taysad

Otomotiv Tedarikçisinin Yeni Rotası

Aynı Yetkinlik, Farklı Sektörler



BİAS Mühendislik'in sektörler arası rekabet gücü

Vatan Özgül
BİAS Mühendislik
İş Geliştirme Müdürü

Mühendislik plastiklerinde çok yönlü büyüme stratejisi

Buket Turan
Eurotec
Teknik Pazarlama Müdürü

GREEN Chemicals'ın çok sektörlü kimya mühendisliği

Turgay Bektaş
GREEN Chemicals
Ar-Ge ve Uygulama Mühendisliği Müdürü

Türk imalat sanayisinde markalaşma ve çeşitlendirme

Erdinç Meriç
MSK Forge
Satış Müdürü

TAŞIT ARAÇLARI TEDARİK SANAYİCİLERİ DERNEĞİ
Eylül-Ekim 2026 · Sayı 152 · Yıl: 28

FROM MATERIAL TO MOBILITY

WHERE PRECISION MEETS
STEEL & ALUMINUM















Kalibre Holding

Kalibre Boru | Kalibre Alüminyum | ALTEKA ALUMINIUM FORGING | Kalibre Poland | KALGIN | Kalibre Germany | Pipe GmbH

Sahibi:
TAYSAD Adına Yönetim Kurulu Başkanı
YAKUP BİRİNCİ

Yazı işleri Müdürü
SEVGİ ÖZÇELİK

Yayın Kurulu
YAKUP BİRİNCİ
TÜLAY HACIOĞLU ŞENGÜL
SEVGİ ÖZÇELİK

Editör
NUR GÜREL
editor@mavitanitim.com.tr

Yayın Yönetmeni
SEVGİ ÖZÇELİK
sevgi@taysad.org.tr

Yayın Sorumlusu
İRFAN ÖZHAN
irfan@taysad.org.tr

Görsel Editör
İLTER ÇITAK
grafik@mavitanitim.com.tr

Reklam Yönetmeni
FIRTINA ARISOY
firtina@mavitanitim.com.tr

Yönetim Yeri
Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği
TOSB Otomotiv Tedarik Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi 1. Cadde No: 10
41420 Şekerpınar / Çayırova
Kocaeli/ TÜRKİYE
Tel: + 90 262 658 98 18
www.taysad.org.tr · info@taysad.org.tr

Yapım
Mavi Tanıtım ve İletişim
Cevizli Mah. Tarçın Çıkmazı Sokak
No: 3 Drama Apt. Kat: 5 Daire: 16
Maltepe-İstanbul
Tel: +90 216 345 99 20
www.mavitanitim.com.tr

Baskı
Özgün Ofset
Seyran Tepe Mah. Aytekin Sok.
No: 21 34418 Kağıthane-İstanbul
Tel : +90 212 280 00 29

Yerel - Türkçe - İlmi

İki Ayda Bir Yayımlanır
Tüm yayın hakkı TAYSAD'a ait olup kaynak gösterilmek suretiyle alıntı yapılabilir. Tüm reklamların sorumluluğu reklam veren firmalara, yazılardaki görüşler yazarlarına aittir. TAYSAD Dergi parayla satılmaz.

Dijital Versiyon
www.taysadmag.com

CLEPA
European Association of Automotive Suppliers
TAYSAD Avrupa Otomotiv Tedarik Sanayicileri Derneği üyesidir.

AYNI YETKİNLİK, FARKLI SEKTÖRLER



Sevgi Özçelik
TAYSAD Genel Sekreteri

Bu sayımızda, Türk otomotiv tedarik sanayisinin son yıllarda istikrarla büyüyen bir gücüne odaklanıyoruz: Otomotivde kazanılan yetkinliklerin yeni sektörlere taşınması. "Otomotiv Tedarikçisinin Yeni Rotası: Aynı Yetkinlik, Farklı Sektörler" başlıklı dosyamızda, savunma ve havacılıktan raylı sistemlere, enerjiden hidrojen teknolojilerine kadar farklı alanlarda büyüyen üyelerimizin deneyimlerini bir araya getirdik.

Dosya konumuza değerli görüşleriyle katılan ABB Robotics, BİAS Mühendislik, Cadem Grubu, EKO Forging, Eurotec, FEV Türkiye, Floteks Plastik, GREEN Chemicals, Kutes, Martaş Otomotiv, MSK Forge ve Dynaress'in hikayelerini bulacaksınız. Her biri farklı bir ürün grubundan, farklı bir sektörden söz ediyor; ancak hepsinde ortak bir payda var: Otomotivde kazanılan kalite kültürü, izlenebilirlik ve zamanında teslimat disiplini, yeni pazarlarda kapıyı açan en güçlü referans. Cadem Grubu'nun ifadesiyle, yetkinlik taşınıyor; kurallar ise öğreniliyor.

Sayımızın bir diğer önemli gündemi, Avrupa Birliği'nin "Made in Europe" yaklaşımı. OSD, OİB ve TAYSAD olarak yayımladığımız ortak deklarasyonda net bir mesaj verdik: Türkiye'siz güçlü bir Avrupa sanayisi olamaz. Gümrük Birliği'nin 30 yıllık birikimine dayanan bu ortaklığın korunması, hem Türkiye hem de Avrupa için stratejik önem taşıyor.

Otomotivde sıfır hatayla çalışmayı öğrenen bir tedarikçi, savunmada, enerjide ya da raylı sistemlerde sıfırdan başlamıyor. Bu sayımızdaki hikayeler, asıl taşınabilir sermayenin makine parkı değil, yıllar içinde inşa edilmiş bir çalışma disiplini olduğunu gösteriyor.

Sektör analizimizde güncel üretim ve ihracat verilerini, Kuzey Amerika Notları'nda Varol Karslıoğlu'nun değerlendirmelerini, Sektörden Haberler bölümünde ise 300 milyon dolarlık yatırımla seri üretime başlayan Tofaş K9 projesini okuyabilirsiniz. Automechanika Frankfurt'tan izlenimlerimizi de bu sayıda paylaşıyoruz.

Otomotiv sanayisi yeniden şekillenirken üyelerimizin gösterdiği çeviklik, sektörümüzün geleceğine dair güvenimizi güçlendiriyor. Keyifli okumalar dilerim.

Sevgi Özçelik



Otomotiv Tedarikçisinin Yeni Rotası
Aynı Yetkinlik, Farklı Sektörler

Eylül-Ekim 2026
Sayı: 152

14
ABB Robotics'in çok sektörlü büyüme stratejisi

Emre Tural
ABB Robotics Türkiye
Ülke Müdürü

18
BiAS Mühendislik'in sektörler arası rekabet gücü

Vatan Özgül
BiAS Mühendislik
İş Geliştirme Müdürü

20
Aynı Yetkinlik, Farklı Kurallar

Samih Yedievli
Cadem Grubu
Strateji ve İş Geliştirme
Direktörü

22
Parçayı değil, parçanın nasıl şekillendiğini yönetmek

Dr. Cenk Kılıçaslan
Eko Forging
Mühendislik & Tasarım
Merkezi Müdürü

26
Aynı mühendislik kası, farklı sektörlerde yeni fırsatlar

Önder Erdoğan
FEV Türkiye
Genel Müdürü

32
GREEN Chemicals'ın çok sektörlü kimya mühendisliği

Turgay Bektaş
GREEN Chemicals
Ar-Ge ve Uygulama
Mühendisliği Müdürü

38
Türk imalat sanayisinde markalaşma ve çeşitlendirme

Erdinç Meriç
MSK Forge
Satış Müdürü

24
Mühendislik plastiklerinde çok yönlü büyüme stratejisi

Buket Turan
Eurotec
Teknik Pazarlama Müdürü

28
Rotasyon kalıplamadan basınçlı kompozit tank üretimine

Halil Akgül
Floteks Plastik
Yönetim Kurulu Üyesi

42
Dynaress: Üretim performansı için mühendislik

Muharrem Özer
Oskim Otomotiv
Ar-Ge Merkezi Müdürü

SINIRLARIN VE BEKLENTİLERİN ÖTESİNDE

Tedarik Zinciri Yönetimi

Esnek üretim ve tam zamanında teslimat sunarız.

Proje Yönetimi

Müşterilerimizin işlerini büyütmesine destek oluruz.

Problem Çözme

Müşterilerimize mükemmel çözüme ulaşma deneyimi sunarız.

Etkili Süreç Yönetimi

Müşterilerimizin çıkarlarını koruruz.

Müşterimizin parça tedarikçisiyiz!

Yüksek kalitede üretiriz!



BORUSAN BORU

+90 212 393 58 00

www.borusanboru.com
boru@borusan.com
+90 (549) 393 58 00

Borusanboru
Borusanboru
Borusanboru

Avrupa'nın Güvenilir Ortağı, Yeni Sektörlerin Güçlü Tedarikçisi

Yakup Birinci
TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı

Otomotivin sıfır hata kültürüyle yetişen tedarikçilerimiz, bu disiplini bugün savunmadan enerjiye, raylı sistemlerden havacılığa uzanan yeni kulvarlara taşıyor. Bu yönelim otomotivden bir uzaklaşma değil; Türk tedarik sanayisinin dayanıklılığını ve rekabet gücünü büyüten bilinçli bir tercih.



Değerli okuyucular,

Otomotiv sanayisi, tarihinin en hızlı dönüşüm dönemlerinden birini yaşıyor. Elektrifikasyon, yazılım tanımlı araçlar ve yeniden şekillenen ticaret politikaları, tedarik zincirinin her halkasını yeni sorularla karşı karşıya bırakıyor. Bu sayımızın dosya konusu, bu dönüşüme Türk tedarik sanayisinin verdiği en güçlü yanıtlardan birine odaklanıyor: Otomotivde kazanılan yetkinliklerin yeni sektörlere taşınması.

Otomotiv, dünyanın en zorlu sanayi okullarından biri. Sıfıra yakın hata toleransı, tam izlenebilirlik, tam zamanında teslimat ve sürekli iyileştirme kültürü, üyelerimizin onlarca yılda inşa ettiği bir sermaye. Bugün savunma ve havacılıktan raylı sistemlere, enerji depolamadan hidrojen teknolojilerine kadar pek çok sektör tam da bu disiplini arıyor. Avrupa'da da aynı eğilimi görüyoruz: Üyesi olduğumuz Avrupa Otomotiv Tedarikçileri Birliği (CLEPA) tarafından gerçekleştirilen son araştırmaya göre, Avrupalı tedarikçilerin yüzde 40'ı otomotiv dışı sektörlerdeki payını artırıyor. Biz bu yönelimi, tedarikçinin dayanıklılığını artıran ve otomotive yaptığı yatırımı da güvence altına alan bir güç olarak görüyoruz.

Formül iki kelime: Gümrük Birliği

Bu dönüşümü konuşurken ana pazarımız Avrupa'daki gelişmeleri de yakından izliyoruz. Avrupa Birliği'nin Endüstriyel Hızlandırma Yasası ve "Made in Europe" yaklaşımı, kamu alımları ve teşvikler üzerinden menşe kurallarını yeniden tanımlıyor; bu tartışmanın odağında da otomotiv var. Avrupa'da otomobillerin yaklaşık yüzde 60'ı, hafif ticari araçların ise yüzde 90'ı filo olarak satılıyor; otobüste kamu alımlarının payı yüzde 75-80'lere ulaşıyor. Önemli bir ticari araç üretim üssü olan Türkiye için bu, doğrudan bir pazar erişimi meselesi.

Geçtiğimiz günlerde katıldığım bir televizyon programında da vurguladığım gibi, 30 yıllık Gümrük Birliği'nin göz ardı edildiği bir senaryo bizim için kabul edilebilir değil. Türkiye ve Avrupa, yıllardır otomotiv sanayisinde güçlü bir iş birliği ve karşılıklı bağlılık içinde hareket ediyor. Bu ortaklığın korunması ve geliştirilmesi, her iki tarafın sanayi gücü ve rekabetçiliği açısından büyük önem taşıyor. Türkiye'nin kapsama alınması için gereken formül aslında iki kelimeden ibaret: Gümrük Birliği.

Bu süreçte Ticaret Bakanlığımız başta olmak üzere devletimizle, OSD ve OİB ile omuz omuza çalışıyoruz. Bu sayıda yer alan ortak deklarasyonumuz da kararlılığımızın ifadesi: Türkiye'siz güçlü bir Avrupa sanayisi olamaz.

Dosyamızda, otomotivde edindikleri yetkinliği yeni pazarlarda büyümeye dönüştüren üyelerimizin somut hikayelerini bulacaksınız. Bu hikayeler, Türk otomotiv tedarik sanayisinin hem Avrupa'nın güvenilir ortağı olmaya devam ettiğini hem de yeni kulvarlarda büyümeye hazır olduğunu gösteriyor.

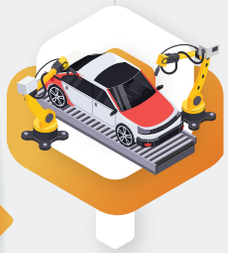
Saygılarımla,


NORM
SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK
ENERJİMİZ
GÜNEŞTEN.
SERTİFİKAMIZ
I-REC'TEN.
Çatı ve arazi GES yatırımlarımızla
yenilenebilir enerji üretiyoruz.
2025 yılında tesislerimizin
50,5 milyon kWh
elektrik ihtiyacını I-REC sertifikasıyla
belgeliyoruz.
Norm Holding şirketidir.
info@normfasteners.com
norm-fasteners
NORM
FASTENERS

2026 yılının ilk 9 aylık döneminde otomotiv üretimi 971 bin 159 adet olarak gerçekleşti

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2026 yılının ilk 9 aylık dönemine ilişkin verilere göre, toplam üretim 971 bin 159 adet, otomobil üretimi ise 528 bin 366 adet düzeyinde gerçekleşti.

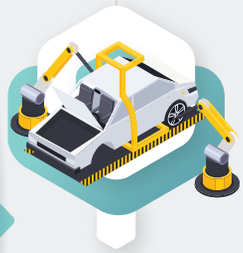
971 BİN 159 ADET



TOPLAM ÜRETİM

2026 yılı Ocak-Eylül döneminde toplam otomotiv üretimi bir önceki yıla göre yüzde 6 azalarak 971 bin 159 adete ulaştı.

528 BİN 399 ADET



OTOMOBİL ÜRETİMİ

2026 yılı Ocak-Eylül döneminde toplam otomobil üretimi bir önceki yıla göre yüzde 17 azalarak 528 bin 366 adet olarak gerçekleşti.

832 BİN 521 ADET



OTOMOTİV PAZARI

2026 yılı Ocak-Eylül döneminde toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 13 daralarak 832 bin 521 adet düzeyinde gerçekleşti.

Ocak-Eylül 2026 %61



KAPASİTE KULLANIMI

Ocak-Eylül döneminde Otomotiv Sanayiinin toplam kapasite kullanım oranı yüzde 61 oldu.

OTOMOTİV SANAYİİ FİRMALARININ OCAK-EYLÜL 2026 ÜRETİM RAKAMLARI

	OTOMOBİL	%	K.KAMYON	%	B.KAMYON	%	KAMYONET	%	OTOBÜS	%	MİNİBÜS	%	MİDİBÜS	%	TRAKTÖR	%	TOPLAM
A.I.O.S.			2.346	59,4			383	0,1	354	3,8			1.215	31,2			4.298
FORD OTOSAN					6.845	30,4	259.724	78,2			70.827	99,9					337.396
HATTAT TRAKTÖR															512	3,3	512
HYUNDAI M. TÜRKİYE	125.880	23,8															125.880
KARSAN									170	1,8	87	0,1	230	5,9			487
MERCEDES-BENZ TÜRK					15.696	69,6			3.284	35,3							18.980
MAN TÜRKİYE									3.099	33,3							3.099
OTOKAR			992	25,1			32	-	1.386	14,9			1.595	40,9			4.005
OYAK RENAULT	231.045	43,7															231.045
TEMSA			612	15,5					1.017	10,9			860	22,1			2.489
TOFAŞ	27.663	5,2					72.039	31,7									99.702
TOYOTA	143.778	27,2															143.778
TÜRK TRAKTÖR															14.913	96,7	14.913
TOPLAM	528.366	100	3.950	100	22.541	100	332.178	100	9.310	100	70.914	100	3.900	100	15.425	100	986.584

FROM CONCEPT TO MASS PRODUCTION:

TRUSTED SOLUTION PARTNER FOR GLOBAL OEMs

Powered by over 45 years of OEM manufacturing expertise, a customer-centric co-design approach, and fully integrated production capabilities, we engineer reliable components for the future of commercial vehicles and machinery.



Fuel & Urea (DEF/SCR) Solutions

Level and fluid quality sensors, fuel caps, and heavy-duty SCR components.

Vehicle Access & Locking Systems

Ignition switches, immobilizer systems, keyless entry, and robust locking mechanisms

Electronic Sensor Technologies

High-precision pressure, temperature, position, angle, and fluid quality sensing solutions

Instrument & Control Systems

Custom instrument clusters, displays, and high-reliability electromechanical control switches.

Your Co-Design Solution Partner in Mobility

NESAN® OTOMOTİV

www.nesanotomotiv.com

Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) verilerine göre, sektörün Ocak-Ekim dönemindeki ihracatı 35 milyar 174 milyon dolar olurken, payı ise yüzde 14,9 olarak gerçekleşti.

Ocak-Ekim 2026 Türkiye Otomotiv İhracatı

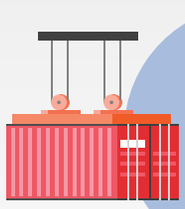
35 Milyar 174 Milyon Dolar

TEDARİK SANAYİ OCAK-EKİM 2026
13,556 Milyar Dolar

BİNEK OTOMOBİL OCAK-EKİM 2026
10,006 Milyar Dolar

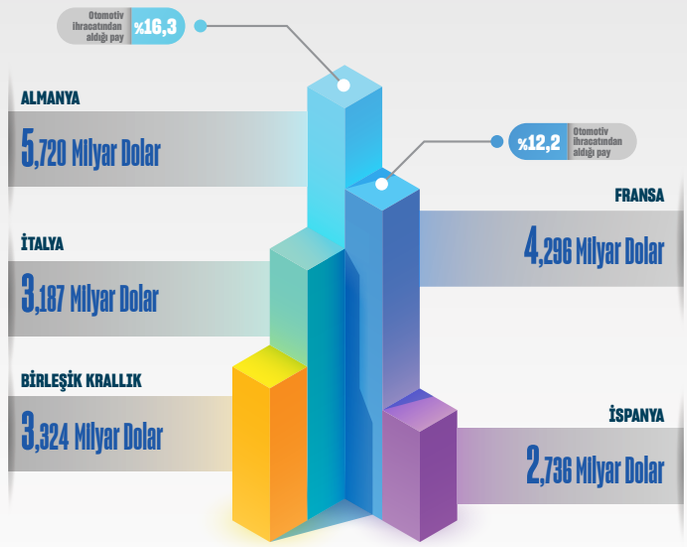
Tedarik sanayi ihracatı, Ekim 2026'da %3 azalarak 1 milyar 422 milyon dolar olarak gerçekleşti. Binek otomobil ihracatı ise aynı dönemde %10 artarak 1 milyar 275 milyon dolara ulaştı.

Türkiye Otomotiv Sektörü Ocak-Ekim 2026 İhracatı



ALMANYA

Ekim 2026'da Almanya, 650 milyon dolar ile Türkiye'nin otomotiv ihracatında en fazla ihracat yapılan ülke oldu.





Avrupa Birliği 25,900 Milyar Dolar

Bağımsız Devletler Topluluğu 1,054 Milyar Dolar

Kuzey Amerika 1,310 Milyar Dolar

Afrika Ülkeleri 1,260 Milyar Dolar

Orta Doğu 564 Milyon Dolar

%73,2

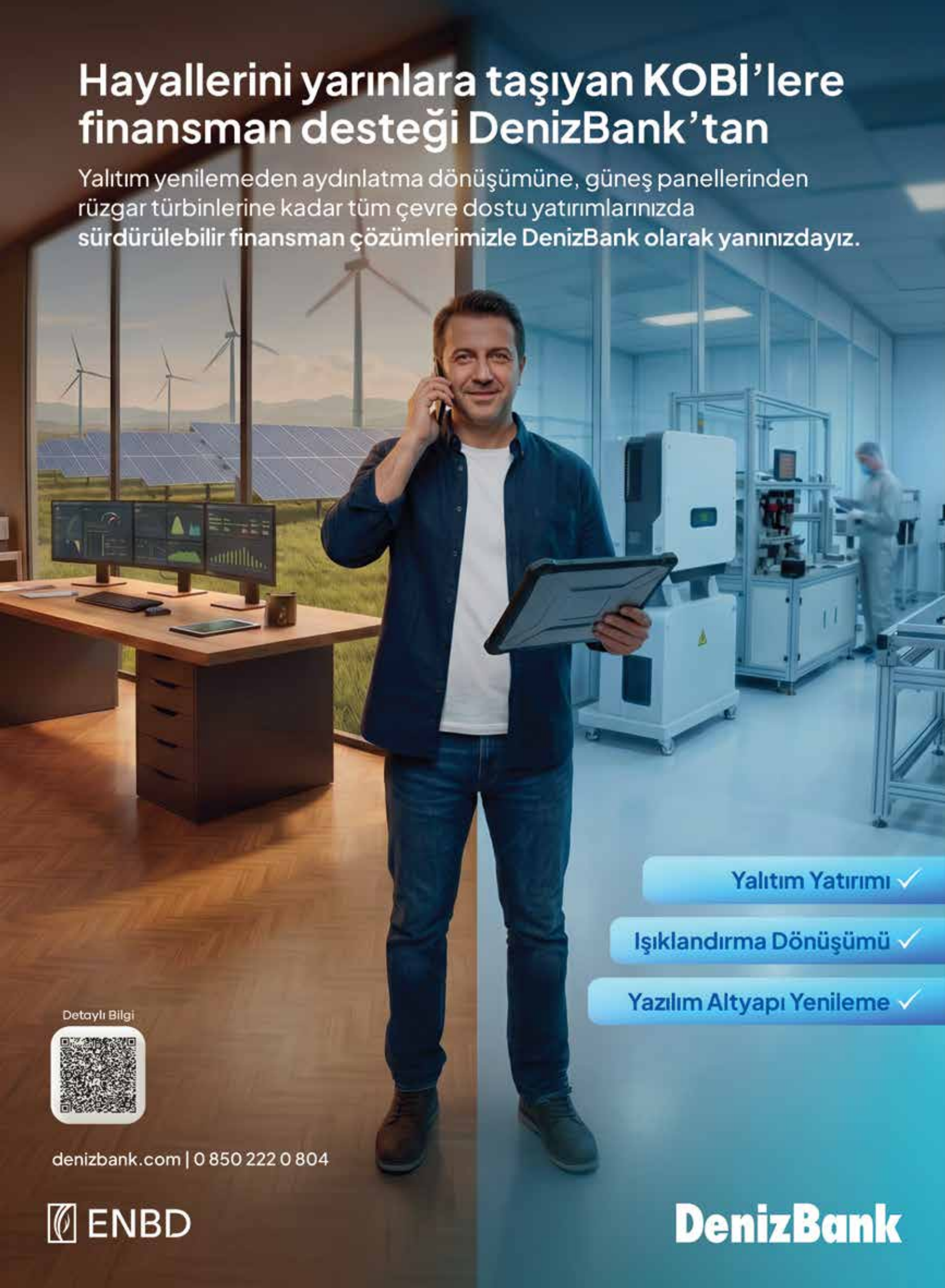
Ekim 2026'da Avrupa Birliği ülkeleri, %73,2 pay ve 2 milyar 953 milyon dolar ihracat değeriyle ülke grupları arasında ilk sırada yer almıştır. AB ülkelerine yönelik ihracat %6 artmıştır.



Diğer Avrupa Ülkeleri 4,078 Milyar Dolar

Hayallerini yarınlara taşıyan KOBİ'lere finansman desteği DenizBank'tan

Yalıtım yenilemeden aydınlatma dönüşümüne, güneş panellerinden rüzgar türbinlerine kadar tüm çevre dostu yatırımlarınızda **sürdürülebilir finansman çözümlerimizle DenizBank olarak yanınızdayız.**



Yalıtım Yatırımı ✓

Işıklandırma Dönüşümü ✓

Yazılım Altyapı Yenileme ✓

Detaylı Bilgi

denizbank.com | 0 850 222 0 804

ENBD

DenizBank

Otomotivde kazanılan disiplin, yeni sektörlerde rekabet üstünlüğüne dönüşüyor

Bir otomotiv tedarikçisini savunma sanayiinden enerji depolamaya kadar farklı sektörlerde rekabetçi kılan şey, çoğu zaman yeni bir yatırım değil; otomotivde yıllar içinde inşa edilmiş bir disiplin. Sıfıra yakın hata toleransı, tam izlenebilirlik ve sürekli iyileştirme kültürü, Avrupa'da tedarikçilerin yüzde 40'ının otomotiv dışı sektörlere yöneldiği bir dönemde, Türk tedarikçilere yeni pazarlarda güçlü bir başlangıç avantajı sağlıyor.

Avrupa'da da Rota Değişiyor

Bu yönelim yalnızca Türkiye'ye özgü değil. Avrupa Otomotiv Tedarikçileri Birliği CLEPA'nın 2026 bahar araştırmasına göre Avrupalı tedarikçilerin yüzde 73'ü ürün portföyünü önemli ölçüde yeniden düzenledi; yüzde 40'ı ise savunma başta olmak üzere otomotiv dışı sektörlerdeki payını artırıyor. Türkiye'de de yeni kulvarlar hızla büyüyor: Savunma ve havacılık sanayisinin ihracatı son 12 ayda ilk kez 11 milyar doları aştı. Raylı sistemler, enerji depolama ve hidrojen teknolojileri de yerli tedarikçiler için yükselen alanlar arasında.

Kalite ve Sertifikasyon Kültürü Yeni Kapılar Açıyor

IATF 16949 gibi otomotive özgü kalite yönetim sistemleri, PPAP (Üretim Parçası Onay Süreci) ve APQP (İleri Ürün Kalite Planlaması) gibi metodolojiler, tedarikçiye yalnızca bir belge değil, süreçlerin her adımının belgelenip izlenebildiği bir çalışma alışkanlığı kazandırıyor.

Savunma-havacılık ve raylı sistemler gibi sertifikasyon gerektiren sektörler tam da bu disiplini arıyor.

Otomotivden gelen bir tedarikçi için AS9100 ya da IRIS gibi sektörel sertifikalara geçiş, sıfırdan başlayan bir rakibe kıyasla çok daha kısa sürüyor. Bu dosyada yer alan örnekler de bunu doğruluyor: **Eurotec**, elektrik-elektronik uygulamalarında UL94 ve CTI gibi yangın güvenliği ve elektriksel performans kriterlerini karşılayan mühendislik plastikleri geliştiriyor; **Floteks Plastik**'in kurduğu Pressura ise 250 litrelik CNG tankında EC R110 sertifikasyonunu aldı.

Hassas Üretim Altyapısı Sektör Sınırı Tanımıyor

Otomotiv üretiminin gerektirdiği tolerans hassasiyeti, kalıp ve tasarım mühendisliği, robotik entegrasyon ve otomasyon yatırımları; batarya hücresi muhafazaları, elektronik kart gövdeleri veya raylı sistem bileşenleri gibi farklı ürün gruplarına doğrudan aktarılabiliyor. **Kutes**, döküm ve talaşlı imalat kabiliyetini tarım makinelerinden hidrolik, pompa-vana ve demiryolu uygulamalarına taşırken; **ABB Robotics,** otomotivde olgunlaşan esnek otomasyon çözümlerini çok daha geniş bir sanayi tabanına sunuyor. Tedarikçinin makine parkı ve mühendislik kadrosu, hangi sektöre üretim yaptığından bağımsız olarak aynı hassasiyeti sağlayabiliyor; bu da yeni bir pazara girerken kritik bir yatırım yükünü hafifletiyor.

Talep Dalgalanmalarına Alışkın Esneklik

Otomotiv ana sanayisine tam zamanında (JIT) tedarik yapmak, talep dalgalanmalarına hızlı uyum sağlama refleksini geliştiriyor. Enerji ve savunma gibi proje bazlı çalışan sektörlerde de teslimat takvimleri sık değişebiliyor; otomotivden gelen tedarikçi, üretim planlamasını ve stok yönetimini bu değişkenliğe göre kurma deneyimini zaten taşıyor. Bu esneklik, yeni müşteriler nezdinde güven veren somut bir referans noktası oluşturuyor.

Otomotiv tedarikçisinin farklı sektörlerde rekabet edebilme kapasitesi, tesadüfi bir fırsatçılık değil; onlarca yıllık üretim disiplininin doğal bir uzantısı. Bu dosyada hikayelerini paylaşan üyelerimiz de bunu gösteriyor: Otomotivin ötesine taşınan güç, geçici değil, kalıcı ve yapısal bir avantaj.

Mühendislik Derinliği ve Nitelikli İşgücü

Malzeme bilimi, sistem entegrasyonu ve Ar-Ge deneyimiyle yetişmiş mühendislik kadroları, otomotiv tedarikçisinin en taşınabilir varlıklarından biri. **FEV Türkiye** bu birikimi savunma, enerji, raylı ulaşım ve denizcilik gibi yüksek teknoloji gerektiren alanlara taşıyor. **Cadem Grubu**'nun deneyimi ise önemli bir noktanın altını çiziyor: Yetkinlik taşınıyor, sektörün kuralları ise öğreniliyor. Otomotivdeki problem çözme alışkanlığı, bu öğrenme eğrisini kısaltıyor ve tedarikçiyi yeni alanda hızla rekabetçi hale getiriyor.

Çeşitlenmeden Markalaşmaya

Yeni sektörlere açılmak, tedarikçiye yalnızca risk dağılımı sağlamıyor; daha yüksek katma değerli ürünlere ve kendi markasıyla küresel pazarda var olmaya uzanan bir yolu da açıyor. **MSK Forge**'un değerlendirmesiyle, çeşitlenme Türk sanayicisi için fason üretimin ötesine geçen bir dönüşümün başlangıç noktası olabilir.

Otomotiv tedarikçisinin farklı sektörlerde rekabet edebilme kapasitesi, tesadüfi bir fırsatçılık değil; onlarca yıllık üretim disiplininin doğal bir uzantısı. Bu dosyada hikayelerini paylaşan üyelerimiz de bunu gösteriyor: Otomotivin ötesine taşınan güç, geçici değil, kalıcı ve yapısal bir avantaj.

ileri group

PARTNER
FOR A
MOVING WORLD

ENGINEERED TO MOVE

FOR A SAFER AND MORE
COMFORTABLE MOBILITY



STEERING SOLUTIONS
COLUMNS | SHAFTS

ACCESS SYSTEMS
LATCHES | STRIKERS | HINGES

MOTION CONTROLS
PARKING BRAKES | THROTTLE CONTROLS

WELDED ASSEMBLIES
SPACE FRAMES | DOOR FRAMES | MODULES

izb®

27-29 OCTOBER 2026
WOLFSBURG, GERMANY

HALL IZB4, BOOTH 4237

EXPLORE ↗
OUR SOLUTIONS

Rekabet avantajı artık esneklikte: ABB Robotics'in çok sektörlü büyüme stratejisi

Otomotiv sektöründe karşılaşılan iş gücü eksikliği, değişken talep ve verimlilik gereksinimleri artık birçok sektörde görülüyor. ABB Robotics, bu ihtiyaçlara yapay zekâ destekli görüntü işleme, otonom navigasyon ve esnek otomasyon çözümleriyle yanıt veriyor; otomotivdeki endüstriyel uzmanlığını daha geniş bir alana taşıyarak büyüme fırsatlarını değerlendiriyor.



Emre Tural
ABB Robotics Türkiye
Ülke Müdürü

Otomotivin Ötesinde: Hangi Sektörlerde, Nasıl Bir Rol Üstleniyoruz?

Otomotiv ABB Robotics için stratejik öneme sahip olmaya devam ediyor. Bununla birlikte teknolojilerimiz bugün genel endüstri, savunma sanayi, elektronik, lojistik ve intralojistik, gıda ve içecek, sağlık ve yaşam bilimleri, tüketici ürünleri, metal işleme, makine imalatı ve inşaat gibi çok farklı sektörlerde kullanılıyor.

Özellikle son yıllarda elektronik, genel endüstri ve lojistik sektörlerinde robot yatırımlarının hızlandığını görüyoruz. Savunma sanayinde ise hassas üretim, kaynak, malzeme işleme ve kalite süreçlerinde robotların rolü giderek artıyor.

Robotik pazarı da çeşitlenmeye devam ediyor. Yapay zekâ ve özellikle Physical AI sayesinde robotlar daha esnek, daha kolay kullanılabilir ve daha erişilebilir hale geliyor. Bu dönüşüm, otomasyonu yalnızca büyük üreticiler için değil, KOBİ'ler için de uygulanabilir kılıyor.

Otomotiv Disiplinini Taşıyan Teknolojik Yetkinlikler

Otomotiv sektörü; hassasiyet, tekrarlanabilirlik, çevrim süresi optimizasyonu, güvenlik, kalite, dijital simülasyon ve üretim sistemlerinin entegrasyonu gibi alanlarda güçlü bir uzmanlık kazandırdı.

Flexible Manufacturing Concept, bu yetkinliklerin önemli bir örneği. Modüler üretim hücrelerinin AMR'ler aracılığıyla birbirine bağlanması, üretimin talep ve ürün değişikliklerine daha hızlı adapte olmasını sağlıyor. Bu yaklaşım elektronik, gıda, lojistik, sağlık ve yaşam bilimleri gibi birçok sektöre de uygulanabiliyor.

AVR™ vizyonumuz ise robotların çevreyi algılamasını, karar vermesini ve daha geniş bir görev yelpazesini otonom şekilde gerçekleştirmesini hedefliyor.

Otomotiv Müşterisi ile Yeni Sektör Müşterisi Arasındaki Fark

Otomotiv müşterileri yüksek otomasyon deneyimine sahip ve öncelikli olarak güvenilirlik, kalite, yüksek kullanılabilirlik, standartlaşma ve esneklik bekliyor.

Yeni sektörlerdeki müşteriler ise çoğu zaman daha az otomasyon deneyimine ve daha düşük üretim hacimlerine sahip. Bu nedenle kolay mühendislik ve programlama, hızlı kurulum, düşük başlangıç yatırımı, hızlı operasyonel değer, modülerlik ve güçlü uygulama desteği öne çıkıyor.

Bu müşteriler yalnızca bir robot değil; donanım, yazılım, yapay zekâ, görüntü işleme ve servisleri bir araya getiren, erişilebilir ve bütünsel çözümler arıyor. Bu noktada ABB Robotics'in



SMALL THINGS MAKE BIG THINGS HAPPEN



obel®
CIVATA

WWW.OBEL.COM.TR



teknoloji gücü ile iş ortaklarının sektör ve proses uzmanlığı önemli bir rol oynuyor.

Otomotivden Uzaklaşmak Değil, Uzmanlığı Genişletmek

Otomotiv sektöründe karşılaşılan iş gücü ve yetkinlik eksikliği, değişken talep, daha kısa ürün yaşam döngüleri, tedarik zinciri baskıları ve verimlilik gereksinimleri artık birçok sektörde görülüyor.

Bunun yanında yapay zekâ, gelişmiş görüntü işleme, simülasyon ve otonom navigasyon gibi teknolojiler robotik çözümlere giriş engellerini azaltıyor. Böylece otomasyon KOBİ'ler dahil daha geniş bir şirket grubuna ulaşabiliyor.

Dolayısıyla amacımız otomotivden uzaklaşmak değil; otomotivde geliştirdiğimiz endüstriyel uzmanlığı daha geniş sektörlere taşımak ve yeni uygulamalardan öğrenmek.

Robotun Ötesinde: Hangi Teknolojilere ve Yetkinliklere Yatırım Gerekiyor?

Robotun kendisinin ötesinde; AI destekli görüntü işleme, dijital ikizler, simülasyon, sezgisel programlama, otonom navigasyon, kuvvet algılama ve gelişmiş kavrama gibi teknolojilere yatırım yapmak gerekiyor.

Aynı zamanda farklı sektörlerin özel ihtiyaçlarını anlayabilecek uygulama uzmanlarına ihtiyaç var. Bu nedenle geleneksel mühendislik yetkinliklerinin yanı sıra AI, veri, görüntü işleme, yazılım ve simülasyon alanlarında uzmanlık önem kazanıyor.

ABB Robotics, NVIDIA, PSYONIC, gategroup, Swiss Engineering Partners ve farklı ekosistem ortaklarıyla yaptığı iş birlikleri sayesinde bu yetkinlikleri bir araya getiriyor.

Kanıtlanmış Endüstriyel Performans ve Adaptasyon Kabiliyeti

En önemli avantaj, kanıtlanmış endüstriyel performansı adaptasyon kabiliyetiyle birleştirmek.

Otomotiv; kalite, güvenlik, hassasiyet, süreklilik ve ölçek açısından çok yüksek standartlara sahip. Ancak otomotiv deneyimi tek başına yeterli değil; teknolojinin her sektörün ihtiyaçlarına göre uyarlanması gerekiyor.

ABB Robotics'in avantajı; endüstriyel ve iş birliğine dayalı robotlar, AMR'ler, kontrol sistemleri, uygulama çözümleri ve akıllı yazılımları entegre bir ekosistem içerisinde sunabilmesi.

Özetle rekabet avantajımız otomotiv seviyesinde uygulama kabiliyeti, esnek teknoloji, global destek ve sektörel iş ortaklıklarının birleşimi.●

Üretim Hatlarının Ötesinde: Lojistik, İntralojistik ve Yeni Sektörler

AMR'ler ve esnek otomasyon çözümleri üretim ve lojistik süreçlerini daha verimli hale getiriyor; elektronik, hassas üretim, savunma, gıda ve sağlık teknolojileri önümüzdeki dönemin önemli büyüme alanları arasında.

Üretim süreçlerinde verimlilik, esneklik ve kalite beklentilerinin artması, otomasyon yatırımlarını desteklemeyi sürdürüyor. Bununla birlikte, büyüme fırsatları yalnızca üretim hatlarıyla sınırlı değil. Otomotiv sektöründeki lojistik faaliyetler, malzeme taşıma ve intralojistik uygulamaları da ABB Robotics için önemli büyüme alanları arasında yer alıyor. Özellikle AMR'ler (Otonom Mobil Robotlar) ve esnek otomasyon çözümleri, üretim ve lojistik süreçlerinin daha verimli, esnek ve entegre hale gelmesine katkı sağlıyor.

Otomotivin yanı sıra elektronik ve hassas üretim, genel endüstri, savunma sanayi, gıda üretimi ve sağlık teknolojileri de önümüzdeki dönemin önemli büyüme alanları arasında yer alıyor. Bu sektörlerde iş gücü bulma zorlukları, artan kalite ve izlenebilirlik gereksinimleri ile verimlilik baskısı, robotik çözümlere olan ilgiyi artırıyor.

Sonuç olarak, önümüzdeki dönemde rekabet avantajı yalnızca üretim kapasitesiyle değil, değişen ihtiyaçlara hızlı uyum sağlayabilen, esnek ve entegre üretim ve lojistik sistemleri kurabilmekle şekillenecek. ABB Robotics olarak otomotiv sektöründe geliştirdiğimiz güçlü uzmanlığı yeni uygulamalarla pekiştirirken, farklı sektörlerde de uzmanlığımızı taşıyarak büyüme fırsatlarını değerlendirmeyi hedefliyoruz.

KOBEM
Eğitim ve Danışmanlık Hizmetleri

CQI-23 V3:2026

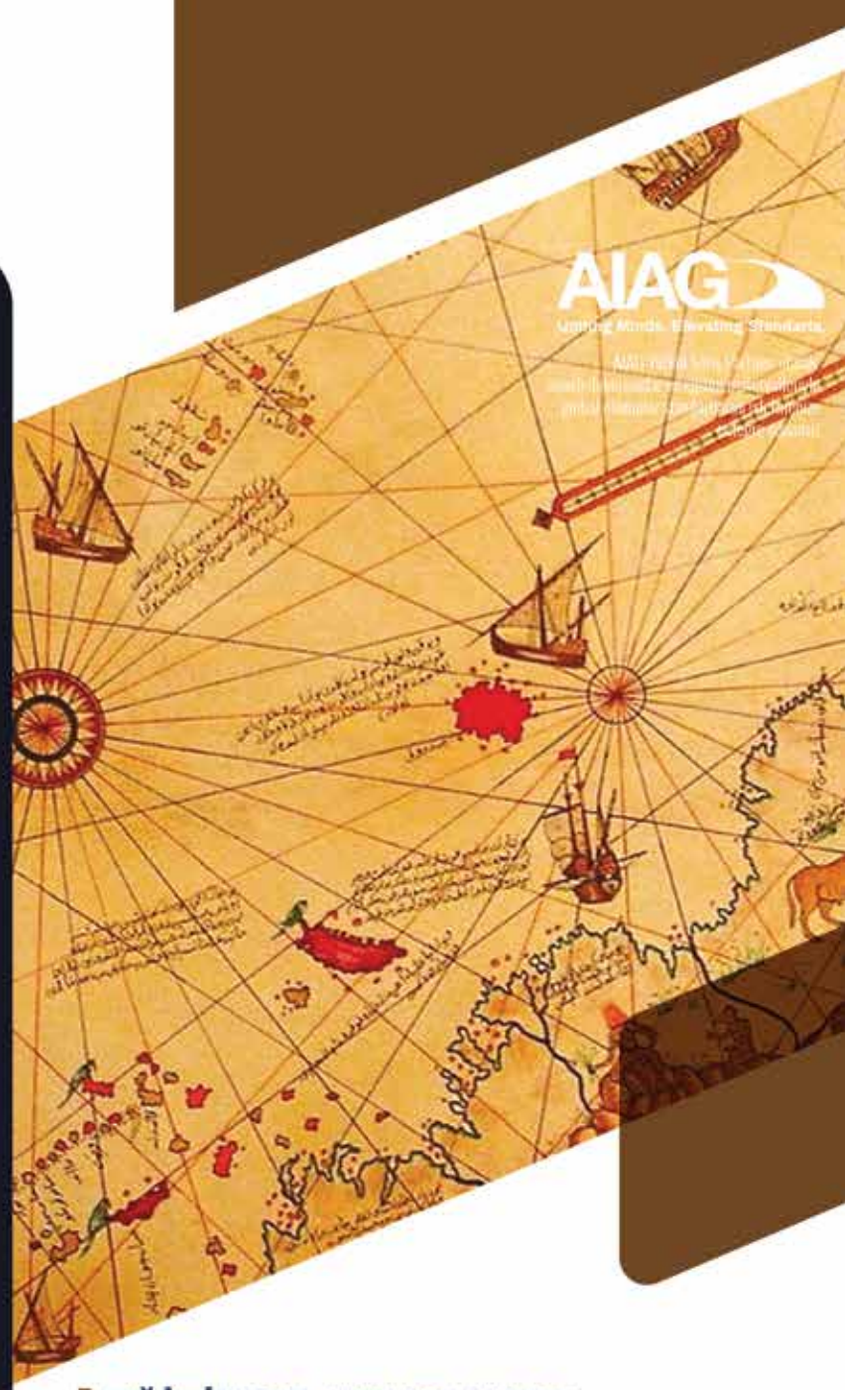
MOLDING SYSTEM ASSESSMENT

Yeni Versiyon. Yeni Gereklilikler. Daha Güçlü Proses Kontrolü.

AIAG CQI-23 V3:2026 ile kalıplama proseslerinizi yeni revizyona hazırlayın! Yeni versiyon; proses risklerinin erken tespiti, proses kontrolü, üretim başlangıç kontrolleri, önleyici bakım, hata önleme ve sürekli iyileştirme konularına güçlü şekilde odaklanmaktadır.

- **V2 → V3**
  Yeni versiyondaki değişiklikler ve geçiş yaklaşımı
- **Risk & Hata Önleme**
  PFMEA, Control Plan ve molding hataları
- **Start-Up Control**
  Üretim başlangıcı ve ilk parça kontrolleri
- **Proses Kontrolü**
  Parametreler, stabilite ve reaksiyon planları
- **Preventive Maintenance**
  Kalıp, makine ve yardımcı ekipman
- **Assessment**
  Objective evidence, uygunsuzluk ve aksiyonlar

CQI-23 V3:2026 ile molding proseslerinizi yeni versiyona hazırlayın.



EĞİTİMDE NELER VAR?

- CQI-23 V2 → V3 değişiklikleri ve yeni gereklilikler
- Proses parametreleri ve proses stabilitesi
- Start-Up & Production Control
- Yaygın molding hataları ve hata önleme
- Gerçek saha örnekleri ve uygulamalı çalışmalar
- Molding Process Assessment uygulaması
- PFMEA – Control Plan – CQI-23 bağlantısı
- Preventive Maintenance
- Objective Evidence ve CQI-23 Assessment

KİMLER İÇİN?

Quality Manager / Engineer • Supplier Quality • Process & Manufacturing Engineers • Production & Maintenance Managers • Molding Engineers • Internal / CQI Auditors • IATF 16949 ekipleri • Tedarikçi denetçileri

NEDEN KOBEM?

Standardı yalnızca okumak yerine, gerekliliklerin fabrikada nasıl uygulanacağını; gerçek proses örnekleri ve assessment uygulamalarıyla ele alıyoruz.

kobem@kobem.com
www.kobem.com
0533 740 68 91

BİAS Mühendislik'in sektörler arası rekabet gücü: Sanal analiz ve fiziksel doğrulama tek çatı altında

BİAS Mühendislik, otomotiv ve mobilitede edindiği derin tecrübeyi havacılık, savunma, beyaz eşya, raylı sistemler ve denizciliğe taşıyarak tek sektöre bağımlılık riskini azaltıyor. Şirketin gücü, ileri simülasyon ve yapısal analiz kabiliyetini akredite test merkezindeki fiziksel doğrulama ile tek çatı altında birleştirmesinden geliyor. Bu bütünsel yaklaşım, maliyetli tasarım değişikliklerinin önüne geçerken mühendislik kararlarının daha sağlam verilere dayanmasını sağlıyor.

Otomotivden Stratejik Sektörlere: Çeşitlendirmenin Motivasyonu

Otomotiv sektöründeki hızlı teknolojik dönüşüm, mühendislik şirketlerini yetkinliklerini yeni alanlara taşımaya yöneltmektedir. BİAS Mühendislik, kurulduğu günden bu yana otomotiv ve mobilite alanında edindiği derin tecrübeyi havacılık ve uzay, savunma sanayii, beyaz eşya, raylı sistemler ve denizcilik gibi stratejik sektörlere aktararak bu dönüşümün başarılı bir örneğini sergilemektedir. Şirketin otomotiv dışı alanlara yönelmesindeki temel motivasyon; tek bir sektöre olan bağımlılık riskini azaltmak, sürdürülebilir büyüme sağlamak ve yerli mühendislik imkânlarıyla projelerin dışa bağımlılığını azaltmaktır. Bu doğrultuda, tasarımdan nihai teste kadar uzanan bütünsel hizmet yaklaşımı, farklı sektörlerdeki firmaların teknik ihtiyaçlarına adapte edilmektedir. Bu yaklaşım, ürün geliştirme adımlarında maliyetli tasarım değişikliklerinin önüne geçilmesine imkân tanımaktadır.

Sanal Analiz ve Fiziksel Doğrulama Tek Çatı Altında

Bu stratejik çeşitlendirme sürecinde BİAS Mühendislik; ileri seviye simülasyon, yapısal analiz, akışkanlar mekaniği ve mekanik sistem modellerinin yanı sıra veri toplama altyapılarından yararlanmaktadır. Akredite test merkezinde sunulan servo-hidrolik yapısal dayanım, ömür, titreşim, şok, iklimlendirme, motor testleri



Vatan Özgül
BİAS Mühendislik
İş Geliştirme Müdürü

ve sensör kalibrasyonu hizmetleri, şirketin sanal analiz kabiliyetini fiziksel doğrulama ile tek çatı altında birleştirmektedir. Prototip aşamasında yürütülen bu testler, bileşen ve alt sistemlerin gerçek çalışma koşullarındaki davranışlarını incelemeyi mümkün kılmaktadır. Sanal ortamda gerçekleştirilen analizlerin fiziksel test sonuçlarıyla doğrulanması, simülasyon-test korelasyonunu güçlendirerek şirkete farklı sektörlerde önemli bir rekabet avantajı kazandırmaktadır. Ayrıca, elde edilen test verilerinin simülasyon modellerini beslemesi, mühendislik kararlarının daha sağlam verilere dayanmasını sağlamaktadır.

Yeni Sektörlerin Getirdiği Yatırım ve İnsan Kaynağı İhtiyaçları

Yeni alanlara girerken müşteri beklentilerindeki farklılıklarla birlikte önemli yatırım, teknoloji ve insan kaynağı ihtiyaçları da ortaya çıkmaktadır. Otomotiv sektöründeki projelerde seri üretim hızı, standartlaşma ve maliyet optimizasyonu ön plandayken; savunma ve havacılık sektörlerinde askeri ve sivil standartlara uyum, yüksek güvenlik, zorlu çevresel koşullara dayanıklılık ve detaylı belgelendirme süreçleri gerekmektedir. Özellikle bu standartların gerektirdiği şok, titreşim ve iklimlendirme testlerinin hassasiyetle yürütülmesi, teknik uzmanlık ve gelişmiş donanım altyapısı istemektedir. BİAS Mühendislik, söz konusu standartlara uyum sağlamak amacıyla test donanımı, analiz-simülasyon altyapısı ve mühendislik kadrosuna sürekli yatırım yapmaktadır. Böylece hem ulusal hem de uluslararası regülasyonlara uygun mühendislik çıktılarının elde edilmesi kolaylaşmaktadır.

Gelecek: Milli Savunma, Havacılık ve Mobilite Çözümleri

Gelecek dönem fırsatları değerlendirildiğinde, BİAS Mühendislik için milli savunma ve havacılık platformlarının yerli doğrulama ve test süreçleri en önemli stratejik büyüme alanlarından biri olarak öne çıkmaktadır. Bununla birlikte, gelişen mobilite ekosisteminin getirdiği yeni gereksinimler doğrultusunda şirketin Mobilite çözümleri; sensör kalibrasyonu ve yapay zekâ destekli mühendislik çözümleri geliştirme altyapısıyla adı geçen tüm sektörlerde yeni projelerin hayata geçirilmesi için geniş bir fırsat penceresi sunmaktadır.

We are expanding our portfolio

LCV

HCV

Passenger Cars

with high quality new products.



TiRSAN

Aynı Yetkinlik, Farklı Kurallar

Cadem Grubu, otomotivden aldığı mühendislik disiplinini makine, imalat, savunma ve raylı taşıtlar sektörlerine taşıyor. Şirkete göre kapıdan girmenizi mühendislik disiplini sağlar, içeride kalmanızı ise kayıt disiplini. Çünkü yetkinlik taşınıyor, kurallar taşınmıyor; öğreniliyor.



Samih Yedievli
Cadem Grubu
Strateji ve İş Geliştirme Direktörü

Cadem Grubu olarak otomotiv başta olmak üzere makine, imalat, savunma ve raylı taşıtlar sektörlerine hizmet ediyoruz. Otomotiv tedarik zincirinden aldığımız güç, diğer sektörlerde de kapıyı açıyor. Ama kapıdan girdikten sonra başka bir şey gerekiyor.

Taşınan şey bir disiplin

Taşıdığımız şey tasarım ve mühendislik disiplini. Otomotiv doğrulamayı donanımın önüne koymayı öğretir: ürünün sahadaki davranışını üretim başlamadan simüle edersiniz, tasarım hatası prototipe kalmadan simülasyonda çıkar. Bu disiplin insanların çalışma biçiminde durur. Taşınabilir olmasının sebebi bu.

Kapasite bir karardır

Ama taşınan yetkinliğin neyi dolduracağı ayrı bir soru. Nicholas Katko'nun Yalın CFO'da anlattığı mekanizma burada işe yarıyor: yalın çalışma israfı azalttığında ortaya çıkan şey tasarruf değil, kullanılabilir kapasitedir. Tasarruf kendiliğinden gelmez; kapasitenin maliyeti ancak kapasite düzeyi değişince değişir. Katko'nun sorusuyla: ortaya çıkan kapasiteyle ne yapacaksınız? Bu soru kapasiteyi bir karara çevirir.

Sektör değil, kural düzeni

Otomotiv dışına çıkarken çoğu şirket sektör değiştirdiğini sanır. Değiştirdiği şey çoğu zaman oyunun kurallarıdır.

Otomotivde sipariş gelir, üretirsiniz. Savunma ve çift kullanımlı alanlarda, iş sınır ötesine geçtiğinde, sipariş gelir ve izin beklersiniz. Parçayla birlikte, parçanın nereye gittiğinin kaydı istenir: izlenebilirlik, nihai kullanım beyanı, lisans.

Otomotivin kalite sistemi bunun için iyi bir zemin, ama tek başına yetmez. Çünkü otomotivde kayıt öncelikle kalite için tutulur; o alanlarda meşruiyet için istenir. Aynı belge, başka bir soruya cevap veriyor.

Asıl avantaj: kayıt disiplini

Kapıdan girmenizi mühendislik disiplini sağlar; içeride kalmanızı kayıt disiplini. Otomotiv tedarikçisini yeni alanlarda rekabetçi kılan şey, sanılanın aksine, kapasite değil.

Boş kapasite maliyettir. Yanlış doldurulmuş kapasite yükümlülüktür. Bir hat, dolu göründüğü hâlde izin beklerken durabilir — ve o duruş hiçbir verimlilik tablosunda görünmez, çünkü tablo hattın çalışıp çalışmadığına bakar, çalışma iznine değil.

Asıl avantaj otomotivin öğrettiği kayıt disiplinidir: neyin neden yapıldığını belgeleyebilme alışkanlığı. Birden fazla OEM'le çalışan tedarikçi bunu daha derinden bilir: her müşterinin kendi şartnamesi, kendi onay süreci, kendi kayıt beklentisi vardır. Yeni bir kural düzenini öğrenmek, o tedarikçinin her yeni müşteride zaten yaptığı iştir.

Yeni bir alana giren tedarikçinin sorması gereken soru "kapasitem var mı" değil, "bu işin kurallarını taşıyabilir miyim" olmalı.

Sahada görünen: aynı yetkinlik, farklı kurallar. Yetkinlik taşınıyor. Kurallar taşınmıyor, öğreniliyor.

Otomotiv tedarik zincirinden aldığımız güç, makine, imalat, savunma ve raylı taşıtlar gibi diğer sektörlerde de kapıyı açıyor. Ama kapıdan girdikten sonra başka bir şey gerekiyor.

Otomotiv, doğrulamayı donanımın önüne koymayı öğretir: ürünün sahadaki davranışı üretim başlamadan simüle edilir, tasarım hatası prototipe kalmadan simülasyonda çıkar. Bu disiplin insanların çalışma biçiminde durur; taşınabilir olmasının sebebi de bu.

Exact Forestall

Your best option at quality control outsourcing with global coverage

Our services

- Sorting & Rework
- Final Product Quality Control
- Sub-Assembly & Production Support
- CSL 2 Inspections
- Resident Engineering
- Process Improvements



Extranet

1. Placing an Order
2. Control specification
3. Acceptance and start of implementation
4. Advanced Report & Data Analysis
5. Closing and settlement
6. Dashboard



13
countries in which our company has branches

7000+
qualified quality controllers

900+
plants with which we cooperate

iZMiR / Merkez
Akdeniz Mah. Vali Kazim Dirik Cad.
35210 No:32/32 Konak - iZMiR
Tel: +90 232 425 10 77
Faks: +90 232 425 10 97
office.tr@exactforestall.com

BURSA / Ofis
Emek Zekai Gümüşdiş Mah. Sanayi Cad.
No:610 K:3 D:12, Osmangazi /Bursa
Tel: +90 224 242 22 81
Faks: +90 224 242 22 82
office.tr@exactforestall.com

KOCAELI / Ofis
Hacı Halil Mah. Ali Rıza Efendi Cad.
Gökçe Plaza 1 No: 25 K:4 D: 402, Gebze/Kocaeli
Tel: +90 262 641 71 39
Faks: +90 262 641 71 38
office.tr@exactforestall.com

exactforestall.com

EKO Forging: Parçayı değil, parçanın nasıl şekillendiğini yönetmek

Eko Forging, otomotivde kazandığı sistematik mühendislik ve kalite kültürünü, esnek üretim kabiliyeti ve güçlü proses geliştirme yetkinliğiyle birleştirerek makine imalatı, hidrolik sistemler ve savunma sektörlerine taşıyor. Şirket için rekabet avantajı, bir parçayı üretmekle o parçanın neden ve nasıl şekillendiğini mühendislik açısından yönetebilmek arasındaki farkta yatıyor.

Dr. Cenk Kılıçaslan
Eko Forging
Mühendislik & Tasarım Merkezi Müdürü

Otomotivin Yanında Hangi Sektörlere, Hangi Teknolojiyle Yöneliyoruz?

Eko Forging olarak otomotivdeki güçlü konumumuzun yanında makine imalatı, hidrolik sistemler ve savunma sektörlerine yönelik soğuk dövme parça üretimi gerçekleştiriyoruz. Yüksek dayanım, hassas toleranslar ve karmaşık geometriler gerektiren parçalarda geliştirdiğimiz mühendislik yetkinliğini farklı endüstriyel uygulamalara taşıyoruz. Savunma alanında egzotik malzeme ve farklı şekillerde üretilen parçalara soğuk ve sıcak dövme yaklaşımlarıyla daha maliyet odaklı ve hızlı çözümler geliştiriyoruz.

Tüm çalışmalar Ar-Ge ve tasarım birimlerimizde nümerik yaklaşımlarla ele alınıyor; kendi yazılımlarımıza entegre ettiğimiz özel yaklaşımlarla müşteri isteklerine göre kalıp ve prosesler modelleniyor. Böylece otomotivden savunmaya kadar ileri ve kesin formlama operasyonlarında özgün çözümler sunabiliyoruz.

Malzeme Davranışını Mühendislik Temelli Yönetmek

En önemli yetkinliğimiz, malzeme davranışını ve üretim süreçlerini mühendislik temelli yönetebilmemizdir. Sonlu elemanlar analizi, soğuk dövme proses ve kalıp tasarımı, malzeme karakterizasyonu, hassas



üretim ve kalite güvencesi alanlarındaki birikimimiz sektörler arasında doğrudan aktarılabilir niteliktedir. Özellikle karmaşık geometrili parçaların daha az operasyonla, minimum malzeme kaybıyla ve yüksek tekrarlanabilirlikle üretilmesi önemli bir rekabet avantajı sağlamaktadır.

Tedarikçiden Mühendislik Ortağına

Otomotivde yüksek üretim adetleri, standardizasyon, izlenebilirlik ve sürdürülebilir kalite öne çıkarken; farklı sektörlerde esnek üretim miktarları, özel mühendislik çözümleri ve ürün bazında geliştirme kabiliyeti önem kazanıyor. Bu nedenle yalnızca parça üreten bir tedarikçi olmak yerine, müşterinin tasarım ve üretilebilirlik problemlerine çözüm geliştiren bir mühendislik ortağı olarak konumlanmayı önemsiyoruz.

Bu yaklaşımı, müşterilerimizle koordineli olarak proje yönetim esasları çerçevesinde, soğuk dövme prosesimize özel olarak tasarlıyor; prototip üretimlerini yaparak müşterimizin varsa ikincil işlemlerine göre karşılıklı olarak yeniden değerlendiriyor ve nihai çözümü sağlıyoruz.

Sistematik Mühendislik ve Kalite Kültürü: Tek Başına Yeterli mi?

Otomotiv sektörünün kazandırdığı sistematik mühendislik ve kalite kültürü en önemli avantajdır. Ancak bunu tek başına yeterli görmüyoruz. Asıl rekabet gücü, bu disiplinin esnek üretim kabiliyeti ve güçlü proses geliştirme yetkinliğiyle birleştirilmesinden doğuyor. Bir parçayı üretmek ile o parçanın neden ve nasıl şekillendiğini mühendislik bakış açısıyla yönetmek arasında önemli bir fark var. Biz rekabet avantajımızı bu ikinci yaklaşım üzerine kuruyoruz.

Yüksek Dayanımlı Bileşenler ve Dövme Teknolojisine Dönüşüm

Özellikle yüksek dayanımlı mekanik bileşenler, hidrolik sistemler, endüstriyel makine ekipmanları ve enerji teknolojilerinde önemli fırsatlar görüyoruz.

Bunun yanında geleneksel talaşlı imalatla üretilen bazı parçalar ile çoklu sac metal şekillendirme ile üretilen kovan ve muhafaza parçalarında soğuk dövme ve sıcak dövme (ve bazen de hibrit) teknolojisine dönüştürülmesini önemli bir büyüme alanı olarak değerlendiriyoruz. Önümüzdeki dönemde rekabetin yalnızca üretim kapasitesiyle değil; malzeme verimliliği, mühendislik derinliği, proses güvenilirliği ve sürdürülebilir üretim kabiliyetiyle şekilleneceğine inanıyoruz.

YENİ ÜRÜN

YÜKSEK PERFORMANS,
KESİNTİSİZ SOĞUTMA!

Optimum verim, uzun ömürlü kullanım ve mükemmel soğutma kapasitesi,

Kale Su Pompası'yla motorunuzu serin tutun!



Hemen keşfedin

www.kaleoto.com.tr

f @ X in @kaleotoradyator

KALE
OTO RADYATÖR
Akılcı soğutma

Mühendislik plastiklerinde çok yönlü büyüme stratejisi

Eurotec Teknik Pazarlama Müdürü Buket Turan, otomotivde kazanılan yüksek kalite standartları, izlenebilirlik ve proses disiplininin elektrik-elektronik, enerji, raylı sistemler ve havacılık gibi alanlara taşındığını belirtiyor. Turan'a göre bu yetkinlikler, yeni sektörlerde güçlü bir rekabet avantajına dönüşüyor.

Buket Turan
Eurotec
Teknik Pazarlama Müdürü

Otomotiv Dışındaki Faaliyet Alanları

Otomotiv dışında elektrik-elektronik, beyaz eşya, küçük ev aletleri, enerji ve altyapı, raylı sistemler, havacılık ve endüstriyel uygulamalara yönelik mühendislik plastikleri geliştiriyoruz. Özellikle elektrifikasyon, veri merkezleri, enerji dağıtım sistemleri ve sürdürülebilir malzemeler büyüme odağımızdaki alanlar arasında yer alıyor.

Otomotivden Taşınan Yetkinlikler

Otomotiv sektöründe kazandığımız yüksek ve sürdürülebilir kalite standartları, kalite sürekliliği, izlenebilirlik, proses disiplini, malzeme karakterizasyonu, uygulamaya özel ürün geliştirme ve teknik müşteri desteği yetkinliklerimizi diğer sektörlere taşıyoruz. Seri üretimde tutarlı kalite sağlama tecrübemizin yanı sıra; mekanik performans, yüksek sıcaklık dayanımı, alev geciktiricilik ve elektriksel özellikler konusundaki bilgi birikimimiz birçok farklı uygulamada doğrudan karşılık buluyor.

Müşteri Beklentilerindeki Farklılıklar

Otomotivde uzun validasyon süreçleri ve OEM spesifikasyonları öne çıkarken, diğer sektörlerde daha hızlı ürün geliştirme, esnek minimum sipariş miktarları ve uygulamaya özel çözümler önem kazanabiliyor. Elektrik-elektronikte UL94, CTI, GWIT/GWFI gibi yangın güvenliği ve elektriksel performans kriterleri belirleyici hale geliyor.

Yeni Alanlara Yönelmenin Motivasyonu

Temel motivasyonumuz, otomotiv sektöründe geliştirdiğimiz güçlü Ar-Ge, malzeme teknolojisi ve üretim altyapısını farklı pazarlarda da değerlendirerek sürdürülebilir ve dengeli bir büyüme modeli oluşturmak. Otomotivde edindiğimiz yüksek performanslı malzeme geliştirme ve uygulama tecrübesinin, benzer teknik gereksinimlere sahip farklı sektörlerde önemli bir katma değer yaratabileceğini görüyoruz.

Bunun yanında, sektörel çeşitliliği artırarak pazar dalgalanmalarına karşı daha dayanıklı bir yapı oluşturmak da stratejimizin önemli bir parçası. Elektrifikasyon, enerji dönüşümü, dijitalleşme ve sürdürülebilirlik gibi küresel trendlerin mühendislik plastikleri için oluşturduğu yeni uygulama alanlarını yakından takip ediyor; bu dönüşümün getirdiği yüksek katma değerli ve teknoloji odaklı büyüme fırsatlarında daha güçlü bir konum elde etmeyi hedefliyoruz.

Yatırım ve İnsan Kaynağı İhtiyaçları

Yeni sektörler; farklı test ve karakterizasyon altyapıları, sertifikasyon yetkinlikleri ve sektörel uygulama bilgisi gerektiriyor. Bu doğrultuda laboratuvar altyapımızı geliştirirken Ar-Ge ve uygulama geliştirme yetkinliklerimizi de güçlendiriyoruz.

Tedarikçilerin Rekabet Avantajı

Otomotiv sektörünün yüksek kalite, maliyet, süreklilik ve teknik performans beklentilerini karşılayabilmek önemli bir disiplin kazandırıyor. Bu yetkinlik, farklı sektörlere geçişte güçlü bir rekabet avantajına dönüşüyor.

Gelecekteki Fırsat Alanları

Elektrik-elektronik, veri merkezleri, enerji altyapısı, e-mobilite, raylı sistemler ve sürdürülebilir malzemelerde önemli büyüme fırsatları görüyoruz. Özellikle alev geciktirici, elektriksel performansı yüksek ve geri dönüştürülmüş içerikli mühendislik plastiklerinin önümüzdeki dönemde daha fazla öne çıkacağını düşünüyoruz.



Widest product range in Türkiye

ÇETİN CIVATA

50. ANNIVERSARY

Not Standard. Made for You.

Fasteners and bolts that fit your project perfectly.

We manufacture **custom bolts** as per your drawing, according to size , geometry, **material and surface coating** you require. From samples and small batches to serial supply, as per required tolerances and on the right time you need, we make **on-time delivery.**



Environmentally Friendly Production

cetincivata

www.cetin.com.tr

FOR MORE INFORMATION

Aynı mühendislik kası, farklı sektörlerde yeni fırsatlar

Otomotiv sektörü, yalnızca ürün geliştirme kabiliyeti değil; aynı zamanda disiplinli mühendislik, yüksek kalite standartları ve güvenlik odaklı çalışma kültürü kazandıran güçlü bir ekosistem sunuyor. FEV Türkiye de bu birikimi otomotivin ötesine taşıyarak savunma sanayi, enerji, raylı ulaşım ve denizcilik gibi yüksek teknoloji gerektiren alanlarda yeni fırsatlar yaratıyor.



Önümüzdeki dönemde savunma sanayi, enerji, raylı ulaşım ve denizcilik başta olmak üzere yüksek teknoloji gerektiren alanlarda önemli fırsatlar bulunuyor. Yapay zekâ, dijital mühendislik, ileri simülasyon, otonom sistemler ve siber güvenlik bu sektörler arasında ortak bir teknoloji zemini oluşturuyor.

Önder Erdoğan
FEV Türkiye
Genel Müdürü

FEV Türkiye Genel Müdürü Önder Erdoğan'a göre burada belirleyici olan, otomotivde geliştirilen çözümleri başka sektörlere doğrudan aktarmak değil, otomotivin kazandırdığı mühendislik yaklaşımını farklı sektörlerin ihtiyaçlarına uyarlayabilmek. Mekanik ve elektronik mühendisliğinden yazılım ve sistem mühendisliğine; simülasyon, test ve validasyondan fonksiyonel güvenlik, siber güvenlik, veri analitiği ve yapay zekâya uzanan geniş yetkinlik seti, bu geçişin temelini oluşturuyor. Özellikle güvenlik-kritik sistemler, sistem mimarisi, kontrol teknolojileri ve doğrulama gibi yetkinlikler, sektörler arasında güçlü bir karşılık buluyor. FEV'in "parça mühendisliği" yerine "sistem ve çözüm mühendisliği" yaklaşımı da bu yetkinliklerin farklı alanlara taşınmasını kolaylaştırıyor.

Farklı sektörlerde müşteri beklentileri temelde güvenilir, doğrulanabilir, kaliteli ve sürdürülebilir çözümler etrafında şekillense de regülasyonlar, güvenlik kriterleri ve operasyonel gereksinimler öne çıkabiliyor. Bu nedenle FEV Türkiye, teknik gereksinimlerin ötesine geçerek müşterinin iş hedeflerini ve risklerini de mühendislik sürecinin bir parçası olarak ele alıyor.

Farklı sektörlere açılımın bir diğer önemli boyutu ise karşılıklı öğrenme. Otomotivde kazanılan deneyim yeni alanlara taşınırken, farklı sektörlerden edinilen bilgi ve teknoloji de mevcut mühendislik yetkinliklerini besliyor. Bu yaklaşım, ekiplerin sürekli eğitim, teknik seminerler ve disiplinler arası çalışma imkânlarıyla desteklenmesini gerektiriyor.

Önümüzdeki dönemde savunma sanayi, enerji, raylı ulaşım ve denizcilik başta olmak üzere yüksek teknoloji gerektiren alanlarda önemli fırsatlar bulunuyor. Yapay zekâ, dijital mühendislik, ileri simülasyon, otonom sistemler ve siber güvenlik ise bu sektörler arasında ortak bir teknoloji zemini oluşturuyor. FEV Türkiye'nin hedefi, Türkiye'de geliştirilen mühendislik kabiliyetlerini global projelere taşıyarak yüksek katma değerli mühendislik çözümlerinin üretildiği ve ihraç edildiği bir merkez olma yolunda ilerlemek.

punteks®
Insulation

We cover ... care,
We convert for the comfort.











PUNTEKS İZOLASYON BEYAZ EŞYA VE OTOMOTİV YAN SAN. VE TİC. A. Ş.

Manisa Fabrika / Manisa Plant
M.O.S.B. VI. Kısım Keçilikoy OSB Mah. Burhan Kurtoğlu Cad. No: 13 45030 Yunusemre - Manisa / TÜRKİYE

Plato Elyaf Tekstil - Uşak Fabrika / Uşak Plant
401. Cad No:18 64000 Tekstil OSB / Uşak Merkez - Uşak / TÜRKİYE

Tel:+90 236 999 19 96 (pbx) ◆ e-mail: info@punteks.com

www.punteks.com

Rotasyon kalıplamadan basınçlı kompozit tank üretimine

Floteks Plastik, rotasyon kalıplamadaki 45 yılı aşkın deneyimini hidrojen ekonomisine taşıyor. Şirket, Tip 4 kompozit basınçlı tank üretimine odaklanan Pressura'yı spin-off olarak kurdu. 2024'te faaliyete geçen Pressura, 250 litrelik CNG tankında EC R110 sertifikasyonu alırken, 320, 350 ve 360 litre hacimdeki tankların sertifikasyon süreci devam ediyor.

Halil Akgül
Floteks Plastik
Yönetim Kurulu Üyesi

Floteks Plastik: Rotasyon Kalıplamada 45 Yılı Aşkın Deneyim

Floteks Plastik Sanayi ve Ticaret AŞ, 1978 yılından beri Bursa'da faaliyet gösteren, rotasyon kalıplama ile plastik parça üretimini Türkiye'de başlatan firmadır. Dünyada da rotasyon teknolojisine katkı sağlamasıyla uluslararası bilinirliğe sahip bir firmadır. Ana müşterileri otobüs, kamyon, traktör ve iş makinaları üreticileridir.

Satışlarının önemli bir kısmını dizel yakıt depoları ve AdBlue (Üre) depoları oluşturmaktadır. Ayrıca çamurluklar, otobüs içi dolapları, hava kanalları, traktör tavanları, iç giydirme parçaları, cam suyu depoları, hidrolik yağ depoları diğer ürün gruplarıdır. Ana faaliyet konusu otomotiv olan Floteks, Subterra markasıyla plastik menhollerin yanı sıra tarım, hayvancılık ve gıda sektörleri için de yenilikçi ürünler üretmektedir.

Ar-Ge Yetkinliği ve Uluslararası Başarı

Floteks şimdiye kadar gerçekleştirdiği TÜBİTAK ve AB projeleri ile Ar-Ge yapma yeteneği kazanmış, firma içi Ar-Ge kültürü ve yapılanması oluşmuştur. TÜBİTAK tarafından Ufuk 2020 projelerinden aldığı hibe fonlar ile Türkiye'nin en başarılı KOBİ sanayi kuruluşu olarak belirlenmiştir. 2021 yılından beri Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından onaylı Ar-Ge Merkezi'ne sahiptir.

Karbon salımını azaltmak için yürürlüğe sokulan çevre yönetmelikleri dizel yakıt kullanımını kısıtlamayı amaçlamaktadır. Bu nedenle binek araçlarda elektrikli batarya kullanımı gittikçe yaygınlaşmaktadır.

Ağır vasıtalarda ise çok büyük ve ağır elektrikli batarya kullanılması menzil ve şarj süresi dikkate alındığında uygun değildir. Ağır vasıtalarda dizel yerine Hidrojenin yakıt olarak kullanılmasının daha uygun olacağı düşünülmüş ve birçok firma bu konuda çalışmalar başlatmıştır.

Floteks'in Tip 4 Tank Yolculuğu: 2021'de Başlayan Ar-Ge

Floteks'te gazların sıkıştırılarak depolandığı Tip 4 tankların geliştirilmesi ve üretilmesi amacıyla Ar-Ge projelerine 2021 yılında başlamıştır. Tip 4 tanklar plastik astar üzerine cam elyafı ya da karbon elyafı esaslı kompozit sarılarak oluşturulan basınçlı kapların genel adıdır. Tamamlanan TÜBİTAK ve AB projeleri sonunda Floteks rotasyon ile Tip 4 tank astarı üretiminde bilgi ve tecrübesini artırmış, kompozit sarım ve basınçlı tankların testleri konusunda uzmanlaşmıştır.

Spin-Off Kararı: Pressura Basınçlı Kaplar Sanayi ve Ticaret AŞ

Rotasyon yöntemi ile plastik parça üretiminin kompozit basınçlı kap üretimi ile aynı çatı altında olması verimlilik ve odaklanma açısından sakıncalı görülmüştür. Bir spin-off firma olarak Pressura Basınçlı Kaplar Sanayi ve Ticaret Aş kurulmuştur.

Pressura'nın Yetkinlikleri: Modellemeden Sertifikasyona

Spin-off işlemi, ana şirketin belirli bir iş kolunu veya faaliyet alanını daha etkin bir şekilde yönetmek veya daha

Farklı bir alanda rekabet edebilmek için o alana odaklanmış bir ekip oluşturmak çok önemlidir. 2024 yılında faaliyete geçen Pressura, kompozit basınçlı tank teknolojisine odaklı bir ekip ile en ileri çözümleri sunmayı amaçlamaktadır.



FANUC

DO YOU FANUC?



Otomasyon yolculuğunuza hemen başlayın:

DOYOUFANUC.COM

Otomasyonun bir adı var.

Otomasyonu konuş. İş ortaklığını konuş. Performansı konuş.

FANUC'u konuş ve otomasyon yolculuğunu geleceğe taşı!



fazla değer yaratmak amacıyla ayrı bir şirket haline getirmesi anlamına gelir. Farklı bir alanda rekabet edebilmek için o alana odaklanmış bir ekip oluşturmak çok önemlidir. 2024 yılında faaliyete geçen Pressura, kompozit basınçlı tank teknolojisine odaklı bir ekip ile en ileri çözümleri sunmayı amaçlamaktadır. Tip 4 kompozit basınçlı tankın modellenmesi, sonlu elemanlar analizi (FEA), filament sarma simülasyonu, elyaf sarma işlemi, basınçlı tank kalite doğrulama testleri Pressura'nın yetkinlikleri içindedir.

Tip 4 Tankların Avantajları: Hafiflik, Dayanıklılık ve Uzun Ömür

Sıkıştırılmış Gaz Depolama amacıyla üretilen Tip 4 tanklar metal tanklara göre çok daha hafiftir. Ağırlık azalması yakıt maliyetini düşürmekte, yük taşıma kapasitesini ve araç dengesini artırmaktadır. Korozyona dayanıklılık açısından da avantaj sağlar.

Sertifikasyon sürecinde birçok zorlu testten geçen Tip 4 tanklar güvenlik açısından da üstün özelliklere sahiptirler. Üstün yorulma dirençleri sayesinde 20-30 yıllık kullanım ömürleri belirlenir. Araç bakım ve işletme maliyetlerini düşürürler.

Havacılık, uzay, savunma, demiryolu, deniz taşımacılığı, gaz taşımacılığı gibi birçok alana hitap eden Tip 4 kompozit tankların güvenli kullanımı için uluslararası geçerliliği olan sertifikasyon şartlarını sağlamaları çok önemlidir.

Gelecek: Hidrojen Ekonomisi ve Yerlileştirme

Belirlenen bir boyut için pahalı ve uzun süren testler sonunda alınan sertifika, tank tasarımında yapılacak boyutsal, malzeme ve üretim yöntemi değişikliklerinde geçerliliğini yitirmektedir.

Pressura, otobüslerde kullanılan 200 bar basınçta, 250 litre hacimde CNG tankları için EC R110 sertifikasyonu almaya hak kazanmıştır. 320, 350 ve 360 litre hacimde tankların sertifikasyon süreci devam etmektedir. Katma değeri yüksek ve stratejik öneme sahip kompozit basınçlı tankların yerlileştirilmesi sanayimiz içinde önemli bir adımdır. Hidrojen depolama tankları aynı teknoloji ile üretilmektedir ve hidrojen ekonomisindeki gelişmeye bağlı olarak Pressura'nın hedef ürünleri içindedir.●





60 years, 7 continents, 100 countries.

Looking forward to the next 60 years
in the automotive industry.

60 Years

EKU

GREEN Chemicals'ın çok sektörlü kimya mühendisliği

GREEN Chemicals, metal yüzey işlemlerinden endüstriyel su şartlandırmaya, jeotermal enerjiden Oil & Gas'a uzanan geniş bir alanda yenilikçi kimyasal teknolojiler geliştiriyor. Şirketin ortak yaklaşımı net: Güçlü Ar-Ge altyapısı, uygulama mühendisliği yetkinliği ve saha tecrübesini bir araya getirerek müşterilerine yalnızca kimyasal ürün değil, uçtan uca proses çözümleri sunmak.

Turgay Bektaş
GREEN Chemicals
Ar-Ge ve Uygulama
Mühendisliği Müdürü



BGREEN Chemicals olarak faaliyetlerimizi yalnızca otomotiv sektörüyle sınırlı tutmuyor; farklı endüstrilerin ihtiyaçlarına yönelik geliştirdiğimiz yenilikçi kimyasal teknolojiler ve mühendislik çözümleriyle geniş bir alanda faaliyet gösteriyoruz.

Başlıca faaliyet alanlarımız arasında metal yüzey işlem teknolojileri, beyaz eşya, demir-çelik, alüminyum, madencilik, jeotermal enerji, petrol ve doğal gaz (Oil & Gas), endüstriyel su ve atık su şartlandırma, endüstriyel yapıştırıcılar ve proses kontrol teknolojileri yer alıyor.

Sürdürülebilirlik, kaynak verimliliği, dijitalleşme ve yenilikçi teknolojileri odağımıza alarak hem Türkiye'de hem de uluslararası pazarlarda farklı endüstrilerin dönüşümüne katkı sağlamayı hedefliyoruz.

Metal yüzey işlem teknolojilerinde; endüstriyel temizleme, yağ alma, fosfatlama, pasivasyon, korozyon koruma ve boya öncesi yüzey hazırlama proseslerine yönelik çözümler geliştiriyoruz. Özellikle beyaz eşya, demir-çelik, galvaniz ve alüminyum sektörlerinde, üretim verimliliğini artıran, enerji ve su tüketimini azaltan, çevre dostu yeni nesil kimyasal teknolojilere odaklanıyoruz. Krom içermeyen (Cr-free) nano dönüşüm kaplamaları ve düşük sıcaklıkta çalışabilen proses kimyasalları bu alandaki önemli Ar-Ge çalışmalarımız arasında bulunuyor.

Jeotermal enerji, madencilik ve Oil & Gas sektörlerinde ise zorlu proses koşullarına yönelik özel kimyasal çözümlerle operasyonel verimliliğin artırılmasını, ekipmanların korunmasını ve proses sürekliliğinin desteklenmesini hedefliyoruz.

Endüstriyel su ve atık su şartlandırma alanında; su kalitesinin yönetilmesi, korozyon ve birikinti oluşumunun kontrolü, sistem performansının iyileştirilmesi ve su kaynaklarının daha verimli kullanılmasına yönelik çözümler sunuyoruz. Endüstriyel yapıştırıcı teknolojilerinde ise farklı üretim proseslerinin ihtiyaçlarına uygun ürün ve uygulama çözümleri geliştiriyoruz.

Bunlara ek olarak, proses kontrol ekipmanları ve otomasyon çözümleriyle kimyasal uygulamaların daha hassas, güvenilir ve sürdürülebilir şekilde yönetilmesini destekliyoruz.

GREEN Chemicals'ın tüm faaliyet alanlarında ortak yaklaşımı; güçlü Ar-Ge altyapısını, uygulama mühendisliği yetkinliğini ve saha tecrübesini bir araya getirerek müşterilerine yalnızca kimyasal ürün değil, uçtan uca proses çözümleri sunmak.

Güçlü Ar-Ge ve Uygulama Mühendisliği altyapımız sayesinde; Sürdürülebilirlik, kaynak verimliliği, dijitalleşme ve yenilikçi teknolojileri odağımıza alarak hem Türkiye'de hem de uluslararası pazarlarda farklı endüstrilerin dönüşümüne katkı sağlamayı hedefliyoruz.

yıllık tecrübenin

6000

tonluk yeni gücü!

KANCA kuruluşunun 60. yılında devreye alacağı 6.000 ton kapasiteli
tam otomasyona sahip mekanik dövme çelik presiyle gücüne güç katıyor...

KANCA Büyüyor, Türk Dövme Çelik Sanayi Büyüyor!



www.kanca.com.tr

KANCA
DESIGN • FORGE • SAFETY

Otomotiv disiplini, farklı sektörlerde rekabet gücüne dönüşüyor

Otomotivde geliştirilen kalite disiplini, izlenebilirlik ve zamanında teslimat kültürü; Kutes'in tarım makineleri, hidrolik, pompa-vana ve demiryolu gibi farklı sektörlere taşıdığı en önemli avantaj. Dökümün yanında talaşlı imalat kabiliyetinin gelişmesi, şirketin yüksek katma değerli çözümler sunmasını sağlıyor.



Ali Esat Kutmangil
Kutes Metal
İcra Kurulu Başkanı

11 Sektöre Uzanan Üretim Ağı

Kutes olarak bugün otomotiv dahil toplam 11 farklı sektöre üretim yapıyoruz. Otomotiv dışında da tarım makineleri, hidrolik, pompa-vana, demiryolu ve endüstriyel makine sektörleri başta olmak üzere farklı sanayi alanlarına hizmet veriyoruz. Önümüzdeki dönemde savunma sanayii ve yüksek katma değerli işlenmiş ürün gruplarındaki fırsatları da yakından takip ediyoruz.

Otomotiv Disiplinini Taşıyan Yetkinlikler

Otomotiv sektöründe geliştirdiğimiz kalite disiplini, izlenebilirlik, seri üretim kabiliyeti, proses yönetimi ve zamanında teslimat kültürünü farklı sektörlere de taşıyabiliyoruz. Dökümün yanında talaşlı imalat kabiliyetimizin gelişmesi de müşterilerimize daha yüksek katma değerli çözümler sunmamızı sağlıyor.

Sektörden Sektöre Değişen Müşteri Beklentileri

Otomotivde yüksek adetli, standartlaştırılmış ve uzun vadeli projeler öne çıkarken, diğer sektörlerde daha düşük adetli, daha fazla ürün çeşitliliği ve mühendislik esnekliği gerektiren projelerle karşılaşıyoruz. Bu nedenle esnek üretim kabiliyeti daha fazla önem kazanıyor.

En önemli motivasyonumuz sektör ve müşteri çeşitliliğimizi artırırken daha yüksek katma değerli ürünlere yönelmek. Böylece hem risklerimizi daha dengeli yönetmeyi hem de mevcut mühendislik kabiliyetimizi farklı alanlarda değerlendirmeyi hedefliyoruz.

Çeşitlilik ve Katma Değer Arayışı

En önemli motivasyonumuz sektör ve müşteri çeşitliliğimizi artırırken, daha yüksek katma değerli ürünlere yönelmek. Böylece hem risklerimizi daha dengeli yönetmeyi hem de mevcut mühendislik kabiliyetimizi farklı alanlarda değerlendirmeyi hedefliyoruz.

Yeni Sektörlerin Getirdiği Yatırım İhtiyaçları

Yeni sektörler farklı teknik standartlar, kalite gereklilikleri ve üretim süreçleri gerektiriyor. Bu nedenle yeni işleme teknolojileri, otomasyon, kalite altyapısı ve nitelikli insan kaynağı yatırımları daha önemli hale geliyor.

Üretim Disiplini ve Kalite Kültürü

En önemli avantajın otomotiv sektöründe kazanılan üretim disiplini ve kalite kültürü olduğunu düşünüyorum. Yüksek standartlara göre üretim yapmaya alışmış bir şirket, bu kabiliyetlerini doğru şekilde uyarladığında farklı sektörlerde de güçlü bir tedarikçi olabilir.

Savunma, Enerji ve Yüksek Katma Değerli Ürünler

Özellikle savunma sanayii, enerji, endüstriyel makine ve yüksek katma değerli işlenmiş ürünlerde önemli fırsatlar görüyoruz. Hedefimiz, mevcut döküm ve işleme kabiliyetimizi kullanarak bu alanlarda yeni projeler geliştirmek ve müşteri portföyümüzü genişletmek.●

PROSERVICE®
Quality Control

Proservice Group Romanya

Otomotiv, havacılık, beyaz eşya ve diğer endüstrilerde; kalite kontrol, seçme-ayıklama, rework, CSL I, II, III, mühendislik ve üretim destek alanlarında müşterilerimizin ihtiyaçlarına uygun çözümler sunuyoruz.



- Kalite Kontrol
- Seçme-Ayıklama
- Rework
- CSL I, II, III
- Mühendislik
- Üretim Destek

Uluslararası hizmet ağımızı genişletirken, Türkiye ve Almanya'da edindiğimiz tecrübeleri Romanya'ya taşıyor; farklı ihtiyaçlara hızlı, esnek ve sürdürülebilir çözümlerle yanıt veriyoruz.

info@proservice-global.com

Martaş Otomotiv'in dağıtım gücünün arkasındaki lojistik yapı: Lift Lojistik

Lift Lojistik, otomotiv satış sonrası pazarında hız ve erişilebilirliği merkeze alarak 18 bölgede, 205 araç ve 110 kişilik ekibiyle 74 il ve 464 ilçeye kesintisiz teslimat gerçekleştiriyor. Yüzde 99,9 hasarsız teslimat ve yüzde 95 zamanında teslimat oranıyla operasyon kalitesini kanıtlarken, 2027'de devreye alacağı yapay zekâ destekli teknoloji yatırımlarıyla süreçlerini daha verimli ve öngörülebilir hale getirmeyi hedefliyor.



Otomotiv satış sonrası pazarı, hızın ve erişilebilirliğin müşteri memnuniyetini doğrudan etkilediği son derece dinamik bir yapı. Serviste bekleyen bir araç için ihtiyaç duyulan parçanın doğru zamanda, doğru noktaya ulaşması yalnızca lojistik bir süreç değil; satışın ve müşteri deneyiminin de önemli bir parçası.

Martaş Otomotiv'in otomotiv satış sonrası pazarındaki güçlü dağıtım ve hizmet anlayışını destekleyen Lift Lojistik olarak, tüm operasyonumuzu bu ihtiyaca göre kurguluyoruz. Yalnızca otomotiv yedek parça dağıtımına odaklanan yapımızla; araçlarımızdan rotalarımıza, teslimat modelimizden ekip organizasyonumuza kadar tüm süreci sektörün dinamiklerine göre yönetiyoruz.

Bugün 18 bölgede, 205 araç ve 110 kişilik ekibimizle 74 il ve 464 ilçeye teslimat gerçekleştiriyoruz. Tüm bölgelerimiz Lift kadrosu tarafından yönetiliyor. Şehir merkezlerinde aynı müşteriye günde dört sevkiyata kadar hizmet verebiliyor, yakın illere ise her gün iki sevkiyat yapıyoruz. Ağımız karşılıklı çalışıyor; 74 ilin her birinden ağdaki diğer tüm illere dağıtım gerçekleştiriyoruz. Hatlarımız, araçların dolmasını beklemeden, her gün belirlenen saatte hareket ediyor.

Bizim için hız kadar operasyon kalitesi de önemli. Teslimat süreçlerimizi barkodla takip ediyor, fotoğraflı teslimat kanıtı kullanıyor ve yedek parça dağıtımına özel geliştirdiğimiz plastik kasa sistemimizle hem ambalaj maliyetimizi hem de hasar riskini azaltıyoruz. Boş plastik kasaları toplayıp müşterilerimize düzenli olarak iade ediyoruz. Sanayi bölgelerinde kullandığımız kilitli kasa çözümü sayesinde müşterimiz iş yerini açmadan teslimatı tamamlayabiliyor, böylece günün ilk sevkiyatını çok daha erken tamamlayabiliyoruz.

Bu yapı sayesinde hasarsız teslimat oranımız yüzde 99,9, zamanında teslimat oranımız ise yüzde 95 seviyesinde. Performansımızı rota ve sevkiyat bazında düzenli olarak ölçüyoruz.

Teknolojiyi de operasyonumuzun ayrılmaz bir parçası olarak görüyoruz. 2027 yılında devreye almayı planladığımız yapay zekâ destekli yeni teknoloji yatırımlarıyla süreçlerimizi daha verimli ve öngörülebilir hale getirmeyi hedefliyoruz. Aynı zamanda Doğu Karadeniz, Doğu Anadolu ve Güneydoğu Anadolu'daki hizmet seviyemizi güçlendirerek, bugün batı bölgelerinde ulaştığımız operasyonel standardı Türkiye geneline yaymayı amaçlıyoruz.

Çünkü otomotiv yedek parça lojistiğinde mesele yalnızca bir paketi bir noktadan diğerine taşımak değil; doğru parçayı, doğru zamanda, doğru müşteriye ulaştırabilmek.


Geleceğin
araçları
alüminyum ile
daha hafif ve daha çevreci
YEŞİLOVA

Türk imalat sanayisinde markalaşma ve çeşitlendirme zorunluluğu

Türk otomotiv tedarik sanayisi, içeride baskılanan döviz kuru ve yüksek enflasyon, dışarıda ise CBAM/SKDM ile "Made in Europe" gibi korumacı politikaların oluşturduğu çifte kıskaç altında. MSK Forge Satış Müdürü Erdinç Meriç'e göre bu sıkışma, sektörü otomotiv dışı alanlara yöneltirken asıl soruyu da ortaya çıkarıyor: Türk sanayicisi artık fason tedarikçi olarak kalmak yerine kendi markasıyla küresel pazarda var olmanın yollarını aramak zorunda.

Erdinç Meriç
MSK Forge
Satış Müdürü

Hacim Kaybı ve Çeşitlendirme Zorunluluğu

Uzun yıllardır otomotiv sanayiine dövme ve talaşlı imalat alanında hizmet veren bir sektör profesyoneli olarak, bulunduğum yerden Türk otomotiv tedarik sanayisinin bugünkü durumuna baktığımda gördüğüm tablo hem net hem de sert. Sektör genelinde yaşanan belirgin hacim kayıpları karşısında bugün portföyü çeşitlendirmek, daha yüksek kârlar peşinde koşmak anlamına gelmiyor; asıl amaç tezgâhları çalıştırmak, mevcut kapasiteyi korumak ve açıkçası zarar etmemek. Hacim kaybı karşısında atıl kalmamak ve çarkları döndürmek artık hepimizin birinci önceliği haline geldi.

Çifte Kıskaç: İçeride Kur, Dışarıda Korumacılık

Sektörü zorlayan bu kan kaybını yalnızca dönemsel bir pazar durgunluğuyla açıklamak da mümkün değil; ortada hem içeriden hem dışarıdan beslenen çifte bir kıskaç var. İçeride, yüksek enflasyona rağmen uzun süredir baskılanan döviz kuru, ihracatçının maliyetlerini TL bazında tırmandırırken küresel pazarlardaki fiyat rekabeti gücümüzü doğrudan zayıflatıyor. Dışarıda ise Avrupa'nın Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması (CBAM/SKDM) ve "Made in Europe" gibi korumacı, neo-muhafazakâr politikaları, Avrupalı ana sanayicilerle çalışan Türk tedarikçisinin önüne her geçen gün yeni engeller çıkarıyor. Tüm bunlara Çin merkezli Uzak Doğu rekabetinin agresif fiyatlaması ve ABD pazarında yaşanan lojistik ile ticari zorluklar da eklenince, dış pazarlarda ciddi bir sıkışma kaçınılmaz oluyor.

Yıllarca Avrupalı otomotiv devlerinin bitmeyen maliyet ve mevzuat baskısıyla uğraşmış biri olarak, yerli projelere yüksek mukavemetli kritik parçalar üretmenin hem stratejik bir çıkış yolu hem de motivasyon sağlayan bir süreç olduğunu söyleyebilirim.



Yeni Alanlar: Savunma, Havacılık ve Ağır Sanayi

Bu sıkışma bizi otomotiv dışındaki sektörlere yöneltiyor: İş makineleri, tarım ekipmanları, demiryolu, enerji, ağır makine ve özellikle savunma ile havacılık. Yıllarca Avrupalı otomotiv devlerinin bitmeyen maliyet ve mevzuat baskısıyla uğraşmış biri olarak, yerli projelere yüksek mukavemetli kritik parçalar üretmenin hem stratejik bir çıkış yolu hem de motivasyon

İçeride, yüksek enflasyona rağmen uzun süredir baskılanan döviz kuru, ihracatçının maliyetlerini TL bazında tırmandırırken küresel pazarlardaki fiyat rekabeti gücümüzü doğrudan zayıflatıyor. Dışarıda ise Avrupa'nın Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması (CBAM/SKDM) ve 'Made in Europe' gibi korumacı politikaları, Avrupalı ana sanayicilerle çalışan Türk tedarikçisinin önüne her geçen gün yeni engeller çıkarıyor.

CEMTAS
ÇELİK MAKİNA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

GELECEĞİN SEKTÖRLERİNE SÜRDÜRÜLEBİLİR VASIFLI ÇELİK

Yarım asırlık tecrübemizi doğanın temiz enerjisiyle birleştiriyor; otomotivden savunmaya tüm stratejik sektörlere düşük emisyonlu güç katıyoruz.

Çatı ve arazi GES yatırımlarımızla yenilenebilir enerji kapasitemizi artırıyor, kurumsal karbon emisyonlarımızı %50 azaltma hedefimizle yeşil dönüşüme öncülük ediyoruz. Elektrik ark ocaklarımızda yüksek teknolojiyle ürettiğimiz vasıflı çelik ürünlerimizle; otomotiv ana ve tedarik sanayi, rüzgar enerjisi, savunma ve makine imalatı sektörlerinin küresel rekabetteki gücünü artırıyoruz.



Yuvarlak

Round Bars
Ø15-95 mm
(EN 10060)



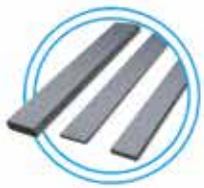
Kabuk Soyulmuş Yuvarlak

Peeled Round Bars
Ø13-80 mm
(EN 10278)



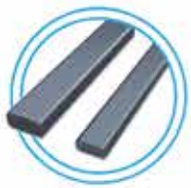
Yaylık Lama

Spring Steel
Flat Bars Profile A
(EN 10092-1)



Yaylık Lama

Spring Steel
Flat Bars Profile B
(EN 10092-1)



Yaylık Lama

Spring Steel
Flat Bars Profile C
(EN 10092-1)



Denge Çubuğu

Stabilizer Bars

+90 224 243 12 30
+90 224 243 13 18
info@cemtas.com.tr
FethiyeOSB Mahallesi A.O.S. Bulvarı
No:3 16215 Nilüfer / Bursa / Türkiye

CEMTAS
ÇELİK MAKİNA SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
www.cemtas.com.tr

sağlayan bir süreç olduğunu söyleyebilirim. Yabancı markaların keyfi kararlarına bağımlı kalmak yerine kendi savunma sanayimize ve stratejik projelerimize çalışmak işimize olan bağlılığımızı artırıyor.

Otomotivden Farklı İş Yapma Şartları

Ancak bu sektörlerde iş yapmanın şartları otomotivden farklı. Otomotiv yüksek adetler ve uzun onay süreçleriyle yürürken; savunma, makine ve ağır sanayi düşük adetli ama ürün çeşitliliği yüksek (high-mix, low-volume) üretim ve özel bir esneklik istiyor. Bunu karşılamak için esnek CNC talaşlı imalat hatlarına, özel alaşımlı hammaddelere uygun ısıl işlem altyapısına ve hızlı teklif verip projeyi üstlenebilen çevik mühendislik ekiplerine ihtiyaç var. Bu geçişte en büyük avantajımız ise otomotivin kazandırdığı üretim disiplini: IATF 16949 altyapısı, PPAP/APQP süreç takibi, simülasyonla kalıp tasarımı ve hammaddeden nihai ürüne izlenebilirlik, girdiğimiz her yeni sektörde müşteriye güven veriyor.

Kendi tasarımını yapan, kendi markasıyla dünyada pazar arayan ve parçasını yerli üreticiden alan sürdürülebilir bir imalat ekosistemini tüm sektörlerimize yaymak zorundayız.

Asıl Sorun: Markalaşma ve Küresel Yayılım

Yine de yeni sektörlere girmek tek başına yeterli değil; artık yalnızca başkalarının fason tedarikçisi olarak kalamayız. Türk otomotiv ve makine sanayisinin asıl sorunu markalaşma, satış ve küresel yayılım. Bu konu içeride uzun zamandır, özellikle sektörün devleri tarafından gereksiz görüldü; otomotiv sanayisinin yalnızca fason üretici ve yan sanayi olarak konumlanması tercih edildi. Bugün yerli otomobil hamlesiyle nihayet seri üretime adım atıp bu kabuğu kırma yönünde değerli bir başlangıç yapmış olsak da —henüz yetersiz kalsa dahi bu irade kıymetlidir— bu mantalitenin genel sanayide hâlâ sürdüğünü görüyoruz. Oysa kendi tasarımını yapan, kendi markasıyla dünyada pazar arayan ve parçasını yerli üreticiden alan sürdürülebilir bir imalat ekosistemini tüm sektörlerimize yaymak zorundayız.

Kendi Markasıyla Pazarlayabilmek

Türk sanayicisi için temel sorun yetersiz üretim kapasitesi veya nitelik eksikliği değil; üretim gücünü kendi markasıyla pazarlayamamaktır. Küresel pazarın daraldığı ve korumacı politikaların arttığı bu dönemde, yerli otomobil ile başlayan kendi markasını üretme iradesini genele yaymak şarttır. Sanayimizi fason üretici bağımlılığından kurtarıp kendi markaları ve tedarik ağı olan sürdürülebilir bir ekosisteme dönüştürmek, küresel risklere karşı en rasyonel strateji olacaktır.



SARIGÖZOĞLU



TÜRKİYE **BEST MANAGED COMPANIES**

'den beri **1957**

GELENEK, GÜVEN, TEKNOLOJİ









www.sarigozoglu.com.tr • info@sarigozoglu.com.tr

Dynaress: Üretim performansı için mühendislik

Kendi üretim sahasında karşılaştığı sorunlara çözüm ararken geliştirdiği mühendislik yetkinliklerini, zamanla farklı üreticilerin benzer ihtiyaçlarına cevap verebilecek bir güce dönüştürdü. OSKİM Otomotiv'in bu birikiminden doğan DYNARESS, bugün özel makine tasarımından robotik otomasyona uzanan geniş bir alanda, üretime sadece makine tasarlayan bir mühendislik şirketinin değil, aynı zamanda o makinelerle üretim yapan bir sanayicinin gözünden bakıyor.

Muharrem Özer
Oskim Otomotiv
Ar-Ge Merkezi Müdürü

OSKİM Otomotiv olarak yıllar içerisinde binlerce farklı referans ürünü rekabetçi maliyetlerle üretmeye çalışırken önemli bir mühendislik birikimi kazandık.

Sınırlı üretim kaynaklarıyla yüksek çeşitliliği yönetebilmek için makinelerimizi daha esnek kullanmanın, operasyonlarımızı iyileştirmenin, otomasyon seviyemizi artırmanın ve farklı ürünlere uyarlanabilir sistemler geliştirmenin yollarını aradık.

Başlangıçta kendi üretim sahamızda karşılaştığımız sorunlara çözüm üretmek amacıyla geliştirdiğimiz bu yetkinliklerin, zamanla farklı üreticilerin benzer ihtiyaçlarına da cevap verebileceğini gördük.

DYNARESS, bu mühendislik birikimini farklı sektörlerin hizmetine sunma düşüncesinden doğdu.

Bugün DYNARESS ile özel makine tasarımı, otomasyon, robotik uygulamalar, test sistemleri ve dijital mühendislik alanlarında müşterilerimize özel çözümler geliştiriyoruz. Ancak bizi farklılaştıran yalnızca sahip olduğumuz teknik yetkinlikler değil, üretime yaklaşımımız. **Biz üretime sadece makine tasarlayan bir mühendislik şirketinin değil, aynı zamanda o makinelerle üretim yapan bir sanayicinin gözünden bakıyoruz.**

Bu nedenle geliştirdiğimiz çözümlerin merkezinde üretim performansı yer alıyor. Çevrim sürelerini kısaltan, kaliteyi ve tekrarlanabilirliği artıran, üretim esnekliği sağlayan ve yatırım verimliliğini yükselten çözümler hedefliyoruz. Her projede çözümün mevcut üretim altyapısıyla entegrasyonunu ve farklı ürünlere uyarlanabilirliğini inceliyoruz. Bazen mevcut bir makinenin geliştirilmesi, bazen özel bir fikstür, bazen de robotik otomasyon doğru yanıt oluyor. Önemli olan en karmaşık teknolojiyi kullanmak değil, ihtiyaca en uygun çözümle ölçülebilir fayda sağlamak.

2026 yılında Agile Robots ile imzaladığımız Türkiye distribütörlüğü anlaşmasını da bu yaklaşımın doğal bir devamı olarak görüyoruz. Münih merkezli Agile Robots, yapay zekâ ve hassas kuvvet algılama teknolojilerini bir araya getiren, endüstriyel otomasyona yönelik robot kolları ve akıllı robotik sistemler geliştiriyor.

DYNARESS'in özel makine ve otomasyon mühendisliği deneyimini bu robotik teknolojilerle birleştirerek müşterilerimize daha kapsamlı çözümler sunuyoruz. Robotları yalnızca birer ürün olarak değil, üretim süreçlerine entegre edilen bütünleşik mühendislik çözümlerinin parçası olarak değerlendiriyoruz.



Geleceğin üretim dünyasında rekabet avantajının yalnızca daha fazla makineye veya daha yüksek otomasyon seviyesine sahip olmakla değil, mevcut kaynakları ne kadar esnek, verimli ve akıllı kullandığımızla ve teknolojiyi doğru ihtiyaçlarla ne ölçüde buluşturabildiğimizle belirleneceğine inanıyoruz.

DYNARESS olarak hedefimiz, müşterilerimize yalnızca makine ve teknoloji sunmak değil; onların üretim kabiliyetlerini geliştiren, verimliliklerini artıran ve rekabet güçlerini sürdürülebilir kılan mühendislik çözümleri üretmek.

Çünkü bizim için mühendisliğin gerçek değeri, geliştirdiğimiz teknolojinin karmaşıklığında değil, üretim sahasında yarattığı ölçülebilir performansta ortaya çıkıyor.

Ege Endüstri

INDEPENDENT FRONT AXLE
SUSPENSION SYSTEM





DRIVE **AXLE**

Kemalpaşa Caddesi No:280
35060 Pınarbaşı-İzmir, TURKEY
P. +90 232 491 14 00
www.egeendustri.com.tr

Bayraktar

/company/egeendustri /egeendustri.as

Türk Otomotiv Tedarik Sanayisi İçin Yeni Bir Yol



VAROL KARSLIOĞLU

Türk otomotiv tedarik sanayisi uzun yıllardır önemli bir başarı hikâyesi yazıyor. Avrupa'nın önde gelen üreticileriyle çalışıyor, dünyanın birçok ülkesine ihracat yapıyor ve kalite anlayışıyla öne çıkıyor. Ancak bu dergide de defalarca işlendiği üzere dünya öyle hızlı değişti ve değişiyor ki, çok geniş bir bakış açısı, her şeyi yeniden düşünmek kaçınılmaz hale geldi.

Otomotiv tedarikçisi geliştirdiği bilgi birikimini başka hangi sektörlerde değerlendirebilir?

Çünkü gelecekteki başarının yalnızca daha fazla otomobil üretilmesine bağlı olamayacağını kabullenmek gerekiyor. Sektörün elinde, metal işleme, plastik enjeksiyon, kalıpçılık, elektronik, otomasyon, mühendislik ve kalite yönetimi gibi yıllar içinde oluşturulmuş çok değerli yetkinlikler bulunuyor. Üstelik bunların hiçbiri yalnızca otomotive özgü değil.

Avrupa otomotiv sektöründeki dönüşüm, Çinli üreticilerin yükselişi, enerji maliyetleri ve artan korumacılık tek bir gerçeği gösteriyor:

Sadece iyi bir otomotiv tedarikçisi olmak gelecekte yeterli olmayacak.

1. Parçaya değil, yetkinliğe odaklanmak

Bir şirketin asıl gücü ürettiği parçadan çok sahip olduğu bilgi ve üretim becerisidir. Hassas üretim, proses yönetimi ve kalite konusundaki deneyim; medikal cihazlardan raylı sistemlere, enerji ekipmanlarından savunma sanayisine kadar farklı alanlarda değerlendirilebilir.

Önemli olan her fırsatın peşinden koşmak değil, şu soruya cevap vermektir:

Gerçekten neyi iyi yapıyoruz ve bunu başka hangi sektörlerde kullanabiliriz?

2. Avrupa'nın yeni ihtiyaçlarını izlemek

Avrupa; enerji, savunma, batarya teknolojileri ve demiryolu sistemleri gibi alanlarda yeni yatırımlar yapıyor. Ayrıca kritik ürünlerin yakın coğrafyalarda üretilmesine daha fazla önem veriyor.

Türk şirketleri; coğrafi yakınlıkları, üretim kültürleri ve uluslararası deneyimleri sayesinde önemli avantajlara sahip. Ancak bu fırsatları değerlendirmek için yeni sektörlerin ihtiyaçlarını anlamak ve gerekli standartlara uyum sağlamak gerekiyor.

3. Her şeyi tek başınıza yapmak zorunda değilsiniz

Yeni sektörlere giriş çoğu zaman sertifikasyon, test ve mühendislik yatırımları gerektiriyor. Özellikle KOBİ'ler için bu süreçler maliyetli olabiliyor.

Bu nedenle üniversiteler, organize sanayi bölgeleri, teknoloji merkezleri ve sektör kuruluşlarıyla iş birlikleri büyük önem taşıyor. Ortak test laboratuvarları ve mühendislik altyapıları, firmaların yeni pazarlara daha hızlı erişmesine yardımcı olabilir.

4. Parça değil, çözüm üretmek

Bugün birçok firma müşterinin istediği parçayı başarıyla üretiyor. Ancak gelecekte asıl farkı; tasarıma katkı veren, prototip geliştiren ve çözüm sunan şirketler yaratacak.

Müşterisiyle birlikte ürün geliştiren şirketler, yalnızca bir tedarikçi değil, stratejik iş ortağı haline gelir. Bunun yolu da mühendisliğe, insan kaynağına ve ürün geliştirme kültürüne yatırım yapmaktan geçiyor.

5. Çeşitlenmek ve acele etmemek

Yeni sektörlere yönelmek, otomotivden uzaklaşmak anlamına gelmez. Mevcut müşteri ilişkilerini ve güçlü üretim altyapısını koruyarak yeni alanlarda büyümek mümkündür.

Her şirketin aynı anda birçok sektöre girmesi gerekmiyor. Pilot projelerle başlamak, yeni müşterilerle görüşmek ve kademeli ilerlemek daha sağlıklı bir yaklaşım olacaktır.

Sonuç

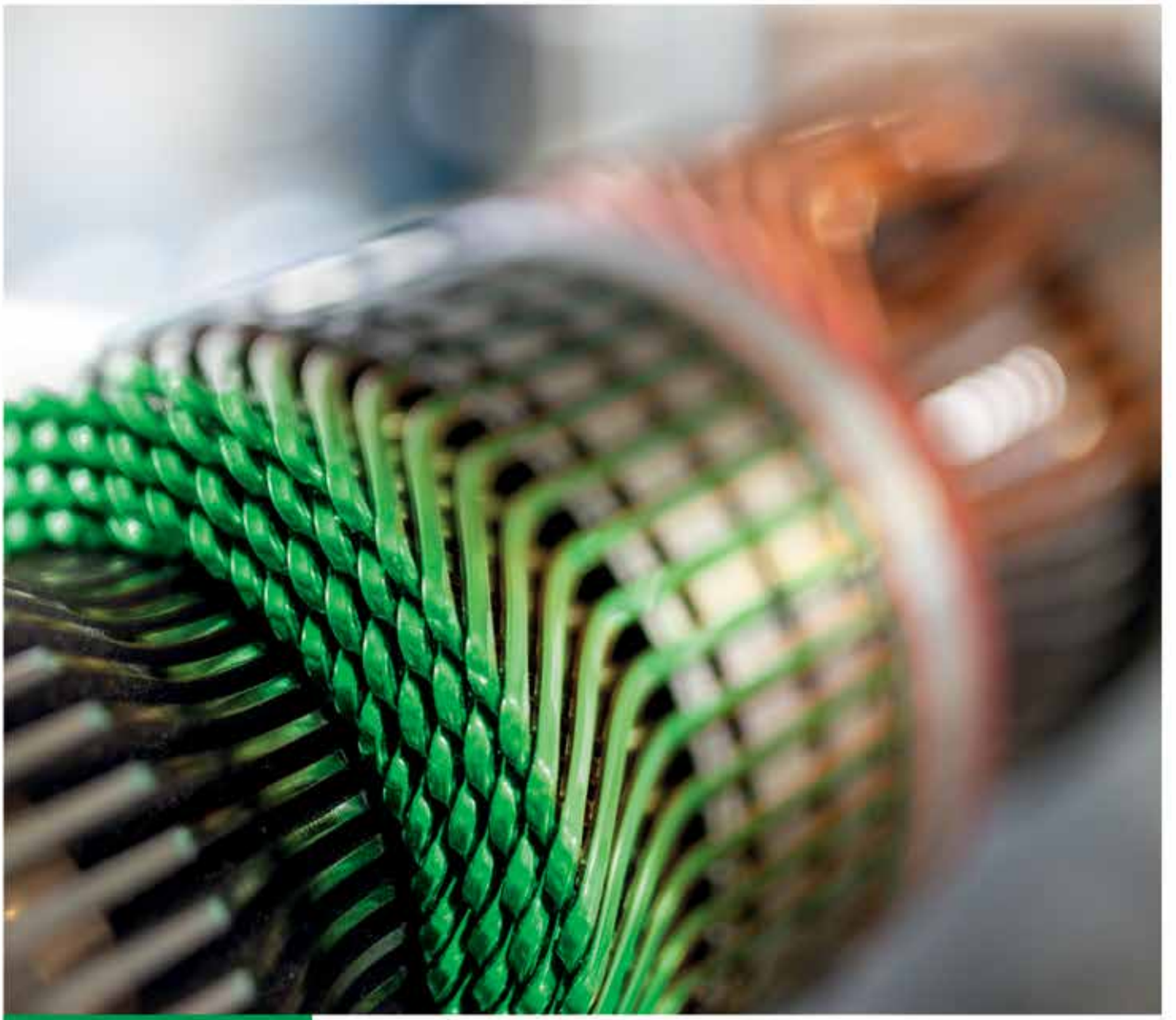
Türk otomotiv yan sanayisinin asıl değeri yalnızca ürettiği parçalar değil; yıllar içinde kazandığı mühendislik bilgisi, kalite anlayışı ve problem çözme yeteneğidir. Bu birikimi farklı sektörlere taşıyabildiği ölçüde şirketlerimiz daha güçlü, daha dayanıklı ve geleceğe daha hazır hale gelebilir.

Belki de bugün sektörün ve her bir firmanın sorması gereken soru şudur:

"Biz ne üretiyoruz?" değil, "Hangi bilgi ve becerilerle yeni değerler yaratabiliriz?"

Bu sorunun cevabı, yeni fırsatların kapısını açabilir.

Bu yazıyı kaleme alırken, Türk ekonomisinin içinde bulunduğu ağır koşulları, finansman zorlukları, enflasyon gibi makroekonomik faktörlere hiç değinmedim. Olumsuzlukların makul bir süre içinde düzeleceğini varsaydım.



We pioneer motion

Nothing is more impressive than a clever idea that no one expected.

Making complete electric motors ourselves may have been a surprise decision, but it was a logical one, too. We have comprehensive experience of mechanical components, production processes, and winding technology, as well as an understanding of how vehicles work as a whole. This enabled us to create a range of exceptionally efficient engines, something that surprised many people.

www.schaeffler.com

SCHAEFFLER

empa:::electronics

Creating Value with Technology

We are also involved in Türkiye's visionary projects

We are in the air, on land, in space, at sea wherever there is technology. From defense industry to electric vehicle production, from industrial electronics to lighting, we take pride in contributing to Türkiye's domestic and national visionary projects by supplying technology.

IoT & Sensor | Power | E-Mobility | Lighting | AI & Cloud | Aerospace & Defence

www.empa.com









empa:::electronics

Creating Value with Technology







OİB, OSD ve TAYSAD'dan Ortak Pozisyon Belgesi

OİB, OSD ve TAYSAD, AB-Türkiye otomotiv ortaklığının güçlendirilmesi ve Türkiye'nin Avrupa otomotiv değer zincirindeki konumunun korunması amacıyla, Avrupa Birliği'nin önerdiği Industrial Accelerator Act (IAA) kapsamında ortak bir pozisyon belgesi yayımladı.

30 yılı aşkın süredir Gümrük Birliği kapsamında derin bir entegrasyon içinde faaliyet gösteren Türkiye ve AB otomotiv ekosisteminin; üretim, ticaret, yatırım ve tedarik zincirleriyle birbirini tamamladığına dikkat çekilen belgede, Türkiye'de üretilen veya monte edilen araç ve otomotiv parçalarının IAA kapsamındaki "Union Origin" tanımına dâhil edilmesi çağrısında bulunuldu. Belgede ayrıca, AB-Türkiye Gümrük Birliği ile uyumun korunması, değer zincirlerinde parçalanmanın önlenmesi ve Avrupa otomotiv sanayisinin küresel rekabet gücünün birlikte güçlendirilmesi gerekliği vurgulandı. Türkiye otomotiv sanayisinin Avrupa'daki entegre değer zincirleri aracılığıyla 250 binden fazla istihdamı desteklediği de belgede öne çıkan veriler arasında yer aldı.



"A Stronger European Automotive Industry Requires Stronger European Value Chains" başlıklı ortak pozisyon belgesi

Türkiye, Avrupa otomotiv üretim ekosisteminin ayrılmaz bir parçası

30+YIL
Gümrük Birliği altında sanayi entegrasyonu

Karşılıklı ticaret
AB → TR 28 Milyar Euro
TR → AB 26 Milyar Euro

3.
Türkiye, AB otomotiv ihracatında 3. büyük pazar

800 BİN+
AB'den Türkiye'ye ihraç edilen araç

%55
Türkiye'nin parça ithalatında AB üretimi parçaların payı

%70+
Türkiye'deki araç üretiminde Avrupalı üreticilerin payı

%60+
Türkiye pazarında Avrupa markalarının payı

%85
TR–AB ikili ticaretinde Avrupalı üreticilerin payı

250 BİN+
Türk otomotiv sanayisinin AB'de desteklediği istihdam

Küresel rekabette birlikte durmak için dört çağrı

1 · Türkiye "Union Origin" kapsamına alınmalı
Türkiye'de üretilen ve monte edilen araç ve parçalar, derin entegre Avrupa otomotiv değer zincirini yansıtacak şekilde "Union Origin" çerçevesinde tanınmalı.

2 · Avrupa'nın rekabet gücü birlikte güçlenmeli
Güvenilir sanayi ortaklığı, açık pazar, yeni yatırımlarda aynı kurallar, inovasyon ve sürdürülebilir dönüşümle.

3 · Gümrük Birliği ile tutarlılık sağlanmalı
AB-Türkiye Gümrük Birliği ile tam hukuki uyum gözetilmeli; mevcut yükümlülükler ve 1995'ten bu yana süren ortaklık ruhu korunmalı.

4 · Değer zincirlerinde parçalanma önlenmeli
Araç, bileşen ve teknolojilerin sınırlar arası kesintisiz akışı ve Avrupa'nın sanayi gücü ile dayanıklılığı korunmalı.

OİB · Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği · 2.500'ü aşkın üye

OSD · Otomotiv Sanayii Derneği 13 üretici, 2,2 milyon araç kapasite

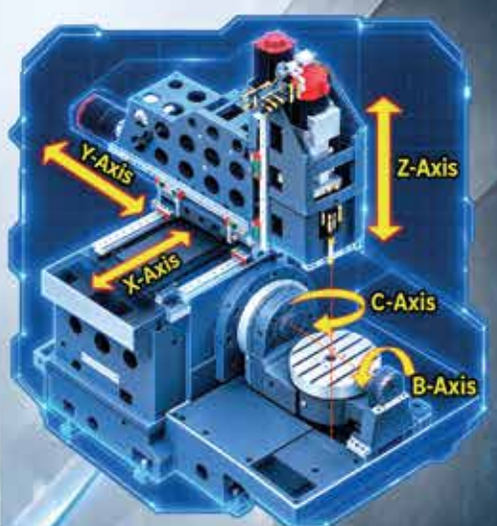
TAYSAD · Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği 540'ı aşkın üye

TEZMAKSAN

5 EKSENDE GÜÇ, HASSASİYET VE VERİMLİLİK

SMEC MVF 5000

5 Eksen İşleme Merkezi







Alman Federal Meclisi Ulaştırma Komisyonu, CDU/CSU Parlamento Grubu Avrupa İşleri Çalışma Grubu, Federal Ekonomi ve Enerji Bakanlığı (BMWE) ziyareti

Berlin'de Türkiye'nin Avrupa otomotivindeki stratejik rolü masaya yatırıldı



OİB, OSD ve TAYSAD'dan oluşan heyet, Berlin'de Avrupa otomotiv sanayisinin rekabetçiliği ve Türkiye'nin değer zincirlerindeki entegrasyonu için kritik temaslarda bulundu. "Union Origin / Made with Europe" yaklaşımı, Çin kaynaklı rekabet ve karşılıklılık ilkesi çerçevesinde iş birliği fırsatlarının ele alındığı görüşmelerde, Türkiye'nin Avrupa otomotiv ekosistemine katkısının önemi vurgulandı.

OİB, OSD ve TAYSAD'dan oluşan heyet, Berlin'de Avrupa otomotiv sanayisinin rekabetçiliği ve Türkiye'nin Avrupa otomotiv değer ve tedarik zincirlerindeki güçlü entegrasyonu kapsamında temaslarda bulundu.

TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Yakup Birinci, OİB Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Yazıcı, OİB Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Şafak Ozan ve OSD Yönetim Kurulu Üyesi Barbaros Yıldırım'ın yer aldığı heyet; Alman Toptan Ticaret, Dış Ticaret ve Hizmetler Federasyonu (BGA), Alman Sanayi ve Ticaret Odaları Birliği (DIHK), Alman Otomotiv Sanayii Birliği (VDA), Alman Sanayicileri Federasyonu (BDI), Federal Çevre, İklim Koruma, Doğa Koruma ve Nükleer Güvenlik Bakanlığı (BMUKN), Uluslararası Motorlu Araç Üreticileri Birliği (VDIK), Bavyera Eyalet Şansölyeliği, Alman Federal Meclisi Ulaştırma Komisyonu, CDU/CSU Parlamento Grubu Avrupa İşleri Çalışma Grubu, Federal Ekonomi ve Enerji Bakanlığı (BMWE), Ford ve Bosch Almanya temsilcileriyle görüşmeler gerçekleştirdi. Temaslarda "Union Origin / Made with Europe" yaklaşımı, Türkiye'nin Avrupa otomotiv değer ve tedarik zincirlerindeki stratejik konumu, Çin kaynaklı rekabet ve olası ticaret sapmaları, karşılıklılık ilkesi ile Avrupa otomotiv sanayisinin küresel rekabetçiliğinin korunmasına yönelik iş birliği fırsatları ele alındı.

Türkiye'nin Avrupa otomotiv ekosistemine katkısının önemi vurgulandı..



Bosch Almanya



Alman Otomotiv Sanayii Birliği (VDA)



Uluslararası Motorlu Araç Üreticileri Birliği (VDIK)



Alman Federal Meclisi'nde
Milletvekili Alexander Jordan ile görüşme



Alman Federal Meclisi'nde
Milletvekili Isabelle Kamlah ile görüşme





"Union Origin" tanımına Türkiye'nin dâhil edilmesi için kritik temaslar

Türk otomotiv heyeti Brüksel'de: "Union Origin" tanımına Türkiye'nin dâhil edilmesi için AB kurumları ve üye ülkelerle kritik görüşmeler gerçekleştirildi.

OİB, OSD ve TAYSAD'dan oluşan heyet, Brüksel'de Avrupa Birliği'nin "Industrial Accelerator Act (IAA)" düzenlemesi kapsamında Türkiye'nin "Union Origin / Made with Europe" yaklaşımına dâhil edilmesine yönelik temaslarda bulundu.

Heyette OİB Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Şafak Ozan, OSD temsilcileri Murat Bülbül, Barbaros Yıldırım ve Sinan Ayhan ile TİM temsilcisi Mehmet Tan ve diğer heyet üyeleri yer aldı. Heyet, Macaristan, Polonya, İspanya, Almanya, Slovakya ve Türkiye'nin AB Daimî Temsilciliklerinin yanı sıra Avrupa Parlamentosu üyeleri ve temsilcileri, Ford ve Financial Times ile görüştü. Görüşmelerde Türkiye'nin Avrupa otomotiv değer zincirindeki rolü, Gümrük Birliği kapsamındaki sanayi ve tedarik ilişkileri ile IAA çerçevesinde "Union Origin" tanımının kapsamı ele alındı.

Türkiye'nin ekosisteme katkısını ortaya koyan bilgi ve belgeler paylaşılırken, Çin'in Türkiye pazarındaki varlığı ve yatırımları da gündeme geldi. Macaristan Türkiye'nin kapsama alınmasını desteklerken, Almanya'nın yaklaşımı netleşmedi. Slovakya ise tanımın bileşenler ve katma değerli faaliyetler açısından genişletilmesine açık olmakla birlikte, araç montajının kapsama alınmasına karşı çıktı. Temaslarda, Türkiye'nin rolünün somut verilerle ortaya konulması ve AB kurumları ile üye ülkeler nezdindeki görüşmelerin sürdürülmesi gerektiği vurgulandı. Bu doğrultuda, Türkiye'nin Avrupa otomotivindeki öneminin altı çizildi.





Solution Partner For Fixing Systems



46th YEARS

Since 1980

ARMA®

BAĞLANTI SİSTEMLERİ A.Ş.

www.armafixing.com

TAYSAD'ın 9'uncu Yetenek Yönetimi Konferansı "İnsanı Yeniden Konumlandırmak" temasıyla gerçekleştirildi

TAYSAD tarafından bu yıl 9'uncusu düzenlenen Yetenek Yönetimi Konferansı, bu dönüşüm sürecinde çalışanların potansiyelini açığa çıkarmanın ve insanı kurum kültürünün merkezine yerleştirmenin yollarına odaklandı.



Otomotiv Tedarik Sanayisinde Rekabetin Anahtarı: Teknolojiyle Birlikte İnsanı Geliştirmek

Otomotiv tedarik sanayisinde dönüşüm hızlanırken, rekabet gücünü korumak için teknolojiyle birlikte insanın gelişimine de yatırım yapmak gerekiyor. Yeni teknolojiler, yeni yetkinlikleri ve farklı bir liderlik anlayışını beraberinde getiriyor. TAYSAD tarafından bu yıl 9'uncusu düzenlenen Yetenek Yönetimi Konferansı, bu dönüşüm sürecinde çalışanların potansiyelini açığa çıkarmanın ve insanı kurum kültürünün merkezine yerleştirmenin yollarına odaklandı. Konferansın açış konuşmasını yapan **TAYSAD Yönetim Kurulu Üyesi Nihan Sekirden Baraş**, sektörün geleceği için teknolojik gelişimle insanın gelişiminin birlikte ilerlemesi gerektiğini vurguladı.

TAYSAD ev sahipliğinde düzenlenen konferansta insan odaklı kurum kültüründen yeni performans anlayışına, dayanıklılık ve liderlikten insan-yapay zekâ ilişkisine kadar pek çok konu ele alındı. **Altın sponsorluğunu Edenred**'in, **bronz sponsorluğunu ise Adisa'**nın üstlendiği konferansın açış konuşmasını TAYSAD Yönetim Kurulu Üyesi Nihan Sekirden Baraş gerçekleştirdi.

Geleceğin yetenekleri bugünden gelişiyor

Yapay zekânın iş dünyasında insanın rolünü ve değer üretme biçimlerini yeniden şekillendirdiğini vurgulayan Nihan Sekirden Baraş, "Bugün bir insanı başarılı kılan teknik becerilerin beş yıl sonra aynı insanı başarılı kılacağının hiçbir garantisi yok. Hepimiz sürekli bir yeniden öğrenme döngüsü içindeyiz. Bildiklerimizi gerektiğinde bırakabilmek, yeniden öğrenebilmek ve değişen koşullara hızla uyum sağlayabilmek zorundayız. Artık merak, öğrenme çevikliği ve değişime uyum kapasitesi, deneyim ve teknik uzmanlık kadar, hatta bazı rollerde onlardan daha da önemli hâle geliyor" dedi.

Otomotiv sektöründe rekabetin kuralları yeniden şekilleniyor

Otomotiv tedarik sanayisindeki dönüşümün yeni yetkinliklere ve güçlü bir kurum kültürüne duyulan ihtiyacı artırdığını ifade eden Nihan Sekirden Baraş, "Raporlara göre Avrupa tedarikçilerinin yüzde 76'sı, 2026 sonunda yüzde 5'in altında kârlılık bekliyor. Neredeyse her dört tedarikçiden biri

TAYSAD Yönetim Kurulu Üyesi Nihan Sekirden Baraş: "Yapay zekâ giderek bizlere daha iyi cevaplar verecek ama hangi sorunun sorulmaya değer olduğuna hâlâ insan karar verecek. Geleceğin liderleri, doğru soruları soran ve teknolojinin gücüyle insanın potansiyelini buluşturabilen kişiler olacak."



Nihan Sekirden Baraş

INDUCTOTHERM GROUP | TÜRKİYE



INDUCTOTHERM AĞIR ÇELİK GÖVDELİ OCAKLAR

Inductotherm Ağır Çelik Gövdeli Ocaklar, yüksek mekanik dayanım, operasyonel verimlilik ve uzun ömürlü kullanım avantajlarını ileri mühendislik çözümleriyle bir araya getirir. Sağlam çelik gövde konstrüksiyonu ve kullanıcı odaklı tasarımı sayesinde zorlu endüstriyel çalışma koşullarında güvenilir performans sunar. Geniş erişim panelleri bakım ve servis işlemlerini kolaylaştırırken, masif gövde yapısı daha sessiz çalışma imkânı sağlar. 350 kilogramdan 60 metrik tona kadar uzanan kapasite seçenekleriyle farklı üretim ihtiyaçlarına cevap verir. Opsiyonel geniş gövdeli tasarımı; daha büyük banyo çapı ve ocak ağzı sayesinde şarj malzemelerinin kullanımını kolaylaştırırken montaj, cüruf alma ve hurda işleme maliyetlerinin azaltılmasına katkıda bulunur. İtmeli astar sistemleri, yük hücreleri, manyetik şöntler ve duman toplama sistemleri gibi çeşitli donanım seçenekleriyle proses gereksinimlerine göre yapılandırılabilir. Yüksek dayanıklılığı, kolay bakımı ve verimlilik odaklı tasarımıyla Inductotherm, endüstriyel ergitme uygulamalarında güvenilir ve sürdürülebilir işletme performansı sunar.

INDUCTOTHERM İNDÜKSİYON SİSTEMLERİ SAN. A.Ş.

Muallimköy Mah. Aşağıbağlar Cad.
No:41 Gebze / KOCAELİ / TÜRKİYE

Tel : 444 41 73 | +90 (262) 676 79 00
Fax: +90 262 646 29 62

www.inductotherm.com.tr
inducto@inductotherm.com.tr

Hall No:4
Stand No:D100
22 - 24 Ekim 2026

inductotherm-turkiye | inductothermtr | @inductothermtr | @inductothermtr




Hakan Konak ve Tuna Arıncı

zarar edeceğini söylüyor. Avrupa tedarik sanayisinde sadece 2026'nın ilk yarısında 18.900 kişilik yeni istihdam kaybı açıklandı. Aynı dönemde Çin'den Avrupa'ya otomotiv komponenti ithalatı yüzde 23 arttı. Karşı karşıya olduğumuz durum, otomotiv sektöründe rekabetin kurallarını yeniden şekillendiriyor.

Türkiye otomotiv sanayinin geleceği daha fazla üretmekten değil, daha fazla değer üretebilmekten geçiyor" diye konuştu.

"Teknolojiye yatırım yaparken insana yatırım yapmayı unutmamalıyız"

Performans anlayışının da bu dönüşümle birlikte yeniden değerlendirilmesi gerektiğini belirten Nihan Sekirden Baraş, sözlerini şöyle sürdürdü: "Yapay zekâ giderek bizlere daha iyi cevaplar verecek ama hangi sorunun sorulmaya değer olduğuna


Acar Baltaş


Barış Sarıalioğlu

hâlâ insan karar verecek. Geleceğin liderleri, doğru soruları soran ve teknolojinin gücüyle insanın potansiyelini buluşturabilen kişiler olacak. Teknolojiye yatırım yaparken insana yatırım yapmayı unutmamalıyız.

Ekibimizi yeni becerilerle donatamazsak, onlara deneme ve hata yapma alanı açmazsak, dünyanın en iyi teknolojisine sahip olsak bile geleceğin organizasyonunu kuramayız. Gelecekte asıl farkı, teknolojinin gücüyle insanın potansiyelini en iyi şekilde bir araya getirebilen şirketler yaratacak."

Bilgelik zekâsından insan odaklı kültüre uzanan oturumlar

Konferans, **Prof. Dr. Acar Baltaş**'ın "Yapay Zekâ Çağında Bilgelik Zekâsı" başlıklı sunumuyla devam etti. Ardından **Bilim Virüsü Kurucusu ve Sosyal Girişimci Şule Yücebıyık**, "2026 Gerçeği: İnsan, Yapay Zekâ ve Gücün Yeniden Dağılımı" başlıklı sunumuyla katılımcılarla buluştu. Öğleden önceki son oturumda ise **Valeo Türkiye Ülke Başkanı ve Bursa Fabrikaları Genel Müdürü Tuna Arıncı** ile **Toyota Boshoku Türkiye Başkanı ve CEO'su Hakan Konak**, "İçeriden Kırılan Yumurta: İnsanı Odağa Alan Kültür Nasıl Başlar?" başlığı altında insan odaklı kurum kültürünü ele aldı.

İnsan ve yapay zekânın yeni performans denklemi tartışıldı

Konferansın ikinci bölümü, **Testeryou Kurucu Ortağı Dr. Barış Sarıalioğlu**'nun "Algoritmadan İnsana: Yapay Zekâ Çağında Değer Üreten Zihniyeti Yeniden Tasarlamak" isimli sunumuyla başladı. Ardından **Innolabz Kurucusu Mete Yurtsever**'in moderatörlüğünde gerçekleştirilen "İnsan + Yapay Zekâ = Yeni Performans Denklemi" başlıklı panelde, **Maltepe Üniversitesi Felsefe Bölüm Başkanı Prof. Dr. Güncel Önkal**, Yönetim Danışmanı ve Yazar **İdil Türkmenoğlu** ile Stratejik İletişim ve Liderlik Danışmanı Burcu Çalhan bir araya geldi.

Konferans, **Edenred Türkiye Pazarlama ve Büyüme Direktörü Beste Kaya Çilingir** ile **Adisa Kurucu Danışmanı Hüseyin Adanalı'**nın katıldığı "Yapay Zekâ Çağında Organizasyonların Geleceği ve Liderlerin Rolü" başlıklı oturumla devam etti. Program, **Castrol Ford Team Türkiye Takımı pilotu ve 2026 Dünya Gençler Ralli Şampiyonu Ali Türkkan** ile **Otomotiv Gazetecileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Murat Öztürk**'ün katıldığı "İnsanı Yeniden Konumlandırmak: Sınırların Ötesinde Dayanıklılık, Anlam ve Liderlik" başlıklı oturumla tamamlandı.



İNCİ HOLDİNG

MAXION JANTAŞ

MAXION WHEELS

TAYSAD'dan Romanya'da güçlü iş birliği temasları

TAYSAD, Türkiye ve Romanya otomotiv sanayileri arasındaki ticari ilişkileri geliştirmek ve üyelerinin uluslararası iş bağlantılarını güçlendirmek amacıyla 4-7 Ekim 2026 tarihlerinde Romanya Sektörel Ticaret Heyeti programını gerçekleştirdi. 50 TAYSAD üyesinin katılımıyla düzenlenen programda, Romanya otomotiv sanayisinin üretim altyapısı, yatırım ortamı ve Türk tedarikçiler için sunduğu iş fırsatları değerlendirildi.



TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Yakup Birinci ve Genel Sekreter Sevgi Özçelik'in de yer aldığı heyet kapsamında, kamu kurumları, sanayi kuruluşları ve sektör temsilcileriyle görüşmeler gerçekleştirildi.

ACAROM iş birliğiyle düzenlenen B2B görüşmelerinde TAYSAD üyesi firmalar, Dacia'nın da aralarında bulunduğu 32 firmayla bir araya gelerek üretim kabiliyetlerini tanıtma, karşılıklı bilgi alışverişinde bulunma ve yeni ticari iş birliği fırsatlarını değerlendirme imkânı buldu.

Program kapsamında Ford Otosan'ın Craiova'daki üretim tesisi ziyaret edilerek fabrikanın üretim faaliyetleri ve tedarik zinciri yapısı hakkında bilgi alındı. Ayrıca Farplas Romania ve Beyçelik Gestamp Romania'nın üretim tesisleri ziyaret edilerek Türk tedarik sanayisi firmalarının Romanya'daki faaliyetleri yerinde incelendi.

Heyet programında Craiova Belediyesi, Dolj İl Konseyi, Romanya Yatırım Ajansı ve High Tech Industrial Park ile de görüşmeler gerçekleştirildi. Türkiye'nin Romanya Büyükelçiliği ve Ticaret Müşavirliği, ACAROM ve TIAD temsilcileriyle yapılan temaslarda ise iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin geliştirilmesi ve otomotiv sanayisindeki iş birliği olanakları ele alındı.

Ziyaretler ve ikili görüşmeler aracılığıyla Romanya otomotiv sektörünün yapısı ve bölgedeki yatırım olanakları hakkında bilgi edinilirken, TAYSAD üyelerinin uluslararası pazarlardaki varlığını güçlendirmeye ve yeni iş bağlantıları geliştirmeye yönelik fırsatlar değerlendirildi.







Ford Romanya Tesisleri



Beyçelik Gestamp Romanya Tesisleri



Farplas Romanya Tesisleri

TAYSAD, Automechanika Frankfurt'ta Sektörle Buluştu

Automechanika Frankfurt, 4.000'in üzerinde firmanın katılımıyla otomotiv satış sonrası sektörünü bir araya getirirken, Türkiye'den fuara katılan 280 firmanın 48'ini TAYSAD üyeleri oluşturdu. TAYSAD, fuar süresince gerçekleştirdiği görüşmeler ve temaslarla üyelerinin uluslararası bağlantılarını desteklerken, Türkiye otomotiv tedarik sanayisinin küresel ölçekteki görünürlüğüne katkı sağladı.





Otomotiv satış sonrası sektörünün önemli uluslararası buluşmalarından Automechanika Frankfurt, dünyanın farklı bölgelerinden üretici, tedarikçi ve sektör temsilcilerini bir araya getirdi. Türkiye'nin geniş katılım gösterdiği fuarda TAYSAD üyeleri, farklı ürün grupları ve uzmanlık alanlarıyla yer alarak uluslararası ziyaretçilerle bir araya geldi.

Fuar boyunca TAYSAD standında ziyaretçiler ve sektör temsilcileriyle görüşmeler gerçekleştirildi. TAYSAD üyesi firmaların stantları da ziyaret edilerek firmaların faaliyetleri, sektördeki gelişmeler ve farklı pazarlardaki fırsatlar üzerine görüş alışverişinde bulunuldu.

Fuar programı kapsamında farklı ülkelerden sektör kuruluşları ve temsilcileriyle de görüşmeler yapıldı. Uluslararası fuarlar ve sektörel iş birliklerine yönelik temasların gerçekleştirildiği görüşmelerde, farklı pazarlardaki gelişmeler ve iş birliği fırsatları değerlendirildi. TAYSAD'ın uluslararası sektörel temasları fuar boyunca sürdürüldü.







CAVO

Triggering Motion Since 1984

CAVO AUTOMOTIVE ENGINEERING GmbH
Faaliyet/Scope: Kalite ve Mühendislik Ofisi
Lokasyon/Location: Almanya/Germany

Almanya/
Germany

CAVO AUTOMOTIVE SLOVAKIA S.R.O
Faaliyet/Scope: Üretim Tesisi/Production Facility
Lokasyon/Location: Slovakya/Slovakia

Slovakya/
Slovakia

CAVO AUTOMOTIVE NA INC
Faaliyet/Scope: Kalite ve Mühendislik Ofisi/
Engineering and Quality Office
Lokasyon/Location: Kanada/Canada

Kuzey Amerika/
North America







Türkiye/
Turkey

CAVO OTOMOTİV TİC.VE SAN. A.Ş.
Faaliyet/Scope: İdari Merkez, Üretim Tesisi/
Headquarter-Production Facility
Lokasyon/Location: Türkiye/Turkey





FEYÇ IV. Atölye Çalışması gerçekleştirildi

FEYÇ Projesi kapsamında düzenlenen dördüncü dönem atölye çalışmasında, otomotiv sektöründe toplumsal cinsiyet eşitliğinin güçlendirilmesine yönelik konular ele alındı.





Atölye çalışmasında; kadın istihdamının artırılması, insan kaynakları uygulamalarının eşitlik perspektifiyle geliştirilmesi ve kadınların saha rollerinde daha fazla yer almasına yönelik uygulamalar değerlendirildi. Teorik bilgilerin pratik uygulamalarla desteklendiği çalışmada, sektörde eşit fırsatların yaygınlaştırılmasına yönelik görüş ve deneyimler paylaşıldı. Çalışmaya, uygulama şirketleri İnci Akü, Sistem Teknik Industrial Furnaces ve ZF Group CVS Türkiye başta olmak üzere projeye katkı sunan paydaşlar katılım sağladı. TAYSAD'ın yürüttüğü FEYÇ Projesi ile otomotiv sektöründe kadın istihdamının desteklenmesi ve toplumsal cinsiyet eşitliğine yönelik farkındalığın artırılması hedefleniyor.





The vital link in the manufacturing supply chain
your heat treatment partner in Turkey...

- Vakum altında sert lehimleme /**Vacuum brazing**
- Vakum altında sertleştirme /**Vacuum hardening**
- Vakum altında yaşlandırma /**Vacuum Aging**
- **Corr-I-Dur®**
- Karbonitrasyon / **Carbonitriding**
- Sementasyon / **Carburising**
- Normalizasyon / **Normalising**
- İndüksiyon / **Induction hardening**
- Islah / **Hardening & tempering**
- Nitrokarbürizasyon / **Nitrocarburising**



Isıl işlemler ve özel termal prosesler için dünyanın lider tedarikçisi

Havacılık Komponentlerinde Performans, Güvenilirlik ve Dayanıklılığı Optimize Etmek İçin Endüstri İhtiyaçlarına Yönelik Isıl İşlem Çözümleri



Nadcap ACCREDITED
Administered by PRI

GLOBAL ŞİRKET. LOKAL DESTEK

İZMİR	BURSA	GEBZE
IATF 16949	IATF 16949	NADCAP / AS 9100D
ISO 14001	ISO 14001	ISO 14001
ISO 50001	ISO 50001	ISO 50001



" NADCAP ve AS/EN9100D Havacılık Kalite Yönetim akreditasyonlarımız ile sektöre hizmet veriyoruz"

" AMS2750, AMS2759, AMS2770, AMS2774, AWPS007T, AMS-H-6875, STA-100-81-40, TPS382 havacılık satandartlarına uygun ısıl işlem hizmeti veriyoruz"

" IATF16949 akreditasyonlarımız ile Otomotiv sektörüne CQI-9 normlarında ısıl işlem hizmeti veriyoruz."

Bodycote Istaş Isıl İşlem Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Merkez: Kemalpaşa OSB, İzmir Kemalpaşa Asfaltı No:17/1 Kemalpaşa / İZMİR

Tel: +90 232 877 03 00 Faks: +90 232 877 03 01
e-mail: info-tr@bodycote.com

www.bodycote.com

Bodycote ISTAŞ

FANUC'ta iyi uygulama örnekleri yerinde incelendi

TAYSAD tarafından bakım ve teknik süreçlerde iyi uygulama örneklerinin yerinde incelenmesi, teknik bilgi ve deneyim paylaşımının desteklenmesi amacıyla düzenlenen Bakım Saha Ziyareti - İyi Uygulama Örnekleri kapsamında FANUC'a ziyaret gerçekleştirildi.

Ziyarette, FANUC'un teknik süreçlerdeki çözümleri ve uygulamaları yerinde incelenirken, deneyimler üzerine bilgi paylaşımında bulunuldu. Etkinlik, katılımcı firmalar arasında teknik deneyim aktarımının güçlendirilmesine katkı sağladı.



TAYSAD Üyeleri Stellantis Tedarikçi Günü'nde yeni iş birliği fırsatlarını değerlendirdi

TAYSAD tarafından düzenlenen Stellantis Tedarikçi Günü, otomotiv tedarik sanayisinin temsilcilerini Stellantis ve TOFAŞ yöneticileriyle buluşturdu. Etkinlikteki B2B görüşmelerde TAYSAD üyeleri üretim kabiliyetlerini tanıttı, karşılıklı bilgi alışverişinde bulundu ve yeni ticari iş birliği fırsatlarını değerlendirdi.







Etkinlik, TAYSAD Yönetim Kurulu Üyesi Atacan Güner'in açılış konuşmasıyla başladı. Programda konuşmacı olarak Stellantis Türkiye Satın Alma Direktörü Fabrice Verastegui, TOFAŞ Maliyet ve Satın Alma Stratejileri Müdürü Tansel Kahraman ve Stellantis Türkiye İhracat ve Satın Alma Müdürü Burcu Alpaykut Gürçay yer aldı.

TAYSAD, bu tür etkinliklerle üyelerinin küresel tedarik zincirlerindeki konumunu güçlendirmeyi ve yeni iş bağlantıları kurmalarını desteklemeyi amaçlıyor. Dernek, etkinliğe katkı sunan Stellantis ve TOFAŞ temsilcilerine ve katılım sağlayan üyelerine teşekkür etti.

mühendislik plastiklerinde

SÜRDÜRÜLEBİLİR REKABETÇİ GLOBAL HAM MADDE ÜRETİCİNİZ

PA6 Tecomid®	**PBT** Tecodur®	**PA6.6** Tecomid®	**POM** Tecoform®
PC/ABS Tecotek®	**PPS** Tecotron®	**PC** Tecotek®	**PEEK** Tecopeek®
PET Tecopet®	**PPA** Tecomid® HT	**PP** Tecolen®	**PPO** Tecotek®

- Takviyeli
- Darbe Dayanımlı
- Isı Stabilizeli
- Hidroliz Stabilizeli
- UV Stabilizeli
- Yüzey Modifikasyonlu
- Alev Geciktiricili
- Elektrik ve Termal İletken



www.eurotec-ep.com

eurotec® mühendislik plastikleri

Endüstrilerde enerji verimliliğinde yeni dönem: Akıllı enerji yönetimi rekabet avantajı sağlıyor

ABB Elektrifikasyon dijital enerji yönetimi, akıllı elektrik dağıtımı ve güç yönetimi çözümleriyle işletmelerin verimlilik ve sürdürülebilirlik hedeflerini destekliyor.



Artan enerji maliyetleri, elektrifikasyonun hız kazanması, karbon azaltım hedefleri ve operasyonel süreklilik beklentileri, enerji verimliliğini sanayi kuruluşları için yalnızca bir maliyet optimizasyonu konusu olmaktan çıkararak stratejik bir rekabet unsuru haline getiriyor. ABB Elektrifikasyon; akıllı elektrik dağıtımı, Smart Power teknolojileri, enerji izleme ve dijital enerji yönetimi çözümleriyle işletmelerin enerjiyi daha görünür, ölçülebilir ve yönetilebilir hale getirmelerine destek oluyor.

ABB Elektrifikasyon; alçak gerilim elektrik dağıtım çözümleri, akıllı devre kesiciler, enerji ölçüm ve izleme teknolojileri, güç kalitesi çözümleri ve dijital enerji yönetimi platformlarıyla elektrik altyapısının farklı noktalarından elde edilen verileri anlamlı içgörülere dönüştürmeye yardımcı oluyor.●

Geleceğin endüstrilerinde rekabet gücü güçlü enerji altyapısından başlıyor

ABB Orta Gerilim teknolojileri; sanayiden organize sanayi bölgelerine, madencilikten enerji ve ulaşım altyapılarına kadar kritik sektörlerin güvenilir ve kesintisiz operasyonlarını destekliyor.

Sanayinin büyümesi güçlü ve esnek enerji altyapısı gerektiriyor

Organize sanayi bölgelerinin genişlemesi, üretim tesislerinin kapasite artışları, madencilik ve proses endüstrilerindeki yatırımlar, yenilenebilir enerji kapasitesinin büyümesi ve ulaşım altyapılarının elektrifikasyonu, elektrik dağıtım sistemlerinin önemini daha da artırıyor. Bu yeni dönemde enerji altyapılarından yüksek güvenilirlik, operasyonel süreklilik, güvenlik, düşük bakım ihtiyacı, dijital izlenebilirlik ve değişen ihtiyaçlara uyum sağlayabilecek esneklik bekleniyor.

ABB, global teknoloji birikimini farklı sektörlerdeki uygulama deneyimiyle bir araya getirerek orta gerilim altyapılarının bugünün operasyonlarını güvenilir biçimde desteklemesinin yanı sıra geleceğin enerji sistemlerine hazırlanmasına katkı sağlamayı sürdürüyor.

Elektrifikasyonun giderek daha fazla sektöre yayıldığı yeni enerji dünyasında güçlü bir orta gerilim altyapısı, yalnızca elektriğin dağıtılmasını sağlayan teknik bir sistem değil; iş sürekliliğini, güvenliği, verimliliği, sürdürülebilirliği ve uzun vadeli rekabet gücünü destekleyen stratejik bir yatırım niteliği taşıyor.●

ABB, doğru akımı yeni ufuklara taşımak için Ferrari Hypersail ile güçlerini birleştiriyor



ABB, ABB'nin elektrifikasyon uzmanlığını dünyanın en iddialı açık deniz performans mücadelesiyle buluşturan Ferrari Hypersail ile teknoloji ortaklığını duyurdu. Elektrifikasyon Ortağı olarak ABB, denizcilik güç sistemleri, doğru akım (DC) teknolojisi ve gelişmiş elektrik sistemleri alanlarındaki uzmanlığıyla bu mücadeleyi destekleyecek.

Ferrari Hypersail, yenilenebilir enerjiyle çalışan çığır açan 100 fitlik bir monohull hidrofoil teknesidir. Tekne, sürdürülebilir denizcilik performansının sınırlarını zorlamak üzere tasarlanmış olup hızı, gemi üzerinde enerji üretimini ve güç yönetimini teknik açıdan en zorlu ortamlardan birinde bir araya getiriyor. ABB, bu ortaklığa doğru akım teknolojisinde 25 yılı aşkın deneyimini ve bu alanda 700'den fazla patentten oluşan portföyünü taşıyor. Elektrifikasyon Ortağı olarak ABB, enerji yönetimi, denizcilik elektrik sistemleri, enerji depolama ve akıllı izleme alanlarındaki uzmanlığıyla Ferrari Hypersail'i destekleyecek.

BiRiNCi

From Local Forge to Global Force



EXPORT TO MORE THAN +20 COUNTRIES
4 DIFFERENT LOCATIONS

Production Site

Sales Office / Warehouse

www.birinci.com

Arma Bağlantı Sistemleri'nden eğitime büyük destek: Hatice-İsmail Adıgüzel Anaokulu törenle açıldı

Arma Bağlantı Sistemleri, kurumsal sosyal sorumluluk ve hayırseverlik vizyonuyla örnek bir projeyi daha ülkemize kazandırdı. Arma Bağlantı Sistemleri ve kıymetli Adıgüzel Ailesi'nin katkılarıyla Kırklareli'nin Vize ilçesinde yapımı tamamlanan Hatice-İsmail Adıgüzel Anaokulu, devlet protokolünün katıldığı görkemli bir törenle eğitim-öğretim hayatına merhaba dedi.



İş dünyası ile devletin zirvesini eğitim çatısı altında buluşturan bu prestijli tören, Millî Eğitim Bakanımız Sayın Prof. Dr. Yusuf Tekin'in teşrifleriyle onurlandırıldı. Açılış programına ayrıca Kırklareli Valisi Sayın Uğur Turan, milletvekilleri, mülki idare amirleri, Adıgüzel Ailesi ve eğitim camiası katılım sağladı. Tören kapsamında okul öncesi öğrencilerimiz ve öğretmenlerimizle bir araya gelen Bakan Tekin, okulun açılış kurdelesini keserek miniklerin heyecanına ortak oldu.

Okul Öncesi Eğitimde Kapasite ve Nitelik Artışı

Çocuklarımızın gelişimsel özellikleri ve eğitim ihtiyaçları en ince ayrıntısına kadar dikkate alınarak tasarlanan okul, Vize ilçesinde okul öncesi eğitim hizmetlerinin hem niteliğinin artırılmasına hem de kapasitesinin güçlendirilmesine doğrudan katkı sağlayacak. Geniş derslikleri, modern altyapısı ve güvenli oyun alanlarıyla donatılan okul, bölgedeki çocuk gelişim ve eğitim standartlarını çok daha ileriye taşıyor.

Bakan Yusuf Tekin'den ve Millî Eğitim Camiasından Teşekkür

Törende yaptığı konuşmada sanayicilerin ve hayırseverlerin eğitim yatırımlarındaki kritik rolüne değinen Millî Eğitim Bakanı Prof. Dr. Yusuf Tekin, bu anlamlı kompleksi ülkeye kazandıran Adıgüzel Ailesi'ne ve Arma Bağlantı Sistemleri'ne teşekkürlerini iletti. Kırklareli ve Vize Millî Eğitim Müdürlükleri de yaptıkları ortak açıklamada; ilçenin eğitim altyapısını güçlendiren bu değerli yatırımın öğrenciler, veliler ve tüm eğitim camiası için büyük bir kazanım olduğunu vurgulayarak Adıgüzel Ailesi'ne şükranlarını sundular.

Sanayinin Gücü Sosyal Sorumlulukla Taçlanıyor

Üretimdeki yüksek katma değerini toplumsal faydayla buluşturan Arma Bağlantı Sistemleri, bu değerli hayırseverlik projesiyle aydınlık nesillerin yetişmesine çok önemli bir katkı sunmuş oldu.

TAYSAD Yönetim Kurulu olarak, üretimdeki başarılarını bu anlamlı eğitim yatırımıyla taçlandırarak hepimizi gururlandıran üyemiz Arma Bağlantı Sistemleri'ni ve tüm Adıgüzel Ailesi'ni yürekten kutluyor; Hatice-İsmail Adıgüzel Anaokulu'nun ülkemize ve Vize eğitim camiasına hayırlı olmasını diliyoruz.



YENMAK

MOTOR PARÇALARI

MOTORUNUZDAKİ GÜÇ



KANCA'dan Sürmene'de 600 çocuğa anlamlı 60. yıl hediyesi

Sürmene'den doğan KANCA El Aletleri A.Ş., 60. kuruluş yılında "KANCA Çocukça" projesiyle yaklaşık 600 çocuğa kitap, boyama ve yapboz setleri ulaştırdı. Sürmene'den çıkıp Türkiye'nin ilk el aleti üreticilerinden biri haline gelen KANCA El Aletleri A.Ş., kuruluşunun 60. yılını çocuklara yönelik anlamlı bir projeyle kutladı.



Sürmene'den Dünyaya Açılan KANCA'dan Çocuklara 60. Yıl Sürprizi

"KANCA Çocukça" adıyla hayata geçirilen proje kapsamında hazırlanan kitap, boyama ve yapboz setleri, Sürmene İlçe Millî Eğitim Müdürlüğünün desteğiyle ilçe merkezi ve çevre mahallelerde eğitim gören yaklaşık 600 çocuğa ulaştırıldı. Çocukların el aletlerini tanımalarını, üretmenin değerini keşfetmelerini ve öğrenirken eğlenmelerini amaçlayan proje, KANCA'nın Sürmene ile yıllardır devam eden bağının yeni adımlarından biri oldu

Sürmene'de Yaklaşık 600 Çocuğa Ulaşıldı

KANCA'nın 60. kuruluş yılı kapsamında hazırlanan "KANCA Çocukça" projesinde çocuklara özel kitap, boyama ve yapboz setleri hazırlandı. Sürmene İlçe Millî Eğitim Müdürlüğünün desteğiyle gerçekleştirilen çalışma sayesinde ilçe merkezi ve çevre mahallelerdeki yaklaşık 600 çocuk hediyelerle buluştu.

Projenin temelinde "Büyük fikirler, küçük bir merakla başlar" düşüncesi yer aldı. Çocukların merak duygularını çalışma, gayret ve azimle geliştirmeleri, hayallerinin peşinden gitmeleri ve gelecekte üreten, düşünen ve dünyaya açılan bireyler olmaları hedefleniyor..

Kanca ailesinin Sürmene'ye yönelik çalışmalarının önemli örneklerinden biri, mesleki eğitime katkı amacıyla yaptırılarak Karadeniz Teknik Üniversitesine devredilen Sürmene Abdullah Kanca Meslek Yüksekokulu oldu.●



Abdullah Kanca'nın Sürmene'de Başlayan Üretim Yolculuğu

KANCA'nın 60 yıllık üretim hikâyesinin temellerini Sürmeneli sanayici ve girişimci Abdullah Kanca attı. 1950'li yıllarda Sürmene'de ticaretle uğraşan Kanca, bölgede el aletleri üreten ustalara destek vererek bu alana yöneldi.

Yıllar içerisinde büyüyen KANCA, bugün el aletlerinin yanı sıra otomotiv ve raylı sistemler alanlarındaki üretimiyle faaliyetlerini sürdürüyor. Abdullah Kanca'nın başlattığı üretim yolculuğu Kanca ailesinin yeni nesilleri tarafından devam ettirilirken, ailenin Sürmene ile olan bağı da çeşitli çalışmalarla sürdürülüyor.



ERTANLAR
MAKİNA SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

Stock Systems
a.Standard Steel Pallet
b.Special Steel Pallet



UKAS
DIN 18800-7
ISO 3834-2

ERTANLAR MAKİNA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Organize Sanayi Bölgesi 8. Cadde No:17 Eskişehir / TURKEY Tel: +90 222 236 05 53 Fax: +90 222 236 05 55
e-mail: info@ertanlar.com web: www.ertanlar.com

DCK, Standart Cıvata güvencesiyle Türkiye pazarında

Dünyanın farklı pazarlarında profesyonel elektrikli el aletleri alanında faaliyet gösteren DCK markasının Türkiye distribütörlüğünü üstlenen Standart Cıvata (STD), iş birliğinin lansmanını Fasteners Expo Eurasia'da gerçekleştirdi.



Profesyonel elektrikli el aletleri sektöründe faaliyet gösteren DCK, Türkiye pazarına Norm Holding bünyesinde bulunan Standart Cıvata (STD) güvencesiyle giriş yaptı. DCK'nin Türkiye ana distribütörlüğünü üstlenen STD, markanın Türkiye lansmanını Eylül ayında İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen Fasteners Expo Eurasia'da gerçekleştirdi.

DCK'nin Türkiye pazarındaki yolculuğunda önemli bir adım niteliği taşıyan fuarda, markaya özel oluşturulan deneyim ve sunum alanlarında ziyaretçiler DCK ürünlerini yakından inceleme ve farklı uygulamalarda deneyimleme fırsatı buldu.

DCK, Türkiye'de STD Güvencesiyle Konumlanıyor

Avrupa ve Amerika başta olmak üzere dünyanın farklı bölgelerinde profesyonel kullanıcılarla buluşan DCK, profesyonel çalışma koşullarına yönelik geliştirdiği elektrikli el aletleriyle Türkiye pazarında da yerini almaya başladı.

DCK'nin Türkiye'deki yapılanmasında STD, ürünlerin satış ve dağıtımını üstlenen bir yapı olmanın yanı sıra; markanın profesyonel kullanıcılarla buluşmasını sağlayacak uzun vadeli bir çözüm ortağı olarak konumlanıyor. Yoğun kullanım, uzun çalışma saatleri ve zorlu saha koşulları dikkate alınarak geliştirilen DCK ürünlerinde performansın yanı sıra dayanıklılık, kullanıcı güvenliği ve uzun çalışma ömrü de öne çıkıyor. Geniş ürün ailesiyle farklı profesyonel ihtiyaçlara cevap vermeyi hedefleyen marka, global ürün ve teknoloji birikimini STD'nin sektör deneyimi, satış-dağıtım yapısı ve servis desteğiyle Türkiye'deki kullanıcılara sunuyor. ●

"DCK ile Türkiye'de Profesyonel Kullanıcılara Yeni Çözümler Sunacağız"

Norm Holding Standart Cıvata Genel Müdürü Kuntay Ayberkin, DCK'nin Türkiye pazarına girişinin STD açısından stratejik bir adım olduğunu belirterek, "DCK'yi Türkiye'de profesyonel kullanıcıların ihtiyaçlarına uzun vadeli çözümler sunacak bir iş ortağı olarak konumlandırıyoruz. Profesyonel kullanıcılar için performans kadar dayanıklılık, güvenilirlik ve satış sonrası destek de büyük önem taşıyor. DCK'nin global ürün ve teknoloji birikimini; STD'nin sektör deneyimi, dağıtım gücü ve müşteri ilişkileriyle bir araya getiriyoruz. Fasteners Expo Eurasia'da gerçekleştirdiğimiz Türkiye lansmanı, bu yaklaşımımızın ilk önemli buluşma noktası oldu. Önümüzdeki dönemde DCK'nin ürün ailesini daha geniş bir profesyonel kullanıcı kitlesiyle buluştururken, markanın Türkiye'deki erişimini ve bilinirliğini artırmayı hedefliyoruz." şeklinde konuştu.



STANDARTLARI YENİDEN ŞEKİLLENDİRİYORUZ

Karmaşık sac şekillendirme gereksinimlerini güvenilir, yüksek hacimli üretim çözümlerine dönüştürüyoruz.

80-400 TON
PRES KAPASİTESİ

YILDA 1 MİLYARA KADAR PARÇA
ÜRETİM KAPASİTESİ

%100 OPTİK KONTROL
İSTİKRARLI KALİTE

TAM ZAMANINDA TESLİMAT
GÜVENİLİR TEDARİK



Norm Holding şirketidir.

info@norm-stamping.com

normstamping

NORM STAMPING

Hatko Electronics, Dijital Dönüşüm Merkezi ünvanını aldı

Hatko Electronics, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Dijital Dönüşüm Destek Programı kapsamında gerçekleştirdiği proje ile yatırım süreci boyunca "Dijital Dönüşüm Merkezi" ünvanını almaya hak kazandı.

Otomotiv ve beyaz eşya başta olmak üzere farklı sektörlere yönelik terminal, bağlantı elemanları, hassas metal parçalar ve yüzey kaplama çözümleri geliştiren Hatko Electronics, üretim teknolojileri ve kapasite yatırımlarının yanı sıra dijital dönüşüm alanındaki çalışmalarını da yeni bir aşamaya taşıdı.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından yürütülen Dijital Dönüşüm Destek Programı kapsamında yaklaşık 10 aylık değerlendirme sürecinin ardından Hatko Electronics, projesinin onaylanmasıyla birlikte yatırım süreci boyunca "Dijital Dönüşüm Merkezi" unvanını almaya hak kazandı.

Hatko Electronics'in bu yatırımı; şirketin üretim altyapısının modernizasyonu, ileri üretim teknolojilerinin yaygınlaştırılması ve operasyonel süreçlerin dijital teknolojilerle daha entegre hale getirilmesi hedefleri doğrultusunda önemli bir adım oluşturuyor.

Üretim gücünü dijital yetkinliklerle ileri taşıyor

Hatko Electronics, gelecek vizyonu doğrultusunda ürün gamını genişletmenin ve yeni üretim teknolojilerini devreye almanın yanı sıra, üretim süreçlerinin daha verimli, izlenebilir, ölçülebilir ve veri odaklı hale getirilmesine yönelik yatırımlarını sürdürüyor.



Hatko Electronics Yönetim Kurulu Üyesi Hatice Hataylı

"Hatko Electronics olarak geleceğin üretim dünyasının yalnızca daha fazla otomasyonla değil, doğru veriyi doğru zamanda kullanabilen, hızlı karar alabilen ve sürekli öğrenen üretim sistemleriyle şekilleneceğine inanıyoruz. Bugüne kadar ürünlerimiz ve üretim teknolojilerimiz için gerçekleştirdiğimiz yatırımları şimdi dijital dönüşümle birleştirerek, Hatko'nun gelecek nesil üretim altyapısını bugünden oluşturuyoruz."

Dijital dönüşüm sürecinin; üretim, kalite, planlama, bakım, lojistik ve yönetim süreçlerinin birbirleriyle daha güçlü şekilde entegre edilmesine katkı sağlaması hedefleniyor. Böylece Hatko Electronics'in uzun yıllara dayanan üretim deneyiminin, yeni nesil dijital teknolojilerle desteklenerek daha rekabetçi bir üretim yapısına dönüştürülmesi amaçlanıyor.

Teknoloji ve modernizasyon yatırımları devam edecek

Hatko Electronics, dijital dönüşümü tek başına bir teknoloji yatırımı olarak değil, şirketin uzun vadeli büyüme ve rekabetçilik stratejisinin önemli bir parçası olarak ele alıyor. Şirket; ürün geliştirme, yeni üretim teknolojileri, proses geliştirme, kapasite artırımı, modernizasyon ve dijitalleşme alanlarındaki yatırımlarını birbirini tamamlayan bir yapı içerisinde sürdürmeyi hedefliyor. Bu kapsamda "Dijital Dönüşüm Merkezi" unvanının, Hatko Electronics'in üretimdeki mevcut yetkinliklerini geleceğin teknolojileriyle buluşturma yolculuğunda önemli bir kilometre taşı olması bekleniyor.

Hatko Electronics, sahip olduğu mühendislik ve üretim kabiliyetlerini dijital teknolojilerle güçlendirerek, otomotiv ve beyaz eşya başta olmak üzere faaliyet gösterdiği sektörlerde yüksek katma değerli, teknolojik ve rekabetçi çözümler geliştirmeye devam edecek.

Yola Güven Taşıyan Parçalar

Zorlu yollar için
DAYANIKLI BAĞLANTILAR

Bağlantı parçaları; yük aktarımı, aks dengesi ve şasi güvenliği için ağır hizmet koşullarında yüksek dayanıklılık gerektirir.



1972'den
GÜNÜMÜZE

Ditaş, güçlü mühendislik ve üretim tecrübesiyle en zorlu yollarda güvenilir performans sunar.

DİTAŞ

Yola *Güven* Taşır

ditas.com.tr

Maysan Mando ağır ticari ürün gamına 35 yeni referans ekledi

Maysan Mando, ağır ticari araç pazarındaki ürün çeşitliliğini yeni referanslarla genişletmeye devam ediyor. Ağustos 2026 Ağır Ticari Yeni Ürün Kataloğu'nu yayımlayan şirket, OEM standartlarında geliştirilen 35 yeni ürün referansını sektör profesyonellerinin kullanımına sundu.

Maysan Mando, yeni kataloğuyla farklı marka ve model gruplarındaki ürün kapsamını daha da genişletti. Güvenilir performans, sürüş konforu ve uzun ömürlü kullanım odağıyla geliştirilen yeni amortisörler; OEM ve çapraz referans kodlarıyla birlikte katalogda yerini aldı.

Ağustos 2026 Ağır Ticari Yeni Ürün Kataloğu; DAF, IVECO, MAN, Mercedes-Benz, Renault Trucks, Scania ve Volvo gibi global ağır ticari araç üreticilerinin yanı sıra Gigant, SAF, Schmitz Cargobull, Steyr ve Trabosa uygulamalarına yönelik yeni amortisör referanslarını kapsıyor.

Yeni ürünler arasında DAF 75 FAT ve LF 45; IVECO Eurocargo, Daily, Stralis ve Trakker; MAN TGA, TGS, TGX, TG Serisi, F90 ve M90; Mercedes-Benz Actros ve Actros MP2/MP3; Renault Trucks Midlum ve D serisi; Scania S730, R580 ve PGRT ile Volvo FH, FH12 ve farklı otobüs uygulamalarına yönelik çözümler bulunuyor.

OEM standartları doğrultusunda geliştirilen ürünler, Maysan Mando'nun ağır ticari araçların farklı kullanım koşulları ve performans beklentilerine yanıt veren ürün portföyünü daha geniş bir araç parkına ulaştırıyor.

Ağır Ticari Araçlarda Türkiye ve Avrupa'daki Gücünü Büyütüyor

Ağır ticari araç segmentinde Türkiye ve Avrupa'nın önemli amortisör üreticileri arasında yer alan Maysan Mando, global ana sanayi üreticileriyle yürüttüğü iş birlikleriyle de dikkat çekiyor. Şirket, Almanya'da Schmitz, SAF-Holland ve BPW Grubu'nun ana tedarikçileri arasında bulunurken; Türkiye'de Daimler, Ford, Anadolu Isuzu, Otokar, BMC ve Karsan gibi ticari araç üreticilerine yönelik üretim gerçekleştiriyor.



Hem doğrudan OEM üretim hatlarına hem de yurt içi ve yurt dışındaki bayi ağı üzerinden yenileme pazarına ürün sağlayan şirket, üretiminin yüzde 68'ini OEM müşterilerine, yüzde 32'sini ise aftermarket pazarına sunuyor. Yenilikçi ve katma değerli ürünlerini 75'ten fazla ülkeye ihraç eden Maysan Mando, rekabet avantajına sahip olduğu coğrafyalardaki varlığını güçlendirirken yeni pazarlara yönelik iş geliştirme çalışmalarını da sürdürüyor.

Yeni Ürün Referanslarıyla Aftermarket Pazarındaki Kapsama Alanı Genişliyor

Maysan Mando, son dönemde hem binek ve hafif ticari hem de ağır ticari araçlar için yeni ürün geliştirme çalışmalarına hız verdi. Şirket, binek ve hafif ticari grubunda 90 farklı ürünü, ağır ticari grubunda ise 65 farklı yeni ürün referansını ürün gamına dahil etmiş durumda. Ağustos 2026 kataloğunda duyurulan 35 yeni ağır ticari ürün referansı da bu genişleme stratejisinin güncel adımlarından birini oluşturuyor. Ürün çeşitliliğindeki artış, Maysan Mando'nun farklı araç parklarına ve pazar ihtiyaçlarına daha geniş bir portföyle yanıt vermesini sağlarken, şirketin yenileme pazarındaki büyüme hedeflerini de destekliyor.

Yeni Ürün Geliştirmede Ar-Ge ve İleri Valf Teknolojileri Öne Çıkıyor

Maysan Mando'nun ürün gamındaki büyümenin arkasında şirketin Ar-Ge, mühendislik ve ürün doğrulama kabiliyetleri bulunuyor. Yeni ürünlerin tasarımından sanal doğrulamaya, statik ve dinamik dayanım testlerinden ömür testlerine kadar ürün geliştirme sürecinin önemli aşamalarını kendi bünyesinde gerçekleştiren şirket, bu yetkinliği sayesinde değişen pazar ihtiyaçlarına hızlı yanıt verebiliyor.

Maysan Mando, gelecek nesil amortisör teknolojileri kapsamında araç performansını geliştirmeye yönelik yenilikçi valf teknolojileri üzerinde de çalışmalar yürütüyor. Araç seviyesinde test aşamasına taşınan bu teknolojilerin yanı sıra, otomotiv sektöründeki yeni eğilimlere paralel olarak ürün ağırlığını artırmadan sürüş konforunu ve yolcu güvenliğini geliştirecek amortisör sistemlerine yönelik Ar-Ge faaliyetleri devam ediyor. Şirket ayrıca tuning kamyonlarıyla araç test pistlerinde yerinde prototip geliştirme kabiliyetine sahip bulunuyor.

Maysan Mando

maysanmando.com

YERELDE VE GLOBALDE KESİNTİSİZ AFTERMARKET GÜCÜ

Ustabaşı Programı kapsamında ustalarımızla bir araya geliyor; sahadan gelen bilgiyle gelişiyor, yerelde ve globalde aftermarket gücümüzü her geçen gün daha da ileri taşıyoruz.



Amortisörlerimiz artık
3 yıl garanti kapsamında.

maysanmando

maysanmandotr

Sarıgözoğlu'ndan Manisa sanayisine yeni yatırım

Sarıgözoğlu, üretim gücünü artırmaya yönelik yatırımlarına bir yenisini daha ekledi. Manisa Organize Sanayi Bölgesi'nde hayata geçirilecek yeni üretim tesisinin temeli düzenlenen törenle atılırken, fabrikanın Nisan 2027'de tamamlanması hedefleniyor. Manisa'nın üretim, istihdam ve sanayi altyapısına katkı sağlayacak yatırım, aynı zamanda Sarıgözoğlu ailesi ile Sipil AŞ arasında 42 yıldır devam eden dostluk ve iş birliğinin de yeni bir halkasını oluşturuyor.



17 bin 487 metrekare arazi üzerine inşa edilen yeni tesisin 9 bin 952 metrekaresi üretim alanı olarak planlandı. Tesis bünyesinde ayrıca bodrum, zemin ve birinci kattan oluşan 1.746 metrekarelik idari bina yer alacak. Modern üretim ihtiyaçları doğrultusunda projelendirilen fabrikanın yapımında 230 ton inşaat demiri ve 860 ton çelik kullanılacak. 7 Ağustos 2026 tarihinde ruhsatı alınan tesisin Nisan 2027'de tamamlanarak teslim edilmesi planlanıyor.

Mustafa Sarıgözoğlu: "Geçmişimizin mirasını gelecek nesillere taşıyoruz"

Temel atma töreninin açılışında konuşan Sarıgözoğlu AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Sarıgözoğlu, 1957 yılında başlayan sanayi yolculuğunun bugün yeni yatırımlarla devam etmesinden duyduğu gururu dile getirdi. Sarıgözoğlu, yaklaşık 70 yıla yaklaşan üretim serüveninin kuşaktan kuşağa aktarılan bir sanayi mirasına dönüştüğünü belirterek, şirketin bugün ulaştığı noktada emeği bulunan herkese duydukları vefanın altını çizdi.

Mustafa Sarıgözoğlu, "1957 yılında atılan ilk adımın bugün böylesine büyük bir sanayi yolculuğuna dönüşmesi, benim için tarifsiz bir gurur kaynağıdır. Bu başarıda emeği olan herkese duyduğumuz vefayla, geçmişimizin mirasını gelecek nesillere taşıyacak yeni bir temel atıyoruz" ifadelerini kullandı.

Sarıgözoğlu, mevcut işletmelerinde kalıp tasarım ve üretimi, presli imalat ve montaj kabiliyetleriyle başta otomotiv olmak üzere farklı sektörlere hizmet verirken, sanayinin ihtiyaç duyduğu nitelikli insan kaynağının yetişmesine katkıda bulunmak amacıyla Manisa ve Bursa fabrikaları bünyesinde Mesleki Eğitim Merkezleri de oluşturdu.

Levent Sarıgözoğlu: "Sanayinin geleceğine inanıyoruz"

Sarıgözoğlu AŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili Levent Sarıgözoğlu ise yeni yatırımın yalnızca şirketin büyüme hedefleri açısından değil, Türkiye'nin üretim ve istihdam gücü bakımından da önem taşıdığını vurguladı. Manisa Organize Sanayi Bölgesi'nde hayata geçirilecek yeni fabrikanın geleceğe duydukları güvenin somut göstergelerinden biri olduğunu ifade eden Levent Sarıgözoğlu, "Sanayinin geleceğine inanıyor, her yeni yatırımımızı ülkemizin üretim gücüne ve istihdamına sunduğumuz bir katkı olarak görüyoruz.

Manisa Organize Sanayi Bölgesi'nde hayata geçireceğimiz yeni tesisimizle büyüme hedeflerimize bir adım daha yaklaşıyoruz" dedi. Sarıgözoğlu'nun otomotiv sektöründe Ford, Tofaş, Mercedes, Renault, Bosch, BMW,

YENİ TESİS NİSAN 2027'DE TAMAMLANACAK

Temeli atılan fabrikanın inşaat çalışmalarının planlanan takvim doğrultusunda sürdürülerek Nisan 2027'de tamamlanması hedefleniyor. Yaklaşık 17 bin 500 metrekarelik arazi üzerinde yükselen, yaklaşık 10 bin metrekarelik üretim alanı ve 1.800 metrekareye yaklaşan idari bölümüyle yeni tesis, Sarıgözoğlu'nun üretim altyapısının güçlendirilmesine yönelik önemli yatırımlarından biri olacak. Yeni fabrikanın faaliyete geçmesiyle Sarıgözoğlu'nun uzun yıllara dayanan sanayi ve üretim tecrübesinin yeni yatırımlarla sürdürülmesi, üretim kapasitesinin desteklenmesi ve ülke sanayisine sağlanan katkının devam ettirilmesi hedefleniyor.



Volkswagen, Audi, Bentley, Jaguar ve Porsche gibi sektörün önde gelen markalarına hizmet verdiği; beyaz eşya sektöründe ise Türkiye, Fransa, Almanya ve İngiltere'deki Bosch tesislerine kombi üretiminde kullanılan iç ve dış sac aksamları için kalıp ve seri üretim hizmetleri sunduğu belirtildi.

Üçüncü nesil de törende

Törende Sarıgözoğlu ailesinin üçüncü nesil temsilcileri de yer aldı. İpek Sarıgözoğlu ile birlikte Seda Sarıgözoğlu, İsmail Sarıgözoğlu, Yağmur Sarıgözoğlu ve İrem Sarıgözoğlu kürsüye davet edildi. Üçüncü neslin törende bir araya gelmesi, 1957 yılında başlayan sanayi yolculuğunun yeni kuşaklarla sürdürülmesi açısından törenin dikkat çeken bölümlerinden biri oldu.

Hakkı Bayraktar: "Bu hikaye 42 yıl önce başladı"

Temel atma töreninde konuşan Sipil AŞ kurucularından Hakkı Bayraktar ise Sarıgözoğlu ailesi ile yollarının kesişmesinin 1984 yılına kadar uzandığını belirterek iki şirket arasındaki dostluk ve iş birliğinin hikâyesini katılımcılarla paylaştı. Sipil AŞ'nin 1984 yılında Manisa'da kurulduğunu anlatan Bayraktar, şirketin tüccar Hasan Rüştü Kelleci, Manisa'nın ilk kadın mimarı ve Manisa Belediyesi İmar Müdürü Nuran Kelleci ile Petkim Aliağa Kompleksi inşaat ve montaj çalışmalarında görev yapan Makine Mühendisi Hakkı Bayraktar ortaklığında faaliyetlerine başladığını söyledi.

1957'den Bugüne Uzanan Sanayi Yolculuğu

Sarıgözoğlu'nun sanayi yolculuğu, merhum İsmail Sarıgözoğlu'nun 1957'de attığı temellere dayanıyor. Sonraki yıllarda Sarıgözoğlu kardeşlerin yönetiminde büyüyen şirket, bugün üçüncü kuşağın öncülüğünde faaliyetlerini sürdürüyor ve Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında yer alıyor. Törende konuşan Hakkı Bayraktar, yaklaşık 70 yıla yayılan bu birikimin ailenin mücadelesi, emeği ve sabrıyla oluştuğunu vurguladı. Kuşaktan kuşağa aktarılan üretim anlayışının Manisa ve Türkiye sanayisi için önem taşıdığını belirten Bayraktar, yeni fabrikanın bu yolculuğun önemli yatırımlarından biri olacağını söyledi.

Şirketin ilk ofisinin 4 Şubat 1984 tarihinde bir apartman dairesinde açıldığını belirten Bayraktar, o gün yaşanan ve aradan geçen yıllarla birlikte ayrı bir anlam kazanan hatırayı da anlattı. Şirketin kurucularından merhum Hasan Rüştü Kelleci ile yakın dostu merhum İsmail Sarıgözoğlu'nun ofis açılışında bir araya geldiğini ifade eden Bayraktar, İsmail Sarıgözoğlu'nun dönemin en büyük banknotu olan 10 bin Türk lirasını "siftah parası" olarak bıraktığını söyledi.

Bayraktar, aradan geçen 42 yılın ardından o gün bırakılan siftah parasının bereketinin devam ettiğini ifade ederek, Sipil AŞ'nin bu süreç içerisinde Türkiye genelinde 300'e yakın anahtar teslim endüstriyel tesis inşaatını gerçekleştirdiğini kaydetti.

Sarıgözoğlu ailesinin yedinci tesisi

Sipil AŞ'nin 42 yıllık süreç içerisinde hayata geçirdiği yüzlerce endüstriyel tesis arasında Sarıgözoğlu ailesine ait yatırımların özel bir yeri bulunduğunu belirten Bayraktar, bugün temeli atılan yeni fabrikanın bu birlikteliğin yedinci tesisi olduğunu ifade etti.

İki şirket arasındaki sanayi yatırımlarına yönelik iş birliği 1990 yılında İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde başladı. Bu yatırımın ardından 1996 yılında Manisa OSB Pres Fabrikası, 2005 yılında Manisa OSB Kalıp Fabrikası, 2009 yılında Bursa Pres Fabrikası, 2021 yılında Gölcük Otomotiv Montaj Fabrikası ve 2024 yılında Manisa OSB Kalıp Fabrikası ek üretim tesisini tamamlandı.





Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması'nda ödüller sahiplerini buldu

Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından Ticaret Bakanlığı desteği ve Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) koordinatörlüğünde 2012 yılından bu yana düzenlenen Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması'nda (OGTY) bu yılki ödüller sahiplerini buldu. OİB'in bu yıl "Endüstriyel Mobilite" temasıyla düzenlediği 15. Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışmasında, otonom yazılımlardan yapay zeka çözümlerine, yeni nesil komponentlerden bütünsel mobilite sistemlerine kadar geniş bir yelpazedeki projeleriyle finale kalan 10 proje, büyük ödüllere ulaşmak için sahneye çıktı.

OGTY'nin bu yılki şampiyonu; Helios projesiyle Gizem Uysal ve Gizem Şanyılmaz oldu. Toplam 1,5 milyon TL'lik büyük ödülün sahibi olan alternatif yakıt teknolojileri, malzeme ve komponentler ve çevreci araçlar alanında faaliyet gösteren Helios, MOF teknolojisiyle hidrojeni daha güvenli ve kompakt depolayarak temiz yakıtlı araçların yaygınlaşmasının önündeki en büyük engeli çözmeyi hedefliyor.

OGTY'de dereceye giren ilk beş proje toplam 5 milyon TL nakdi ödül, Patent Tescil Ödülü, Ticaret Bakanlığının uygun bulması halinde Yurt Dışı Eğitim Bursu ve İTÜ Çekirdek Growth Ödülü kazandı. OGTY'de En Çok Proje Gönderen Üniversite Ödülünü ise Bursa Uludağ Üniversitesi aldı. Üniversitenin Teknoparkı Ulutek Teknopark ve Teknoloji Transfer Ofisi'nin (Bursa Uludağ TTO) projelerinden 5'i de bu yıl ilk 15 proje arasına girmeyi başardı.

OİB Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Yazıcı ve OGTY Yürütme Kurulu Başkanı Zeki Şafak Ozan ev sahipliğinde gerçekleştirilen etkinliğe, Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya, Gazi Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Serhat Karyeyen, Bursa Uludağ Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Cafer Çiftçi, İTÜ ARI Teknokent Genel Müdürü Prof. Dr. Attila Dikbaş ile OİB Yönetim Kurulu ile çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.

Otomotivin Geleceği Tasarım Yarışması'nda Dereceye Giren İlk Beş Proje

1. Helios
1,5 milyon TL ödül
Helios, MOF teknolojisiyle hidrojeni daha güvenli ve kompakt depolayarak temiz yakıtlı araçların yaygınlaşmasının önündeki en büyük engeli çözmeyi hedefliyor.

2. ICARBON
1 milyon TL ödül
Otomotiv endüstrisi kaynaklı polimerik atıkların yüzde 90 üzeri verimle tekrar kullanılmasını sağlamak için "Hidrotermal İleri Geri Dönüşüm Teknolojileri" üzerinde çalışıyor.

3. Gibrin eDrive
900 bin TL ödül
Elektrikli ve hibrit araçlar için geliştirilen, yüksek verimli BLDC elektrik motoru, akıllı motor sürücüsü ve uzaktan kontrol platformunu tek sistemde sunan yerli e-mobilite çözümü.

4. Gibrin eDrive
850 bin TL ödül
NuCoatSense Mobility, otomotivde üretim ve mal kabulde malzeme, boya ve kaplama kalitesini NIR sensör füzyonu ve Edge AI ile anlık doğrulayan sürdürülebilir kalite ve DPP platformu.

5. TUSMEC
750 bin TL ödül
Farklı tipte otonom sistemleri tek bir yapay zekâ platformu üzerinden koordine ederek tarım, lojistik ve güvenlik operasyonlarını otomatikleştiren bir robotik deeptech teknoloji girişimi.

Kılıçkaya: "OİBventure girişimcilerimize destek için hayata geçirildi"

Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürü Mehmet Ali Kılıçkaya, "İhracatın şampiyonu otomotiv sektörümüzün önünde fırsatlar olduğu kadar tehditler de var. AB'nin Made in EU yasa tasarısı, hep birlikte takip ettiği-



OGTY otomotivde ufuk açan konferans ve panellere ev sahipliği yaptı

Her yıl katlanarak büyüyen ve bir tasarım yarışmasından olmasından öte Türk otomotiv endüstrisinin inovasyon ekosisteminin temel taşlarından birine dönüşen OGTY, profesyonellerden öğrencilere geniş bir kitlenin yaratıcı fikirlerini ve potansiyelini ortaya koyması bakımından da önem taşıyor. Ülkemiz otomotiv sektöründe Ar-Ge ve tasarım kültürünün yerleşmesi, teknoloji ile bütünleşmesi, ihracatta katma değerin artırılması ve komponent bazlı yenilikçi ürünler tasarlanması amacıyla düzenlenen OGTY, bu yıl da önemli organizasyonlara ev sahipliği yaptı. Doç. Dr. Dicle Yurdakul'un moderatörlüğünde gerçekleştirilen OGTY'de, Strateji ve İnovasyon Danışmanı Mustafa İçil "Endüstriyel Mobilitede Geleceği Tasarlamak: Yapay Zeka, İnovasyon ve Yeni Rekabet Oyunu" başlıklı konuşma yaparken, Türkiye Kalkınma Fonu Genel Müdürü Dr. Elif Altuğ da OİBventure Mobilite İnovasyon Fonu Tanıtım Sunumu gerçekleştirdi.

miz bir süreç. Made in EU'da Gümrük Birliği'nden gelen hakları korumak için Ticaret Bakanımız başta olmak üzere sektörümüzle omuz omuza çalışıyoruz. Sayın Cumhurbaşkanımız da sürece dahil durumda. Bu konuda da desteğimiz sonuna kadar sürecek" dedi.

Yazıcı: "Tüm zorluklara rağmen ihracatı artırıyoruz"

OİB Başkanı Kemal Yazıcı, Türkiye'nin otomotiv sektöründe Avrupa'nın en önemli üretim ve tedarik üslerinden olduğunu, sektörde araç üreten 14 ana sanayi firması, Tier-1 olarak parça / sistem üreten 500'ün üzerinde tedarikçi firma ve ihracat yapan 2 bin 500'ün üzerinde aktif firma bulunduğunu söyledi. Yazıcı "Sektörümüz üretimde doğrudan 250 bin kişiye ve diğer destek hizmetlerle birlikte toplam 550 bin kişiye istihdam sağlıyor. Ürettiğimiz araçlar ve parçalar dünyanın yaklaşık 200 ülke ve bölgesine ulaşıyor. Bu başarının arkasındaki en önemli güçlerden biri, çalışkan insan gücümüzün yanında, Ar-Ge ve inovasyon kapasitemizdir. Otomotiv sektörü bugün 168 Ar-Ge merkezi ile Türkiye'de en fazla Ar-Ge merkezi bulunan sektörlerden birisi konumunda" diye konuştu.

Bu yıla girerken ihracat hedefini 43 milyar dolar olarak belirlediklerini hatırlatan Yazıcı "Yılın ocak-eylül döneminde otomotiv ihracatı geçen yıla göre yüzde 3,1 artarak 31 milyar 145 milyon dolar oldu. Bu yılı hedefimize yakın bir rakamla, yaşadığımız tüm zorluklara rağmen yeni bir ihracat rekoruyla kapatmaya hazırlanıyoruz" dedi.

Ozan: "Projelerin değerlemesi yaklaşık 22 milyar TL'ye ulaştı"

OGTY Yürütme Kurulu Başkanı Zeki Şafak Ozan da bu yıl OGTY'ye toplam 435 başvuru olduğunu, 2012 yılından bugüne kadar ise toplam 6.079 başvuru olduğunu belirterek "Bugüne desteklediğimiz projeler toplam 2,2 milyar TL yatırım aldı ve 2.135 kişilik istihdam oluşturdu. Ciroları 1,2 milyar TL'ye, değerlemeleri ise yaklaşık 22 milyar TL'ye ulaştı. Projelerin yaklaşık yüzde 70'i şirketleşti. Birçoğu artık mobilite dünyasının aktif oyuncuları arasında. Bu girişimler artık yalnızca birer fikir değil, aynı zamanda sektörel dönüşümün öncüleri. Big Bang Startup Challenge gibi büyük sahnelerde kendilerine yer bulacak bu ekiplerin, gelecekte çok daha büyük başarılara imza atacaklarına gönülden inanıyoruz, OİBventure İnovasyon Fonu da gençlerin başarılarına katkı sağlayacak" dedi.

Gazi Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Serhat Karyeyen konuşmasında tüm finalistlere başarılar dilerken, İTÜ ARI Teknokent Genel Müdürü Prof. Dr. Attila Dikbaş da "Otomotiv ve mobilitede bugüne dek OİB iş birliğinde 530 otomotiv girişimini destekledik ve yaklaşık 50 girişimcinin global pazara açılmasına katkı sağladık" dedi. OGTY'ye en çok proje gönderen ödülün takdim edildiği Bursa Uludağ Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Cafer Çiftçi de "Otomotivin başkenti olan Bursa'da bu sektöre önemli yatırımlar yapıyoruz. Üniversite ve Teknokent olarak da projelerimizle OGTY'ye başvurmaya devam edeceğiz" dedi.●

OSD OICA'da: Türkiye otomotiv sanayisi Avrupa rekabetçiliğinin stratejik parçası

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) Genel Sekreteri ve 2026-2027 dönemi Uluslararası Motorlu Taşıt Üreticileri Birliği (OICA) Konsey Üyesi Özlem Güçlüer, Paris'te gerçekleştirilen OICA Genel Kurul Toplantısı'na katıldı. Küresel otomotiv sanayisinin önde gelen temsilcilerinin bir araya geldiği toplantıda, küresel rekabet, değer zincirlerinin geleceği ve Çin ile iş birliği konuları ele alındı. OSD, Avrupa Birliği ile Türkiye otomotiv sanayileri arasındaki güçlü entegrasyonun korunmasının Avrupa'nın küresel rekabetçiliği açısından taşıdığı kritik öneme dikkat çekti.



OICA Genel Sekreteri François Roudier, CCFA Başkanı Jean-Andre Barbosa OSD Genel Sekreteri Özlem Güçlüer

Uluslararası Motorlu Taşıt Üreticileri Birliği **(OICA- Organisation Internationale des Constructeurs d'Automobiles)** ve Fransa Otomobil Üreticileri Komitesi **(CCFA- Comité des Constructeurs Français d'Automobiles)** ev sahipliğinde Paris'te düzenlenen OICA Genel Kurul Toplantısı, küresel otomotiv sanayisinin önde gelen temsilcilerini bir araya getirdi.

Genel Kurul kapsamında gerçekleştirilen "**Current Challenges Facing the European Automotive Industry**" (Avrupa Otomotiv Sanayisinin Karşı Karşıya Olduğu Güncel Zorluklar) başlıklı panelde, pazar koşulları, üretim, yatırımlar, istihdam, CO_2 emisyon standartları ve dönüşüm sürecine yönelik esneklikler ele alındı. Panelde ayrıca Sanayi Hızlandırma Yasa Tasarısı (IAA) kapsamında gündeme gelen yerli katkı oranı ve menşe kriterleri ile Avrupa menşeli ürünlere öncelik verilmesine yönelik yaklaşımlar değerlendirildi.

Panelde Avrupa Otomobil Üreticileri Birliği **(ACEA- Association des Constructeurs Européens d'Automobiles)** Genel Direktörü **Sigrid de Vries**, Alman Otomotiv Sanayii Birliği **(VDA-Verband der Automobilindustrie)** Başkanı **Hildegard Müller,** Birleşik Krallık Motorlu Araç Üreticileri ve Tüccarları Derneği **(SMMT- Society of Motor Manufacturers and Traders)** Direktörü **Mike Hawes** ve Otomotiv Sanayii Derneği **(OSD)** Genel Sekreteri **Özlem Güçlüer** görüşlerini paylaştı.●

"Türkiye Otomotiv Sanayisi, Avrupa Otomotiv Değer Zincirinin Ayrılmaz Bir Parçası"

*Avrupa Birliği'nin rekabetçiliğini güçlendirmek amacıyla geliştirdiği yeni sanayi politikalarının ve özellikle **Sanayi Hızlandırma Yasa Tasarısı (Industrial Accelerator Act – IAA)** sürecinin kritik bir aşamada olduğu dönemde gerçekleştirilen panelde konuşan OSD Genel Sekreteri Özlem Güçlüer, Türkiye ve Avrupa Birliği otomotiv sanayileri arasındaki köklü ve karşılıklı faydaya dayalı entegrasyona dikkat çekti.*

Türkiye ile AB arasında 30 yılı aşkın süredir Gümrük Birliği temelinde gelişen otomotiv ekosisteminin yalnızca ticaret ilişkilerinden ibaret olmadığını; ortak yatırımlar, üretim, tedarik zincirleri, teknoloji, mühendislik ve istihdam alanlarında güçlü bağlar oluşturduğunu vurgulayan Güçlüer, Avrupa'nın yeni sanayi politikalarının, mevcut değer zincirlerini koruyan, karşılıklı yatırımları destekleyen ve güvenilir ticaret ortaklarıyla iş birliğini güçlendiren kapsayıcı bir yaklaşımla şekillendirilmesinin son derece önemli olduğunu belirtti.

OICA'nın uluslararası otomotiv sanayisi temsilcileri arasında diyalog ve iş birliğini geliştiren önemli bir platform olduğunu belirten OSD, küresel otomotiv sanayisinin dönüşüm sürecinde Türk otomotiv sanayisinin görüş ve önceliklerini uluslararası platformlara taşımaya ve uluslararası iş birliğinin güçlendirilmesine yönelik çalışmalara katkı sağlamak üzere çalışmalarını sürdürüyor.

OSS Derneği, 2026'nın üçüncü çeyreğini değerlendirdi

Otomotiv satış sonrası pazarı, 2026 yılının üçüncü çeyreğinde artan finansal baskılar ve zayıflayan talep koşullarının etkisiyle temkinli seyrini sürdürdü. Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneğinin (OSS) 2026 Yılı Üçüncü Çeyrek Sektörel Değerlendirme Anketi'ne göre; yılın üçüncü çeyreğinde yurt içi satışlar, 2025'in aynı dönemine göre dolar bazında ortalama yüzde 0,03 artış göstererek yatay seyretti.

OSS, otomotiv satış sonrası pazarının 2026 yılı üçüncü çeyrek performansını, üyelerinin katılımıyla düzenlediği sektörel değerlendirme anketiyle ortaya koydu. Anket sonuçlarına göre, otomotiv satış sonrası pazarında yılın üçüncü çeyreğinde yurt içi satışlar 2025 yılının aynı dönemine kıyasla dolar bazında ortalama yüzde 0,03 artış gösterdi. Dağıtıcı üyelerin satışlarında dolar bazında yüzde 2,61 düşüş yaşanırken, üretici üyelerin satışlarında dolar bazında yüzde 3,18 artış gerçekleşti. Yurt içi satışlarda önceki dönemde öngörülen yüzde 1,33'lük büyüme beklentisinin altında kalınması, sektördeki zayıf talep koşullarının devam ettiğine işaret etti.

Tahsilat süreçlerinde olumsuz seyir güçlendi

Ankete göre, yılın üçüncü çeyreğinde üyelerin stokları bir önceki çeyreğe göre ortalama yüzde 0,23 azaldı. Dağıtıcı üyelerin stoklarında yüzde 1,14 gerileme yaşanırken, üretici üyelerin stokları yüzde 0,85 arttı. Sektörün en önemli gündem maddelerinden biri olan tahsilat süreçlerinde ise olumsuz görünüm belirginleşti. Ankete katılan üyelerin yüzde 48,5'i tahsilat süreçlerinin bir önceki çeyreğe göre kötüleştiğini, yüzde 5,9'u ise çok daha kötü hale geldiğini belirtti. Böylece tahsilat süreçlerini olumsuz değerlendiren üyelerin toplam oranı yüzde 54,4'e yükseldi. Üyelerin yüzde 35,3'ü tahsilat süreçlerinde herhangi bir değişiklik olmadığını ifade ederken, yalnızca yüzde 10,3'ü tahsilat süreçlerinde iyileşme yaşandığını bildirdi. Bir önceki ankette 39,9 seviyesinde olan tahsilat süreçlerine ilişkin ortalama değerlendirme puanı, üçüncü çeyrekte 37,5'e geriledi. Bu sonuçlar, sektör genelinde finansal koşulların işletmeler üzerindeki baskısının arttığını ortaya koydu.

Sektörün en büyük sorunu nakit akışı oldu

OSS Derneği'nin üçüncü çeyrek anketinde sektörün karşı karşıya kaldığı sorunlar da ayrıntılı biçimde değerlendirildi. Yılın ilk çeyreğinde maliyet artışları sektörün en önemli sorunu olarak öne çıkarken, üçüncü çeyrekte nakit akışında yaşanan problemler ilk sıraya yükseldi. Ankete katılan üyelerin yüzde 80,9'u nakit akışında yaşanan problemleri sektörün en önemli sorunları arasında gösterdi. Maliyetlerdeki aşırı artış yüzde 70,6 ile ikinci sırada yer alırken, iş ve ciro kaybı yüzde 52,9 ile üçüncü sıraya yerleşti. Üyelerin yüzde 47,1'i kargo maliyetlerindeki artış ve teslimatlarda yaşanan gecikmeleri önemli sorunlar arasında değerlendirirken, yüzde 26,5'i gümrüklerde yaşanan problemleri, yüzde 25'i ise tedarik sorunlarını işaret etti. Mevzuat değişiklikleri ve istihdamda yaşanan problemler yüzde 17,6'şar oranla öne çıkarken, döviz kurlarındaki hareketliliği sorun olarak belirten üyelerin oranı yüzde 10,3 oldu. Sonuçlar, otomotiv satış sonrası pazarında maliyet artışlarının önemini koruduğunu, ancak işletmelerin finansal dengelerini yönetmekte yaşadığı güçlüklerin giderek daha belirleyici hale geldiğini gösterdi.



Ali Özçete
OSS Yönetim Kurulu Başkanı

Her 100 şirketten 53'ü istihdamını korudu

Ankete katılan üyelerin yüzde 52,9'u 2026 yılının üçüncü çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre istihdamını koruduğunu belirtirken, yüzde 22,1'i çalışan sayısını artırdığını, yüzde 25'i ise istihdamında azalma yaşandığını ifade etti. Üretici üyelerin yüzde 25,8'i, dağıtıcı üyelerin ise yüzde 24,3'ü istihdamında azalma olduğunu bildirdi. Buna karşılık istihdam artışı üretici üyelerde yüzde 22,6, dağıtıcı üyelerde yüzde 21,6 seviyesinde gerçekleşti. Her iki grupta da istihdamını koruyan şirketler çoğunluğu oluştururken, istihdamını azaltan şirketlerin oranının artıranların üzerinde gerçekleşmesi dikkat çekti.

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, 40 yılda küresel bir üretim üssüne dönüştü

1986 yılında üretime başlayan Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, 40 yılda bugünkü değeriyle 2 milyar euroya ulaşan yatırımlarla Türkiye'nin önemli ağır ticari araç üretim, ihracat ve mühendislik merkezlerinden biri haline geldi. Kuruluşundan bu yana 415 bini aşkın kamyon üreten ve 135 binden fazla kamyonu 70'ten fazla ülkeye ihraç eden fabrika, bugün Daimler Truck AG'nin küresel üretim ve Ar-Ge ağında stratejik bir rol üstleniyor.

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, geride bıraktığı 40 yılda üretim kapasitesi, teknoloji altyapısı ve mühendislik yetkinlikleriyle Daimler Truck AG'nin küresel ağındaki önemli merkezlerden biri haline geldi. Yaklaşık 700 bin metrekarelik alanda faaliyet gösteren fabrika, 2 bine yakın kişiye doğrudan istihdam sağlıyor.

40 Yıldır Büyüyen Üretim ve İhracat Gücü

Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda kuruluşundan bu yana bugünkü değeriyle 2 milyar avro tutarında yatırım gerçekleştirdi. Fabrika, üretime başladığı ilk yıl 85 kamyon üretirken bugün 100 bin kamyonu yaklaşık dört yılda üretebilecek kapasiteye ulaştı.

Kurulduğu tarihten bugüne 415 bini aşkın kamyon üreten fabrika, Türkiye'nin ağır ticari araç ihracatındaki başarısına da önemli katkı sağladı. Bugüne kadar 135 binden fazla kamyon dünyanın farklı ülkelerine ihraç edildi. Bugün Türkiye'de üretilen ve Türkiye'den ihraç edilen her 10 kamyondan 7'si Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası'nda üretiliyor.

Daimler Truck AG'nin Küresel Ağında Stratejik Rol

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, üretim gücünün yanı sıra sahip olduğu mühendislik ve teknoloji yetkinlikleriyle de Daimler Truck AG'nin küresel organizasyonunda önemli sorumluluklar üstleniyor.

2018 yılında 8,4 milyon euroluk yatırımla faaliyete geçen Aksaray Ar-Ge Merkezi, Daimler Truck AG bünyesinde kamyonlar için yol testi onayı veren tek merkez olma özelliğini taşıyor. Merkez, 2023 yılından bu yana elektrikli araçların uzun yol test onay süreçlerini de yürütüyor. Böylece Aksaray'da geliştirilen bilgi birikimi ve mühendislik gücü, Daimler Truck AG'nin geleceğin taşımacılığına yönelik çalışmalarına doğrudan katkı sunuyor.



Aksaray'ın Sanayi Ekosistemine Katkı Sağlıyor

Yaklaşık 2 bin kişiye doğrudan istihdam sağlayan Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası, yarattığı ekonomik değer, tedarik zinciri etkisi ve yan sanayisiyle bölgenin en önemli sanayi kuruluşları arasında yer alıyor. Fabrika, bölgesel kalkınmaya katkı sunmanın yanı sıra fırsat eşitliğini destekleyen uygulamalarla üretimde kadın istihdamını artırmaya yönelik çalışmalarını sürdürüyor.

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su Heiko Selzam konuyla ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: "Aksaray Kamyon Fabrikamızın 40. yılını kutlamaktan büyük gurur duyuyoruz. 1986 yılında üretime başlayan fabrikamız, bugün ulaştığı üretim kapasitesi, mühendislik yetkinlikleri ve ihracat performansıyla yalnızca Mercedes-Benz Türk için değil, Türkiye ağır ticari araç sanayisi için de önemli bir değer oluşturuyor.

Daimler Truck AG bünyesinde bu yıl, 130 yıllık kamyon tarihini kutlarken, kamyonun mucidi markanın köklü mirasının 40 yılına Aksaray'da ürettiğimiz kamyon ve çekicilerle katkı sağlamış olmak bizim için ayrı bir anlam taşıyor. Kuruluşundan bu yana gerçekleştirdiğimiz bugünkü değeriyle 2 milyar avroya ulaşan yatırımlarla Aksaray'da dünya standartlarında bir üretim ve teknoloji üssü oluşturduk. Bugüne kadar 415 bini aşkın kamyon üretmiş, 135 binden fazla kamyonu 70'i aşkın ülkeye ihraç etmiş olmamız, fabrikamızın ulaştığı seviyeyi ve uluslararası rekabet gücünü ortaya koyuyor. Bu gelişimin en somut göstergelerinden biri de üretim kapasitemizdeki dönüşüm.


Pedro Machado Afonso

Kuruluşunun 22. yılında 100 bininci kamyonunu üreten Aksaray Kamyon Fabrikamız, bugün aynı üretim adedine yaklaşık dört yılda ulaşabilecek bir kapasiteye sahip. Ancak bu başarının arkasında yalnızca üretim rakamları değil; Aksaray'da üretilen her kamyonda imzası bulunan çalışma arkadaşlarımızın özverisi, uzmanlığı ve işlerine olan güçlü bağlılığı yer alıyor. 40 yılda Aksaray'da oluşturduğumuz güçlü üretim, mühendislik ve ihracat altyapısını geleceğin teknolojileri doğrultusunda geliştirmeye devam edeceğiz.



Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su Heiko Selzam

Dijitalleşme, sürdürülebilirlik ve yenilikçi üretim anlayışımızla fabrikamızın Daimler Truck AG üretim ağı içindeki stratejik rolünü daha da güçlendirirken, Türkiye'den dünyanın farklı pazarlarına değer yaratmayı sürdüreceğiz. Bugün ulaştığımız başarıda emeği bulunan tüm çalışma arkadaşlarımıza, iş ortaklarımıza ve müşterilerimize teşekkür ediyorum."

Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon Fabrikası Direktörü ve İcra Kurulu Üyesi Pedro Machado Afonso ise, "40 yıllık tarihi boyunca her yeni yatırımla, her yeni teknolojiyle ve her yeni başarıyla sürekli gelişen Aksaray Kamyon Fabrikamız, bugün Daimler Truck AG'nin küresel üretim ağındaki önemli merkezlerden biri konumunda bulunuyor. Türkiye'de üretilen ve Türkiye'den ihraç edilen her 10 kamyondan 7'sinin Aksaray'da üretiliyor olması, yalnızca üretim kapasitemizin değil, yıllar içinde oluşturduğumuz kalite anlayışının, mühendislik yetkinliklerimizin ve güçlü insan kaynağımızın da bir göstergesi. Bu başarının arkasında, her gün aynı sorumluluk bilinciyle çalışan ekiplerimizin emeği ve uzmanlığı yer alıyor.

Üretim hatlarımızdan çıkan her kamyon ve çekici, çalışma arkadaşlarımızın bilgi birikimini, titizliğini ve kalite anlayışını yansıtıyor. Aksaray Kamyon Fabrikamızın 40 yıllık başarı hikâyesini anlamlı kılan da bu ortak emek ve birikimdir. Üretimde ulaştığımız her kilometre taşında, hayata geçirdiğimiz her yatırımla ve bantlarımızdan inen her kamyonda çalışma arkadaşlarımızın imzası bulunuyor. Bu güçlü birikimle, üretim teknolojilerimizi ve mühendislik yetkinliklerimizi geliştirmeye devam ederek Aksaray'ı Daimler Truck AG küresel üretim ağının önemli merkezlerinden biri olarak geleceğe taşımayı sürdüreceğiz." dedi.●



Dobló evine döndü, Tofaş'ta K9 dönemi başladı

Tofaş, Stellantis ile Eylül 2025'te imzaladığı anlaşma kapsamında 300 milyon dolarlık yatırımla hayata geçirdiği K9 projesinde seri üretime başladı. Bursa'daki fabrikada banttan inen ilk araç, üç yıllık aranın ardından evine dönen Fiat Dobló oldu. Yıllık 100 bin adet kapasiteli proje; 1.000 kişilik istihdam, 100'e yakın yerli tedarikçi ve yüzde 50 yerlilik hedefiyle tedarik sanayii için de yeni bir kapı aralıyor.

Tofaş, 300 milyon dolarlık yatırımla hayata geçirdiği K9 projesinin seri üretimine başladı. Bursa'daki Tofaş Fabrikası'nda, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, AK Parti Bursa Milletvekili, TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Mustafa Varank, Koç Holding Şeref Başkanı Rahmi M. Koç, Koç Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Koç, Koç Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ali Y. Koç, Koç Holding CEO'su ve Tofaş Yönetim Kurulu Başkanı Levent Çakıroğlu, Stellantis Orta Doğu ve Afrika Operasyon Direktörü Samir Cherfan, FIAT CEO'su Arnaud Belloni ve Tofaş CEO'su Cengiz Eroldu'nun yanı sıra bayi ve tedarikçi temsilcileri ile Tofaş çalışanlarının katıldığı törenle banttan indirilen ilk model; Türkiye hafif ticari araç pazarının en önemli modellerinden biri olan Fiat Dobló oldu.

Tofaş'ta yeni dönemin simgesi, Fiat Dobló oldu

K9 projesinin üretime başlangıç töreninin en anlamlı anlarından birini, Fiat Dobló'nun yeniden Tofaş üretim bandından inmesi oluşturdu. İlk kez 2000 yılında Bursa'da üretilmeye başlanan ve 2023 yılına kadar Tofaş'ta üretimi devam eden Fiat Dobló, Türk otomotiv sanayiinde olduğu kadar ti-

Tofaş Ar-Ge Merkezi'nin mühendislik ve teknik geliştirme süreçlerinde görev aldığı projede, 300'ün üzerinde mühendis ve teknik personel çalıştı. Araçların performans, dayanıklılık, güvenlik ve kalite gerekliliklerine yönelik doğrulama ve onay testleri de Tofaş Ar-Ge Merkezi tarafından yürütüldü.

RAKAMLARLA K9

300 MİLYON USD YATIRIM

100 BİN ADET YILLIK KAPASİTE

%20 İHRACAT HEDEFİ

1.000 KİŞİLİK İSTİHDAM

%100 YERLİ TEDARİKÇİ



Mehmet Fatih Kacır
Sanayi ve Teknoloji Bakanı

"K9 Projesi'nin Bursa'mızın ve ülkemizin üretim, istihdam ve ihracatına önemli katkılar sunmasını; yeni yatırımlara, başarılara ve iş birliklerine vesile olmasını temenni ediyorum."



Ömer Koç
Koç Holding
Yönetim Kurulu Başkanı

"Tofaş'ın yetkinliklerini ve kapasitesini âzâmî şekilde kullanıp müşterilerimize daha fazla yerli model sunabilmeyi, böylece memleketimizin câri dengesine de katkı sağlamayı hedefliyoruz."



Samir Cherfan
Stellantis Orta Doğu ve Afrika
Operasyon Direktörü

"Çoklu enerji seçeneklerini destekleyen ve elektrikli hafif ticari araç üretimine hazır olan bu platform, Türkiye'nin bölgesel üretimdeki rolünü daha da güçlendiriyor."

cari araç pazarında önemli bir başarı elde etti. Türkiye'de 26 yılda 600 bin adedin üzerinde satışa ulaşan model, farklı nesilleri ve gövde seçenekleriyle ticari hayatın en tanınan araçlarından biri haline geldi.

Üç yıllık aranın ardından yeniden Bursa'da üretilecek Dobló'nun K9 projesi kapsamında banttan inen ilk araç olması, Tofaş'ın üretim mirasını geleceğe taşıyan simgesel bir başlangıç olarak öne çıktı.

Yaklaşık 300 milyon ABD Doları yatırımla hayata geçirilen K9 projesi kapsamında Citroën Berlingo, Fiat Dobló, Opel Combo, Peugeot Rifter ve Peugeot Partner modelleri Bursa'da üretilecek. Yıllık 100 bin adet üretim kapasitesine sahip projede, üretilecek araçların yaklaşık yüzde 20'sinin ihraç edilmesi hedefleniyor. K9 projesinin devreye girmesi ve mevcut K0 projesinin yaklaşık 100 bin adetlik tam kapasiteyle üretime devam etmesiyle Tofaş'ın yıllık bitmiş araç üretim hacminin 230-250 bin adet seviyelerine ulaşması öngörülüyor. K9 kapsamında 2034 yılının son çeyreğine kadar yaklaşık 660 bin adet aracın üretilmesi hedefleniyor.



Böylece Tofaş, Stellantis'in bölgesel üretim ağı içerisindeki stratejik konumunu güçlendirirken, Türkiye'nin hafif ticari araç üretimindeki iddiasını da ileri taşıyacak.

Dört farklı markayı kapsayan K9 projesiyle Tofaş, hafif ticari araç üretimindeki çok markalı yapısını daha da güçlendirecek. Citroën Berlingo, Fiat Dobló, Opel Combo, Peugeot Rifter ve Partner modelleri, ticari taşımacılığa yönelik kargo ve yolcu taşımacılığına uygun kombi versiyonlarıyla üretilecek. Çoklu enerji platformuna uygun üretim altyapısı ise ilerleyen dönemde elektrikli hafif ticari araçlara yönelik talebin artması halinde Tofaş'a ilave üretim esnekliği sağlayacak.

K9 projesiyle yaklaşık 1.000 kişilik istihdam ve yüzde 50 yerlilik hedefi

K9 projesi, üretim kapasitesinin yanı sıra istihdam, yerlilik ve mühendislik alanlarında da önemli katkılar sağlayacak. Proje kapsamında Tofaş Fabrikası'nda yaklaşık 1.000 kişilik istihdam öngörülürken, 100'e yakın yerli tedarikçi firma üretim sürecine dahil edildi. Projede yüzde 50 mertebesinde yerlilik oranı hedefleniyor.●

AUDI • ABD



Audi'den ABD'ye 4 milyar dolarlık fabrika

Audi, ABD'de kendisine ait ilk otomobil fabrikasını Georgia eyaletinde kuruyor. Yaklaşık 4 milyar dolarlık yatırımla hayata geçirilecek tesiste, yılda 200 bin araca kadar üretim yapılması hedefleniyor.

Audi CEO'su Gernot Döllner'in 24 Ekim'de duyurduğu tesis, Macon yakınlarındaki Middle Georgia Megasite'ta yükselecek. Fabrikada Kuzey Amerika pazarı için büyük ve üst segment SUV'ların üretilmesi planlanıyor.

ABD'li bir yetkiliye dayandırılan bilgilere göre bunlar Q7, Q8 ve Q9 modelleri olacak. Hazırlık çalışmalarının 2027'de başlaması, seri üretimin ise 2030'ların başında devreye girmesi bekleniyor.

Yaklaşık 4.500 kişiye istihdam sağlayacak yatırımda Audi, bölgedeki mevcut tedarikçi tabanını ve lojistik bağlantıları belirleyici etkenler arasında sayıyor. Yatırımın kesinleşmesi için Volkswagen Grubu'nun ilgili kurullarının onayı gerekiyor.●

Kaynak: Euronews, 25 Ekim 2026 (Reuters)

İSPANYA • LEAPMOTOR • STELLANTIS



Çinli Leapmotor, Stellantis çatısı altında Avrupa'da üretime başladı

Leapmotor'un B10 modeli, 19 Ekim'den itibaren Stellantis'in İspanya'daki Zaragoza fabrikasında seri olarak üretiliyor. Böylece Leapmotor, Avrupa'da araç üreten Çinli markalar arasına katıldı.

Opel Corsa, Peugeot 208 ve Lancia Ypsilon'un da üretildiği Figueruelas tesisinde B10 için yıllık 40 bin adetlik kapasite planlandı. 4,51 metrelik elektrikli SUV'un şasisi, Çinli Duoli Technology ile İspanyol Fagor Ederlan'ın ortaklığı Lieder Automotive tarafından yakındaki Borja'dan tedarik ediliyor.

Zaragoza'da 2027'de üç Leapmotor modeli daha üretime alınacak; 2028'den itibaren ise Leapmotor'un elektronik mimarisi, bataryası ve aktarma organlarını kullanan yeni bir Opel SUV'u aynı tesiste banttan inecek. Avrupa'da üretim, Çin'de üretilen elektrikli araçlara uygulanan AB ek gümrük vergilerinin de dışında kalmayı sağlıyor.●

Kaynak: Electrive, 19 Ekim 2026



BYD • MACARİSTAN

BYD, Macaristan'da seri üretime geçmeye hazırlanıyor

BYD'nin Segedin'deki fabrikasında seri üretimin yılın son çeyreğinde başlaması bekleniyor. Yaklaşık 4 milyar euroluk yatırım, Çinli üreticinin Avrupa'daki ilk binek araç fabrikası olacak.

BYD Uluslararası Operasyonlar Başkanı Stella Li, Paris Otomobil Fuarı'nda takvimi doğruladı. Yaklaşık 300 hektarlık alana kurulan tesisin başlangıç kapasitesi yılda 150 bin araç olacak; uzun vadede bu rakamın 300 bine çıkarılması hedefleniyor. Fabrikada ilk etapta Dolphin Surf ve Atto 2 modellerinin üretilmesi planlanıyor. BYD, Avrupa'daki üretim ağını genişletmek için Fransa ve İspanya'da da ek tesis seçeneklerini değerlendiriyor..●

Kaynak: MoneyBuzz, 13 Ekim 2026 (Bloomberg TV, Reuters)



HYUNDAI • HİNDİSTAN

Hyundai Hindistan'a 15,5 milyar dolar yatırım yapacak

Hyundai Motor Grubu, 2032'ye kadar Hindistan'a 15,5 milyar dolar yatırım yapacağını açıkladı. Hyundai Motor India da Pune yakınlarındaki Talegaon'da yeni fabrikasını 14 Ekim'de açtı.

Yatırımın yaklaşık 700 milyon doları Ar-Ge merkezine ayrılırken, kalan bölüm Hyundai ve Kia'nın üretim kapasitesinin artırılması, yerli tedarik ve yeni mobilite iş alanları için kullanılacak. Yıllık 170 bin araç kapasitesiyle açılan Talegaon tesisinin 2030'a kadar 320 bin adede ulaşması planlanıyor.

Venue modelinin tek üretim merkezi olacak fabrikadan 35'i aşkın ülkeye ihracat yapılacak. Tesisin çevresinde 55 birinci kademe tedarikçi faaliyet gösteriyor; bunların yaklaşık yarısı fabrikaya 50 kilometre mesafede bulunuyor.●

Kaynak: Autocar Professional, 14 ve 18 Ekim 2026; The Manila Times, 15 Ekim 2026

DACIA • SLOVENYA



Dacia Spring'in üretimi Çin'den Avrupa'ya taşındı

Yeni Dacia Spring artık Çin'de değil, Renault Grubu'nun Slovenya'daki Novo Mesto fabrikasında üretiliyor. Model, 17.900 euroluk başlangıç fiyatıyla 20 bin euronun altında kalıyor.

İlk nesli Dongfeng ortaklığıyla Wuhan'da üretilen Spring, yeni neslinde Renault Grubu'nun RG-EV platformuna geçti. 27,5 kWh'lik LFP bataryayla 250 kilometreye kadar menzil sunan modelin aktarma organları, grubun Şanghay'daki elektrikli araç Ar-Ge merkezinde geliştirildi. Siparişleri 15 Eylül'de açılan modelin ilk teslimatlarının yıl sonundan önce yapılması planlanıyor. Üretimin Avrupa'ya taşınması, uygun fiyatlı elektrikli araçlarda yerelleşme eğiliminin somut örneklerinden biri olarak öne çıkıyor..●

Kaynak: Electrive, 8 Eylül 2026

CITROËN • FRANSA

Seri üretim modeli Citroën gamında Ami ile C3 arasında konumlanacak ve Avrupa'nın küçük ve uygun fiyatlı elektrikli otomobillere yönelik yeni düzenlemeleri kapsamında geliştirilecek. Citroën, modelin Avrupa'da üretileceğini doğruladı. 3,76 metre uzunluğundaki konsept için yaklaşık bir tonluk ağırlık hedefleniyor.



Citroën 2 CV, 15 bin euroluk elektrikli otomobil olarak planlanıyor

Citroën, Paris Otomobil Fuarı'nda tanıttığı 2 CV konseptiyle 1948'in ikonik modelini elektrikli olarak yeniden yorumladı. Seri üretim modelinin 2028'de yaklaşık 15 bin euroluk fiyatla yollara çıkması hedefleniyor.

Model, Stellantis'in Mayıs 2026'da duyurduğu "E-Car" projesinin en dikkat çekici yüzlerinden biri olmaya aday. Stellantis, birden fazla markası için geliştireceği küçük ve uygun fiyatlı elektrikli otomobillerin 2028'den itibaren İtalya'daki Pomigliano d'Arco fabrikasında üretileceğini açıklamıştı.●

Kaynak: TimesLIVE, 12 Ekim 2026

BMW • ALMANYA



BMW Münih'te Neue Klasse dönemi: Yeni i3 banttan indi

BMW, Neue Klasse ailesinin ikinci modeli olan yeni i3'ün seri üretimine Münih fabrikasında başladı. Tesis, 2027'den itibaren yalnızca tam elektrikli araç üretecek

Fabrikanın dönüşümü, üretim hiç durdurulmadan dört yılda tamamlandı. Yeni gövde atölyesi, entegre lojistikli montaj holü ve teslimat binası, tesisin yaklaşık üçte birini kaplıyor. BMW, yeni modelle birlikte fabrikadaki üretim maliyetlerinin yüzde 10 daha düşeceğini belirtiyor. Tedarik zincirinde Almanya ve Avusturya öne çıkıyor: Altıncı nesil yüksek voltaj bataryaları Aşağı Bavyera'daki yeni Irlbach-Strasskirchen tesisinden, elektrik motoru Avusturya'daki Steyr fabrikasından, motor gövdesi ise Landshut'tan geliyor...●

Kaynak: BMW Group basın bülteni, 6 Ağustos 2026

OPmobility • FAS



Fas'ta tedarik sanayi yatırımları sürüyor: OPmobility dördüncü fabrikasını açtı

Fransız tedarikçi OPmobility, Fas'ın Kenitra kentindeki dördüncü fabrikasını Ekim ayında faaliyete aldı. Dış gövde parçaları üretecek tesis, 100'ü aşkın yeni istihdam yaratıyor.

Kenitra Atlantik Serbest Bölgesi'nde kurulan ve yüksek otomasyonlu üretim, taşıma ve depolama teknolojileriyle donatılan tesis, adı açıklanmayan uluslararası bir otomotiv üreticisine tedarik sağlayacak.

Yeni fabrikayla OPmobility'nin Kenitra'daki çalışan sayısı 510'a, Fas'taki toplam çalışan sayısı ise 1.400'ün üzerine çıktı. Eski adı Plastic Omnium olan şirket, 2013'ten bu yana faaliyet gösterdiği Fas'ta ikisi Kenitra'da, ikisi Tanca'da olmak üzere dört fabrika işletiyor; Tanca, şirketin dünyadaki üç bölgesel mühendislik merkezinden biri.●

Kârlılık baskısı Avrupalı tedarikçilere yeni rota çizdiriyor

Avrupa Otomotiv Tedarikçileri Birliği CLEPA'nın 2026 bahar araştırmasına göre Avrupalı tedarikçilerin yüzde 40'ı otomotiv dışı sektörlerdeki payını artırıyor ve bu yönelimin başını savunma çekiyor. Kârlılık baskısının hızlandırdığı bu dönüşüm, otomotiv disipliniyle yetişmiş Türk tedarikçiler için de yeni bir rekabet alanı açıyor.

Kârlılık Baskısı Yeni Bir Rota Çiziyor

Avrupa otomotiv tedarik sanayisi zorlu bir dönemden geçiyor. CLEPA'nın Mart 2026'da açıkladığı Pulse Check araştırmasına göre tedarikçilerin yüzde 76'sı bu yıl yüzde 5'in altında bir kârlılık bekliyor. CLEPA, uzun vadeli Ar-Ge ve kapasite yatırımlarını sürdürebilmek için yüzde 5'i asgari eşik olarak görüyor. Zarar beklentisindeki artış ise daha dikkat çekici: 2026'yı zararla kapatmayı bekleyen tedarikçilerin oranı, bir önceki araştırmadaki yüzde 15'ten yüzde 24'e yükseldi. Bu da Avrupa'daki her dört tedarikçiden birinin zarar beklediği anlamına geliyor. CLEPA verilerine göre Avrupalı tedarikçiler 2024 ve 2025'te toplam 104 bin kişilik istihdam azaltımı açıkladı.

Portföyler Yeniden Çiziliyor

Tedarikçiler bu baskıya ürün portföylerini yeniden düzenleyerek yanıt veriyor. Araştırmaya katılanların yüzde 73'ü portföyünde önemli değişikliklere gitti. Düşük marjlı standart bileşenlerden çıkılıyor, yatırımlar elektrifikasyon ve yazılım tabanlı platformlara yoğunlaşıyor, sensörler ve güç elektroniği gibi otomotiv teknolojileri endüstriyel uygulamalara uyarlanıyor. Bu yeniden yapılanmanın en dikkat çekici ayağı ise sektör çeşitlendirmesi: Tedarikçilerin yüzde 40'ı otomotiv dışı sektörlerdeki payını artırıyor. CLEPA'nın bu alanda adıyla öne çıkardığı sektör ise savunma.

Savunma Listenin Başında

Bu eğilimin en net görüldüğü pazar Almanya. Roland Berger'in Almanya, Avusturya ve İsviçre'de 200'ü aşkın otomotiv tedarikçisi yöneticisiyle yaptığı araştırmaya göre katılımcıların dörtte üçünden fazlası otomotiv dışına açılmayı öncelikleri arasında görüyor. Tedarikçilerin yaklaşık yarısı zaten otomotiv dışında faaliyet gösteriyor; ancak bu faaliyetlerin cirodaki payı çoğunlukla sınırlı kalıyor. Yeni gelir kaynağı olarak savunmayı işaret edenlerin oranı üçte ikiye yaklaşırken medikal teknoloji yüzde 38, havacılık yüzde 36 ile onu izliyor. Tedarikçiler savunmada en güçlü uyumu elektronik bileşenlerde (yüzde 78), mekanik bileşenlerde (yüzde 71), tahrik ve enerji modüllerinde (yüzde

%40 AVRUPALI TEDARİKÇİLERİN YÜZDE 40'I OTOMOTİV DIŞI SEKTÖRLERDEKİ PAYINI ARTIRIYOR. LİSTENİN BAŞINDA SAVUNMA SANAYİ YER ALIYOR.

TEDARİKÇİLERİN **%73'ü** PORTFÖYÜNÜ YENİDEN DÜZENLEDİ



RAKAMLARLA AVRUPALI TEDARİKÇİLER

%76
2026'da %5 kârlılık bekliyor

%24
Yılı zararla kapatmayı bekliyor

104 BİN
2024-2025'de açıklanan istihdam azaltımı



64) ve yazılım çözümlerinde (yüzde 48) görüyor.

Alman Sanayi ve Ticaret Odaları Birliği DIHK'nın yaklaşık 5 bin şirketle yaptığı 2026 başı ekonomi anketi de tabloyu destekliyor. Taşıt imalatı sektöründeki firmaların yüzde 36'sı savunma ve güvenlik değer zincirinde yer alıyor; bu, sektörler arasındaki en yüksek oran. Büyük ölçekli örnekler de çoğalıyor: Schaeffler, Aralık 2025'te savunma teknolojisi şirketi Helsing ile insansız hava araçları için kritik elektronik bileşenlerin üretimine yönelik bir mutabakat zaptı imzaladı.

Geçici Önlem mi, Kalıcı Strateji mi?

CLEPA ise çeşitlendirmeye temkinli yaklaşıyor. Genel Sekreter Benjamin Krieger'e göre komşu sektörlere açılmak, iş gücünü ve sanayi ayak izini korumak için "geçici ve taktik bir önlem" olarak görülmeli. Birlik, kalıcı çözümün teknoloji tarafsız CO2 düzenlemelerinden ve Endüstriyel Hızlandırma Yasası'nın gecikmeden hayata geçirilmesinden geçtiğini vurguluyor. Sahadaki tedarikçilerin önemli bir kısmı ise çeşitlenmeyi daha uzun vadeli bir dayanıklılık stratejisi olarak görüyor. Roland Berger araştırmasında katılımcıların üçte ikisi otomotiv döngüsüne bağımlılığı azaltmayı hedeflerken, yüzde 60'tan fazlası daha geniş bir müşteri tabanının jeopolitik ve regülasyon risklerine karşı direnci artıracağını düşünüyor.

Yeni sektörlerin kapısı ise kendiliğinden açılmıyor. Roland Berger araştırmasına katılan tedarikçilerin yüzde 52'si satış yapılanması ve müşteri ağı kurmayı, yine yüzde 52'si siyasi ve regülasyon gerekliliklerini karşılamayı en önemli zorluklar arasında sayıyor. Savunma ve havacılık gibi alanlarda sertifikasyon ve onay süreçleri de otomotivden farklı işliyor. Bu nedenle çeşitlenmede başarı, doğru sektörü seçmek kadar sertifikasyona, ihracat kontrol süreçlerine ve yeni müşteri ilişkilerine erken yatırım yapmaya bağlı.



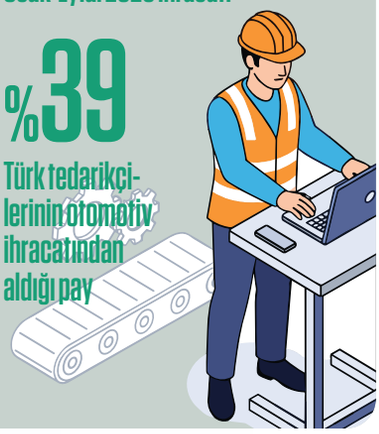
"Avrupa'daki tedarikçiler, acil ve pragmatik adımlar gerektiren bir kârlılık kriziyle karşı karşıya. Komşu sektörlere açılmak bu krizde iş gücümüzü ve sanayi ayak izimizi korumanın yolu olabilir; ancak kalıcı bir strateji değil, geçici ve taktik bir önlem olarak görülmeli."

Benjamin Krieger
CLEPA Genel Sekreteri

TÜRKİYE'DE TABLO

12,1 MİLYAR USD
Türk tedarikçilerinin Ocak-Eylül 2026 ihracatı

%39
Türk tedarikçilerinin otomotiv ihracatından aldığı pay



Türk Tedarikçiler İçin Yeni Bir Fırsat Penceresi

Türk otomotiv tedarik sanayisi bu tabloya güçlü bir konumdan bakıyor. OİB verilerine göre tedarik sanayisi 2026'nın ilk dokuz ayında 12,1 milyar dolarlık ihracatla otomotiv ihracatının yüzde 39'unu tek başına üstlendi. Yeni kulvarlar da hızla büyüyor: Türk savunma ve havacılık sanayisinin ihracatı, Haziran 2026 itibarıyla son 12 ayda ilk kez 11 milyar doları aştı. Bu sayının dosyasında yer alan üyelerimizin deneyimleri de otomotivde kazanılan kalite, izlenebilirlik ve zamanında teslimat disiplininin savunmadan raylı sistemlere, enerji depolamadan hidrojen teknolojilerine kadar pek çok alanda kapı açtığını gösteriyor.●

SERTİFİKASYON YOL HARİTASI

IATF 16949'dan yeni pazarlara üç sertifikasyon rotası

Otomotiv sektöründen gelen bir tedarikçi, savunma, havacılık ya da raylı sistemlere geçerken sıfırdan başlamaz; IATF 16949 temeli zaten hazırdır. Asıl mesele, her sektörün kendine özgü gerekliliklerini bu temelin üzerine eklemektir.

BAŞLANGIÇ NOKTASI

IATF 16949

ISO 9001 + otomotive özgü gereklilikler

OTOMOTİVDEN YANINIZDA GETİRDİKLERİNİZ

Proses yaklaşımı ve risk temelli düşünme · APQP ve PPAP · FMEA · SPC ve MSA · Tam izlenebilirlik · Tedarikçi yönetimi

ROTA 1 · HAVACILIK VE SAVUNMA

AS/EN 9100

Havacılık, uzay ve savunma kalite standardı

1. **Boşluk analizi**
   Mevcut IATF 16949 sistemi AS9100 gereklilikleriyle karşılaştırılır.
2. **Yeni gereklilikler**
   Konfigürasyon yönetimi, ürün güvenliği, sahte parça önleme, ilk parça muayenesi (AS9102).
3. **Belgelendirme denetimi**
   Akredite kuruluş tarafından iki aşamalı denetim.
4. **OASIS kaydı**
   Belge, IAQG'nin küresel tedarikçi veri tabanında görünür olur.

EK ONAY

Nadcap: ısıl işlem, tahribatsız muayene, kaynak, kaplama gibi özel prosesler

Geçerlilik : *3 yıl, yıllık gözetim denetimi*
Kim verir : *Akredite belgelendirme kuruluşları*

ROTA 2 · RAYLI SİSTEMLER

ISO/TS 22163

IRIS Certification · raylı araç, sinyalizasyon ve altyapı zinciri

1. **IRIS portalına kayıt**
   Firma bilgileri ve seçilen belgelendirme kuruluşu sisteme girilir.
2. **İç denetim ve YGG**
   Başvuru öncesi tam iç denetim ve yönetimin gözden geçirmesi önerilir.
3. **Hazırlık değerlendirmesi**
   Sahada yapılır; belgelendirme denetiminden en fazla 60 gün önce.
4. **Belgelendirme denetimi**
   Zorunlu süreçler ve KPI'lar incelenir; olgunluk bronz, gümüş ya da altın.

EK ONAY

EN 15085: raylı araç kaynağı
EN 45545: raylı araçlarda yangın güvenliği

Geçerlilik : *3 yıl, yıllık saha gözetimi*
Kim verir : *IRIS onaylı belgelendirme kuruluşları*

ROTA 3 · SAVUNMA (TÜRKİYE)

AQAP 2110

NATO tasarım, geliştirme ve üretim kalite gereklilikleri

1. **YETEN kaydı**
   SSB'nin Savunma Sanayii Yetenek Envanteri'ne firma kaydı.
2. **EYDEP değerlendirmesi**
   SSB'nin endüstriyel yetkinlik değerlendirme ve destek programı.
3. **AQAP 2110 uyumu**
   ISO 9001 tabanına NATO gereklilikleri eklenir; Türkiye'de MSB denetler.
4. **Tesis Güvenlik Belgesi**
   Gizlilik dereceli projeler için MSB'den alınır; periyodik denetimle sürer.

EK ONAY

Ana yüklenicilerin tedarikçi onay süreçleri
İhracat kontrol yükümlülükleri

Geçerlilik : *Periyodik MSB denetimi*
Kim verir : *MSB · SSB programları*

DİĞER ROTALAR : ÜRÜN ODAKLI ONAYLAR

ENERJİ VE HİDROJEN

ECE R110 (CNG tankları)
ECE R134 (hidrojenli araçlar)

ELEKTRİK-ELEKTRONİK

UL 94 yanmazlık sınıfı
CTI, GWIT/GWFI kriterleri

MEDİKAL

ISO 13485 tıbbi cihaz kalite yönetim sistemi

Süre ve maliyet; firma ölçeği, belgelendirme kapsamı ve mevcut kalite sistemine göre değişir.
AQAP başvuru koşulları için MSB'ye danışılmalıdır.
Kaynaklar: IAQG · PRI-Nadcap · UNIFE/IRIS ve TÜV NORD IRIS süreç tanımı · SSB · MSB · Bu sayımızın dosya yazıları.


Leading You to
EXCELLENCE
MAKTEL
Engineering Reliability Since 1971
www.maktel.com.tr



Üretimin Geleceği, Robotik Zekâyla Şekilleniyor.

Daha esnek, daha verimli ve daha **sürdürülebilir** üretim için **ABB Robotics çözümleri**.

Üretiminizi geleceğe hazırlamak için robotik otomasyonun gücünü keşfedin.

ABB Robotics olarak; endüstriyel robotlar, kolaboratif robotlar, AMR çözümleri ve yapay zekâ destekli otomasyon teknolojilerimizle üreticilerin daha esnek, verimli ve sürdürülebilir operasyonlar oluşturmasına destek oluyoruz. Kaynaktan montaja, malzeme taşımadan kalite kontrol ve intralojistiğe kadar farklı üretim süreçlerine uyarlanabilen çözümlerimiz, insan ve robot iş birliğini yeni bir seviyeye taşıyor.

Verimlilik

Üretim süreçlerinde hız ve operasyonel verimliliği artırın.

Esneklik

Değişen üretim ihtiyaçlarına hızlıca adapte olun.

İnsan + Robot İş birliği

Kolaboratif robot teknolojileriyle çalışanlar ve robotlar arasında yeni nesil iş birliği oluşturun.

Sürdürülebilirlik

Daha akıllı ve kaynakları daha verimli kullanan üretim süreçleri tasarlayın.

Daha fazla bilgi için bizimle iletişime geçin.

ABB Robotics I Türkiye Müşteri İletişim Merkezi: +90 216 808 0090

new.abb.com/tr

ABB ROBOTICS