure, quality perspective and technological investments, Haksan has become globally one of the most valuable automotive sub-parts manufacturer in it's area. In today, Haksan makes direct sales over 20 countries and realises it's turnover's close to 50% amount by export sales. Haksan has three production plants in Bursa classified according to their production types which are rubber injection molding, rubber formed hoses and rubber extrusion and also has another production plant in Manisa.

Since 2006 Haksan also continues production in it's Russia factory to serve this region. In 2013 Haksan removed Bursa headquarters plant to a new location to increase capacity. For extending product range Haksan has also started plastic injection production with a new machine park after this relocation. In 2014 to serve a better technical and commercial service to customers in Europe and to use as a warehouse, a new office is organized in Germany which is called Haksan GmbH. Haksan has a wide range of products which are mainly rubber anti-leakage and anti -vibration gaskets, engine air ducts, cable grommets and bellows, radiator and turbo hoses, car window seals, silent blocs and others. Raw material is prepared in Haksan's own compound production lines.



HAKSAN OTOMOTİV MAMÜLLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
Organize Sanayi Bölgesi Sarı Cadde No:10/A Nilüfer / Bursa

Tel: 0 (224) 411 11 34
Faks: 0 (224) 411 11 43
haksan@haksanotomotiv.com
www.haksanotomotiv.com



HIZLI ve KALİTELİ

Plastik enjeksiyon kalıpları ve plastik enjeksiyon parça üretimi amacıyla 1993 yılında Otomotiv sektöründe yan sanayi olma misyonu ile İkitelli Organize Sanayi Bölgesi'nde kurulmuş olan İrfan Plastik, 2.500 m2 kapalı alanda 50 çalışanıyla hizmet vermekte olup ağırlıklı olarak otomotiv, traktör, beyaz eşya ve havacılık sektörlerine orijinal yedek parça üreten global bir şirkettir.

Hizmetlerimiz:

- Plastik enjeksiyon, kesme, form ve progresif kalıp tasarımı, üretimi ve istenildiği takdirde kalıplarının yeterliliğini kendi tesislerinde denemesi.
- Yıllık 450 ton plastik hammadde ve 85.000 makine*saatlik kapasite ile 400 çeşitte aylık 3.000.000 adet parça üretimi.

FAST AND HIGH QUALITY

Founded in 1993 in İkitelli Organized Industrial Zone to produce plastic injection molds and parts with the mission of being a side industry in automotive sector, İrfan Plastik is a global company with its production facility of 2.500 m2 closed area and 50 employers, and provides services mainly to automotive, tractor, white goods and airspace sectors.

Our Services:

- Plastic injection, form, cutting and progressive mold design, production and also, if required, trial of the produced molds in their plants.
- 3.000.000 pieces of 400 types of plastic part production per month with annual usage of 450 tonnes of raw material and 85.000 machine*hour capacity.



KAPLAM SANAYİ ve TİCARET A.Ş.



- Önceliğini iş güvenliği olarak benimsemiş,
- Sürdürülebilir bir dünya için çevreye duyarlı olmanın gerektiği bilinci ile hareket eden,
- Sahip olduğu Q1, ISO TS 16949, ISO 14001, OHSAS 18001, ISO 9001 belgeleri ile kalite gereksinimlerini tüm yönetim süreçlerine entegre etmiş,
- Geniş, kapsamlı ve kaliteli makine parkuru,
- Dinamik, tecrübeli ve adanmış kadrosu,
- Her türlü plastik hammadde analizi, test ve 3D boyutsal ölçüm yeteneğine sahip laboratuvar test ekipmanları ve
- Bu sektörde önemli bir konuma sahip çeşitli müşterileri ile

Kaplam Plastik, Türk Otomotiv Sektöründe "Plastik Enjeksiyon", "Yakumlu Metalizasyon" ve "Montaj" süreçleri ile hizmet vermektedir.

- Having adopted the occupational safety as priority,
- Acknowledging the importance of being environment friendly for a sustainable world,
- Having integrated the quality requirements to all management processes with the owned Q1, ISO TS 16949, ISO 14001, OHSAS 18001, ISO 9001 certifications,
- With wide, diverse and qualitative production lines,
- With dynamic, experienced and committed team,
- With capable laboratory equipment for all kind of raw material analysis, testing and 3D size measuring and
- With various customers owning an important position in this sector

Kaplam Plastik continues to provide "Plastic Injection", "Vacuum Metalisation" and "Assembly" processes in the Turkish Automotive Industry.



KAPLAM SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

Sırabademler Mah., Paşacayın Mevkii No:31, 16700 Karacabey / Bursa

Tel: +90 (224) 671 84 82
Faks: +90 (224) 671 84 83
info@kaplam.com.tr
www.kaplam.com.tr



Our Story

Established as Maysan in 1969, Maysan Mando took active part in the development of the Turkish automotive market as the first company in Turkey to produce shock absorbers. After the Company was taken over by Çukurova Group, in 1976 major automotive producers such as Oyak Renault, Tofaş and Mercedes Benz Türk were added to the Company's impressive roster of customers.

In 1997, the company became a joint venture with the South Korean Mando Corporation and renamed Maysan Mando, to signify a new era of corporate transformation and enhanced management, design and production capabilities.

Today, Maysan Mando's product range consists of an extensive portfolio of shock absorbers for passenger cars, light commercial vehicles, buses and heavy trucks as well as railway and military applications. 9660 of the Company's total production is dedicated to export. OEMs such as Hyundai, Czech, Renault, Nissan, GM, KIA, Slovakia, Daimler AG, SAF

and many local OEMs such as Hyundai Assan, Oyak Renault, Mercedes Benz Türk, BMC, Ford Otosan, Fiat-Tofaş, Anadolu Isuzu, Iveco, Otokar, Karsan, Mitsubishi and Temsa. With 9625 of the production the Company is able to meet the domestic aftermarket demand; the remaining 9615 is exported to Europe, Middle East, Russia, Africa, USA.

In the middle of 2014, Maysan Mando raised its annual production capacity from 4 million units to 7,5 million units and aims to further develop the automation processes in its production facilities in the coming years and thereby draw more business from OEM producers to its customer range. Company has ISO 9001:2000 Quality Management Certificate and ISO 14001: Environment Management System Certificate, as well as ISO TS 16949:2002 Quality Certificate. In 2008, the Q1 Certificate was given to Maysan Mando by Ford, also in April 2009 has been awarded by the EFQM for Achievement Award.



MAXİON JANTAŞ JANT SAN. VE TİC. A.Ş.



Maxion – İnci Jant Grubu bünyesinde bulunan Maxion Jantaş 1968 yılında kurulmuştur. Ülkemizde ticari ve ağır vasıta araçlar için jant üretimi konusunda lider konumda olan Maxion Jantaş, Manisa Organize Sanayi Bölgesi'nde 43 bin m² alanda üretim yapmaktadır.

Maxion Jantaş yılda 2 milyon 400 bin adet jant üretim kapasitesine sahiptir. Türkiye ağır vasıta, kamyon, otobüs jant pazarında %90 pazar payı ile lider konumundadır.

Müşterileri arasında Chrysler, Daimler, Ford Otosan, Freightliner, Isuzu, Iveco, Karsan, Krone, MAN, Mercedes-Benz Türk, Mitsubishi, Otokar, Renault, Scania, Schmitz Cargobull, Tamsa, Tirsan, UD Truck ve Volvo bulunmaktadır.

Maxion Jantaş Wheel Industry and Trade Inc.

Maxion Jantaş, within the Maxion – İnci Wheel Group, was founded in 1968. Maxion Jantaş has a commercial wheel production capacity of 2 million 400 thousand per year on an area of 43 thousand m² in the Manisa Organized Industrial Zone.

Maxion Jantaş is leader with 90% market share in Turkish heavy vehicle, truck and bus wheel market.

Customers: Chrysler, Daimler, Ford Otosan, Freightliner, Isuzu, Iveco, Karsan, Krone, MAN, Mercedes-Benz Türk, Mitsubishi, Otokar, Renault, Scania, Schmitz Cargobull, Tamsa, Tirsan, UD Truck, Volvo.

MAXION JANTAŞ CONTACT INFORMATION

Organize Sanayi Bölgesi, 2. Kısım Keçiliköy OSB Mahallesi
Gaziler Cad. No: 8 Manisa TURKEY

Tel: +90 (236) 226 20 00
info-jantas@maxionwheels.com
www.maxionwheelsturkey.com



Garantili akustik çözümler sunan PechoM, 2016 yılında marka tescilini alarak 2018 yılı başında şirketleşmiştir. Şirketleşmesini tamamlamasıyla birlikte PechoM A.Ş. ünvanı ile hizmetlerine devam etmektedir.

Endüstride gürültü kirliliğini ortadan kaldırmak üzere kurulan şirketimiz gürültü kontrolü çalışmalarını otomotiv, ulaşım, enerji, savunma sanayi sektörleri başta olmak üzere, üretim hatları, trafolar, test ve kontrol odaları, petrol/doğalgaz boru hatları gibi birçok alanda ve üründe gerçekleştirmektedir.

Firmamız bünyesinde bulunan class 1 tip ses ölçüm cihazı, akustik sonlu elemanlar yazılımları, akustik kamera ve gelişmiş know-how ile sessizleştirme çalışmalarımızı büyük başarı ile yürütmekteyiz.

Firmanızda yaşadığınız gürültü problemleri konusunda destek almak için:

www.pechom.com.tr

PechoM, which offers guaranteed acoustic solutions, was incorporated in early 2018 with the registration of the brand in 2016. With the completion of the company, PechoM A.S. continues its services.

Noise Controlling applications are also applied on many areas such as automotive, transportation, energy, defense industry sectors, on the other hand production lines, transformers, test and control rooms, and oil / natural gas pipelines.

We as PechoM, perform successful Noise Controlling applications with Class 1 Sound Analyzer, acoustic finite element analyze software, Acoustic Camera and our Know – How based on our experience.

To get support for noise problems in your company:

www.pechom.com.tr



PECHOM ENDÜSTRİ VE MAKİNA TİCARET A.Ş.

ULUTEK Teknoloji Geliştirme Bölgesi Kat:1 No:933 / 139 Uludağ Üniversitesi
Görükle Kampüsü Üniversite 1. Cadde Nilüfer, Bursa / Türkiye

Tel: 0 (224) 442 85 70
pechom@pechom.com.tr
www.pechom.com.tr

SARIGÖZOĞLU HİDROLİK MAKİNA VE KALIP SAN. VE TİC. A.Ş.



In 1957, Sarigözoğlu established by İsmail Sarigözoğlu in İzmir, Turkey. Sarigözoğlu serves to leaders of the automotive sector such as Ford, Mercedes, Tofaş, BMW with the experience and knowledge. Sarigözoğlu built new plants in Manisa (1976), Aksaray (1999) and Bursa (2009).

Currently, Sarigözoğlu is working on business segment of stampings and die manufacturing with its 4 plants in 3 different locations with 1.015 employees and continues with making investment.

Sarigözoğlu is a supplier in automotive industry which produces from chassis parts to big outer skin panel parts called cosmetics of a car, and assembling of these parts by robotic welding systems.

Even though Sarigözoğlu produces mainly for automotive industry, but also produces white goods parts, especially inner and outer combi parts to Bosch in Turkey, France, Germany and UK.

Sarigözoğlu has a customer based business culture and proceed each tool production as a project mentality.

A project begins with feasibility studies and simulations, then continues with production planning and finishes production with try-outs under press; includes also pattern manufacturing.

Sarigözoğlu meets its domestic and foreign customer expectations with its quality ISO 9001, ISO TS 16949, ISO 14001 and Q1 Award.

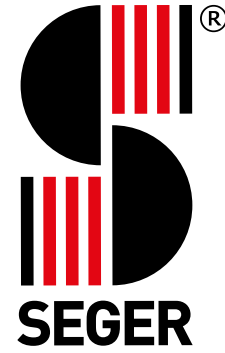
Sarigözoğlu keeping human values above all, is a socially responsible company which gives scholarship to students and also emphasizes on internal and external employee training opportunities. Recently an educational facility was established, aimed at employment of technical personnel with employment guarantee, within its own facilities.



SARIGÖZOĞLU HİDROLİK MAKİNA VE KALIP SAN. VE TİC. A.Ş.
Organize Sanayi Bölgesi 2.Kısım Mustafa Kemal Bulvarı No:7
45030 Yunusemre / Manisa

Tel: 0 (236) 233 70 50
Faks: 0 (236) 233 70 47
info@sarigozoglu.com.tr
www.sarigozoglu.com.tr

SEGER SES VE ELEKTRİKLİ GEREÇLER SANAYİ AŞ



Güvenliğin Sesi Seger Korna

Bursa'da 1981 yılında bir aile şirketi olarak kurulan Seger Korna, 37 yıllık deneyimi ve yüksek kalitesiyle otomotiv yan sanayi sektöründe başarıyla hizmet veriyor.

Yılda 15 milyon korna üretim kapasitesi ile elektrikli ve havalı korna üretiminde Türkiye sınırlarını aşarak bir dünya markası haline gelen Seger Korna yüksek kaliteli ses gücüyle, binek araçlarda Tesla, Renault, Dacia, Audi, Volkswagen, Nissan, Honda ve ağır vasıtalarda DAF, Mercedes, Otokar, Temsa ve Karsan gibi dünyanın önemli otomobil markalarının tercihi olmuştur.

Bugün Türkiye ve Çin'de faaliyet gösteren 2 fabrikada 370 çalışanı ile ürün tasarımının yanı sıra korna üretimi için gerekli tüm iş süreçlerini tasarlama, geliştirme ve üretme kapasitesine sahip olan Seger Korna, Amerika, Avrupa, Afrika ve Asya'da dünyanın 70'den fazla ülkesine satış yapmaktadır.

2017 yılında iç ve dış piyasaya 11 milyon adet korna üreten Seger Korna, Güney Amerika'dan Rusya'ya, Ortadoğu'dan Uzakdoğu'ya kadar OEM ve yenileme pazarında söz sahibi olan global bir markadır.

Üretim ve kalite standardıyla insana, çevreye ve doğaya saygılı kornalar üreten Seger standartlara uymayan, merdiven altı üretim nedeniyle rahatsızlık veren, gürültü kirliliği yaratan kornaların trafikte ve hayatımızda yol açtığı olumsuzlukları engellemeyi sektörel bir sorumluluk olarak görmektedir.

Detaylı bilgi için: www.seger.com

The sound of safety: Seger Horn

Established in 1981 in Bursa / Turkey as a family business corporation, Seger Horn provides its high quality services successfully with its 37 year worth of experience in the automotive supply industry.

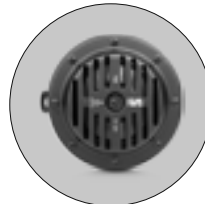
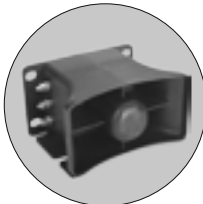
With its production capacity of 15 million horns annually, Seger Horn's reputation has transcended Turkey to make it a renowned brand worldwide in the production of electric and air horns and the company has become the brand of preference amongst global passenger car manufacturers such as Tesla, Renault, Dacia, Audi, Volkswagen, Nissan, and heavy vehicle producers such as DAF, Mercedes, Otokar, Temsa, and Karsan.

Today, with the capability of development and implementation of all the processes required for horn manufacturing as well as product design in its two production facilities located in Turkey and China with a total of 370 employees, Seger Horn sells its products to over 70 countries around the world in the Americas, Europe, Africa and Asia.

Having produced 11 million horns in total for both foreign and domestic markets in 2017, Seger Horn is a global brand that has a strong presence in the OEM and renewal markets ranging from South America to Russia, and from the Middle East to the Far East.

All SEGER horns undergo international quality and vehicle compatibility tests. Manufacturing horns that respect human well-being, the environment and nature through its production line and quality standards, Seger, deems it a sectorial responsibility to prevent the negativities we have come to face in traffic and in our daily lives elicited as a result of under the counter manufacturing or manufacturing that fails to meet the standards.

For more detailed information: www.seger.com



Facebook.com/segerkorna



Instagram.com/segerkorna



Twitter.com/segerkorna



Youtube.com/segerkorna

SEGER SES VE ELEKTRİKLİ GEREÇLER SANAYİ AŞ

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi Mustafa Karaer Cad. No.22
Bursa 16369 TÜRKİYE

Tel: 0 (224) 261 03 11
Faks: 0 (224) 261 03 17
info@seger.com
www.seger.com

STANDART YAY SAN. VE TİC. A.Ş.

World
standard
The point where quality, trust and satisfaction meets.



ENG

We offer a wide range of varieties of spring in the automotive industry that build up the largest area of our production. Brake chamber springs, suspension springs, brake anchor plate springs, hydraulic system springs are the major product groups. Standart Yay, gain trust automotive and after market of our customers with expertise design, manufacturing, warehousing, logistics and after sales services. This confidence reinforce with constant customers for years and has proven the permanence of the industry and indispensable.

ARB

تقدم الواحا عديد من الألوان لمجال صناعة السيارات التي يشكل القطاع الأوسع في إنتاجنا. حيث إن ألوان القوارب والقوارب ستمتد العنامل والقوارب لوحة القوارب والقوارب النظم الهيدروليكية في مقدمة العناصر المكونة لمجاميع منتجاتنا. وبإشرافها في التصميم والإنتاج والتخزين والتفعل واختتمت مبيعات تصمم سائلرد ياتي ثقة زبائننا في مجالات السيارات وقطع الغيار. وقد عززت هذه الثقة بزيائنا الدائمين على مر الزمن تثبتت بسموتها واحتملها في القطاع

TR

Üretimimizin en büyük alanını oluşturan otomotiv endüstrisine oldukça geniş yelpazede yay çeşitleri sunmaktayız. Fren köprü yayları, amortisör yayları, fren tabla yayları, hidrolik sistem yayları başlıca ürün gruplarımızı oluşturmaktadır. Standart Yay, tasarım, üretim, depolama, lojistik ve satış sonrası hizmetler konularındaki uzmanlığıyla otomotiv ve yedek parça müşterilerimizin güvenini sağlamıştır. Bu güveni yıllarda değişmez müşterileriyle pekiştirerek sektördeki kalıcılığını ve vazgeçilmezliği kanıtlamıştır.



RU

Мы предлагаем широкий ассортимент пружин в автомобильной промышленности, которые составляют наибольшую площадь нашего производства. Наши основные группы продукции это пружины гидравлических систем, пружины тормозной колодки, пружины подвески, пружины для тормозных механизмов. Стандарт Яй, является лидером в автомобильной промышленности, так как наш сервис имеет опыт проектирования, производства, складирования и логистики. Мы производим также пружины по индивидуальным заказам клиентов, а так же по лицензионным брендам.

Kavaklı Mahallesi, İstanbul Caddesi, No: 17 34520 / Beylikdüzü / İstanbul -Türkiye
Tel : +90 212 549 59 86 (pbx) / Fax : +90 212 549 59 90
info@standartyay.com • sales@standartyay.com

STANDART YAY

SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
www.standartyay.com

**Standard
Springs**
www.standardsprings.com

We produce your standards...



TT ÇELİKİYAY A.Ş.



Kurulduğu 1965 yılından günümüze yaprak yay üretimi konusunda sektöründe öncü olmuş TT Çelikyay Türkiye de dahil olmak üzere toplam dört ülkede AFM Pazar lideri olmasının gururunu yaşamaktadır. Q1 sertifikası ile başta FORD olmak üzere, BMC, OTOKAR ve ISUZU gibi ağır vasıta üreticilerinin önemli tedarikçisi konumundadır. Elli yılın üzerindeki tecrübesiyle Avrupa'nın en fazla ürün çeşidine sahip fabrikası konumunda olup bu gücünü üretiminin %55 ni 45 ülkeye ihracat yaparak her geçen gün dünya pazarında pozisyonu güçlendirmektedir. TT Çelikyay IATF 16949, OHSAS 18001, ISO 14001, belgeleri ile tüm süreçlerinde kaliteyi ön planda tutmaktadır.

TT Celikyay, being a pioneer in the production of leaf spring since it was established in 1965, is proud of being the AFM leader in total of four countries including Turkey. The company as a FORD Q1 compliant, is a very important supplier of OEMs such as FORD mainly and BMC, OTOKAR and ISUZU as well. With more than 50 years of experience in the industry, the company has the largest product range in Europe, 55% of the production is exported to 45 countries, strengthening its power and position in the world market day by day. TT Celikyay has been certified with IATF 16949, OHSAS 18001, ISO 14001 certifications and managing its activities in a quality-oriented approach in all its processes.



TT ÇELİKİYAY A.Ş.

Yalı Mah. Turgut Paşa Cad. No:81 E-5 - Alkan Plaza, Kat:3-4 34873
Kartal / İSTANBUL

Tel: 0 (216) 427 29 10 • 427 29 11
Faks: 0 (216) 427 28 22
info@celikyay.com.tr
www.celikyay.com.tr

TEKNO KAÜÇUK
SANAYİİ A.Ş.



Tekno Kaçuk, yaklaşık 60 yıllık tecrübesi ve 4 fabrikası ile teknolojiyi ön plana çıkarmış dinamik ve esnek yapısı sayesinde, ihtisas konularında lider şirket olma hedefine emin adımlarla yürümektedir. Bu doğrultuda 7 Kasım 2017 tarihi itibarıyla firmamız T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından Türkiye'nin 687'inci, Otomotiv sektörünün de 100'üncü Ar-Ge Merkezi olarak tescillenmiştir. Bu merkez ile kendi ihtiyaçlarımız haricinde sektöre de ürün geliştirme ve test hizmeti verilebilecektir.

Diğer taraftan pazar ihtiyaçlarını dikkate alarak, son teknoloji makine parkı ile donatılan Düzce Kaynaşlı yeni karışım tesisi de devreye girmiş ve TeknoMIX markası ile karışım satışlarına başlamıştır. Bu tesis yatırımıyla teknik karışım

ihtiyacı olan tüm sektöre en üst düzey kalite seviyesi ile hizmet vermeyi hedefliyoruz. Sektörün ihtiyaç duyduğu ürünleri karşılamak için tüm makine, teçhizat ve otomasyon firmaları konusunda uzman Avrupa'lı tedarikçilerden seçildi. Kapasitesi 26 bin t/yıl olan bu tesiste hem siyah hem de renkli karışımlar imal edilebilecek. Şu an 3 hattı barındıran bu tesis, ayrıca 2 hattı alabilecek şekilde genişleme imkânına sahip olarak tasarlandı. Hammadde onayları için kapsamlı giriş kalite kontrol laboratuvarı ile seri imalat kontrolü için gerekli tüm test cihazları da yer almaktadır.



TEKNO KAÜÇUK SANAYİİ A.Ş.

Merkez Fabrika: Gebze Organize Sanayi Bölgesi İhsan Dede Caddesi
Doğan Lastik Fabrikası No: 126 41480 Gebze-Kocaeli

Tel: 0 (262) 999 21 00
Faks: 0 (262) 751 05 70
info@teknokaucuk.com.tr
www.teknokaucuk.com.tr

TEKNOFORM BAĞLANTI ELEMANLARI SAN. VE TİC. A.Ş.



Our Company

TEKNOFORM was established in 2011 in Istanbul gathering a team of experts who have the know-how, knowledge and experience of over 20 years on cold forging engineering and production.

Our company is equipped with all in house process such as cold forging and secondary operations, heat treatment, tooling and design and a quality laboratory which is constructed according to the requirements of the automotive industry and a hardware which can totally take under control the manufactured parts' dimensional and hardness values.

Production capacity reaching up to 3500 tons which means 50 millions of special cold formed fasteners

TEKNOFORM quality policy focuses on post sale customer satisfaction, target-oriented and method-based planning organizational structure in accordance with the essential principles of ISO/TS 16949 Quality Management System in every phase of the production.

Main Customers

VW Group, Porsche, Bosch, Keller&Kalmbach, ZF, Dresselhaus, Bofab, Isringhausen, Ficos, TrelleborgVibracoustic, Teknorot, Teknik Malzeme

Product Range

Special cold formed parts, Ball Joints, Wheel Bolts and Nuts, Bushes, High Quality Fasteners (Hexagon, Flange and Inbus Bolts, Single and Double Sequin Bolts, Studs)



TEKNOFORM BAĞLANTI ELEMANLARI SAN. VE TİC. A.Ş.
Adnan Kahveci Mah. İnönü Cad. No: 87 Posta Kodu: 34528
Beylikdüzü - İstanbul - TÜRKİYE

Tel: 0 (212) 482 6 482
Faks: 0 (212) 483 0 713
info@teknofom.com
www.teknofom.com

YENMAK OTOMOTİV A.Ş.



Head Office & Logistics

Yenmak, as a small atelier was founded in Konya by Kahvecioğlu family in 1965. Over the years, Yenmak constantly renewing and improving itself regardless of engine parts supplier on domestic and abroad was one of the largest suppliers worldwide.

Yenmak today KIT, PISTONS, PISTON PIN, PISTON and CYLINDER ENGINE LINER production and with supply SEAL, VALVE, ENGINE BEARING; these products are exported to more than 95 different countries on 5 continents.

We see our valuable customers as a long-term business partner. And in this consciousness, we serve you all the engine parts in a package with ultimate confidence and the best quality reasonable price.

In addition, knowing that most important of all components of the human factor YENMAK gives considerable importance and value of customer relationships.

YENMAK; Bureau Veritas, ISO / TS 16949, ISO 14001 certified.

Today, 2 factories and 1 Head Office & Logistics building with a total of 50,000 square meters and is based in Konya 1. 2. 3. Organize industrial areas.

Sales and marketing activities in Istanbul in YENMAK export office is performed.

POWER
in your engine...

SINCE
1965



Piston & Pin Factory



Engine Cylinder Liner Factory



SALES MARKETING

Yıldız Posta Caddesi Vefa Bey Sokak No 9 Yeşil Apt. A Blok Kat 5 Daire 10/11
Beşiktaş - İSTANBUL / Türkiye

Tel: +90 (212) 267 06 13
Faks: +90 (212) 267 05 74
yenmak@yenmak.com.tr
www.yenmak.com.tr

automechanika

ISTANBUL

5. – 8. 4. 2018

Türkiye'nin Lider Uluslararası
Otomotiv Endüstrisi Fuarı

TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi
İstanbul / Türkiye

www.automechanika.com.tr



messe frankfurt



Deutsche Messe



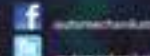
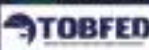
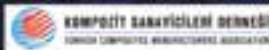
Türkiye Cumhuriyeti
EKONOMİ BAKANLIĞI



İŞ ORTAKLARI:



DESTEKLEYENLER:



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



obel[®]
CIVATA

www.obel.com.tr



Bugün geldiğimiz noktada **Sanayi 4.0** ile insanlar, uluslararası sınırları aşarak dijital ortamda kontrol edilebilen makinelere bağlanabilmeye başlıyorlar.

Bosch, Sanayi 4.0'ın daha kolay anlaşılmasını sağlamak için 7 temel özellik belirledi. Bu özellikler değer yaratan entegre üretim ağlarını, bunların sistemlere ve ekipmanlara uygulanmasını, sunulan yazılım ve çözümleri temsil ediyor. Ayrıca, bu kavramlar Sanayi 4.0 ürünlerini geliştirmemizde temel ilkeler olarak yer alıyor. Uygun sembollerle gösterdiğimiz bu 7 özelliği burada sizlerle paylaşıyoruz.